



**СБОРНИК
НАУЧНЫХ СТАТЕЙ**
№10(50)
Октябрь 2020

ВОПРОСЫ СТУДЕНЧЕСКОЙ НАУКИ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ 2020

СКИФ

sciff.ru

Вопросы студенческой науки

Сборник научных статей

№10 (50)

Октябрь 2020 г.

Санкт-Петербург
2020

УДК 3

Ответственный редактор: Пуляк А.В.

Редакционная коллегия:

Баранец С.Н. – кандидат философских наук

Бернштейн В.С. – кандидат социологических наук

Бурухина Е.Н. – кандидат исторических наук

Бычков С.Н. – кандидат юридических наук

Ильин А.С. – кандидат экономических наук

Козырев А.А. – кандидат экономических наук

Матвеев А.А. – кандидат политических наук

Осипова Д.В. – кандидат социологических наук

Смирнов Л.Б. – доктор юридических наук

Чубинская-Надеждина С.В. – кандидат экономических наук

Янцен А.В. – кандидат юридических наук

История

- Образ СССР и современной России в немецкой литературе во второй половине XX- начале XXI века..** 114
Молчанова О. В.
- Становление и развитие тяжелой атлетики в Петрограде-Ленинграде 1917-1941 гг.....** 234
Борисов В. В.

Маркетинг

- Анализ состояния и перспективы развития рынка газетной бумаги в мире** 23
Горбач Е. А.

Педагогика

- Особенности социальной работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации** 154
Быкова Е. А., Паленова К. Е.
- Проблема конфликтов в социальной работе** 185
Быкова Е. А., Паленова К. Е.
- Статистический анализ динамики значений проходного бала для поступления за счёт бюджетных ассигнований в Самарский государственный экономический университет.....** 254
Глотова А. В., н. р. Чистик О. Ф.
- Специфика организации дистанционных занятий по формированию положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности.....** 230
Елисеева А. В.
- Формирование положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности.....** 259
Елисеева А. В., н. р. Недвецкая М. Н.
- Формирование имиджа образовательных организаций в системе дополнительного образования** 264
Жамкова М. Ю., Милюхина А. В.

Политология

- Современная поэзия КНР как инструмент мягкой силы государства.....** 218
Сердюк А. В.
- Этническая журналистика как средство гармонизации межнациональных отношений** 269
Овасафян Е. А.

Психология

- Особенности межличностных отношений в коллективе, способы их оптимизации** 135
Финк А.

Социология

- Проблема социального восприятия женщины-сотрудника силового ведомства в российском обществе** 198
Галич Т. В.

Управление

- Анализ методологических подходов к оценке предприятия** 6
Убайдуллаева У. М., Толстикова В. А.
- Анализ развития сельского хозяйства Бурятии в 1918-1938 годах.....** 14
Брыкова С. С.
- Анализ эффективности осуществления закупок для муниципальных нужд (на примере муниципального образования Муромский район Владимирской области)** 29
Коробкова И. В.
- Возможности повышения качества сервиса в сфере пассажирских перевозок** 51
Желтова К. А.
- Гендерное квотирование как способ интеграции женщин в политическую жизнь страны на примере Норвегии.....** 55
Шейкина В. Н.
- Обзор глобальных рисков современности.....** 107
Горчакова Э. Р.
- Оптимизация эффективности бизнеса с помощью гибкой бизнес-аналитики и анализа данных в условиях кризиса.....** 118
Птицын С. Д., Хромова А. В.
- Основы кадрового планирования и формирования кадрового резерва в органах государственной власти на примере Федеральной таможенной службы РФ** 126
Рыжов В. В.
- Оценка и управление профессиональным риском работника СПАСОП ГА и его расчет с помощью схем функциональной целостности в ПК «АРБИТР».....** 159
Белогрудова Д. Ю., Назарова О. Н.
- Проблема обеспечения качества обслуживания в частных медицинских организациях** 190

Желтова К. А.

Проблема повышения качества гостиничного сервиса в малых городах Нижегородской области 194

Желтова К. А.

Возможность привлечения аутсорсинга для создания call-центра..... 276

Гришкова Д. Ю.

Философия

Понятие политического в европейской философии как контекст для концепции К. Шмитта: историко-философский анализ..... 175

Коробейников В. С.

Становление концепта «другой» в философии И. Г. Фихте и Л. А. Фейербаха 238

Шурупова М. В.

Экономика

Влияние налогообложения на стоимость компании..... 38

Шатилова О. С.

Влияние распространения коронавирусной инфекции на социально-экономическое развитие субъектов Дальневосточного федерального округа 43

Брыкова С. С.

Государственный финансовый контроль в условиях изменяющейся экономической ситуации: переход Российской Федерации к цифровой экономике..... 59

Прокудина А. П.

Исследование выбора паушального взноса и роялти для разработки франшизы в сфере общественного питания..... 80

Безрукова Д. С.

Мировой рынок туристических услуг в условиях пандемии коронавируса: новые вызовы и возможности 96

Рустамова А. И., Иванова Н. И.

Сохранение инвестиционной привлекательности предприятий в условиях пандемии 223

Лаптева Е. А., Акбашева Н. Р., н. р. Филина О. В.

Факторы ценообразования на мировом рынке нефти..... 243

Осипова Д. В., н.р. Ивановская Ж. В.

Юриспруденция

Гражданско-правовая ответственность в российском праве..... 64

Мусаева И. М.

Гражданско-правовая охрана ноу-хау 70

Паронян Ю. А.

Законодательное регулирование и практика применения залога в качестве меры пресечения в уголовном процессе..... 74

Куценко А. В.

К вопросу об источнике повышенной опасности в уголовном праве и его взаимосвязи с деятельностью МЧС России..... 85

Кутькин А. В.

Классификации принципов законодательного процесса в юридической науке..... 90

Панков В. А.

«Необычное» обычное право цыганской народности 101

Пинчук А. П.

Особенности правового регулирования трудовых отношений в предпринимательской деятельности 150

Ильина Л. В.

Перспективы развития права интеллектуальной собственности 165

Будников К. О.

Понятие и виды правоприменительных актов в отечественной правовой системе 169

Котляр Е. М.

Правовые вопросы борьбы с дискриминацией спортсменов в практике ФИФА..... 180

Косов А. И., н. р. Муллаширов Р. Н.

Совершенствование правового регулирования трансграничной несостоятельности в контексте развития предпринимательства в Российской Федерации..... 205

Гарцева А. И., н. р. Кораев К. Б.

Анализ методологических подходов к оценке предприятия**Analysis of methodological approaches to enterprise valuation****Убайдуллаева Умидахон Мардоновна**

Магистрант 2 курса, Высшая Школа Бизнеса
Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"
101000, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 20
e-mail: ubaydullaeva.umida@yandex.ru

Ubaydullaeva Umidakhon Mardonovna

2nd year Master's student, Higher School of Business
National Research University Higher School of Economics
101000, Moscow, st. Myasnitskaya, 20
e-mail: ubaydullaeva.umida@yandex.ru

Толстикова Виктория Андреевна

Магистрант 2 курса, Высшая Школа Бизнеса
Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"
101000, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 20
e-mail: tolstikova.victoria@mail.ru

Tolstikova Victoria Andreevna

2nd year Master's student, 2nd year Master's student, Higher School of Business
National Research University Higher School of Economics
101000, Moscow, st. Myasnitskaya, 20
e-mail: tolstikova.victoria@mail.ru

Аннотация.

Чтобы подготовить достоверную и точную оценку стоимости компании, необходимо соблюдать технологию оценки. Технология включает ряд последовательных этапов: определение цели и функции оценки, разработка плана оценки объекта, определение наилучшего и наиболее эффективного способа использования объекта и анализ необходимой информации. Точность оценки стоимости бизнеса зависит также от правильности использования методов оценки.

Annotation.

In order to prepare reliable and accurate assessment of the value of company, it is necessary to follow technology of valuation. Technology includes a number of successive stages: definition of the purpose and function of evaluation, development of plan for object valuation, definition of the best and most effective way of using the facility, and analysis of necessary information. The accuracy of assessing the value of a business depends also on the correctness of the use of valuation methods.

Ключевые слова: ценовая стратегия, рыночная стоимость, методы, мультипликаторы, принципы, подходы.

Key words: price strategy, market value, methods, multipliers, principles, approaches.

1.1 Основные понятия и факторы, влияющие на рыночную стоимость

Рыночная стоимость акций - это отражение совокупных активов компании и ее прибыльности. Акции - ценные бумаги, дающие владельцу право долевого владения всеми активами и обязательствами компании, включая все входящие и исходящие денежные потоки. Оценка акций может производиться по инициативе общества и по инициативе миноритарных акционеров и всех заинтересованных сторон. Расчет рыночной стоимости в современной экономике необходим по следующим причинам [4, с.317]:

- Оценка рыночной стоимости позволяет продавцу или покупателю «выставить» товар по наиболее реалистичной цене, поскольку рыночная стоимость учитывает не только отдельные затраты и ожидания, но и рыночную ситуацию в целом, такую как ожидания, общие экономические тенденции и оценка объекта с рынка;
- Знание рыночной стоимости объекта позволяет собственнику оптимизировать производственный

процесс, в случае необходимости путем принятия ряда мер, направленных на повышение рыночной стоимости объекта недвижимости и поддержание разрыва между индивидуальной и рыночной стоимостью в случае превышения последней;

- Периодическая рыночная оценка повышает эффективность управления и, как следствие, предотвращает банкротство и разорение.

Для покупателя и инвестора рыночная оценка помогает принять правильное эффективное инвестиционное решение.

Так же стоит отметить, что в современной экономике рыночная оценка проводится специально обученными профессионалами - оценочными экспертами.

Оценка в макроэкономическом аспекте является одним из рычагов управления экономикой со стороны государства, в частности стоимостной оценки является управление государственной и муниципальной собственностью. Таким образом, стоимостная оценка позволяет решить многие насущные проблемы рыночной экономики. Оценка как важный инструмент рыночной экономики должна быть организована определенным образом. От этого зависит качество работы оценщиков, эффективность и адекватность решений, принимаемых по их результатам [6, с.280].

Практически во всех странах, где проводится оценка рыночной стоимости, ее проводят независимые оценщики, которые тем не менее в своей работе придерживаются установленных стандартов оценки. В России оценка различных объектов, в том числе бизнеса, проводится на основании закона об оценочной деятельности и стандартов лицензированными оценщиками, прошедшими специальную подготовку.

Изучение методологии любого предмета невозможно без исследования целей этого предмета. Поэтому, прежде чем переходить к рассмотрению подходов и методов, используемых в процессе оценки, необходимо четко понимать бизнес. Весь процесс оценки напрямую зависит от его причин и от преследуемых целей. При этом один и тот же объект в одну и ту же дату имеет разную стоимость в зависимости от цели его оценки, и его стоимость определяется разными методами [7, с.152].

Как можно заметить, цели оценки бизнеса весьма разнообразны. Однако основная проблема при проведении оценки бизнеса предприятия - какие факторы могут повлиять на оптимизацию его стоимости и более эффективную оценку?

- Реструктуризация хозяйственной деятельности компании как комплекса инновационных инвестиционных проектов с целью внедрения для нее новых продуктов;

- Нарращивание активов;

- Повышение информационной прозрачности компании;

- Проведение стабильной дивидендной политики.

Реструктуризация хозяйственной деятельности предприятия приводит к переходу от бесперспективного производства к развитию перспективного.

Нарращивание активов компании напрямую влияет на рыночную капитализацию компании. Также он может обеспечить адаптацию компании к требованиям масштабных инновационных проектов или служить самостоятельным инструментом повышения инвестиционной привлекательности [8, с.720].

Повышение информационной прозрачности компании, то есть публикация финансовой отчетности компании является важнейшим фактором.

Это увеличивает степень ликвидности акций, уже представленных на биржах (так называемые IPO, первичные публичные размещения) [9, с.656].

И, наконец, проведение стабильной дивидендной политики серьезно влияет на:

- оценочная рыночная стоимость миноритарных долей в частных компаниях и, следовательно, общая оценочная справедливая рыночная стоимость этих компаний в условиях, когда миноритарные акционеры не должны полагаться на валютную выручку этих компаний из-за неликвидных акций закрытых компаний;

- Улучшение текущих финансовых результатов и создание системы публикации регулярно корректируемых прогнозов финансовых результатов компании на ближайшие будущие периоды.

Все это позволяет добиться не только адекватной реакции фондового рынка на собственные результаты, но и контролировать его реакцию на ожидаемую прибыль в ближайшем будущем.

Далее перейдем к методам и принципам определения рыночной стоимости. Выделяется три группы связанных принципов оценки:

- Принципы, основанные на мнениях собственника;
- Принципы использования собственности;
- Принципы, вытекающие из действия рыночной среды.

Принципы оценки характеризуют поведение субъектов рыночной экономики. В реальной жизни несколько факторов могут нарушить их действие [19, с. 655]. Например, вмешательство государства иногда не дает правдивой картины реализации этих принципов оценки. Несовершенство рыночных отношений, характерное для этого периода перехода к рыночной экономике, еще больше искажает влияние принципов оценки. По этим причинам принципы оценки только отражают экономическую тенденцию поведения субъектов рынка и не гарантируют конкретного поведения [20, с. 617]. Исходя из первого принципа, ключевым критерием ценности любого объекта собственности является его полезность. Бизнес имеет ценность, если он может быть полезен для реальных или потенциальных владельцев. Полезность для каждого потребителя индивидуальна. Но эта полезность качественно и количественно определяется с точки зрения времени и затрат. Однако по общей полезности объекта можно выделить его способность приносить доход собственнику в условиях рыночной экономики [16, с. 625].

Вторая группа принципов связана с эксплуатацией собственности и связана с ожиданиями продавцов. Рентабельность любой экономической деятельности определяется четырьмя факторами: землей, рабочей силой, капиталом и управлением. Чтобы оценить компанию, обязательно знать вклад каждого фактора в формирование дохода предприятия. Из этого вытекает принцип вклада, который заключается в следующем: включение любого дополнительного актива в систему предприятия экономически целесообразно, если в результате увеличение стоимости предприятия превышает стоимость приобретения актива. Одним из основных моментов действия этого принципа является соответствие размера предприятия потребностям рынка. Итак, если компания слишком велика, чтобы удовлетворить потребности рынка, ее эффективность падает, особенно если возникают проблемы с доставкой или товарами.

Третья группа принципов напрямую вызвана действием рыночной среды. Ведущим фактором, влияющим на ценообразование в рыночной экономике, является соотношение спроса и предложения. Если спрос и предложение находятся в равновесии, цены остаются стабильными и могут совпадать со стоимостью, особенно на сегодняшнем рынке [15, с. 200].

В долгосрочном плане спрос и предложение являются относительно эффективными факторами, определяющими направление изменения цен. Но в краткосрочной перспективе они могут оказаться не в состоянии эффективно работать на предприятиях рынка недвижимости. Искажения рынка могут быть вызваны монопольным положением собственников. Кроме того, на рынок могут влиять механизмы государственного контроля. Например, власти могут установить контроль над продажей бизнеса.

Как уже отмечалось, полезность определяется с точки зрения времени и пространства. Рынок учитывает

эту уверенность в первую очередь через цену. Если компания соответствует рыночным стандартам, цена будет колебаться в районе средней рыночной стоимости; если объект не соответствует установленным требованиям, то это обычно отражается более низкой ставкой на предприятии. С влиянием таких законов связан еще один принцип - принцип соответствия, согласно которому компании, не отвечающие требованиям рынка по производственному оборудованию, технологиям и уровню рентабельности, скорее всего, будут иметь цену ниже средней [13, с. 541].

Однако стоимость бизнеса определяется не только внутренними факторами, но во многом - факторами внешними. Стоимость предприятия, его активов во многом зависит от состояния внешней среды, степени политической и экономической стабильности в стране.

Есть три основных подхода к оценке бизнеса.:

- Доходный подход;
- Затратный подход;
- Рыночный (сравнительный) подход.

На следующем рисунке 1 показаны основные характеристики этих трех подходов, а затем даны подробные описания [17, с. 25].

Подходы	Методы оценки	Методы
Стоимость	<i>Лежащие в основе активы</i>	Скорректированная стоимость чистых активов, ликвидационная стоимость, балансовая стоимость.
Доход	<i>Заглавные буквы</i>	Капитализация прибыли, чистый денежный поток, денежный поток до налогообложения и т. Д.
	<i>Дисконтированная будущая прибыль</i>	Дисконтированный чистый денежный поток, будущая прибыль, дискреционный денежный поток собственника и т. Д.
Рынок	<i>Множественные публичные данные о запасах или Частные транзакции</i>	Цена / прибыль, цена / дивиденды, цена / валовой денежный поток, цена / балансовая стоимость, цена / доход, цена / стоимость чистых активов и т. Д.

Рисунок 1. Общие методы оценки

Затратный подход: метод затрат или активов приравнивает балансовую стоимость к рыночной стоимости бизнеса. Стоимость активов может быть определена на основе балансовой стоимости, скорректированной балансовой стоимости или оценочной стоимости ликвидации компании. Если балансовая стоимость собственного капитала равна рыночной стоимости собственного капитала, то это совпадение [18, с. 479]. Как правило, балансовая стоимость, которая представляет собой не что иное, как накопление исторической прибыли, которая не была выброшена иным образом, обычно не отражает справедливую рыночную стоимость акционерного капитала.

В результате часто используется метод скорректированной балансовой стоимости. Скорректированная балансовая стоимость заменяет скорректированную справедливую рыночную стоимость балансовой стоимости в балансе. Обычно материальные внеоборотные активы оцениваются индивидуально, а текущие активы и задолженность проверяются для определения скорректированной стоимости. Используется самый последний балансовый отчет на дату оценки или близкую к ней. Балансовая стоимость учитывает только исторические бухгалтерские затраты и, в большинстве случаев, не может считаться надежным индикатором рыночной стоимости инвестированного капитала. В некоторых случаях проводится оценка нематериальных активов.

Другой метод, оценочная ликвидационная стоимость, оценивает чистую стоимость, которая может быть

получена за счет отдельных продаж бизнес-активов. Он не требует рассмотрения прибыли, деловой репутации или стоимости непрерывной деятельности, поскольку предполагается, что коммерческое предприятие больше не будет существовать. Оценочная ликвидационная стоимость учитывается только тогда, когда базовые активы стоят больше, если бизнес прекращен, а активы продаются индивидуально, а не продаются в рамках непрерывной деятельности [12, с. 352].

При стоимостном подходе к оценке бизнеса стоимость предприятия рассматривается с точки зрения понесенных затрат. Для этого заранее оценивается предполагаемая рыночная стоимость каждого актива, затем определяется приведенная стоимость обязательств и, наконец, текущая стоимость всех его обязательств вычитается из разумной рыночной стоимости активов предприятия, в результате показывает оценочную стоимость собственного капитала компании. Этот подход представлен двумя основными методами: методом стоимости чистых активов; метод ликвидационной стоимости.

Расчет методом ликвидационной стоимости применяется при принудительной продаже предприятия, поэтому для данной работы расчет производится только методом стоимости чистых активов, который включает несколько этапов [21, с. 12]:

- имущество предприятия оценено по разумной рыночной стоимости;
- Нематериальные активы идентифицированы и оценены;
- определяется рыночная стоимость финансовых вложений, как долгосрочных, так и краткосрочных;
- Товарно-материальные запасы переводятся в текущую стоимость;
- Оценка дебиторской задолженности;
- оцениваются расходы будущих периодов;
- Обязательства предприятия переводятся в текущую стоимость.

Стоимость собственного капитала определяется путем вычитания из рыночной стоимости суммы активов приведенной стоимости всех обязательств. Метод стоимости чистых активов используется, если компания имеет значительные материальные активы и, как ожидается, останется действующим предприятием.

Источником исходных данных для оценки является бухгалтерская отчетность предприятия, в том числе: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств, приложения и расшифровки. Причем, предварительно необходимо провести инфляционную корректировку данных [20, с.13].

Различают метод скорректированных чистых активов и нескорректированных чистых активов. В первом случае статьи баланса полностью корректируются, что означает, что разумная рыночная стоимость каждого актива баланса определяется отдельно. Результаты расчетов по этому методу более надежны, чем по второму, когда из-за отсутствия достаточной информации корректировка статей баланса отсутствует.

Чистые активы - величина, определяемая путем вычитания из суммы активов акционерного общества, принятых к погашению, суммы его обязательств, принятых к погашению. Активы, участвующие в расчете, - это денежные и неденежные активы предприятия, которые включают следующие статьи по балансовой стоимости [10, с. 352].

Внеоборотные активы показаны в первом разделе баланса, за исключением балансовой стоимости собственных акций компании, выкупленных у акционеров. При расчете стоимости чистых активов нематериальные активы, учитываемые в первом разделе баланса, встречаются:

- Документальное подтверждение затрат, связанных с их приобретением;
- Право компании на владение этими данными нематериальными правами должно быть подтверждено документом (патентом, лицензией, актом, контрактом);
- По прочим внеоборотным активам учитывается задолженность компании за проданное ей имущество.

Резервы и расходы, денежные средства, расчеты и другие активы показаны во втором разделе баланса, за исключением задолженности участников (учредителей) по вкладам в уставный капитал и балансовой стоимости казначейских акций [11, с. 719].

Если в акционерном обществе имеются оценочные резервы по сомнительным долгам и под обесценение ценных бумаг на конец года, в расчет принимаются показатели статей, в связи с которыми они созданы (показаны в Расчетах), с соответствующими уменьшение их балансовой стоимости на стоимость этих резервов [22, с. 381].

Обязательствами, участвующими в расчетах, являются обязательства акционерного общества, которые включают в себя следующие статьи:

- Целевое финансирование и доход;
- Долгосрочные обязательства перед банками и другими юридическими и физическими лицами;

Краткосрочные обязательства перед банками и другими юридическими и физическими лицами; Расчеты и прочие обязательства, кроме сумм, отраженных в статьях «Доходы будущих периодов», «Фонды потребления» и «Резервы будущих расходов и платежей».

Доходный подход: этот метод требует, чтобы доходность оцениваемой компании была исследована с точки зрения владения. Применение этого подхода обычно требует достаточной истории доходов, чтобы дать четкое представление об ожидаемых будущих результатах [18, с. 424].

Такой подход к стоимости может принимать разные формы: модель дисконтированного денежного потока, капитализация стабилизированной прибыли, метод избыточной прибыли и т. Д. Для нематериальных активов это может включать освобождение от концепции роялти, капитализацию прибыли или потерю Методология экономии доходов / денежных потоков. Независимо от того, какой метод выбран, необходимо уделить внимание выбору соответствующей ставки дисконтирования.

Рыночный подход: этот метод сравнивает долю владения бизнесом в компании с аналогичными долями владения бизнесом, которые были проданы на рынке, на основе некоторого коэффициента. Примеры рыночного подхода включают рыночные сделки, принадлежащие рассматриваемой компании, и цены, уплачиваемые за аналогичные компании на рынке слияний и поглощений. Из-за отсутствия общедоступной информации о слияниях и поглощениях аналогичных компаний большинство людей полагается на метод компании-руководства [14, с. 615].

Метод рекомендуемой компании - это исследование публично торгуемых компаний, которые похожи на рассматриваемую компанию в отношении услуг, производительности или используемых рынков. Затем определяются рыночные мультипликаторы для сопоставимых публично торгуемых компаний на основе отношения рыночной цены их инвестированного капитала к различным параметрам, таким как прибыль, денежные потоки, балансовая стоимость и т. Д. При выборе мультипликаторов для рассматриваемой компании возмещение составляет учитывая относительное финансовое состояние и операционные показатели публично торгуемых сопоставимых компаний [1, с. 471].

Для очень маленьких компаний часто используется несколько единиц дискреционного денежного потока владельца или процент продаж, основанный на фактических продажах малых предприятий. Но для некоторых акций можно использовать несколько методов, это зависит от типа. В действительности можно выделить два типа акций - листинговые и внебиржевые. Акции, которые торгуются на фондовом рынке, называются котируемыми. Соответственно, акции, которые не торгуются, - некотируемые [2, с. 937]. В качестве акционера, не имеющего котируемых, выполняют определенные категории лиц:

- малый и средний бизнес, предлагающий посредством выпуска собственных акций для привлечения инвесторов, но не имеющий достаточного количества ценных бумаг для выхода на биржу;

- Компании, которым запрещен доступ к официальной биржевой торговле;
- Предприятие, финансовое положение которого близко к банкротству;
- Бизнесы с малообеспеченным или убыточным производством.

В то же время оборот некотируемых ценных бумаг связан с высоким риском, что требует постоянного анализа и переоценки во избежание значительных потерь как инвесторов, так и продавцов [3, с. 370]. Методологические основы оценки пакетов акций, не имеющих котировок акций, содержат три методических подхода и несколько модификаций:

- Сравнительный подход - используется принцип сравнения объекта с аналогичными организациями, для которых существует рыночная оценка.

- Прибыльный метод: предполагает дисконтирование денежных потоков, включает оценку уровня будущих доходов, которые могут заинтересовать инвесторов, и метод капитализации, применяемый для оценки акций стабильных компаний.

- Метод замещения: относится к оценке суммы средств, вложение которых необходимо для достигнутого уровня компании, а метод чистых активов определяет затраты на замену основных элементов актива за определенный период.

А с котируемыми акциями, поскольку они зарегистрированы на бирже, это намного проще. Просто требуется рассчитать средневзвешенную оценку котировки акций на дату оценки.

И напоследок поговорим об использовании мультипликаторов для определения рыночной стоимости. На протяжении многих лет эксперты-оценщики выявляли закономерности в продажной цене предприятий и финансовом соотношении соответствующих групп. Эти модели, отраслевые мультипликаторы, определяют текущую стоимость компании. Отраслевые мультипликаторы - это методы, демонстрирующие, сколько стоит бизнес [31, с. 206].

Для оценки стоимости бизнеса можно использовать такие финансовые коэффициенты, как:

- Стоимость предприятия (EV) относительно валовой выручки или чистых продаж;
- EV к чистой прибыли;
- EV к EBIT и EBITDA (прибыль до вычета процентов, налогов, износа и амортизации);
- EV к суммарным активам бизнеса;
- EV к собственному капиталу.

Могут использоваться различные комбинации этих финансовых показателей для расчета и оценки стоимости фирм в различных отраслях [27, с. 20]. Также существует их классификация, показывающая, что множители могут быть двух типов (см. Рис. 2).

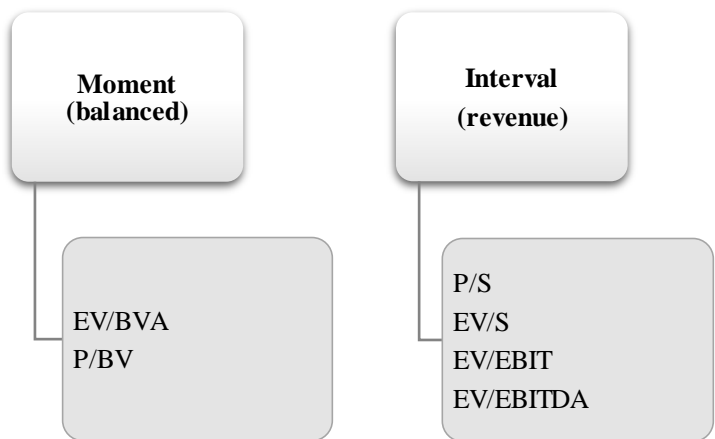


Рисунок 2. Классификация мультипликаторов оценки

Корпоративный мультипликатор - это коэффициент, используемый для определения стоимости компании. Мультипликатор предприятия рассматривает фирму как потенциальный покупатель, принимая во внимание долг компании, который не учитывается в других мультипликаторах, таких как отношение цены к прибыли.

Однако, чтобы получить мультипликатор предприятия, аналитикам сначала необходимо определить ценность предприятия. Стоимость предприятия рассчитывается следующим образом: (рыночная капитализация) + (стоимость долга) + (доля меньшинства) + (привилегированные акции) - (денежные средства и их эквиваленты). Затем значение стоимости предприятия делится на прибыль до вычета процентов, налогов, износа и амортизации (ЕВГТА), как указано выше.

Инвесторы в основном используют мультипликатор предприятия, чтобы определить, недооценена или переоценена компания. Низкий коэффициент указывает на то, что компания может быть недооценена, а высокий коэффициент указывает на то, что компания может быть переоценена.

Множитель предприятий полезен для транснациональных сравнений, потому что он игнорирует искажающие эффекты налоговой политики отдельных стран. Он также используется для поиска кандидатов на поглощение, поскольку стоимость предприятия включает долг и, следовательно, является лучшим показателем, чем рыночная капитализация для слияний и поглощений (М&А). Компания с низким мультипликатором предприятия может рассматриваться как хороший кандидат на поглощение.

Список используемой литературы:

1. Любушкин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, 2014, с. 471
2. Организация и методы оценки предприятия (бизнеса): Учебное пособие / В.И. Кошкин, Н.А. Колайко, В.В. Мокрышев, В.В. Букреев, 2014, с. 937
3. Руководство по оценке стоимости бизнеса / Д. Фишман, С. Пратт, К. Гриффит, К. Уилсон; Пер. С англ. Лопатникова Л.И.; Эд. Рутгайзер В.М. - М.: Квинто-Консалтинг, 2016, с. 370
4. Верджилес Э.В., Стратегическое управление организацией 2012, с. 317
5. Абдулаева Н.А., Колайко Н.А. Оценка предприятия - М.: ЭКМОС, 2012, с. 346
6. Азрилиян А.Н., Азрилиян М.М., Калашникова Е.В., Большой экономический словарь: Институт новой экономики, 2012, с. 280
7. Алдошин В.М. Методология обоснования оценки стоимости корпоративного бизнеса в технологиях управления исключительными правами. М.: ИНК Роспатент, 2012. С. 152
8. Бланк И.А. Управление активами. - К.: Ника-Центр, Эльга, 2012, с. 720
9. Бланк И.А. Управление капиталом. - К.: Ника-Центр, Эльга, 2012, с. 656
10. Валдайцев С.В., «Оценка бизнеса» - М., ЕДИНСТВО, 2013, с. 352
11. Валдайцев С.В., Оценка бизнеса и управление стоимостью предприятия - М., Проспект, 2014, с. 719
12. Валдайцев С. В., Оценка бизнеса: Учебное пособие / С. В. Валдайцев. - Москва: Проспект; Уэлби, 2014, стр. 352
13. Вахрушина М. А. Бухгалтерский управленческий учет. Руководство. -М.: ЗАО «Финстатинформ», 2013, с. 541
14. Гиляровская Л. Т. Экономический анализ. - М.: ЕДИНСТВО-ДАНА, 2013, с. 615
15. Гленн М. Десмонд, Ричард Э., Руководство по оценке бизнеса - М. Российское общество оценщиков, 2015, с. 200
16. Есипов В. Е. Оценка бизнеса / В. Е. Есипов, Г. А. Маховикова, В. В. Терехова. - М. и др.: Питер, 2015, с. 625
17. Информационный бюллетень «Внебиржевой рынок», информационное агентство ФИНМАРКЕТ, Москва, 2016, с. 25
18. Ковалев В. В., Анализ хозяйственной деятельности предприятия. - Москва: 2015, с. 424
19. Новиков А.В. Классификация субъектов и объектов оценки // Финансы, 2014, с. 655
20. Оценка предприятия (бизнеса) / А.Г. Грязнова, М.А. Федотова, М.А. Эскиндаров, Т.В. Тазихина, Е.Н. Иванова, 2013, с. 617
21. Пирожкова Е. Схема анализа рисков вложений на российском рынке ценных бумаг // Рынок ценных бумаг, 2014, с. 12
22. Рутгайзер В. М. Оценка рыночной стоимости недвижимости - М.: Кейс, 2014, с. 381

Анализ развития сельского хозяйства Бурятии в 1918-1938 годах**Analysis of the development of agriculture in Buryatia in 1918-1938****Брыкова Светлана Сергеевна**

Магистрант 1 курса

Институт экономики и управления,

Бурятский государственный университет имени Доржи Банзарова

Россия, Улан-Удэ

e-mail: s8yckova@yandex.ru**Brykova Svetlana Sergeevna**

The 1st year master's student

Institute of Economics and Management

Dorzhy Banzarov Buryat State University

Russia, Ulan-Ude

e-mail: s8yckova@yandex.ru**Аннотация.**

В данной статье рассматривается история развития сельского хозяйства Бурятии в 1918-1938 гг. Анализируются экономические показатели, а также рассматривается влияние на них различных факторов, включая политические.

Первые десятилетия установления советской власти до сих пор являются слабо изученными, однако именно они заложили фундамент для сильной советской экономики.

В статье анализируются как официальные статистические источники, так и мнения исследователей-современников по этому вопросу. Сельское хозяйство рассматривается с двух отраслей: земледелие, растениеводство и скотоводство.

О смутном периоде до окончательного установления советской власти в Сибири и на Дальнем Востоке (1918-1922 гг.) имеются крайне скудные статистические данные, по которым можно сказать, сельское хозяйство Бурятии пришло в упадок. Однако за пятнадцать лет существования БМАССР оно было восстановлено и многократно увеличено по сравнению с дореволюционными показателями.

Статья будет интересна, как любителям истории, так и экономистам.

Annotation.

This article examines the history of the development of agriculture in Buryatia in 1918-1938. Economic indicators and the impact of various factors, including political ones are analyzed.

The first decades of Soviet Buryatia are still poorly learnt, but they laid the basis for a strong Soviet economy.

The article analyzes both official statistical sources and the opinions of contemporary researchers on this issue. Two branches of agriculture are analyzed: plant growing and cattle breeding.

The period of 1918-1922 in Siberia and the Far East has poor statistical data, but on the basis of them we can make a conclusion that agriculture in Buryatia fell into decline. However in fifteen year time agriculture in the Buryat-Mongolian Autonomous Republic was improved and enlarged in comparison with the pre-revolutionary indicators.

This article will be interesting for both history lovers and economists.

Ключевые слова: Бурятия, Бурят-Монгольская АССР, сельское хозяйство, экономика, советская власть, коллективизация, колхозы, земледелие, скотоводство, народное хозяйство

Key words: Buryatia, Buryat-Mongolian ASSR, agriculture, economy, collectivization, collective farms, , plant growing, cattle breeding, national economy

1918-1938 годы были крайне непростыми в истории нашей страны. Время войн и перемен, переведших страну с дореволюционных рельс на советский путь масштабной индустриализации. В истории того времени немало белых пятен, однако именно эти двадцать лет заложили фундамент советской экономики, который затем позволил выстоять во Второй Мировой войне.

В нашей статье речь пойдет не о всей России в целом, а о Бурятии. Власть Советов на территории современной Бурятии была установлена 2 марта 1920 года. Верхнеудинск (ныне Улан-Удэ, столица Республики Бурятия) с апреля по октябрь 1920-го года был столицей образованной Дальневосточной республики, в чей состав входил Дальний Восток, а также часть территории Забайкалья от Аргуни до Селенги.

После чего произошла целая череда административных преобразований, связанных с продолжающейся интервенцией на Дальнем Востоке и сопротивлении «белых», которая в конечном итоге привела к окончательному установлению советской власти на всей территории Забайкалья и Дальнего Востока к 1923 году, когда была создана Бурят-Монгольская АССР. В состав вновь образованной Бурят-Монгольской ССР входили Агинский, Баргузинский, Хоринский, Чикойский, Тункинский, Аларский, Эхирит-Булагатский, Боханский и Селенгинский аймак (район), административным центром стал Верхнеудинск. В октябре 1923 года в состав Бурят-Монгольской АССР также отошла большая часть территории Прибайкальской губернии, также ранее входившей в состав Дальневосточной республики.

Данная историко-географическая справка необходима в нашем разделе в виду того, что рассматривать мы будем развитие сельского хозяйства, где фактор территориальных изменений имеет крайне высокое значение, ведь тем самым увеличивается или уменьшается количество пахотных и пастбищных земель.

Имеет также значение и тот факт, что территория современной Бурятии значительно уступает Бурят-Монгольской АССР, куда входят части современных Иркутской области и Забайкальского края. Поэтому, проводя глубокий ретроспективный анализ, следует делать поправку на этот факт.

Сельское хозяйство в дореволюционной России было – одной из ведущих отраслей, особенно это была заметно на менее развитых её частях, куда индустриализация ещё не успела докатиться. В часть таких территорий и входила Бурят-Монгольская АССР.

Ввиду недостатка фактических данных, в статье будет в основном анализироваться состояние сельского хозяйства с 1923 года по 1938 год. О том же, что было до 1923 года на территории современной Бурятии, мы резюмируем из издания Госплана 1924 года «Бурятия в географическом и хозяйственном отношении» Козьмина Н.Н.

Им отмечено, что несмотря на значительную площадь, пригодных под земледельческие земли не так много, что большую часть территории составляют лесные и горные массивы. Земледельческими фондами Козьмин называет Боханский, Аларский и Эхирит-Булагатский аймаки.

Проанализировав данные о среднегодовых температурах, а также количестве осадков, Козьмин приходит к выводу, что: «В отношении положения над уровнем океана, годовых температур и количества осадков имеется крупная разница. Мы не можем говорить о том, что земледельческое хозяйство исключается. Но, во всяком случае, в восточной, забайкальской части Республики оно не может стоять на первом месте. Для целых районов ставка должна быть на скотоводство, для которого имеются благоприятные условия в сухом климате, малоснежных зимах, солнечных степях и превосходных по качеству кормовых растениях».

Далее Козьмин рассказывает о гидравлических богатствах Бурятии (озере Байкал и целой артерии крупных рек), которые также крайне важны для сельского хозяйства.

Козьмин также отмечает состояние сельского хозяйства как «неважное» и приводит таблицу, характеризующее состояние сельского хозяйства в западных районах республики, которые географически являются более благоприятными для его ведения на весну 1923 года.

Таблица 1. Сельское хозяйство в западных аймаках БМАССР в 1923 г.

Аймаки	Число хозяйств	Посева в десятинах	Покосы в десятинах	Лощади ч. голов	КРС, ч. голов	Овцы и козы, ч. голов	Свиньи, ч. голов	Всего скота, ч. голов
Аларский	6936	19039	31625	23680	47512	16936	7854	125979
Боханский	5021	14875	18122	19499	19309	17237	5814	52859
Эхирит-Булагатский	8160	9923	16431	16361	50723	31784	1901	100719

Тункинский	5022	5795	11209	16432	38060	11846	898	67136
Сводные показатели	25139	19632	77387	66972	155604	107653	16464	346693

Также Козьмин отмечает низкую урожайность посевов, так для ржи – это 34% с десятины, а рожь в свою очередь была основной культурой (ярица - 34,6 и озимая -23,8; вместе 58,4% всех посевов). Для пшеницы (2-ая по представительству культура, почти пятая часть посевов её) урожайность была ещё ниже 31%. Так что Козьмин был прав, описывая состояние растениеводства как бедственное.

Причинами исследователь видит не только разруху 1918-1923 годов (до установления советской власти), но и также «колониционную практику старого чиновничества». Под старым чиновничеством Козьмин, вероятно, подразумевает переселенческую политику Столыпина, проводимая в начале двадцатого века, когда пришедшим на Дальний Восток и Сибирь крестьянам полагались неплохие «подъёмные».

Петр Аркадьевич был величайшим государственным деятелем своего времени, а потому он, понимая важность стимулирования освоения Сибири и Дальнего Востока, расширил действовавшие тогда льготы (с отмены крепостного права в 1861 г., тогда крестьянам можно было купить гектар на Дальнем Востоке за 3 рубля) при переселении в данные регионы.

Действовала норма 15 гектаров земли на каждого крестьянина мужского пола, были увеличены ссуды до 200 рублей. Так, «в период с 1905 по 1907 год за этой финансовой помощью обратилось свыше 90% переселенцев, прибывших на берега Амура и в Приморье. В 1912 году для Приамурского края размер максимальной ссуды ещё раз повысили — до 400 рублей на семью. Это была немалая сумма: лошадь в Сибири стоила около 40 рублей, а корова — не более 30. Половину ссуды переселенцы получали сразу, вторую часть — только после того, как чиновник на местах убеждался в целевом расходовании первой половины. Такие ссуды выдавались сроком на 33 года: 5 лет переселенцы пользовались деньгами без уплаты процентов, затем платили ежегодно по 6% от общей суммы».

Козьмин же в своей работе затрагивает другую сторону монеты, негативную. Так как лучшие, пахотные земли (коих на территории Бурятии было немного), вероятно, уже были заняты, то, дабы выделить их переселенцам и закрепить тех, таким образом, на территории, то, по мнению Козьмина, имело место быть вытеснение «инородного элемента». Конечно, возможно, и то, что Козьмин, написавший свою работу в 1924 году, имел целью обличить царскую власть, однако данная его цитата: «Бурятское земледелье было ослаблено, но русского сильного земледелия так и не было создано,» - похожа на правду.

Выделяет исследователь и другую причину – отсутствие рынка сбыта. Если мы вспомним историю России, то там одним из главных экспортных продуктов был – хлеб, на изготовление которого идет пшеница, которая, как мы рассматривали выше, занимала лишь пятую часть посевов.

Следующим пунктом Козьмин рассматривает традиционный для Республики вид деятельности – скотоводство, которым, в отличие от земледелия, местное население занималось издревле. Однако и скотоводческие хозяйства исследователь на основании вышеприведенной таблицы оценивает, как ослабленные. Так, в среднем на хозяйство западных аймаков приходится 13,8 голов скота (всех приведённых в таблице видов). Самым развитым в плане скотоводства исследователь называет Аларский аймак, где на хозяйство приходится 18,2 г. скота. В Боханском аймаке Козьмин отмечает уменьшение поголовья. Также рассмотрим сами по таблице относительную структуру распределения видов всего скота по четырем аймакам. Так, 19,32 – лошади, 44,89% - крупнорогатый скот, 31,05% - овцы и козы, 4,74 – свиньи. Лошади – это всё ещё основное средство передвижения, а также распашки земель, крупнорогатый скот – молоко и мясо, овцы, козы и свиньи – практически чисто мясо, так как козье молоко в промышленных масштабах почти не добывают. У овец – это

также и шерсть, шкуры. Для Республики традиционно характерно овцеводство, однако удельный вес этого вида скота не велик.

Далее рассмотрим итоги переписи 1923 года по восточным аймакам, для которых, как мы помним, больше характерно именно скотоводство.

Таблица 2. Сельское хозяйство в западных аймаках БМАССР в 1923 г.

Аймаки	Число хозяйств	Посева в десятинах	Покосы в десятинах	Лошади ч. голов	КРС, ч. голов	Овцы и козы, ч. голов	Свиньи, ч. голов	Всего скота, ч. голов
Троицкосавский	19969	27260	33565	39357	84562	93041	6640	223600
Верхнеудинский	21158	62438	45537	46557	89895	72519	18035	227006
Баргузинский	5651	3237	26298	11213	51410	30095	502	93220
Хоринский	9003	7248	50322	21570	78295	61263	2193	163312
Агинский	8274	1387	37537	34166	102482	155551	704	293203
Сводные показатели	64055	101930	193259	153163	406644	412469	28074	1000350

Важное примечание в расчет в вышеизложенных таблицах берётся именно постоянное население, помня, о кочевом образе жизни местного населения, можно отметить, что часть данных о сельском хозяйстве в данные таблицы попросту не попала.

Также Козьмин делает примечание, что в Агинском (2350 г. в.), Троицкосавском и Хоринском аймаке (99 г. в.) имелись верблюды. Объясняется это близостью с современной Монголией. Исследователь прибавляет поголовье верблюдов к основному и получает цифру в 1002807. На одно хозяйство в восточных аймаках приходится в среднем 15,6 голов, что больше показателя западных на 1,8 голов. Притом, что по развитию земледелия показатели в абсолютном выражении неоднозначные. Так, общая посевная площадь в западных аймаках равна 19632, а в восточных 101931, притом в среднем на одно хозяйство в западных аймаках приходится 1,97 десятин, в то время, как для восточных этот показатель равен 1,59 десятин.

Однако разрыв между двумя частями Республики не такой большой, просто в западной части чуть лучше развито земледелие, а в восточной – скотоводство. В восточной части наблюдается больший перекоп в сторону ржаной культуры (72% против 58,4% в западных аймаках), так как та отличается большей морозостойкостью, однако Козьмин не приводит данных по урожайности для восточных аймаков. Можно предположить, что здесь показатели ниже ввиду менее благоприятного характера почвы, а также чуть более суровых климатических условий.

Рассмотрим также структуру видов скота (без учета верблюдов), а затем сравним с западными районами. Так, 15,31% - лошади, 40,65% - КРС, 41,23 – овцы и козы, 2,81% - свиньи. Стоит отметить, что в абсолютном выражении поголовье скота в восточной части Республики значительно выше западной, а различия в структуре очевидны. К примеру, доля традиционных для Бурятии овец выше на 10,18%, доля КРС, напротив, ниже на 4,24%, ниже также и удельный вес лошадей и свиней. Отчасти объяснить это можно тем, что крупнорогатый скот больше характерен для русских переселенцев, чья доля, скорее всего, была выше в западных районах, так как именно те районы были более благоприятны для земледелия.

Козьмин косвенно подтверждает эту мысль, анализируя населенные пункты, где «процент не бурятского населения ничтожен». Это три хошуна (населенные пункты) Агинского аймака и четыре Хоринского. Особенно показательными исследователь считает крайне небольшие площади посевов – всего 0,27 десятин на одно хозяйство! Притом, что ранее мы анализировали данные в 1,59 для восточной части и 1,97 для западной. Также нужно отметить, что под хозяйством ранее подразумевалось – крестьянское домашнее хозяйство, в которых

ввиду низкой степени индустриализации Республики, была занята большая часть населения. О коллективизации в 1923 году также речи ещё не стояла, потому такие хозяйства – скорее имели семейный характер.

Также Козьмин в своей работе утверждает, что чем выше доля «русского элемента», тем выше доля поголовья свиней в хозяйствах. Далее, изучая данные сельского хозяйства, когда советская власть окончательно установилась, мы заметим, как изменилась структура сельского хозяйства в Республики.

Пока же запомним данные об общем поголовье скота в историческом аспекте, приводимые Козьминым, иллюстрирующие то, как уменьшилось поголовье скота. Так, в 1987 году у одних забайкальских бурят было 1533435 голов, в 1916-ом – 1333672, а в 1923 году на всю Республику (как пишет Козьмин у забайкальских бурят, иркутских бурят и русских) приходилось 1349500 голов скота.

Далее Козьмин приводит данные, что при имеющемся поголовье, объёму посевных площадей и урожайности с них, в Республике в 1923 году имел место быть дефицит в 25-30% от потребностей местного населения, то есть о каком-то дополнительном приработке с сельского хозяйства речи и не идет. Однако исследователем не учитывалась домашняя птица и плодово-овощные культуры, также не учитывались и «дары лесов» такие как орехи, ягоды и грибы, не говоря об охоте и рыбной ловле. Леса и водные бассейны республики богаты биологическими ресурсами, потому частично этот дефицит компенсировался ими. Также Республика зарабатывала и на заготовке леса, древесины.

Перейдем к периоду, куда более освещенному с точки зрения официальной статистики. Данные будут приводиться из политико-экономического сборника, посвященного празднованию 15-тилетия БМАССР, издание 1938 г, г. Улан-Удэ (Верхнеудинск был переименован в 1934 г.).

Наполнению раздела, посвященному сельскому хозяйству, мы обязаны Ковригину Н.П., секретарю Обкома ВКП (б). В качестве введения Ковригин в красках расписывает бедственное положение сельского хозяйства Республики, подорванное «империалистическими войнами», гражданской войной и интервенциями. Так, секретарь Обкома ВКП (б) резюмирует, что «К началу образования нашей республики посевная площадь в сравнении с 1916-1917 годами сократилась на 34,6%, поголовье скота на 34%.»

После чего Ковригин пишет о том, как за пятнадцать лет существования республики в корне изменилась сельскохозяйственная отрасль. В частности он приводит данные об увеличении посевных площадей с 133,9 тыс. га в 1923 году (у рассматриваемого ранее Козьмина эти данные были в десятинах) до 362,4 тыс. га к началу 1938 года, т. е. увеличение составило 2,7 раз. Однако это экстенсивный показатель, и увеличение площадей не означает увеличение урожайности, в целом.

Ковригин заносит в достижение искоренение традиционного уклада жизни местного населения – оседание кочевого и полукочевого населения, согласно постановлению ЦК партии от 27 мая 1929 года «об устранении дореволюционных земельных отношений...», которое начало свою реализацию в республике с 1931 года и очевидно полностью завершилось к 1938 году. Очевидно, что процесс раскулачивания и коллективизации, проходивший по всему СССР не мог не затронуть и БМАССР, как и не могли не затронуть республику гонения на духовенство, в частности, согласно тексту Ковригина «с весны 1931 года у кулацко-нойнатовских и у ламских элементов было изъято более двухсот тысяч га земельных угодий».

Очевидно, что подобные потрясения не могли напрямую не отразиться на сельском хозяйстве республики. Сельское хозяйство от описанных Козьминым «хозяйств», которые в большей части своей имели вид личных, семейных, перешло к коллективному хозяйствованию, проще говоря, к колхозам. Так, по словам секретаря Обкома ВКП (б) к началу 1938 году в колхозах состояло 91% всех хозяйств и 93,5% всей посевной площади.

Также на развитие сельского хозяйства оказало огромное влияние индустриализация, как в плане того, что часть населения, ранее занятая в сельском хозяйстве перешла в промышленность и стала рабочими, так и в том, что в сельском хозяйстве стали активнее и почти повсеместно в колхозах применять сельскохозяйственную технику. Ранее в некрупных, личных хозяйствах в основном использовался ручной труд.

Так, согласно Ковригину, 80% посевной площади обслуживаются тракторными станциями. Потому можно предположить, что поголовье лошадей, на которых ранее возделывали землю, сократилось. Далее партийный деятель описывает, что урожайность существенно увеличилась, однако приводит в качестве примера лишь отдельные аймаки, где произошло вышеуказанное увеличение. Потому рассмотрим же сухие цифры и факты, приведённые далее в таблицах. Таблицу для наглядности мы несколько видоизменили, однако фактические данные остались неизменны.

Таблица 3. Урожайность отдельных сельскохозяйственных культур в БМАССР с 1913-1937 гг.

с/х культура	1913 г, в центнерах с га	1923 г, в центнерах с га	1932 г., в центнерах с га	1937 г, в центнерах с га	Отношение к 1913 г., в %
Рожь озимая	6,5	6,9	8,1	10,5	161,5
Рожь яровая	5,3	6,2	7,4	8,2	154,7
Пшеница	4,8	6,0	7,7	10,4	220,7
Овес	6,0	6,4	8,5	9,3	150,5
Ячмень	6,8	6,9	7,7	8,7	128
Гречи	2,3	4,3	5,7	6,2	270
Просо	-	4,3	7,5	8,6	860

Стоит отметить, что здесь урожайность – это не % посевов, которые принесли урожай, как писал ранее Козьмин, это валовой вес зерна, собираемый с одного гектара в среднем. Также логично предположить, что раз наблюдалось увеличение урожайности, то не только экстенсивные факторы (в виде увеличения посевной площади) приносили результаты, но также сработали и интенсивные такие, как механизация труда, использование удобрений и прочее.

Стоит обратить внимание на выбранную партией базу сравнения – 1913 год, не просто дореволюционный, даже довоенный, когда сельское хозяйство ещё не пришло в упадок. Однако показатели последней колонки говорят сами за себя. Средний рост урожайности по культурам, без учета просо, которое в 1913 году либо не сажали, либо не было данных, составил 180,83%, т. е. увеличился на 80,83%. Также важным считаю отметить тот факт, что пшеница (основная хлебная культура) практически догнала по урожайности рожь. Достижения неоспоримы, однако методы, которыми они были достигнутые, в том числе принудительное раскулачивание и коллективизация, вызывают массу неприятных вопросов.

Далее Ковригин рассматривает животноводство, подчеркивая его особую значимость для Бурят-Монгольской АССР. Так ЦК ВКП (б) в 1933 году в своем обращении к БМАССР (в связи с её десятилетием) выдвинул задачу превращения республики в «крупнейшую животноводческую базу на Востоке».

Так, секретарь ВКП (б) в систематическом снижении поголовья скота в 1929-1933 годах винит «подрывную деятельность буржуазных националистов, кулацко-ламских и нойнатских элементов». Более того Ковригин отмечает, что только после решительного вмешательства ЦК и «лично товарища Сталина» было приостановлено сокращение скота и начался подъём отрасли.

Скорее же всего, в восстановлении поголовья положительную роль сыграло постановление Совнаркома РСФСР о предоставлении права колхозникам восточных районов (как мы помним, из материалов Козьмина, именно эта часть республики отличалась более развитым скотоводческим уклоном) иметь необобществлённое стадо в увеличенном размере. Поскольку, если коллективизация и уничтожение частной собственности могли ещё хоть как-то положительно сказаться на земледелии в том аспекте, что маленькие хозяйства ранее не могли

позволить себе трактора, комбайны и иную повышающую производительность технику, то в случае с животноводством о таком положительном эффекте говорить нельзя. Данное же послабление помогло справиться с негативным угоном скота в колхозные стада.

Также нужно отметить, что после 1933 года для колхозников Бурят-Монголии были установлены льготы по обязательной поставке государству хлеба и прочих сельхозпродуктов. Как мы помим, из рассматриваемого ранее материала в 1923 году Республика не обеспечивала ими даже себя, наблюдался дефицит, потому данное послабление было вопросом выживания. Из уроков истории мы помним существовавшие продналог (1921-1923 гг.) и продразвёрстку (1916-1921 гг.), не стоит путать их с обязательной сдачей государству хлеба и иных сельхозпродуктов.

Таблицы, подобной урожайности, к сожалению, товарищ Ковригин не привел. Однако он отмечает, что «к началу 1938 года поголовье всего скота БМАССР (по сравнению с 1932 г) увеличилось на 136,5%, в том числе по КРС на 128%, по овцам и козам на 179%, по свиньям на 130,6%» Также он отмечает прирост поголовья колхозного скота «на 148,9%» по тем же годам. Такое увеличение было достигнуто в том числе и за счет завоза животных-производителей из других республик.

Наконец достигнув конца сборника, мы находим таблицы с сухими цифрами и фактическими данными, рассмотрим же их и подытожим развитие сельского хозяйства в БМАССР за первые пятнадцать лет её существования.

Таблица 4. Динамика посевных площадей в БМАССР с 1923 г. по 1937 г.

Посевная площадь, культура	1923 г, тыс. га	1928 г, тыс. га	1932 г, тыс. га	1937 г, тыс. га	Отношение 1937 г. к 1923 г, в %
Вся посевная площадь, в том числе:	133,9	203,9	270,8	361,5	270,0
ярица	85,8	124,5	120,4	118,1	137,6
пшеница	16,1	30,6	59,6	118,0	732,9
Посевная площадь колхозов, в том числе:	1,2	1,4	192,6	345,3	-
ярица	0,4	-	84,9	115,7	-
пшеница	0,3	0,5	47,0	144,1	-

Что можно отметить по данной таблице, во-первых, общее количество посевных площадей, как мы уже писали ранее, увеличилось в 2,7 раз. По структурному составу пшеница практически сравнялась с рожью (ярица), а, как мы помним, Козьмин называл пшеницу основным экспортным продуктом. Также к 1938 году основные посевные площади стали колхозными (95,52%), в то время, как в 1923 году колхозам приписали лишь менее процента посевных площадей.

Далее рассмотрим таблицу по росту поголовья скота за 1937 год, которое рассматривают по относительным показателям с базами сравнения 1923 и 1932 гг. Как мы помним, 1929-1933 гг. – наблюдался упадок, потому рассматриваемые отрезки логичны, если составители хотели показать именно рост.

Таблица 5. Динамика изменения численности поголовья скота в БМАССР в 1923-1937 гг.

	Отношение 1937 г. к 1923 г, %	Отношение 1937 г. к 1932 г, %
Весь скот БМАССР, в т.ч.:	124,7	136,5
КРС	106,5	128,2
Овцы и козы	163,8	179,0
свиньи	164,2	130,6
Скот колхозов, всего, в т.ч.:	-	148,9
КРС	-	129,6
Овцы и козы	-	201,3
Лошади	-	114,1

В рассматриваемой таблице есть особенность в виде того, что свиньи для колхозов оказались заменены «лошадьми», которые к 1938 году были на 81,9% колхозными. Смею предположить, что это из-за того, что свиней все-таки разрешалось держать в личных подсобных хозяйствах.

По таблице видно, что рост животноводства с базой сравнения 1923 год (124,7%) значительно ниже, чем с базой сравнений 1932 год (136,5%), потому как, мы помним, что в 1932 году была «яма». Особых структурных сдвигов, кроме разницы в темпах прироста свиней, нет. Также по структуре (с. 95, таблица 14-а) заметно, что доля колхозного КРС за 1937 год составила 52,7%, а овец и коз – 74,1.

Также стоит отметить, что развитие сельского хозяйства также сопровождалось ростом постоянного населения от 346,6 тыс. ч в 1923 году к 517,0 тыс. ч в 1938 году. Возможно, частично это связано с «оседанием кочевого и полукочевого народа». Также стоит отметить и рост численности городского населения 20,5 тыс. в Улан-Удэ 1923 года (тогда ещё Верхнеудинске) против 121,5 тыс. человек в 1938 году. То есть структурно доля сельского населения уменьшилась с 94,09% (что свидетельство и низком уровне развития промышленности) до 76,5%. Несмотря на это абсолютно численность сельских жителей возросла с 326,1 до 395,5 тыс. человек, что составляет прирост на 21,28%.

Обратимся также и к показателям готовой, уже переработанной сельхоз продукции. Для этого изучим таблицу ниже.

Таблица 6. Переработанная сельскохозяйственная продукция в БМАССР с 1923-1937 гг.

Вид продукции	1923 г.	1928 г.	1932 г.	1937 г.
Мясо, тонны	-	-	3625,0	5890,9
Мука, тонны	3000,0	6000,0	9507,0	62677,9
Хлеб, тонны	-	-	-	32488,7
Консервы, т. усл. б.	-	112,0	819,0	647,4

Основное, что можно отметить в этой таблице, так это то, что развитие земледелья в Республике, действительно, заметно. Так, увеличение валового объёма муки в 1938 году с базой сравнения 1923 год составило 20,9 раз, с базой сравнения 1932 год – 6,6 раз. Однако возможно, что часть этой муки была перемолота из завезённого сырья (напомним данных по валовому сбору у нас нет, лишь урожайность и площади посевов), потому попробуем найти интересующие нас данные простым вычислением. Увеличим урожайность в центнерах на объём посевных площадей за 1937 год. Хлеб обычно делают из пшеницы – потому берем именно её. Получается, 1286200 центнеров пшеницы, что равно 128620 тонн. Берем в расчет, что после переработки зерна, оно теряет в весе и, получается, показатель всё-таки наш, не заводной.

Что касается мяса, то, как мы уже отметили, по развитию животноводство, здесь рост носит не столь значительные темпы, однако всё равно и имеется и БМАССР в лидерах по поголовью скота среди союзных республик, несмотря на все сложности, и имеет перспективы к росту.

Также достигнутые результаты развития сельскохозяйственной отрасли можно объяснить тем, что к началу 1938 года в Республике функционировали: одно высшее учебное заведение сельскохозяйственного профиля (современная БГСХА имени В. Р. Филиппова, дата создания 1931 год), высшая сельскохозяйственная коммунистическая школа и девять техникумов, где также выпускались по смежным и сельскохозяйственным специальностям. Притом, что в 1923 году из всего вышеперечисленного было лишь два техникума. Всё это поспособствовало развитию сельского хозяйства БМАССР.

Помимо этого рассмотрим данные об объёмах инвестиций в отрасль. К сожалению, данные по этому показателю представлены лишь в сборнике Социалистическое строительство Бурятии за 10 лет, Управления Народно-хозяйственного учета БМАССР, с данными с 1923 года по 1932 год.

Инвестиции в те годы, конечно же, были только государственные. Однако подразделялись по уровням (как и сейчас) – «Госбюджет» (совр. федеральный), «бюджет БМАССР» (совр. республиканский бюджет), тогда, как и сейчас были кредиты между уровнями бюджетных систем.

Таблица 7. Инвестиции в сельское хозяйство БМАССР 1923-1932 гг.

Годы	Госбюджет, т. р.	Бюджет БМАССР, т. р.	Долгосрочный кредит, т. р.	Краткосрочный кредит, т. р.	Итого, т. р.
1923-1924	-	299,2	81,0	213,0	593,2
1924-1925	104,5	428,9	204,0	533,0	1270,4
1925-1926	74,0	444,6	390,0	410,0	1318,6
1926-1927	70,6	545,8	681,0	820,0	2117,4
1927-1928	95,9	634,6	1230,0	933,0	2893,5
1928-1929	-	1155,0	2093,0	689,0	3937,0
1929-1930	301,3	2046,6	3535,0	909,0	6791,9
1931	1633,9	2076,3	1636,0	-	5346,2
1932	3944,2	2468,4	1615,0	-	8027,6
Итого по годам:	6224,4	10099,4	11165,0	4507,0	32295,8

Таблица в сборнике озаглавлена просто «вложения в тыс. рублей», однако нет данных на то сопоставимые ли это цены. Насколько мы помним, в те годы прошла денежная реформа (1922-1924 годы), сопровождавшаяся деноминацией и обменом «совзнаков» на советский «червонец», обеспеченный золотом, а также колебался уровень цен. Более того 1923 год отметился так называемыми «Ножницами цен», когда наблюдался дисбаланс цен на сельскохозяйственные и промышленные товары. Уровень цен на промышленные товары с базой сравнения 1913 года составлял 276% тогда, как для сельскохозяйственных товаров с аналогичной базой сравнения только 89%.

Потому будем надеяться, что вложения в таблице указаны в сопоставимых ценах. Таким образом, увеличение общих инвестиций (столбец «итого») с 1923 года по 1932 год составило больше 54,44 раз. Даже если сделать поправку на темпы инфляции (единственные найденные данные относятся к 1933 году и там годовой темп 10,6%), темпы роста инвестиций в отрасль впечатляют.

По структуре инвестиций заметно возрастание роли инвестиций государственного бюджета СССР с 1929 года, к 1932 году доля вложений госбюджета в общих инвестициях составила 49,13%, то есть практически половину, тогда как в 1924-1925 гг составляла всего 8,22%. Доля «собственных» региональных инвестиций сократилась, однако в абсолютном выражении также произошло увеличение.

В целом, можно отметить, что развитию сельского хозяйства БМАССР способствовало несколько факторов: техническая модернизация (механизация) за счет финансовых вложений, коллективизация (для земледелия), послабления в виде разрешения работникам восточных колхозов держать необобществлённое стадо (для животноводства).

Список используемой литературы:

1. Козьмин Н.Н. Бурятия в географическом и хозяйственном отношении. – Верхнеудинск: Из-во Госплана. – 1924. – с. 33
2. 15 лет Бурят-монгольской АССР: политико-экономический сборник: Бурят-Монгольское издательство. – Улан-Удэ. – 1938. – с. 99
3. Социалистическое строительство Бурятии за 10 лет: экономический обзор и статистический справочник: Управление Народно-Хозяйственного Учёта БМАССР. – Верхнеудинск. – 1933. – с. 148
4. Академика.ру. Толковый словарь. - URL: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/1478487> (4.10.2020)
5. Русская историческая библиотека. Столыпин – политика по переселению крестьян в Сибирь и на Дальний Восток. - URL: <http://rushi.com/index.php/russia/3291-stolypin-politika-po-pereseleniyu-krestyan-v-sibir-i-na-dalnij-vostok> (4.10.2020)
6. Карп Э. Х. Русская революция от Ленина до Сталина. 1917-1929 — Советско-британское издательство «Интер – Версо», Москва, 1990. - URL: <http://www.kursach.com/biblio/0002011/06.htm> (5.10.2020)

Анализ состояния и перспективы развития рынка газетной бумаги в мире**Analysis of the state and development prospects of the newsprint market in the world****Горбач Е.А**

Магистрант 2 курса,
Института магистратуры,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург
zhenya.gor.95@yandex.ru

Gorbach E.A

2nd year master's student
Institute of Magistracy,
Saint Petersburg State University of Economics,
RF, St. Petersburg
zhenya.gor.95@yandex.ru

Аннотация.

В статье рассматривается текущее состояние рынка газетной бумаги в мире, а также прогнозы его развития. Была выявлена зависимость между уровнем производством бумаги и уровнем цен на нее, таким образом обосновано, что в текущем состоянии рынок газетной бумаги является рынком покупателей. Проанализировав общедоступную статистику ООН по производству газетной бумаги, автором были выявлены тенденции сокращения уровня производства по всему миру, что объясняется объективным сокращением уровня спроса на газетную бумагу в связи с распространением электронных копий бумажных газет. Опираясь на материалы статистики, автором также были сделаны выводы о государствах-лидерах производства, государствах-лидерах импорта и экспорта. В завершении статьи была сформулирована идея о дальнейшей трансформации рынка, а также рисках, сопровождающих процесс производства.

Annotation.

The article examines the current state of the newsprint market in the world, as well as forecasts of its development. The relationship between the level of paper production and the level of prices for it was revealed, thus it was substantiated that in the current state the newsprint market is the market of buyers. After analyzing the publicly available UN statistics on the production of newsprint, the author identified trends in the level of production decline worldwide, which is explained by an objective reduction in the level of demand for newsprint due to the spread of electronic copies of paper newspapers. Based on the statistics, the author also made conclusions about the leading states of production, leading states of imports and exports. At the end of the article, an idea was formulated about the further transformation of the market, as well as the risks accompanying the production process.

Ключевые слова: газетная бумага, рынок покупателей, падение спроса, российские производители.

Key words: newsprint, buyers' market, falling demand, Russian producers.

Производство газетной бумаги относится к отрасли целлюлозно-бумажной промышленности и традиционно развито в странах, обладающих крупными запасами леса и использующих натуральное сырье для производства бумаги (Канада, Россия), а также в странах, где производства активно используют макулатурное сырье (Япония, Китай).

Такая бумага используется для печати газет, календарей и прочих видов продукции. Поэтому главными потребителями газетной бумаги становятся типографии по печати различного вида газет. Отличительная особенность данного типа бумаги – невысокая белизна и относительно небольшая плотность (40-60 г/м²), что делает газетную бумагу более дешевым товаром по сравнению с другими типами бумаг. Из-за того, что газетная бумага не рассчитана на длительное использование, и часто производится для одноразового применения, срок разложения газетной бумаги невелик и составляет в среднем около 2 месяцев, тогда как стандартной бумаге для офисной техники потребуется около 2 лет, чтобы полностью разложиться.

Процесс производства начинается с подготовки сырья: древесину измельчают в щепу, затем щепу пропаривают, размалывают, сортируют, измельчают и отбеливают. В результате произведенных действий

получается термомеханическая масса. Параллельно с этим балансы отчищаются от древесной коры, истираются в дефибрерах, таким образом древесина разделяется на волокна. Затем получившаяся древесная масса сортируется, отчищается, сгущается и подвергается отбелке. Древесная масса смешивается с термомеханической, добавляется целлюлоза и готовая уже бумажная масса поступает на бумагоделательную машину. После прохождения прессовых валов, сушильных цилиндров, бумажная масса превращается в газетную бумагу. Уже готовый продукт чаще всего упаковывают в рулоны и передают на склад.

Среди основных преимуществ газетной бумаги отметим следующее:

1. Экологическая чистота. Из-за своей относительно небольшой плотности, а также использованию в производстве натуральных древесных волокон, газетная бумага является экологически чистым продуктом.

2. Невысокая цена. Из-за невысоких показателей белизны и плотности газетная бумага является самым дешевым материалом для типографий, поэтому её удобно использовать для печати больших объемов тиражей.

В настоящий момент в мире функционирует около ста заводов, производящих газетную бумагу: они могут быть как встроены в структуры крупных холдингов по производству различных видов бумаги, так и быть самостоятельными структурными единицами. Ведущими странами-производителями газетной бумаги в мире являются Канада, Япония, Китай и Россия, их суммарное производство насчитывает 9,5 млн тонн, что составляет около 50% от всего мирового выпуска (подробнее в таблице 1). Отметим, что объем производства в Канаде падает уже шесть лет подряд, также как и в Японии и Китае. Россия является единственной из перечисленных стран, где производство нестабильно: периоды сокращения выпуска сменяются периодами наращивания производства (рисунок 1).

Таблица 1. Страны-производители газетной бумаги, 2019 г.

Страна	Производство, тонн	% мирового производства	% нарастающим итогом
Китай	3 027 000	15%	15%
Канада	2 570 000	13%	28%
Япония	2 422 000	12%	41%
Россия	1 516 400	8%	48%
Индия	1 200 000	6%	55%
Остальные страны	8 942 183	45%	100%

В России производство газетной бумаги осуществляется на четырех заводах, расположенных в Северо-Западном Федеральном округе, а также в Приволжском: АО «Кондопога», АО «Соликамскбумпром», АО «Волга» и АО «Монди Сыктывкарский ЛПК». Такое сосредоточение производств обусловлено доступностью главной сырьевой базы для производства бумаги – лесных насаждений. Российские производители традиционно конкурируют с крупными бумажными производителями, такими как Kruger Inc (Канада), Norske Skog (Норвегия), Stora Enso (Финляндия). В России производство газетной бумаги нестабильно: периоды спада сменяются периодами роста производства [5]. Согласно данным статистики ООН, более 80% произведенной в России газетной бумаги уходит на экспорт [2], что можно расценивать как знак того, что газетная бумага российских производителей пользуется спросом по всему миру и является конкурентоспособным товаром. Согласно официальной статистике Таможенной службы Российской Федерации за период с января по июль 2020 года из России было экспортировано 669 тысяч тонн газетной бумаги на общую стоимость 228 миллионов долларов США [1].

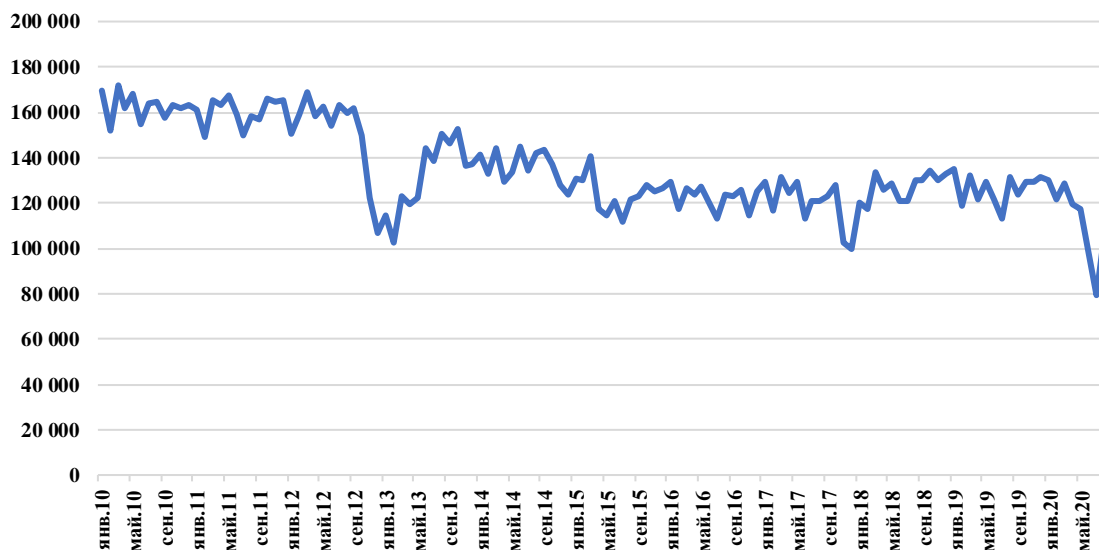


Рисунок 1. Динамика производства газетной бумаги в России

Экономический кризис 2008-2009 гг. нанес отрасли непоправимый урон, после которого производители каждый год сокращают объем выпуска газетной бумаги в среднем на 4-10% в год.

Эксперты по всему миру прогнозируют дальнейшее снижение уровня спроса до естественного уровня потребления газетной бумаги. До экономического кризиса 2020 года, вызванного пандемией, аналитики предрекали сокращение выпуска газетной бумаги в среднем на 8% в год. Так, в 2018 году производство действительно сократилось на 8% по сравнению с 2017 годом, а в 2019 году снизилось уже на 11% по сравнению с 2018 годом [2]. Потери рынка в 2020 году еще предстоит оценить, однако уже начиная с марта анонсируются внеплановые закрытия производств, приостановления выпуска продукции и перепрофилирования производств [3,4]. Согласно данным ООН, динамика производства газетной бумаги в мире, начиная с 2000 года, выглядит следующим образом (рисунок 2):

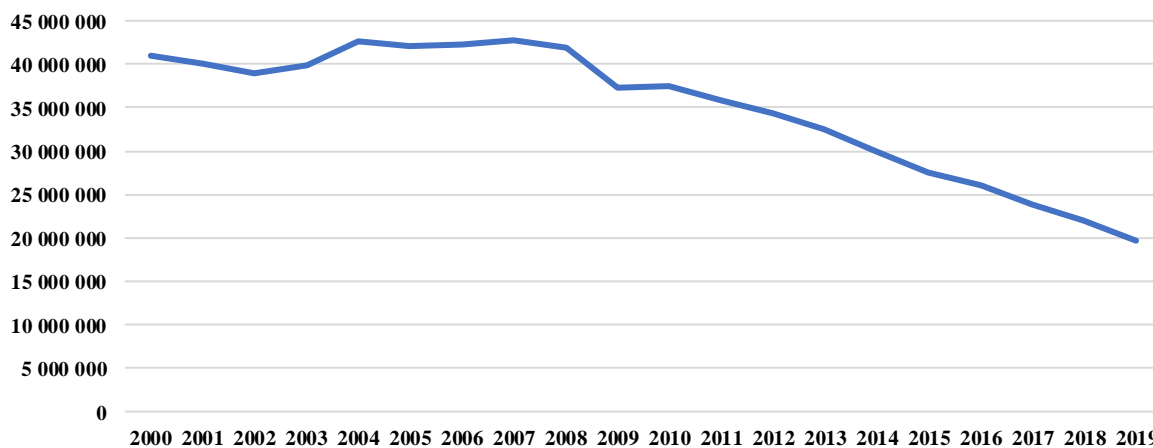


Рисунок 2. Производство газетной бумаги в мире, статистика ООН

Среди значимых факторов, влияющих на спрос и предложение газетной бумаги, является мировая тенденция к сокращению печатных тиражей газет. Очевидной предпосылкой к этому является возрастающая роль Интернета, электронных гаджетов и развитие компьютеризации. В развитых странах Европы и США из-за роста популярности и распространения Интернета печатные газеты уступили место главного источника информации своим электронным копиям. Хотя цифровые версии газет пользуются популярностью у населения, их печатные копии сокращают тиражи, поскольку рекламодатели снижают расходы на размещение рекламы в газетах и также уходят в Интернет. Однако в других странах мира, таких как Китай и Индия в связи с ростом грамотности

населения спрос на газетную бумагу возрастает.

Поскольку предложение на рынке газетной бумаги в настоящее время превышает спрос, такой рынок является рынком потребителей. Именно потребители формируют тренды на рынке и зачастую играют решающую роль в установлении цен на продукцию. Такой закон рынка можно кратко описать следующим образом: из-за избыточного предложения на рынке цена на товар снижается, что можно увидеть на рисунке 3.

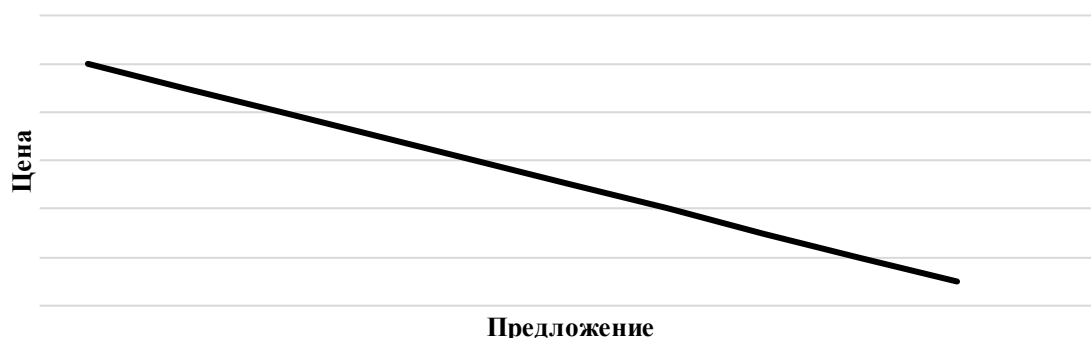


Рисунок 3. Зависимость рыночной цены от предложения

Вследствие того, что доминирующим фактом в установлении цены является уровень спроса на продукцию другие факторы, например, себестоимость не оказывают существенного влияния на уровень цен. Соответственно, цена на газетную бумагу может повыситься только вследствие сокращения объемов производства.

Рынок газетной бумаги можно условно разделить на следующие макрорегионы: Азия, Северная Америка и Европа. Европейские производители сосредоточили производства в таких странах как Россия, Германия, Великобритания, Швеция, Норвегия. Страны Евросоюза связаны между собой глубинными экономическими связями, поэтому торговые потоки распределены между странами-участницами альянса. Россия в свою очередь является одним из ведущих экспортеров газетной бумаги, ежегодно продавая около 1 млн тонн в другие страны (другие страны-экспортеры представлены в таблице 2).

Таблица 2. Страны-экспортеры газетной бумаги, 2019 г.

Страна	Экспорт, тонн	% мирового экспорта	% нарастающим итогом
Канада	2 413 566	27%	27%
Россия	1 245 600	14%	41%
Швеция	702 124	8%	49%
Франция	568 236	6%	55%
Корея	445 578	5%	60%
Остальные страны	3 564 810	40%	100%

Северная Америка также предоставляет собой традиционный торговый альянс США и Канады. Связи между странами настолько крепки, что крупные бумажные холдинги располагаются на территориях обеих стран, а США импортируют газетную бумагу преимущественно из Канады. Однако и американские покупатели ежегодно снижают объемы закупок.

Азия остается единственным макрорегионом, где растет спрос на газетную бумагу. И даже наличие собственных крупных производственных площадок должным образом не покрывает весь имеющийся в регионе спрос, поэтому Индия и Китай являются мировыми лидерами по объемам импорта. Подробно данные об импорте стран в таблице 3.

Таблица 3. Страны-импортеры газетной бумаги, 2019 г.

Страна	Импорт, тонн	% мирового импорта	% нарастающим
--------	--------------	--------------------	---------------

			итогом
Индия	1 325 227	14%	14%
США	1 277 444	13%	27%
Китай	1 208 685	13%	40%
Германия	709 873	7%	47%
Италия	499 083	5%	53%
Остальные страны	4 532 610	47%	100%

Таким образом, производство газетной бумаги относится к отрасли целлюлозно-бумажной промышленности. Основное предназначение данного типа товара – печать газет, а также брошюр и календарей. Из-за специфических особенностей – газетная бумага отличается более низкими показателями белизны и плотности по сравнению с офисной бумагой – производство такой бумаги выходит дешевле, а конечная цена продукта относительно невысокой. При этом отметим экологичность газетной бумаги. Благодаря все тем же показателям белизны и плотности, газетная бумага быстро разлагается в почве, а также её можно использовать в повторном производстве бумаги в качестве макулатуры.

Опираясь на данные ООН по производству газетной бумаги, сделаем вывод о том, что в мире вслед за спросом падает и предложение газетной бумаги. Бурный рост цифровизации оказал на отрасль сильное влияние, и производство в мире падает уже несколько лет подряд. Особенно сильный удар нанес экономический кризис, вызванный пандемией COVID-19, когда государства запретили рабочим выходить на службу, ограничили распространение печатной продукции из рук в руки, а предприятия закрывали заводы из-за карантина и отсутствия заказов. Рынок поставил производителей перед фактом: необходимо искать пути преодоления кризиса. Некоторые предприятия закрылись навсегда, другие перепрофилируются на выпуск иной продукции.

Таким образом, мировой рынок газетной бумаги можно охарактеризовать как депрессивный: объективными причинами являются продолжающееся снижение уровня спроса, вызванного бурным ростом компьютеризации, а также избыточное предложение, которое подталкивает производителей к еще большему снижению цен. Для преодоления кризиса перепроизводства необходимым шагом является планомерное сокращение объемов производства. В ближайшие годы с рынка уйдет несколько миллионов тонн газетной бумаги, таким образом должен восстановиться естественный уровень спроса. В связи с этим цены должны вырасти, и рынок из избыточного станет равновесным.

Дальнейшее развитие рынка должно способствовать установлению гармоничных отношений между производителем и покупателем, однако не стоит исключать дальнейшего развития экологизации производства и установлению новых норм по выбросу загрязняющих веществ в атмосферу, это может привести к дополнительным пошлинам со стороны государств-импортеров в отношении тех продуктов, которые будут произведены с нарушениями норм экологичности. Таким образом предприятия вынуждены будут переходить к щадящим ресурсосберегающим технологиям, что может повлиять на себестоимость как в сторону уменьшения, так и в сторону увеличения.

Подводя итог, отметим, что газетная бумага давно стала частью нашей жизни, сотни миллионов газет по всему миру были напечатаны благодаря ей. В настоящее время отрасль столкнулась с проблемами падения спроса, переизводства и низких цен на производимую продукцию. Мир может найти газетной бумаге новое применение, а производители, в свою очередь, совершенствовать технологии производства, отдавая предпочтение экологичным видам техники и использованию экологичного сырья.

Список используемой литературы:

1. Статистика Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/519> (дата обращения: 06.10.2020)

2. Статистка ООН по производству газетной бумаги [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fao.org/faostat/ru/#home> (дата обращения: 05.10.2020)
3. Kruger stops production at Brompton newsprint and specialty paper mill [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.euwid-paper.com/news/singleneews/Artikel/kruger-stops-production-at-brompton-newsprint-and-specialty-paper-mill.html> (дата обращения: 05.10.2020)
4. Norske Skog продолжает сокращать объемы производства бумаги [Электронный ресурс]. – Режим доступа https://sbo-paper.ru/news/archive_world/43681/ (дата обращения: 05.10.2020)
5. Статистика Российской Федерации Производство основных видов продукции в натуральном выражении [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/57783> (дата обращения: 05.10.2020)

Анализ эффективности осуществления закупок для муниципальных нужд (на примере муниципального образования Муромский район Владимирской области)**Analysis of the effectiveness of procurement for municipal needs (on the example of the municipality of Murom district of Vladimir region)****Коробкова Ирина Вадимовна***студент 3 курса магистратуры,**факультет экономики и менеджмента,**Муромский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»,**Россия, г. Муром**E-mail: ignatievaiv@yandex.ru***Korobkova Irina***3rd year master's student,**Faculty of Economics and management,**Murom Institute (branch) of the federal state budgetary education institution of higher education "Vladimir State**University named after Alexander Grigoyevich and Nikolay Grigoyevich Stoletovs",*
*Russia, Murom**E-mail: ignatievaiv@yandex.ru***Аннотация.**

В настоящей статье проводится системный анализ эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд в Муромском районе Владимирской области за период 2016-2019 годов. В основу анализа положены пять критериев, которые позволяют оценить эффективность работы контрактной системы на практике, начиная с этапа планирования закупок до момента исполнения контрактов. Полученные данные позволяют сделать подробные выводы о том, насколько эффективно осуществляются закупки в конкретном муниципальном образовании, что в свою очередь даст возможность разработать комплекс мер по устранению выявленных негативных тенденций.

Annotation.

This article provides a systematic analysis of the effectiveness of procurement of goods, works, services to meet municipal needs in the Murom district of the Vladimir region for the period of 2016-2019. The analysis is based on five criteria that make it possible to assess the effectiveness of the contract system in practice, from the procurement planning stage to the execution of contracts. The data provided detailed conclusions on the effectiveness of procurement in a given municipality, which in turn will make it possible to develop a set of measures to eliminate the identified negative trends.

Ключевые слова: эффективность осуществления закупок, критерии эффективности закупок, закупки товаров, работ, услуг, обеспечение муниципальных нужд.

Key words: effectiveness of procurement, purchasing performance criteria, procurement of goods, works, services, provision of municipal needs.

Повышение эффективности и результативности осуществления закупок товаров, работ, услуг относится к основным целям, которые определены Федеральным законом от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [2].

Для оценки эффективности осуществления закупок проводится системный анализ, позволяющий оценить эффективность работы контрактной системы на практике. Полученные данные позволяют сделать подробные выводы о том, насколько эффективно осуществляются закупки в конкретном муниципальном образовании, что в свою очередь даст возможность разработать комплекс мер по устранению выявленных негативных тенденций. Этим и определяется актуальность данной статьи.

Целью исследования является проведение системного анализа эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд в Муромском районе Владимирской области за период 2016-2019 гг.

Эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг уделяется достаточно большое внимание, однако, в Законе о контрактной системе само понятие эффективности закупок отсутствует, что вызывает сложности при реализации принципа эффективности закупок. Данный принцип закреплен в ст. 12 Закона - заказчики при планировании и осуществлении закупок должны исходить из необходимости достижения заданных результатов обеспечения государственных и муниципальных нужд [2].

Основным источником финансирования закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд являются бюджетные средства. Финансирование закупок, в свою очередь, является одним из ключевых направлений расходования бюджетных средств.

В ст. 34 Бюджетного кодекса Российской Федерации закреплен принцип эффективности расходования бюджетных средств. Данный принцип подразумевает, что участники бюджетного процесса должны исходить из необходимости достижения заданных результатов с использованием наименьшего объема средств (экономности) и (или) достижения наилучшего результата с использованием определенного бюджетом объема средств (результативности) [1].

Нестерович Н.В. утверждает, что эффективность является ключевой категорией в экономике. По его убеждению, одним из важных проблемных вопросов в системе закупок является отсутствие четкого понимания категории эффективности и выработки четкого механизма ее достижения [9].

Лапина Е.Б. считает, что понятие эффективности осуществления закупок сопоставимо с понятием эффективности расходования бюджетных средств, поскольку заказчики имеют статус участников бюджетного процесса и принимают бюджетные обязательства путем заключения контрактов. По ее мнению, наиболее близким к положениям Бюджетного кодекса РФ является определение эффективности как соотношения результата к затратам [7].

Богацкая С.Г. утверждает, что достаточно сложно определить эффективность государственных и муниципальных закупок, так как эффект от закупки не может быть определен только расчетным путем (через соотношение результата (эффекта) с произведенными затратами), поскольку он отражает не только экономические, но и социальные, политические и другие аспекты. Следует также учитывать, что затраты на проведение закупок не ограничиваются только расходами заказчиков, существенный объем расходов берет на себя государство (расходы на создание, техническую поддержку, обеспечение функционирования и развития единой информационной системы, региональных информационных систем, развитие нормативной базы и др.) [5].

Матевосян С.С. одной из форм реализации эффективности выделяет обоснование закупок, которое проводится в соответствии со ст. 18 Закона №44-ФЗ [8]. До 01.10.2019 года обоснование закупки осуществлялось заказчиком при формировании плана закупок и плана-графика закупок и заключалось, в том числе, в установлении соответствия планируемой закупки целям осуществления закупок. После масштабных изменений контрактной системы в 2019 году, закупки признают обоснованными в том случае, если они осуществлены в соответствии с положениями ст. 19 и ст. 22 Закона, то есть, если соблюдены требования к закупаемым заказчиком товарам, работам, услугам и нормативные затраты, а также обоснована начальная (максимальная) цена контракта.

Говоря об эффективности закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд, в первую очередь, следует оценивать экономическую эффективность [6].

Экономический эффект от проведения закупок может быть выражен:

- в экономии бюджетных средств в результате осуществления закупок;

- в приобретении товаров, работ, услуг с более высокими качествами и/или на более выгодных условиях;
 - в сопутствующих экономических эффектах, например, снижение уровня коррупции, повышение степени открытости рынков, улучшение деловой репутации и инвестиционной привлекательности.

Группу сопутствующих экономических эффектов следует рассматривать как результат функционирования контрактной системы в целом.

Следует отметить, что на сегодняшний день достаточно сложно оценить эффективность проводимых закупок, поскольку отсутствует единая методика её оценки.

Распоряжением администрации Владимирской области от 28.05.2018 №350-р утвержден Порядок осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Владимирской области [3]. Однако утвержденной методики оценки эффективности осуществления закупок нет. Поэтому принято решение для анализа использовать методику оценки эффективности закупок другого региона, а именно, Тюменской области, в части оценки эффективности закупок для обеспечения муниципальных нужд.

Методика оценки эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Тюменской области утверждена распоряжением Управления государственных закупок Тюменской области. Данная методика подразумевает проведение анализа эффективности осуществленных закупок с использованием наиболее значимых критериев, позволяющих дать оценку закупочному процессу в целом. К таким критериям относят [4]:

- 1) критерий конкурентности закупок;
- 2) критерий экономности;
- 3) критерий соблюдения законодательства;
- 4) критерий эффективности планирования;
- 5) критерий сомнительности закупок.

Каждый из названных критериев состоит из нескольких показателей эффективности. Данные показатели характеризуют стадии осуществления закупок – планирование, определение поставщика, заключение и исполнение контракта и дают наиболее полное представление о процессе закупок.

Источниками информации о проведении закупок учреждениями Муромского района Владимирской области являются:

- официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС), на котором размещены, в том числе, плановые документы заказчиков, информация об осуществлении закупок, реестр контрактов, заключенных заказчиками, отчеты, а также иная информация, предусмотренная законодательством о контрактной системе [10];

- сведения о ходе реализации закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд в Муромском районе Владимирской области;

- журналы регистрации осуществленных закупок учреждениями Муромского района Владимирской области.

Проведем анализ эффективности осуществления закупок для обеспечения муниципальных нужд в муниципальном образовании Муромский район Владимирской области за период 2016-2019 гг., рассчитав показатели эффективности осуществления закупок. Расчет представлен в таблице 1.

Таблица 1. Расчет показателей эффективности закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд в Муромском районе в 2016-2019 гг.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Критерий конкурентности закупок				

K1.1.1 - удельный вес конкурентных закупок в общем объеме закупок по количественному значению	20,35	21,10	18,86	11,16
K1.1.2 - удельный вес конкурентных закупок в общем объеме закупок по стоимостному значению	38,25	63,97	56,98	35,80
K1.2.1 - доля несостоявшихся закупок и закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) в общем объеме конкурентных закупок по количественному значению	40,00	36,96	54,72	26,19
K1.2.2 - доля несостоявшихся закупок и закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) в общем объеме конкурентных закупок по стоимостному значению	19,96	48,81	50,47	26,37
K1.3 - среднее количество участников закупки	2,87	3,54	2,92	4,01
K1.4 - индекс одной заявки	0,28	0,26	0,35	0,23
K1.5 - доля открытых аукционов в электронной форме в общем объеме конкурентных закупок	68,57	81,52	89,62	98,81
2. Критерий экономности				
K2.1 - экономия, полученная по результатам закупок	19,13	12,81	12,76	17,09
K2.2.1 - доля закупок с экономией более 25% по количественному значению	26,67	28,26	15,09	23,81
K2.2.2 - доля закупок с экономией более 25% по стоимостному значению	35,58	44,53	17,28	19,22
3. Критерий соблюдения законодательства в сфере закупок				
K3.1 - соблюдение требований по соотношению объемов (размеров) осуществления закупок у СМП, СОНО и СГОЗ	60,65	26,23	36,05	45,09
K3.2 - доля контрактов с СМП в общей стоимости контрактов	19,01	15,55	17,44	14,21
K3.3 - показатель количества обоснованных жалоб	0,00	0,00	0,00	0,00
K3.4 - показатель количества частично обоснованных жалоб	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Критерий эффективности планирования				
K4.1 - показатель количества изменений в плане-графике в расчете на одну опубликованную конкурентную закупку	1,04	1,15	0,70	1,15
K4.2 - доля закупок, осуществленных в IV квартале	0,21	0,12	0,16	0,11
5. Критерий сомнительности закупок				
K5.1 - показатель качества исполнения контрактов	100,00	100,00	100,00	100,00
K5.2 - доля закупок по неминимальной цене	0,00	1,09	0,00	1,19
K5.3 - доля допущенных заявок от общего количества поданных заявок для участия в конкурентных процедурах	83,63	87,59	85,55	91,29

Расчет показателей эффективности осуществления закупок позволяет сделать следующие выводы.

В анализируемом периоде показатель K1.1.1 снижается, происходит снижение доли закупок, осуществленных конкурентными способами, в общем объеме закупок. В 2016 г. доля конкурентных закупок составила 20,35%, в 2017 г. происходит её увеличение до 21,1%, затем наблюдается стабильное снижение: в 2018 г. до 18,86%, в 2019 г. до 11,16%. Наблюдается рост закупок у единственного поставщика, что негативно влияет на эффективность закупок в целом, поскольку ведет к снижению эффективности расходования бюджетных средств и к ограничению конкурентности закупок.

По стоимостному значению (показатель K1.1.2) удельный вес конкурентных закупок в 2016 г. составил 38,25%, в 2017 г. значение данного показателя являлось наибольшим за период – 63,97%, в 2018 г. происходит снижение до 56,98%, в 2019 г. значение показателя снизилось до 35,8% (наименьшее значение за анализируемый период).

В 2016 г. 40% конкурентных процедур было признано несостоявшимися, в 2017 г. – 36,96%. В 2018 г. более половины конкурентных процедур, а именно 54,72%, были признаны несостоявшимися. Такой высокий

процент несостоявшихся закупок связан с большим количеством закупок, на участие в которых была подана одна заявка (37 процедур или 35,24% от общего количества закупок конкурентными способами). В 2019 г. количество несостоявшихся закупок снизилось и составило 26,19%.

По стоимостному значению несостоявшимися были признаны: в 2016 г. – 19,96% закупок, в 2017 г. – 48,81% закупок, в 2018 – 50,47% закупок, в 2019 – 26,37% закупок.

Показатель К1.3 – среднее количество участников закупки наибольшее значение имеет в 2019 г. – 4,01, наименьшее значение в 2016 г. – 2,87. Это свидетельствует об увеличении активности участников рынка в секторе муниципальных закупок.

Показатель К1.4 в 2018 г. имеет наибольшее значение – 0,35. Это свидетельствует о том, что в данном периоде в 35% случаев на участие в конкурентных закупках подано по одной заявке. В 2019 г. показатель имеет наименьшее значение – 0,23, следовательно, на участие в 23% конкурентных процедур подана одна заявка.

В анализируемом периоде показатель К1.5 имеет положительную динамику. В 2019 г. доля электронных аукционов в общем количестве конкурентных закупок составляет 98,81%.

Показатель экономии К2.1 в 2016 г. имеет наибольшее значение – 19,13%, в 2017-2018 г. процент экономии снижается до 12,81% и 12,76% соответственно. В 2019 г. экономия, полученная по результатам закупки, составляет 17,09%.

Значения показателя К2.2 в анализируемом периоде свидетельствуют о том, что в 2017 г. по результатам конкурентных процедур 28,26% закупок объемом 44,53% от общей Н(М)ЦК были осуществлены с экономией более 25%. Наименьшая доля закупок с экономией более 25% имеет место в 2018 г. – 15,09% закупок объемом 17,28% от общей Н(М)ЦК.

Значения показателя К3.1 свидетельствуют о том, что в анализируемом периоде заказчиками Муромского района соблюдается требование законодательства о контрактной системе в части закупок у субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций (более 15% от совокупного годового объема закупок).

Показатель К3.2 – доля контрактов СМП в общей стоимости контрактов также имеет достаточно высокое значение, однако, в анализируемом периоде оно снижается. Это может быть связано с уменьшением конкурентных процедур и увеличением закупок у единственного поставщика.

Показатели К3.3 и К3.4 имеют нулевое значение. За отчетный период в ФАС России поступила одна жалоба в 2017 г., которая по результатам внеплановой проверки была признана необоснованной.

Показатель К4.1 имеет достаточно высокие значения (более 0,6). Это свидетельствует о том, что заказчики Муромского района очень часто вносят изменения в планы-графики закупок, что свидетельствует о низкой эффективности планирования закупок.

Значение показателя К4.2 свидетельствует о том, что в 2016 г. 21% конкурентных закупок проведены в IV квартале отчетного года, в 2017 г. – 12% закупок, в 2018 г. – 16% закупок, в 2019 г. – 11% закупок. Проведение закупок в IV квартале грозит срывом заключения контрактов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг по причине отсутствия заявок на участие в таких закупках или отклонением всех поданных заявок, и невозможностью проведения повторных конкурентных процедур с соблюдением регламентных сроков до конца отчетного периода.

Значение показателя К5.1 имеет максимальное значение. Это связано с тем, что в анализируемом периоде контракты в одностороннем порядке не расторгались.

В 2017 г. и в 2019 г. было проведено по одной закупке в форме электронного аукциона, в которых контракты были заключены с участниками, подавшими неминимальные предложения о цене контрактов,

поскольку заявки победителей были отклонены по причине несоответствия требованиям аукционной документации.

В анализируемом периоде растет значение показателя К5.3 (в 2016 г. 83,63%, в 2019 г. 91,29%). Это является свидетельством того, что растет качество заявок, поступающих на участие в конкурентных закупках.

Для проведения комплексной оценки критериев эффективности осуществления закупок необходимо каждому показателю присвоить баллы в соответствии со степенью эффективности (таблица 2).

Таблица 2. Значения показателей для формирования комплексной оценки критериев эффективности закупок (баллы)

Показатель	R = 3	R = 2	R = 1	R = 0
1. Критерий конкурентности закупок				
K1.1.1 (30%)	Более 50%	От 30% до 50%	От 10% до 30%	Менее 10%
K1.1.2 (70%)	Более 50%	От 30% до 50%	От 10% до 30%	Менее 10%
K1.2.1 (30%)	Менее 25%	От 25% до 35%	От 35% до 50%	Более 50%
K1.2.2 (70%)	Менее 25%	От 25% до 35%	От 35% до 50%	Более 50%
K1.3	Более 5	От 4 до 5	От 2 до 3	Менее 2
K1.4	Менее 0,1	От 0,1 до 0,15	От 0,15 до 0,25	Более 0,25
K1.5	Более 95%	От 90% до 95%	От 85% до 90%	Менее 85%
2. Критерий экономности				
K2.1	От 5% до 25%	До 5%	От 25%	-
K2.2.1 (50%)	Менее 15%	От 15% до 20%	От 20% до 25%	Более 25%
K2.2.2 (50%)	Менее 15%	От 15% до 20%	От 20% до 25%	Более 25%
3. Критерий соблюдения законодательства в сфере закупок				
K3.1	Более 25%	15% (норма выполнена)	-	Менее 15% (норма не выполнена)
K3.2	Баллы не присваиваются			
K3.3	Отсутствуют	До 0,5%	Более 0,5%	-
K3.4	Отсутствуют	До 0,5%	Более 0,5%	-
4. Критерий эффективности планирования				
K4.1	Менее 0,2	От 0,2 до 0,4	От 0,4 до 0,6	Более 0,6
K4.2	Баллы не присваиваются			
5. Критерий подозрительности закупок				
K5.1	Более 99%	От 98% до 99%	От 97% до 98%	Менее 97%
K5.2	Менее 5%	От 5% до 10%	От 10% до 20%	Более 20%
K5.3	Более 90%	От 80% до 89%	От 70% до 79%	Менее 70%

Комплексный анализ критериев эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд в Муромском районе в 2016-2019 гг. проведен в таблице 3. Балльная шкала для оценки критериев эффективности осуществления закупок представлена в таблице 4.

Таблица 3. Комплексный анализ критериев эффективности осуществления закупок

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Критерий конкурентности закупок	5,1	4,4	4,4	9,7
K1.1.1 - удельный вес конкурентных закупок в общем объеме закупок по количественному значению	0,3	0,3	0,3	0,3
K1.1.2 - удельный вес конкурентных закупок в общем объеме закупок по стоимостному значению	1,4	2,1	2,1	1,4
K1.2.1 - доля несостоявшихся закупок и закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) в общем объеме конкурентных закупок по количественному значению	0,3	0,3	0	0,6

K1.2.2 - доля несостоявшихся закупок и закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) в общем объеме конкурентных закупок по стоимостному значению	2,1	0,7	0	1,4
K1.3 - среднее количество участников закупки	1	1	1	2
K1.4 - индекс одной заявки	0	0	0	1
K1.5 - доля открытых аукционов в электронной форме в общем объеме конкурентных закупок	0	0	1	3
2. Критерий экономности	3	3	5	4,5
K2.1 - экономия, полученная по результатам закупок	3	3	3	3
K2.2.1 - доля закупок с экономией более 25% по количественному значению	0	0	1	0,5
K2.2.2 - доля закупок с экономией более 25% по стоимостному значению	0	0	1	1
3. Критерий соблюдения законодательства в сфере закупок	9	9	9	9
K3.1 - соблюдение требований по соотношению объемов (размеров) осуществления закупок у СМП, СОНО и СГОЗ	3	3	3	3
K3.2 - доля контрактов с СМП в общей стоимости контрактов	Баллы не присваиваются			
K3.3 - показатель количества обоснованных жалоб	3	3	3	3
K3.4 - показатель количества частично обоснованных жалоб	3	3	3	3
4. Критерий эффективности планирования	0	0	0	0
K4.1 - показатель количества изменений в плане-графике в расчете на одну опубликованную конкурентную закупку	0	0	0	0
K4.2 - доля закупок, осуществленных в IV квартале	Баллы не присваиваются			
5. Критерий сомнительности закупок	8	8	8	9
K5.1 - показатель качества исполнения контрактов	3	3	3	3
K5.2 - доля закупок по неминимальной цене	3	3	3	3
K5.3 - доля допущенных заявок от общего количества поданных заявок для участия в конкурентных процедурах	2	2	2	3
Рэфз	25,1	24,4	26,4	32,2

Таблица 4. Балльная шкала для оценки критериев эффективности осуществления закупок

Критерий	Оценка эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг			
	Эффективная	Умеренно эффективная	Неэффективная	Неудовлетворительная
	Сумма присвоенных баллов			
Критерий конкурентности закупок	Более 12	8-12	4-7	Менее 4
Критерий экономности	Более 5	4-5	2-3	Менее 2
Критерий соблюдения законодательства в сфере закупок	Более 8	6-8	3-5	Менее 3
Критерий эффективности планирования	3	2	1	0
Критерий подозрительности закупок	Более 8	6-8	3-5	Менее 3
Общая эффективность осуществления закупок (Рэфз)	Более 36	24-36	12-23	Менее 12

Таким образом, на протяжении анализируемого периода общая эффективность осуществления закупок является умеренной. При этом в период 2017-2019 г. наблюдается увеличение значения показателя общей эффективности, а, следовательно, растет эффективность закупок.

На протяжении всего отчетного периода критерий соблюдения законодательства в сфере закупок имеет высшее количество баллов – 9. Это свидетельствует о том, что закупки в районе проводятся без нарушений требований законодательства.

Критерий подозрительности закупок также имеет достаточно высокие баллы эффективности, что свидетельствует об отсутствии существенных отклонений, недобросовестности поставщиков, а также коррупционной составляющей в проведенных закупках.

По критерию экономности в 2016-2017 гг. закупки проводились неэффективно. Это связано с большой долей закупок с экономией более 25% и высокой долей финансового обеспечения таких закупок.

В 2018-2019 гг. по критерию экономности закупки проведены с умеренной эффективностью – снизилась доля закупок с экономией более 25% и доля финансового обеспечения таких закупок. Однако, пока доля таких закупок превышает 15% и по количественному, и по стоимостному значению, эффективность закупок не будет высокой.

По критерию конкурентности в 2016-2018 гг. закупки признаны неэффективными. Удельный вес конкурентных закупок по количественному значению на протяжении периода достаточно невысок, по стоимостному значению – в 2016 г. имеет среднее значение, в 2017-2018 гг. – высокое значение. Доля несостоявшихся закупок находится на высоком уровне. Среднее количество участников на одну закупку невелико – 2-3 участника. Высока доля закупок, по которым подана всего одна заявка (более 25%). Доля электронных аукционов в 2016-2017 гг. не превышает 85% от общего количества конкурентных процедур, что также свидетельствует о низкой эффективности. В 2018 г. доля электронных аукционов увеличивается до 89,62%.

В 2019 г. по критерию конкурентности эффективность закупок признана умеренной: увеличивается объем электронных аукционов в общем объеме конкурентных закупок, увеличивается среднее количество участников на одну закупку, снижается количество конкурентных процедур, на участие в которых подано по одной заявке, снижается доля несостоявшихся закупок. В тоже время, негативным фактором является снижение доли конкурентных процедур и по количественному, и по стоимостному значению.

Критерий эффективности планирования является неудовлетворительным на протяжении всего отчетного периода. Частое внесение изменений в основной плановый документ свидетельствует о низкой эффективности планирования закупок.

Таким образом, закупки в Муромском районе проводятся в соответствии с требованиями законодательства о контрактной системе, в том числе в части закупок у субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций (более 15 % совокупного годового объема закупок).

Отсутствие контрактов, расторгнутых в одностороннем порядке, единичные случаи заключения контрактов по неминимальной цене, а также низкий процент отклоненных заявок на участие в закупках свидетельствуют о соблюдении со стороны заказчиков и уполномоченного органа таких принципов осуществления закупок как открытость, прозрачность и профессионализм.

В 2019 г. показатель среднего количества участников на одну закупку принимает самое наибольшее значение за анализируемый период – 4,01. Это свидетельствует об увеличении активности участников рынка в секторе муниципальных закупок.

В анализируемом периоде показатель экономии при осуществлении закупок имеет оптимальное значение. Однако в 2016-2018 гг. его динамика отрицательна. В 2016 г. относительная экономия составляет 19,13%, в 2017 г. – 12,81%, в 2018 г. – 12,76%. В 2019 г. показатель относительной экономии увеличивается до 17,01%.

Однако присутствуют и отрицательные моменты.

В первую очередь, стоит отметить снижение доли закупок, осуществленных конкурентными способами, в общем объеме закупок.

Происходит рост закупок у единственного поставщика, что негативно влияет на эффективность закупок в целом, поскольку ведет к снижению эффективности расходования бюджетных средств и внебюджетных источников финансирования и к ограничению конкурентности закупок.

Кроме того, высока доля несостоявшихся закупок (в 2016 и 2018 гг. наблюдается наибольшая доля несостоявшихся закупок – 40% и 54,72% соответственно). Высокий процент несостоявшихся закупок связан с большим количеством закупок, на участие в которых была подана одна заявка.

Следует отметить и низкую эффективность планирования закупок.

Планирование закупок является ключевым этапом их осуществления, поскольку от того, насколько грамотно заказчик спланирует закупку, во многом зависит эффективность ее осуществления. Частое внесение изменений в плановые документы, свидетельствует о низкой эффективности планирования закупок заказчиками Муромского района.

Кроме того, свыше 10% закупок проводятся в IV квартале отчетного года, что может грозить срывом заключения контрактов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг по причине отсутствия заявок на участие в таких закупках или отклонением всех поданных заявок, и невозможностью проведения повторных конкурентных процедур с соблюдением регламентных сроков до конца отчетного периода, а также к возникновению рисков по не освоению бюджетных средств.

Отмечается также высокая доля закупок, по результатам которых начальная (максимальная) цена контракта была снижена более, чем на 25%. В 2017 г. по результатам конкурентных процедур 28,26% закупок объемом 44,53% от общей Н(М)ЦК были осуществлены с экономией более 25%. Наименьшая доля закупок с экономией более 25% имеет место в 2018 г. – 15,09% закупок объемом 17,28% от общей Н(М)ЦК.

Высокая доля закупок с необоснованной экономией (более 25%) свидетельствует о том, что заказчиком допускаются погрешности при планировании закупок в части изучения рынка при определении Н(М)ЦК.

Таким образом, на основании комплексного анализа критериев эффективности осуществления закупок можно оценить закупки для обеспечения муниципальных нужд в Муромском районе Владимирской области в анализируемом периоде как умеренно эффективные.

Список используемой литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 01.10.2020).
2. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2020).
3. Распоряжение администрации Владимирской области от 28.05.2018 №350-р «Об утверждении Порядка осуществления мониторинга закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Владимирской области» (с изменениями от 12 августа 2020 года).
4. Распоряжение Управления государственных закупок Тюменской области от 17.10.2018 №002-р «Об утверждении Методики оценки эффективности осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Тюменской области» (с изменениями на 5 марта 2020 года).
5. Богатская С.Г. Критерии и причины неэффективности закупок. – URL: <https://www.fcaudit.ru/blog/kriterii-i-prichiny-neeftivnykh-zakupok/> (дата обращения: 03.10.2020).
6. Киселева О.В., Антонов В.И. Эффективность размещения государственного и муниципального заказов: подходы к оценке и перспективы федеральной контрактной системы // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. №21 (162). С. 37-43.
7. Лапина Е.Б. Вопросы управления эффективностью в сфере государственных закупок // Администратор суда. 2014. №2. С. 38-40.
8. Матевосян С.С. Эффективность закупок для государственных и муниципальных нужд. Правовое регулирование и порядок реализации. // Финансовое право. 2016. №6. С. 12-15.
9. Нестерович Н.В. Эффективность государственных закупок: «Экономика должна быть» // Госзаказ: управление, размещение, обоснование. 2015. №40. С. 56-63.
10. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок. – URL: <https://zakupki.gov.ru>

Влияние налогообложения на стоимость компании**Tax impact on company's value***Шатилова Ольга Сергеевна**Магистратура, образовательная программа «Налоги и налогообложение», 2 курс
Санкт-Петербургский государственный Экономический университет**Россия, Санкт-Петербург**anna-shatilov@mail.ru**Shatilova Olga Sergeevna**2nd year Master's student, educational program "Taxes and taxation"**St. Petersburg State University of Economics**Russia, Saint-Petersburg**anna-shatilov@mail.ru***Аннотация.**

В настоящей статье проведен анализ влияния левериджа и ставки по налогу на прибыль на средневзвешенную стоимость и стоимость собственного капитала компании с жизненным циклом равным одному году. Выявлено, что данные однолетние компании более близки к перпетуитетным компаниям, чем к компаниям с конечным сроком жизни по теории Брусова-Филатовой-Ореховой. Кроме того, доказано отсутствие аномального эффекта, который наблюдается у остальных компаний с конечным сроком жизни, а именно того, что при увеличении левериджа компании стоимость собственного капитала уменьшается.

Annotation.

This article analyses the impact of leverage and income tax rate on the WACC and equity of a company with one-year life cycle. It has been revealed that these one-year-old companies are closer to perceptual companies than to end-of-life companies according to the theory of Brusova-Filatov-Orekhova. In addition, it has been tested that there is no abnormal effect that is observed in other end-of-life companies, namely that as the company's leverage increases, the cost of equity decreases.

Ключевые слова: капитал, налог на прибыль, леверидж.

Key words: capital, corporate income tax, leverage.

Законодательство в области налогообложения ежегодно меняется, ввиду чего многие вопросы остаются непонятными и требуют дополнительных разъяснений со стороны законодательных органов. Кроме того, рынок насыщен различными компаниями, что в свою очередь порождает высокую конкуренцию. Данными факторами обуславливается одна из главных проблем для налогоплательщика, это выбор между возможностью получить высокие положительные денежные потоки в результате успешной финансовой деятельности организации и стремлением уменьшить свои налоговые обязательства по перечислению в бюджет и произвести оптимизацию налоговой нагрузки.

На сегодняшний день налоги выступают одной из самых обсуждаемых тем между государственными органами власти и обществом в лице юридических и физических лиц. Налоговая политика должна быть направлена на усиление предпринимательского и инвестиционного климата в деятельности организаций Российской Федерации, чтобы создать эффективную рыночную экономику. Для этого, прежде всего, государственным властям необходимо построить справедливую налоговую систему, обеспечить предсказуемость, прозрачность и стабильность для ее пользователей.

На примере международной практики становится понятно, что данный вопрос является довольно сложным, так как требует не только найти пути для поступления денежных средств в бюджет государства, но и предоставить условия для инвестиционной привлекательности путем снижения налогового бремени для компаний.

Система налогообложения является одним из основных элементов для формирования рыночной

стоимости бизнеса, она не только участвует в построении налоговой нагрузки организации, но также позволяет определить основные составляющие денежных потоков.

Для инвестора бизнеса и собственников компании главный интерес представляет не стоимость объекта сама по себе, а те реальные операции, которые были совершены с этим объектом. Так, это могут быть выручка от продажи, затраты на покупку, соотношение доходов и расходов, складывающихся во время эксплуатации объекта, будущие чистые денежные потоки. В составе затрат в этом случае должны быть учтены все понесенные расходы и те налоги, которые уплачиваются в бюджет, что несомненно доказывает непосредственное влияние налогового фактора на стоимость компании.

Прежде всего, значимое влияние налогового фактора на стоимость бизнеса связано с возможностью оптимизировать налоговую нагрузку на организацию благодаря следующему.

1. Возможность самостоятельно выбирать систему налогообложения, использовать специальные налоговые режимы, применять льготы, предусмотренные налоговым законодательством.
2. Право на выбор положений для целей составления учетных политик для целей бухгалтерского и налогового учета.
3. Возможность изменения источников финансирования организации, а соответственно, и структуры капитала.

В настоящее время в стране существует огромное количество однодневных фирм, которые создаются для участия в различных криминальных сделках, вывода денежных средств из более крупных компаний путем обхода норм налогового законодательства.

В отличие от них однолетние компании в подавляющем большинстве не участвуют в нелегальных схемах и ведут свою деятельность в соответствии с рыночными условиями. При этом стоит отметить, что число таких однолетних компаний, которые в течение года по различным причинам, в том числе и банкротству, вынуждено прекратить свою деятельность велико не только в Российской Федерации, но и в развитых странах Запада.

В 20 веке американским экономистом Майерсом было выдвинута идея о том, что действительная оценка средневзвешенной стоимости капитала по однолетней компании не соответствует оценки, предложенной теорией Модильяни-Миллера по перпетуитетным компаниям.

В данной статье рассматривается анализ влияния леввериджа и ставки по налогу на прибыль на средневзвешенную стоимость (WACC) и стоимость собственного капитала компании с жизненным циклом равным одному году.

Формула средневзвешенной стоимости капитала для однолетней компании.

Согласно теории Брусова-Филатовой-Ореховой WACC для компаний с конечным сроком жизни определяется по формуле 1,

$$\frac{|1 - (1 + WACC)^{-n}|}{WACC} = \frac{|1 - (1 + k_0)^{-n}|}{k_0[1 - w_d T(1 - (1 + k_d)^{-n})]} \quad (1),$$

где WACC-средневзвешенная стоимость капитала, k_0 -стоимость собственного капитала на финансовом рынке, k_d - стоимость заемного капитала, а n -срок жизни компании.

В случае однолетней компании ($n=1$) данная формула может быть упрощена до формулы 2.

$$WACC = k_0 - \frac{1+k_0}{1+k_d} k_d w_d T \quad (2).$$

Проводится исследование зависимости WACC однолетней компании от уровня леввериджа (L) и ставки по налогу на прибыль (T) компании.

Была рассмотрена графически зависимость WACC от ставки по налогу на прибыль при условии, что

$n=1; k_0=12\%; k_d=9\%$, а уровень левериджа фиксирован и принимает следующие значения: $L=0; 2; 4; 6; 8$.

Когда компания не привлекает заемные средства, то зависимость между WACC и ставкой по налогу на прибыль отсутствует. В обратной ситуации с увеличением ставки по налогу на прибыль прямая WACC линейно убывает. Стоит также отметить прямую зависимость между уровнем левериджа и скоростью убывания WACC в данном случае, а также учесть, что все линии прямых WACC исходят из одной точки равной k_0 при $T=0$.

Далее была рассмотрена зависимость WACC от уровня левериджа для этих же данных, но только при условии фиксированной ставки по налогу на прибыль.

При увеличении ставки по налогу на прибыль кривая данной зависимости становится более крутой, а именно, чем выше ставка по налогу на прибыль, тем больше изменяется WACC при одном и том же уровне левериджа.

WACC находится в пределах от $k_d=9\%$ до $k_0=12\%$ при ставке по налогу на прибыль менее 24,3%.

Был рассмотрен и другой пример зависимости WACC от ставки по налогу на прибыль при исходных данных: $n=1; k_0=23\%; k_d=20\%$ и $L=0; 2; 4; 6; 8$. По графику видно, что характер зависимости аналогичен предыдущему случаю, изменению подвержены только численные характеристики. Расширяется область изменений WACC с 8% до 18% и WACC находится в пределах от $k_d=20\%$ до $k_0=23\%$ при ставке по налогу на прибыль менее 16,5%.

Зависимость стоимости собственного капитала от ставки по налогу на прибыль и уровня левериджа.

Подставляя в формулу средневзвешенной стоимости капитала с учетом «налогового щита» уравнение WACC для однолетней компании, можно получить выражение стоимости собственного капитала (k_e) для однолетней компании в формуле 3:

$$k_e = \frac{WACC - w_d k_d (1 - T)}{w_e} = k_0 + L(k_0 - k_d) * \left(1 - T \frac{k_d}{1 + k_d}\right) \quad (3).$$

По формуле 4 хорошо видно, что увеличение ставки по налогу на прибыль приводит к тому, что стоимость собственного капитала компании линейно убывает с угловым коэффициентом.

$$\tan \alpha = L(k_0 - k_d) * \left(\frac{k_d}{1 + k_d}\right) \quad (4).$$

При построении графика зависимости собственного капитала от ставки по налогу на прибыль при исходных данных: $n=1, k_0=12\%, k_d=9\%, L=0, 2, 4, 6, 8$; видно, что такая зависимость незначительная. Данное замечание объясняется тем, что коэффициент при L в формуле 4 представляют совсем малую величину равную 0, 0027. Поэтому убывание стоимости собственного капитала становится более заметным только при значительных величинах левериджа.

При этом необходимо отметить, что такая слабая зависимость характерна только для однолетних компаний. Для компаний со сроком жизни 2 года при тех же параметрах k_0, k_d и L данная зависимость стоимости собственного капитала от ставки по налогу на прибыль становится более существенной.

Кроме того, у таких компаний обнаруживается аномальный эффект, описанный в работах Брусова-Филатовой-Ореховой и отсутствующий у однолетних компаний: после прохождения критической ставки по налогу на прибыль при увеличении уровня левериджа стоимость собственного капитала уменьшается. Таким образом, случай однолетней компании в отношении данного эффекта является уникальным для компаний с конечным сроком жизни.

Графическое представление зависимости стоимости собственного капитала от уровня левериджа при

фиксированных значениях ставки по налогу на прибыль также наглядно представляет наличие или отсутствие аномального эффекта.

Для однолетней компании с исходными данными $k_d=9\%$ и $k_0=12$ такая зависимость с высокой точностью является линейной: с увеличением уровня левериджа увеличивается и стоимость собственного капитала. Однако при увеличении ставки по налогу на прибыль угол наклона прямой убывает, что характерно и для перпетуитетных компаний по теории Модильяни-Миллера. В отличие от перпетуитетных компаний в случае для однолетней компании изменение угла такого наклона незначительно, а также отсутствует независимость стоимости собственного капитала от уровня левериджа при 100% ставки по налогу на прибыль.

Если рассматривать такую зависимость для двухгодичной компании, то уже можно наблюдать сильную зависимость угла наклона от ставки по налогу на прибыль. При этом в случае ставки по налогу на прибыль более 80% зависимость стоимости собственного капитала отображает аномальный эффект: стоимость собственного капитала убывает при росте уровня левериджа.

Ниже на рисунке 1 приводится трехмерная диаграмма зависимости стоимости собственного капитала однолетней компании с исходными данными $k_d=9\%$ и $k_0=12$ от уровня левериджа и ставки по налогу на прибыль. Все полученные зависимости являются линейными, а аномальный эффект не наблюдается.

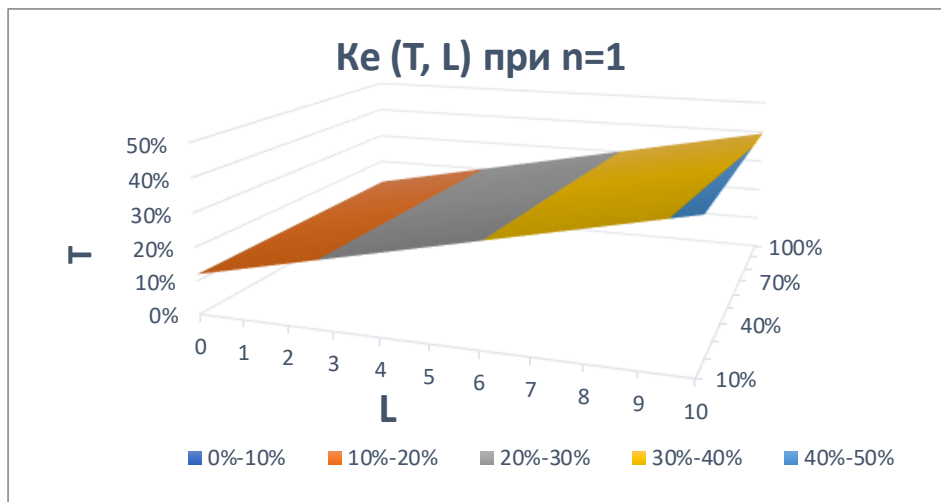


Рисунок 4. Зависимость стоимости собственного капитала от левериджа и ставки налога на прибыль для однолетней компании

Таким образом, наблюдается существенное отличие поведения стоимости собственного капитала однолетней компании от двухгодичной и перпетуитетной компаний, а также отсутствие аномального эффекта.

Для однолетней компании становится еще более привлекательно использовать огромный заемный капитал, так как благодаря ему происходит экономия на налоге на прибыль, так как процентные платежи по займам могут учитываться в налоговой базе по налогу на прибыль. При этом стоимость компании даже при изменении ставки по налогу на прибыль будет меняться незначительно. Таким образом, в некотором виде происходит субсидирование государством организации, а именно, ее учредителей, что несомненно выгодно для компании.

Таким образом, в случае однолетней компании для того, чтобы создать выгодные условия для увеличения стоимости компании и для пополнения доходов бюджета за счет поступлений от налога на прибыль, государство может предпринять следующие меры.

1. Предоставление государством налоговых каникул, которые снизят налоги компании и тем самым субсидирование государством.

2. Введение ограничения вычета расходов по процентам для компании первого года при превышении определенной суммы займа с возможностью признания данных расходов в последующие периоды.

3. Подтверждение фактической деятельности организации через подачу ежеквартальной документальной отчетности, которая для большой достоверности должна быть нотариально заверена, в налоговые органы.

4. Закрепление ответственности по исполнению налоговых обязательств перед бюджетом Российской Федерации у прочих ответственных лиц в случае невозможности их уплаты компанией. Такими лицами могут выступать учредители, инвесторы и руководители компании.

5. Проведение диагностической документальной проверки с целью анализа рисков компании и подтверждения достоверности указанных данных.

Список используемой литературы:

1. Брусов, П.Н. Финансовый менеджмент. Математические основы. Краткосрочная финансовая политика: учебное пособие. — Москва: КноРус, 2016.
2. Брусов П.П., Филатова Т.В. От Модильяни–Миллера к общей теории стоимости и структуры капитала компании // Финансы и кредит. 2011. №3(435). С. 2–8.
3. Брусов П.Н., Филатова Т.В., Орехова Н.П., Брусов П.П., Брусова А.П., Долгов Д.М. Аномальная зависимость стоимости собственного капитала компании от леввериджа, «Финансовая аналитика: проблемы и решения» №25 (115), с. 2-35, 2012 г.
5. Modigliani F., Miller M. H. The Cost of Capital, Corporation Finance and the Theory of Investment // American Economic Review. 1958. No. 3. Vol. 48.
4. Лукасевич И.Я., Финансовый менеджмент: учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Эксмо, 2016.
6. Эскиндарова М.А., Федотова М.А., Оценка стоимости бизнеса: учебник для студ. вузов, обуч. по напр. «Экономика» (квалиф. «бакалавр» и «магистр»). – М.: Кнорус, 2015.

Влияние распространения коронавирусной инфекции на социально-экономическое развитие субъектов Дальневосточного федерального округа**Impact of the spread of coronavirus infection on the socio-economic development of the subjects of the Far Eastern Federal district****Брыкова Светлана Сергеевна***Магистрант 1 курса**Институт экономики и управления**Бурятский государственный университет**Имени Доржи Банзарова**Россия, г. Улан-Удэ**e-mail.ru: s8yckova@yandex.ru***Brykova Svetlana Sergeevna***The 1th year student of magistracy**Institute of Economics and Management**Dorzhy Banzarov Buryat State University**Russia, Ulan-Ude**e-mail: s8yckova@yandex.ru***Аннотация.**

В данной статье рассматривается влияние распространения новой коронавирусной инфекции на социально-экономическое развитие субъектов Дальневосточного федерального округа. Также рассматривается уровень распространенности covid-19 в вышеуказанном регионе, выводится антирейтинг субъектов. Анализируются такие показатели, как: средний прирост новых случаев, количество зарегистрированных случаев на 1000 населения, реальный уровень среднедушевых доходов населения и безработица. Рассматриваются периоды: по распространению коронавируса первая неделя сентября и октября; по влиянию на экономику второй квартал 2020 года и аналогичный период 2019 года. Статья будет интересна не только экономистам, но и любому жителю Дальневосточного федерального округа, так как приводит анализ актуальной проблемы.

Annotation.

This article examines the impact of the spread of a new coronavirus infection on the socio-economic development of the subjects of the Far Eastern Federal district. The level of covid-19 prevalence in the above-mentioned region is also studied, and the anti-rating of subjects is deduced. The following indicators are analyzed: the average increase of new cases, the number of registered cases per 1000 population, the real level of per capita income of the population, and unemployment. The first weeks of September and October are involved into research on the spread of coronavirus. To study the influence of coronavirus on the economy we analyzed the same period of 2019 and the second quarter of 2020. The article will be interesting not only for economists but for anybody living on the territory of the Far Eastern Federal district because it studies an urgent problem.

Ключевые слова: коронавирус, Дальневосточный федеральный округ, режим нерабочих дней, экономика, безработица, реальные доходы населения, Республика Бурятия, Республика Саха, Забайкальский край, Приморский край, Камчатский край, Хабаровский край, Сахалинская область, Магаданская область, Амурская область, Еврейский автономный округ, Чукотский автономный округ.

Key words: coronavirus, Far Eastern Federal district, non-working days, economy, unemployment, real incomes, Republic of Buryatia, Republic of Sakha, TRANS-Baikal territory, Primorsky territory, Kamchatka territory, Khabarovsk territory, Sakhalin region, Magadan region, Amur region, Jewish Autonomous district, Chukotka Autonomous district.

Актуальность исследования обусловлена вызовом современности. В настоящий момент в мире почти не осталось стран, в которых не был бы зарегистрирован covid-19. По данным сайта ВОЗ (Всемирная организация здравоохранения), на 16.09.2020 в мире зарегистрировано 29 444 198 (почти 30 миллионов) случаев, число летальных исходов близится к миллиону (931 321), а количество стран, в которых зарегистрирован хотя бы один случай заражения, равен 216; притом, что в ООН сейчас входят 193 страны.

Нетронутыми коронавирусом остались лишь самые отдаленные уголки Земного шара, к примеру, закрытые горные или африканские племена.

Россия как крупная держава не исключение. По данным сайта «Стопкоронавирус.РФ», на 16 сентября в нашей стране зарегистрировано свыше одного миллиона случаев (1 079 519), число летальных исходов близится к двадцати тысячам (18 917).

По соотношению общего количества зарегистрированных случаев и летальных исходов в мире на каждого 31,6 заболевшего приходится один умерший, в РФ на 16 сентября этот показатель равен один человек на каждого 57-го заболевшего.

Тем не менее, ситуация остается сложной, миром были приняты беспрецедентные меры, в том числе и нашей страной. Всё это не могло не сказаться на экономике и не затронуть всех жителей РФ (не только граждан, мигранты также оказались в затруднительном положении).

К вопросу о том, почему данная статья рассматривает именно регионы ДФО... На этот счет можно ответить, что Правительством РФ и ранее уделялось повышенное внимание развитию Дальнего Востока, Байкальского региона и Арктики, потому как данные регионы нуждаются в поддержке, и, особенно, в условиях ограничительных мер, негативно сказывающихся на и без того дотационных, в большинстве своем, экономиках.

В данной статье будут рассмотрены лишь самые основные показатели социально-экономического развития регионов. Но, прежде всего, следует посмотреть, где коронавирус наиболее распространен, и есть ли корреляция между изменениями в социально-экономическом развитии и уровнем распространения коронавируса в конкретном регионе.

Таблица 1.1 Общие данные о распространении коронавируса в субъектах ДФО

Субъект	Кол-во зарегистрированных случаев на 16.09.2020	Кол-во зарегистрированных случаев на 1000 ч. населения	Прирост (новых случаев) на 16.09.2020	Кол-во летальных исходов на 16.09.2020	Кол-во летальных исходов на 1000 ч. населения
РБ	5984	6,07	47	62	0,06
РС	8331	8,57	68	90	0,09
ЗК	5332	5,03	61	64	0,06
КК	4145	13,24	23	67	0,21
ПК	10771	5,68	70	111	0,06
ХК	11126	8,46	67	99	0,08
АО	3867	4,89	25	50	0,06
МО	2406	17,17	34	19	0,01
СО	5112	10,47	31	0	0,00
ЕАО	742	4,69	9	10	0,06
ЧАО	180	3,58	0	2	0,04

Обратимся к первой таблице. Важно отметить, что численность постоянного населения субъектов брали по состоянию на 1 января 2020 года с Росстата. По количеству зарегистрированных случаев на тысячу человек населения в антилидерах расположились: Магаданская область, Камчатский край и Сахалинская область. В остальных субъектах данный показатель ещё не перевалил за десять человек, и относительно благоприятная ситуация сложилась Чукотском и Еврейском автономных округах.

По показателю летальных исходов на тысячу населения в «тревожной зоне» также оказался Камчатский край с показателем 0,21 человека; все остальные регионы не перевалили и за 0,1 человека. Сахалинской области и вовсе и не зарегистрировано ни одного летального исхода.

По приросту новых случаев по абсолютным показателям антилидерами являются: Приморский и Хабаровский край, а также Якутия. Более того данные регионы также являются лидерами и по абсолютному показателю зарегистрированных случаев, однако благодаря большей численности населения, данный показатель нельзя считать качественным. Поэтому мы используем данные о приросте, чтобы сравнить с теми, которые были получены уже в октябре, проанализируем ситуацию в динамике.

Осень – традиционный период подъема острых респираторных заболеваний, неудивительно, что коронавирус, утихший за летние месяцы, обрёл «новое дыхание».

Меньше чем за месяц ситуация поменялась. Так, в мире на 8 октября выявлено 36 миллионов (36 061 680) заболевших, летальных исходов – больше миллиона (1 054 126), в то время, как мы помним, что на 16 сентября по аналогичным показателям было зарегистрировано 29 444 198 (почти 30 миллионов) случаев, а число летальных исходов близилось к миллиону (931 321). То есть за три недели прирост новых случаев составил 22,47%, сравним также показатель летальности, который составил 13,18%.

При том, что пандемия активно шагает по планете с марта месяца, а сейчас уже октябрь, столь убыстрившийся темп распространения инфекции заставляет задуматься о том, что условная «вторая волна» может оказаться страшнее первой. Особенно с учетом того, что её предшественница уже подкосила общемировую экономику и увеличила уровень социальной напряженности, а часть отраслей (культура и искусство) не успели нормализоваться даже в короткий летний промежуток.

Посмотрим данные по всей России. Так, на 8 октября зарегистрировано 1 260 112 случаев, умерших – 22 056, в то время как на 16 сентября было зарегистрировано 1 079 519 случаев и 18 917 летальных исходов. Таким образом, за указанный период прирост новых случаев составил 16,73%, количество же летальных исходов увеличилось на 16,59%.

То есть, если по числу новых случаев ситуация в РФ выглядит чуть лучше общемировой статистики, то в случае со смертностью у нас ситуация несколько хуже.

Обратимся к статистике по Дальневосточному федеральному округу.

Таблица 1.2 Общие данные о распространении коронавируса в субъектах ДФО

Субъект	Кол-во зарегистрированных случаев на 8.10.2020	Кол-во зарегистрированных случаев на 1000 ч. населения	Прирост (новых случаев) на 8.10.2020	Кол-во летальных исходов на 8.10.2020	Кол-во летальных исходов на 1000 ч. населения
РБ	7598	7,71	95	77	0,08
РС	10142	10,43	106	105	0,11
ЗК	6986	6,59	105	71	0,07
КК	4716	15,07	35	70	0,22
ПК	12367	6,52	83	122	0,06
ХК	12735	9,68	94	110	0,08
АО	4611	5,84	49	57	0,07
МО	3254	23,22	43	27	0,19
СО	6029	12,35	58	0	0,00
ЕАО	1118	7,06	29	19	0,12
ЧАО	204	4,06	2	2	0,04

Как видим по таблице, тройка антилидеров по количеству зарегистрированных случаев на 1000 человек населения осталась той же. Магаданская область показала скачок с 17,17 до 23,22 инфицированных на тысячу населения; Камчатский край с 13,24 до 15,07 ч.; Сахалинская область с 10,47 до 12,35%. Прирост новых случаев дали все регионы ДФО без исключения. Наиболее спокойным в эпидемиологическом плане остается Чукотский автономный округ, где за три недели количество инфицированных увеличилось на 24 человека, а распределение на тысячу жителей поднялось с 3,58 до 4,06 человек. Однако и в этом регионе появились первые смертельные исходы.

В то время, как в Еврейском автономном округе количество заболевших за три недели увеличилось на 50,67 процентов. На 16 сентября прирост за день там составлял 9 случаев, на 8 октября уже 29.

Также интересен показатель по среднему количеству заболевших. Мы возьмем данные за первую неделю сентября и аналогичный период октября с официальной информационной группы «Стопкоронавирус.РФ» в Вайбере.

Таблица 2. Распространение коронавирусной инфекции в ДФО

Субъект	Кол-во зарег. случаев с 1.09 по 7.09, ч., в хронолог. последовательности	Средний прирост за день (1 неделя сентября)	Кол-во зарег. случаев с 1.10 по 7.10	Средний прирост за день (1 неделя октября)	Плотность Населения, ч. на кв. км.
РБ	48 40 49 47 54 50 51	48,43	75 79 84 89 98 95 95	87,86	2,8
РС	46 48 47 52 50 59 58	51,43	87 90 93 95 94 97 100	93,71	0,31
ЗК	32 33 34 36 35 34 35	34,14	80 85 87 89 89 91 98	88,43	2,46
КК	12 13 24 14 14 13 13	14,71	25 26 27 26 27 28 28	26,71	0,68
ПК	78 78 77 74 78 76 73	76,29	71 75 72 74 79 81 80	76,00	11,5
ХК	49 86 73 60 50 53 47	59,71	79 80 78 79 81 78 87	80,29	1,67
АО	32 31 30 29 29 35 36	31,71	35 36 39 36 40 42 43	38,71	2,18
МО	15 23 26 28 29 34 33	26,86	39 39 39 42 40 41 39	39,86	0,3
СО	53 51 48 50 49 47 44	48,86	48 55 66 51 53 55 52	54,29	5,61
ЕАО	6 7 7 9 8 7 7	7,29	16 20 18 25 26 28 27	22,86	4,42
ЧАО	1 0 0 2 0 0	0,43	2 2 3 1 1 0 1	1,43	0,07

Как мы видим, сократился средний прирост только по Приморскому краю, в остальном же средний прирост существенно увеличился за месяц. Самый минимальный «шаг» в одного заболевшего показал Чукотский автономный округ, максимальный - Забайкальский край, чей средний прирост в день увеличился на пятьдесят четыре заболевших, в процентном же соотношении данный скачок составил 159,02%. Также существенный прирост показала и соседняя с Забайкальским краем Республика Бурятия (на 39,43), в относительном соотношении на 81,41%. Также дал существенный рост и Еврейский автономный округ, в относительном соотношении прирост составил 213%, при том, что в абсолютном выражении средний прирост не такой большой (на 15,57 ч.).

Далее посмотрим, наблюдается ли какая-то зависимость между средним приростом новых случаев, количеством заболевших на тысячу населения и плотностью населения. Данные по плотности были взяты по среднегодовой плотности населения за 2019 год с Росстата.

Самая низкая плотность населения в Чукотском автономном округе, самые низкие там и показатели по числу зарегистрированных случаев на тысячу населения, и летальность, и средний прирост за оба месяца.

Следующей по наиболее низкой плотности населения идет Магаданская область, однако в пересчете на тысячу населения, её показатели, как мы помним, самые высокие в ДФО, по абсолютному же выражению количества зарегистрированных новых случаев Магаданская область находится на третьем месте. На втором – Еврейский автономный округ, где плотность населения для Дальневосточного федерального округа довольно высокая и почти в четыре раза выше плотности Магаданской области. Следовательно, прямой зависимости между плотностью населения и распространением коронавируса нет.

Возможно ли, что в районах Крайнего Севера коронавирус менее распространен? Едва ли, ведь согласно Перечню, к такому району относится вся территория Якутии, а Якутия, в свою очередь, имеет довольно высокий средний прирост за день, а также по показателям числа зарегистрированных случаев на тысячу населения также находится в середине рейтинга регионов ДФО.

Перейдем, наконец, к теме нашего исследования – экономическим последствиям. Для этого обратимся к таблице 3.

Таблица 3. Сравнительный анализ основных показателей СЭР субъектов ДФО за 2-ой квартал 2019 г. и 2020

Субъект	Чис-ть безработных в возрасте 5-72 лет в среднем за 2 квартал 2019 г., тыс. ч.	Чис-ть безработных в возрасте 5-72 лет в среднем за 2 квартал 2020 г., тыс. ч.	Прирост численности безработных, тыс. ч., в %	Среднедушевые денежные доходы населения за 2 квартал 2019 года	Среднедушевые денежные доходы населения за 2-ой квартал 2020 года	Средняя стоимость фиксированных т. и у. за 2 квартал 2019 года	Средняя стоимость фиксированных т. и у. за 2 квартал 2020 года	Уровень реальных доходов населения за 2 квартал 2019 года, шт.	Уровень реальных доходов населения за 2 квартал 2020 год, шт.
РБ	38,7	46,1	7,4; 19,12	25334	25316	15320,5	15894,94	1,65	1,59
РС	33,0	38,2	5,2; 15,76	44308	41867	19870,93	20665,59	2,23	2,03
ЗК	48,7	52,6	3,9; 8,01	25124	25619	15204,62	15906,15	1,65	1,61
КК	7,4	7,3	-0,1; -1,4	51453	52214	25681,93	25794,16	2,00	2,02
ПК	52,3	59,4	7,1; 13,58	37063	35789	18141,02	18744,04	2,04	1,91
ХК	24,2	29,7	5,5; 22,73	40365	39125	18921,58	19569,55	2,13	2,00
АО	23,1	25,1	2; 8,66	32636	33649	16361	17452,14	1,99	1,93
МО	4,2	4,6	0,4; 9,52	67304	68322	22303,56	23170,11	3,02	2,95
СО	14,9	15,2	0,3; 2,01	54269	56435	18939,84	19915,04	2,87	2,83
ЕАО	3,4	5,8	2,4; 70,59	26076	26352	18136,95	19046,32	1,44	1,38
ЧАО	1,8	1,4	-0,4; - 22,23	83920	87235	27492,62	27975,71	3,05	3,12

Здесь мы оценивали, прежде всего, то, как изменилось благосостояние граждан. Сначала по численности безработных трудоспособного возраста за второй квартал 2019 и аналогичный период 2020 года. Где второй квартал взят по причине того, что основной удар «первой волны» пришелся в России именно на него, а также потому, что далеко не все статистические данные за третий квартал в настоящий момент обработаны.

Таким образом, мы оценили абсолютный и относительный прирост численности безработных трудоспособного возраста со второго квартала 2019 года по аналогичный период 2020-го. По нашей таблице можно отметить, что численность безработных сократилась сразу в двух регионах Дальневосточного федерального округа. Особенно сильно в относительном показателе это было зафиксировано в Чукотском автономном округе, в котором, как мы помним, коронавирусная инфекция не столь распространена, как на остальной территории ДФО. Также отрицательный прирост наблюдался в Камчатском крае, как мы помним, в Камчатском крае ситуация с распространением коронавирусной инфекции в относительном соотношении находится ближе к топу «антилидеров». В среднем по ДФО за год прирост безработных в относительном соотношении составил 17,34%. Наибольшее увеличение в относительном соотношении было зафиксировано в Еврейском автономном округе, где, как мы помним, распространение коронавирусной инфекции носит не такой широкий размах, как в большинстве регионов ДФО. Следовательно, как таковой корреляции между уровнем распространенности коронавируса и безработицей нет. Ведь все регионы, независимо от текущей ситуации, соблюдали режим нерабочих дней, в том числе и во втором квартале 2020 года; и лишь поэтапный выход из режима ограничений в каждом регионе был разным, исходящим из эпидемиологической ситуации.

Так, согласно Указу Президента РФ №206 от 25 марта 2020 г., нерабочими объявлялись дни с 30 марта по 3 апреля. Эту неделю работали лишь жизненно важные организации, организации с непрерывным циклом

работы. К примеру, сложно и экономически нецелесообразно остановить обогащение урана или остудить печи для выплавки чугуна. Работали предприятия, осуществляющие непрерывную деятельность, экстренные службы, аптечные, медицинские организации, предприятия торговли предметами первой необходимости и ремонтные организации.

Второго апреля режим нерабочих дней был продлен, согласно Указу Президента №239, на период с 4 апреля по 30 марта. По новому указу уже перечень работающих организаций был расширен, так, помимо вышеперечисленных, к ним добавились также организации, осуществляющие «финансовые услуги в части неотложных функций», т. е. банки, а также иные организации, которым разрешит работу высший исполнительный орган субъекта РФ. То есть, к примеру, если эпидемиологическая ситуация в регионе позволяет, то глава исполнительной власти субъекта может разрешить работу «градообразующим» предприятиям. Так, в Бурятии была разрешена работа Улан-Удэнского авиазавода.

Далее – дни с 1 по 5 мая по статусу не являлись нерабочими, однако для работающих по «пятидневной» неделе они были выходными, а вот дни с 6-го по 8-го мая, согласно Указу Президента №294 от 28 апреля, являлись нерабочими. А так как и 9-11 мая были выходными, режим самоизоляции распространялся и на них. Таким образом, режим достаточно строгих ограничений действовал в РФ с 30 марта по 11 мая включительно. То есть основной «удар» пришелся на второй квартал 2020 года, и период для сравнения был выбран нами верно. Почти полтора месяца самоизоляции, когда работали только самые необходимые организации. К примеру, не работал общепит и магазины косметики и одежды, так, в городе Улан-Удэ (административный центр Республики Бурятия) театры не работают до сих пор, а кинотеатры начали свою работу лишь с 12 октября при загрузке зала 30% и то не все.

Всё это не могло не сказаться на доходах граждан и на ценах. Ажиотажный, панический спрос, когда гречку скупали даже те, кто её не готовит и не ест, не могло не сказаться на стоимости потребительской корзины. Так, сравним дополнительные данные по средней стоимости минимального набора продуктов

Таблица 4 Средняя стоимость условного (минимального) набора продуктов питания по субъектам ДФО

Субъект	Во 2-ом квартале 2019 г., р.	В 1-ом квартале 2020 г., р.	В 2-ом квартале 2020 г., р.	В 3-ем квартале 2020 г., р.	Относительный прирост стоимости по сравнению со 2-ым кварталом 2019 и 2020 гг., %
РБ	4455,89	4515,70	4783,91	4855,72	7,36
РС	6705,91	6855,00	6927,91	7030,41	3,31
ЗК	4843,15	4989,88	5256,25	5377,53	8,53
КК	6698,44	7023,86	7170,37	7415,30	7,05
ПК	5403,2	5621,09	5765,42	5846,26	6,7
ХК	5550,06	5730,92	6022,37	6053,39	8,51
АО	4705,12	4879,37	5126,00	5216,02	8,95
МО	7439,63	7715,40	7871,00	8106,39	5,8
СО	5817,1	5911,00	6240,61	6582,94	7,28
ЕАО	5144,09	5423,65	5834,29	5736,40	13,42
ЧАО	10 577,5	10571,13	10893,86	11073,47	2,99

Особенно сильно по сравнению с прошлым годом выросли цены на самые необходимые продукты в Еврейском автономном округе, как, впрочем, и уровень безработицы. Показатели ЕАО значительно выше среднего роста цен по ДФО (7,25%). Причем в третьем квартале 2020 г. наблюдалась некоторая стабилизация уровня цен, уменьшение на 1,7% по сравнению со 2-ым кварталом.

Что касается остальных субъектов, то наименьшее годовое колебание стоимости минимального набора продуктов было отмечено в Чукотском автономном округе, однако, в отличие от ЕАО, в третьем квартале 2020 г. тенденция к росту сохранилась, как и у всех остальных субъектов ДФО.

Вернёмся к Таблице 3. Следующим показателем стали номинальные среднедушевые денежные доходы населения. По сравнению со вторым кварталом 2019 г. за аналогичный период 2020 г. они упали в Бурятии, Якутии, Приморском крае, Хабаровском крае. Реальные же доходы, посчитанные путем деления номинальных доходов на стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг в регионе (это продукты, бытовая химия, коммунальные услуги, транспорт связь, в долях: одежда, мебель, техника, например, стоимость 1 холодильника раскидывается на 10 лет и по месяцам), показали падение везде, кроме Камчатского края и Чукотского автономного округа.

Чтобы увидеть более четкую картину и разложить всё по полочкам, сведём полученные данные в рейтинговую таблицу по распространенности коронавирусной инфекции и её негативному влиянию на экономику.

Таблица 5. Антирейтинг регионов ДФО

Субъект	По среднему приросту новых случаев за день (1 неделя октября)	По кол-ву зарег. случаев на 1000 ч. населения, на 8.10.2020	По кол-ву летальных исходов на 1000 ч. населения на 8.10.2020	По приросту безработных во 2-ом квартале 2020 г. по сравнению со 2-ым кв. 2019 г.	По уменьшению реальных доходов населения во 2-ом квартале 2020 г. по сравнению со 2-ым кв. 2019 г. (в относительном выражении)	Средний балл	Итоговый Антирейтинг
РБ	3	6	6	4	6	5	3
РС	1	4	4	5	1	3	1
ЗК	2	8	7	9	7	6,6	6
КК	9	2	1	11	10	6,6	6
ПК	5	9	9	6	2	6,2	5
ХК	4	5	5	2	3	3,8	2
АО	8	10	8	8	5	7,8	7
МО	7	1	2	7	8	6	4
СО	6	3	11	10	9	7,8	7
ЕАО	10	7	3	1	4	5	3
ЧАО	11	11	10	3	11	9,2	8

Как видим, в нашем антирейтинге есть субъекты, набравшие одинаковый средний балл. Самым благополучным в нашей статье оказались: Чукотский автономный округ, Сахалинская область и Амурская область. Самыми неблагополучными в плане развития коронавирусной инфекции и её влияния на экономику заявили: Якутия, Хабаровский край и Республика Бурятия. Остальные регионы идут достаточно ровно.

В завершении хотелось бы отметить, что ситуация с распространением коронавирусной инфекции носит непредсказуемый характер, ситуация меняется крайне стремительно, отчего данная статья теряет актуальность с каждым днём. Однако неоспоримыми кажутся факты негативного воздействия распространения коронавирусной инфекции на экономику. Под угрозой оказались целые отрасли народного хозяйствования – такие, как например, гражданская авиация и культура. К примеру, акции «Аэрофлота» на фоне «второй волны» и дополнительной эмиссии упали 20 октября до отметки 58,06 р., в то время как 13 февраля цена составляла 119,5 р. за 1 акцию, 19 марта достигла нижней точки за первую волну – 58,62 р., в августе на фоне стабилизации ситуации с ковид-19 цена акций поднялась до 95,7р., а затем снова постепенно рухнула вниз. Когда столь крупная компания теряет половину стоимости акций – это тревожный звонок о проблемах всей отрасли.

Даже если второго «локдауна» не будет, экономика всё равно понесет потери. Возросшие затраты бюджетных средств на медицину, увеличение издержек на поддержание «антиковидных» мер организациями (будь то покупка антисептиков, масок и перчаток или дополнительная влажная уборка); изменение потребительских привычек граждан, больше тратящих деньги на продукты первой необходимости лекарства, меньше на развлечения, и как следствие этого возникающая недополученная прибыль предприятий развлекательного уклона и многие-многие другие менее очевидные потери. Однако самое главное, это люди. Количество смертей от коронавируса в России и ДФО увеличивается. Особенно проблема актуальна для ДФО, в котором и без того остро поставлена демографическая проблема, об этом свидетельствует низкая плотность населения по дальневосточным субъектам, которую мы рассматривали.

Также регионы ДФО являются дотационными, по дальневосточным «программам» и «подпрограммам» идет поддержка субъектов ДФО. Если непредвиденные расходы государства из-за распространения коронавирусной инфекции продолжают расти, то существует вероятность того, что Минфину придется корректировать другие статьи расходов государственного бюджета на 2021 год. И если сокращение коснется дальневосточных программ, то это затормозит развитие округа.

Список используемой литературы:

1. Указ Президента РФ №206 от 25 марта 2020 «
2. Указ Президента №239
3. Перечень районов Крайнего Севера и местностей, приравненных к районам Крайнего Севера, на которые распространяется действие указов Президиума Верховного Совета СССР от 10 февраля 1960 г. и 26 сентября 1967 г. о льготах для лиц, работающих в этих районах и местностях (ред. от 27.02.2018). – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_403/6b62003cddb7056e4456256deb5643fe7358625/ (от 20.10.20)
4. РБК. URL - <https://quote.rbc.ru/ticker/59189> (от 20.10.20)
5. ЕМИСС. Официальные статистические показатели. URL - <https://www.fedstat.ru/> (от 20.10.20)
6. Стопкоронавирус. РФ. Официальный портал URL - <https://xn--80aefpebagmfblc0a.xn--p1ai/> (от 20.10.20)

Возможности повышения качества сервиса в сфере пассажирских перевозок**Opportunities to improve the quality of service in the field of passenger transportation****Желтова К.А.**

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com

Zhelтова К.А.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com

Аннотация.

В статье рассматриваются вопросы повышения качества сервиса в сфере пассажирских перевозок автомобильным транспортом. Актуальность данного исследования определяется тем, что указанная проблема недостаточно представлена в научных исследованиях. Причина этого может заключаться в том, что вопросы сервиса представляются второстепенными по отношению к проблемам низкой рентабельности автопассажирских перевозок, однако, на наш взгляд, они занимают не последнее место в обеспечении доходности муниципальных и частных предприятий, занимающихся автопассажирскими перевозками. В статье рассматриваются общие направления работы по повышению качества сервиса и выдвигается ряд предложений по их реализации.

Annotation.

The article discusses the issues of improving the quality of service in the field of passenger transportation by road. The relevance of this study is determined by the fact that this problem is not sufficiently represented in scientific research. The reason for this may lie in the fact that service issues seem to be secondary in relation to the problems of low profitability of passenger car transportation, however, in our opinion, they are not the last in ensuring the profitability of municipal and private enterprises engaged in passenger car transportation. The article discusses the general directions of work to improve the quality of service and puts forward a number of proposals for their implementation.

Ключевые слова: автомобильный транспорт, автопассажирские перевозки, качество сервиса, муниципальные и частные предприятия, государственно-частное партнерство.

Key words: road transport, car and passenger transportation, quality of service, municipal and private enterprises, public-private partnerships.

Качество сервиса в сфере автомобильных пассажирских перевозок является одной из наименее изученных проблем в современных исследованиях. В данном случае речь не идет о качестве сервиса в туристических перевозках автомобильным транспортом, поскольку организаторы таких туров для достижения необходимых показателей рентабельности стараются обеспечить уровень обслуживания, который бы отвечал запросам и потребностям путешественников. Наиболее интересной, на наш взгляд, представляется проблема повышения качества сервиса в сфере муниципальных и частных перевозок автомобильным транспортом. Интерес к данной теме объясняется тем, что доля перевозок автомобильным транспортом составляет свыше половины всех пассажирских перевозок в Российской Федерации. При этом значительная часть рынка автопассажирских перевозок находится в ведении муниципалитетов, хотя в последнее десятилетие наметилась устойчивая тенденция к увеличению доли частных пассажирских предприятий, стремящихся выйти на рынок междугородних пассажирских перевозок.

Муниципальные и частные организации испытывают трудности, которые отрицательно сказываются на развитии пассажирских перевозок. Пассажирские предприятия муниципальной формы собственности не могут

произвольно устанавливать тарифы на свои услуги, поэтому типичной проблемой является недостаточная рентабельность их деятельности. Следствием этого является либо низкое качество обслуживания, либо сокращение числа маршрутов для минимизации убытков [1]. Частные предприятия в сфере пассажирских перевозок имеют больше возможностей для установки экономически обоснованных тарифов, однако в этом случае стоимость услуг оказывается достаточно высокой, что приводит к потере значительной части пассажиров. В результате на рынке пассажирских перевозок остается достаточно большая доля неофициальных перевозчиков, которые могут предложить более низкую цену за свои услуги по сравнению с частными пассажирскими предприятиями в сочетании с более высоким уровнем комфорта (в плане новизны транспорта, быстроты перевозок и проч.) по сравнению с муниципальными предприятиями [2].

При этом неофициальные перевозчики не платят налоги, а их деятельность никем не контролируется, что создает определенные опасности для пассажиров, так как обследование технического состояния транспорта и здоровья водителя не производится. На наш взгляд, повышение качества сервиса в автопассажирских перевозках муниципальными и частными организациями является одним из путей повышения рентабельности их деятельности за счет привлечения большего числа пассажиров.

Исследованию проблем организации деятельности в сфере автопассажирских перевозок посвящены исследования А.Д. Аленичева, В.Н. Бугроменко, М.А. Вайншток, И.И. Любимова, А.Н. Мельникова, Л.Б. Миротина, Е.Г. Мясодовой, Г.К. Рембалович, Н.А. Трубина, Н.М. Улицкой, Н.Н. Фролова, А.К. Шемякина и др. Данными авторами отмечается, что пассажирские перевозки автомобильным транспортом являются наиболее чувствительными к различным кризисным процессам в экономике, обладая при этом наиболее высоким потенциалом для своего развития. Действующая в данный момент государственная программа «Развитие транспортной системы», не предусматривает мер, целью которых было бы развитие именно автопассажирских перевозок. Причина этого заключается в том, что в отличие от железнодорожного и авиационного транспорта автомобильный транспорт не считается стратегически значимым. Точно так же за пределами задач государственной программы остается и проблема обеспечения качества сервиса.

Необходимость проведения работы по повышению качества сервиса в сфере автопассажирских перевозок определяется следующими соображениями:

- высокой социальной значимостью данного вида перевозок, которая выступает показателем качества жизни в отдельном регионе или муниципальном образовании;
- потребностью в обеспечении безопасности жизни и здоровья пассажиров за счет снижения доли нелегальных автопассажирских перевозок;
- повышении экономической рентабельности частных и муниципальных предприятий, занимающихся пассажирскими перевозками на автомобильном транспорте.

Ключевой характеристикой проблемы повышения качества сервиса в сфере автопассажирских перевозок является, то что без государственного участия и стимулирования она вряд ли может быть решена. Это объясняется, прежде всего тем, что для повышения качества сервиса автопассажирских перевозок необходимо определить в законодательстве меры поддержки тех предприятий, которые проводят эту работу. С другой стороны, на первых порах представляется необходимым выделить финансовую помощь для проведения работы по повышению качества сервиса. Заинтересованность государственных структур в работе по повышению качества сервиса автопассажирских перевозок определяется стремлением снизить убыточность муниципальных предприятий и стимулировать развитие предпринимательства для увеличения налогов и сборов.

Следовательно, роль государства заключается в разработке целевой программы повышения качества сервиса в сфере автопассажирских перевозок, которая будет определять основные направления деятельности и

объем работы. При этом разработка такой программы может осуществляться регионами и муниципалитетами при наличии необходимых ресурсов для ее реализации. Программа должна предусматривать комплекс преференций для предприятий, которые примут участие в ее реализации. Соответственно, участие государственных структур позволяет существенно расширить этот объем преимуществ, включая в него налоговые вычеты, субсидии и дотации на реализацию мероприятий по повышению качества сервиса. На уровне регионов и муниципалитетов возможна разработка собственных мер стимулирования автопассажирских предприятий, ведущих работу по повышению качества сервиса. Одним из наиболее действенных механизмов в данной отрасли может стать государственно-частное партнерство, цель которого стимулировать развитие предпринимательства в сфере пассажирских перевозок. Участие государства в совершенствовании деятельности частных предприятий, занимающихся автопассажирскими перевозками, позволит повысить доверие потребителей к этим организациям, а также снизить риски необоснованного завышения платы за услуги частных перевозчиков.

Направления работы по повышению качества сервиса автопассажирских перевозок должны определяться на основе исследований рынка, предпочтений и пожеланий потребителей, возможности населения оплачивать проезд, в том числе готовность оплачивать дополнительные услуги. Исследование данных показателей позволит наметить основные направления деятельности, которые, являясь реалистичными, будут отвечать потребительскому спросу. Следует отметить, что маркетинговые исследования в сфере автопассажирских перевозок почти не проводятся. С одной стороны, это можно объяснить тем, что данная отрасль считается недостаточно коммерциализированной, с другой стороны отсутствие таких исследований серьезный недостаток, так как последние тенденции в сфере автопассажирских перевозок убедительно доказывают ее рыночный характер.

Определение программы действий по повышению качества сервиса в сфере пассажирских перевозок автомобильным транспортом предполагает подготовку персонала, который будет заниматься ее реализацией. Это также потребует изыскания финансовых ресурсов для повышения квалификации и найма работников, особенно в тех видах работ, которые по своему содержанию являются инновационными и технологически емкими. На наш взгляд недостаточное внимание к профессиональным компетенциям персонала, занятого в автопассажирских перевозках, является одной из причин низкой рентабельности данного вида деятельности.

Исходя из анализа нововведений в сфере автопассажирских перевозок, которые внедряются в различных регионах Российской Федерации, представляется возможным наметить следующие пути повышения качества сервиса в данной сфере.

1. Предоставление пассажирам возможности отслеживать перемещение транспорта в режиме online. Это крайне актуально в сфере городских автопассажирских перевозок, поскольку позволяет планировать свои перемещения, особенно в часы наибольшей загруженности общественного транспорта. Данный сервис, несомненно, будет востребован и в междугородних перевозках, поскольку позволит сократить время ожидания пассажиров в пределах остановочных пунктов. Технически внедрение такого сервиса не представляет особой сложности, поскольку системы спутниковой навигации внедряются в практику работы муниципальных и частных перевозчиков для контроля за перемещением подвижного состава. Изучение опыта в данном направлении показывает, что в настоящее время в регионах продолжается внедрение и тестирование подобных сервисов.

2. В сфере автопассажирских междугородних перевозок ощутимый социально-экономический эффект может быть получен за счет внедрения системы заказа и бронирования билетов. Это позволит оперативно информировать пассажиров о количестве имеющихся мест на различные даты и направления, повышая общий

уровень удовлетворенности качеством обслуживания. Экономический эффект заключается в оптимизации расходов на оплату труда персонала билетных касс. Изучение существующей практики показывает, что частные автопассажирские предприятия активно используют дистанционные сервисы бронирования и продажи билетов, что позволяет им автоматизировать процесс оказания услуг.

3. Внедрение транспортных карт выявило еще одну проблему, осложняющую работу перевозчиков. Поскольку обслуживанием карт занимаются сторонние организации, пассажиры нередко узнают о возникающих проблемах непосредственно в момент оплаты. В связи с этим актуальной становится разработка и внедрение услуги, позволяющей оперативно разрешить проблемы обслуживания транспортных карт в момент поездки. К сожалению, на данный момент наблюдается недостаток наработок по данному направлению, поэтому вопросы с транспортными картами потребителям приходится решать в офисах обслуживания, что создает определенные недоразумения в процессе автопассажирских перевозок.

4. Еще одной возможностью повышения качества сервиса в пассажирских перевозках автомобильным транспортом является повсеместное внедрение систем видеонаблюдения. Они позволят отслеживать соблюдение правил перевозок, обеспечивать безопасность пассажиров, а также будут способствовать конструктивному решению конфликтов между пассажирами и работниками транспортной сферы. Работа по данному направлению в настоящее время ведется особенно активно.

Таким образом, повышение качества сервиса в сфере автопассажирских перевозок должно помочь в повышении рентабельности муниципальных и частных предприятий. Для этого необходимо участие государства, определяющего целевые программы и преференции для предприятий, участвующих в этих программах. Работа по повышению качества сервиса в сфере автопассажирских перевозок требует изучения потребностей и пожеланий потребителей, их платежеспособности. В качестве возможных направлений повышения качества сервиса автопассажирских перевозок предлагается следующее: предоставление пассажирам возможности отслеживать перемещение транспорта в режиме online; внедрение системы заказа и бронирования билетов в междугородних перевозках; разработка и внедрение сервиса, позволяющего оперативно разрешить проблемы обслуживания транспортных карт в момент поездки; внедрение систем видеонаблюдения.

Список используемой литературы:

1. Горизонты транспорта: эффективная транспортная политика. - Челябинск: Социум, 2014. - 673 с.
2. Кравченко Е.А. Организация коммерческих автомобильных перевозок и безопасности движения: монография. - Краснодар: Мир Кубани, 2015. - 218 с.

Гендерное квотирование как способ интеграции женщин в политическую жизнь страны на примере Норвегии

Gender quotas as a way of integration women into the political life of the country on the example of Norway

Шейкина В.Н.

Студент 3 курса,

ф-т международных отношений и зарубежного регионоведения,

Российский государственный гуманитарный университет,

РФ, г.Москва

e-mail: shejkina.00@mail.ru

Sheykina V.

3rd year student,

faculty of international relations and regional studies,

Russian State University for the Humanities,

Russia, Moscow

e-mail: shejkina.00@mail.ru

Аннотация.

В статье рассматриваются гендерные квоты как метод вовлечения женщин в политическую жизнь государства, даны описания наиболее распространенных типов квот, применяемых в современном мире. Представлены аргументы сторонников и противников гендерного квотирования в политической сфере общества. Также в статье раскрывается отношение норвежских политических партий к практике гендерного квотирования.

Annotation.

The article considers gender quotas as a method of involving women in the political life of the state, describes the most common types of quotas used in the modern world. The arguments of supporters and opponents of gender quotas in the political sphere of society are presented. The article also shows the attitude of Norwegian political parties to the practice of gender quotas.

Ключевые слова: гендерные квоты, равноправие, политическая сфера, Норвегия, политические партии.

Key words: gender quotas, equality, political sphere, Norway, political parties.

Проблема гендерного равенства, в том числе и в политической сфере, не раз поднималась в мировом сообществе. Впервые на международном уровне эта тема была затронута во Всеобщей декларации прав человека 1948 года, затем в Международном договоре по гражданским и политическим правам 1976 года.

К сожалению, даже в XXI веке мы не можем говорить о полной ликвидации дискриминации по гендерному признаку в политической жизни общества. Эта сфера всё еще считается «мужской территорией», в которую женщинам пробиться достаточно трудно. В связи с этим примерно в 50 странах проводится политика, направленная на увеличение числа женщин в данной сфере деятельности – гендерное квотирование.

Гендерное квотирование подразумевает выделение определенного количества мест или процента мест от общей суммы парламентариев/участников политической партии/кандидатов на определенную должность женщинам. Обычно им заранее выделяется от 30 до 40% мест, либо же ставится цель достигнуть полного паритета полов, 50/50 [1].

Основные типы квот, используемые сегодня:

- 1) Зарезервированные места (конституционные и/или закрепленные законодательно);
- 2) Квоты кандидатов (добровольные и/или закрепленные законодательно);
- 3) Политические партийные квоты (добровольные).

В то время как зарезервированные места регулируют точное число избранных женщин, две другие формы устанавливают минимальную долю женщин в списках кандидатов либо в качестве юридического

требования (квоты кандидатов), либо в качестве меры, прописанной в уставах отдельных политических партий (политические партийные квоты). Существует гораздо больше типов квотирования. Санкции за несоблюдение установленных требований также имеют важное значение для эффективного осуществления квотирования.

Что касается мандатирования, то законные гендерные квоты устанавливаются либо Конституцией (как в Буркина—Фасо, Непале, Филиппинах и Уганде), либо избирательным законом (как во многих частях Латинской Америки, а также, например, в Бельгии, Боснии и Герцеговине, Словении и Франции). Но квоты могут также определяться добровольно самими политическими партиями. В некоторых странах, включая Германию, Норвегию и Швецию, ряд политических партий ввели квоты для своих собственных списков. Однако во многих других странах лишь одна или две партии решают использовать квоты. Однако если ведущая партия в той или иной стране использует квотирование, как, например, АНК в Южной Африке, это может оказать значительное влияние на общий показатель представленности женщин в парламенте. Тем не менее, хотя квоты становятся все более популярными, большинство политических партий мира вообще их не используют [1].

Несмотря на благие цели квотирования, данная практика считается достаточно противоречивой. Некоторые придерживаются негативного взгляда на данную процедуру по следующим соображениям:

- 1) Квоты противоречат принципу равных возможностей для всех, поскольку женщинам отдается предпочтение перед мужчинами;
- 2) Квоты недемократичны, так как избиратели должны иметь возможность решать, кто будет избран;
- 3) Квоты подразумевают, что политические деятели избираются из-за их пола, а не из-за квалификации, и что более квалифицированные кандидаты оттесняются в сторону;
- 4) Многие женщины не хотят быть избранными только потому, что они женщины;
- 5) Введение квот создает значительные конфликты внутри партийной организации;
- 6) Квоты нарушают принципы либеральной демократии.

С другой стороны, многие люди уверены, что гендерное квотирование несёт в себе лишь положительное влияние на политическую жизнь общества. Их аргументы следующие:

- 1) Квоты для женщин не являются дискриминацией в отношении мужчин, они компенсируют фактические барьеры, которые мешают женщинам получить свою справедливую долю политических мест;
- 2) Квоты подразумевают, что в одном комитете или ассамблее одновременно работают несколько женщин, что сводит к минимуму стресс, который часто испытывают женщины, работающие поодиночке;
- 3) Женщины как граждане имеют право на равное с мужчинами представительство;
- 4) Выборы - это вопрос представительства, а не уровня образования;
- 5) Женщины имеют такую же квалификацию, как и мужчины, но важность женской квалификации понижается и сводится к минимуму в политической системе, где доминируют мужчины. Это связано, в первую очередь, с гендерными стереотипами, наличие которых препятствует достижению женщинами тех же позиций, которые есть у мужчин;
- 6) На самом деле именно политические партии контролируют выдвижение кандидатов, а не избиратели, которые решают, кто будет избран; поэтому квоты не являются нарушением прав избирателей;
- 7) Введение квот вызывает лишь временные конфликты;
- 8) Квоты могут способствовать процессу демократизации, делая процесс выдвижения кандидатов более прозрачным и формализованным.

Для более полного раскрытия смысла этого понятия было бы уместно упомянуть конкретную страну, использующую представленный способ интеграции женщин в политическую жизнь государства. Так, примером страны, активно внедряющей политическое партийное квотирование, является Норвегия. Всего в норвежском

парламенте, Стортинге, представлено 8 партий, каждая из которых имеет свой взгляд на эту практику.

Начать стоит, пожалуй, с партий левого спектра и постепенно двигаться правее. Так, Партия красных считает, что многим людям труднее иметь равные права, когда у них есть дети. Партия хочет положить конец ничтожной доле рабочих мест в профессиях, где доминируют женщины. Внутри самой партии осуществляется квотирование для большей представленности женщин [2].

Следом за партией Красных идет Социалистическая левая партия. Её цель - это общество, в котором пол не ограничивает свободу людей. Социалистическая Левая партия - это феминистская партия. Это означает, что она признает, что власть и ресурсы систематически неравномерно распределяются между женщинами и мужчинами – и что с этим нужно бороться [3]. Поэтому продвижение политики феминизма - одна из главных задач, которые партия пытается осуществить. Важно, что Социалистическая Левая партия выступает за квотирование как на рабочих местах, так и в университетах и других сферах общественной жизни [4].

Далее идёт Рабочая партия. Равенство между женщинами и мужчинами является для неё важным вопросом. Её члены считают, что необходимо по-прежнему применять на практике радикальные инструменты для обеспечения равенства в сфере образования и трудовой деятельности. В 2005 году Рабочая партия ввела правило о 50% квоте для женщин. В связи с этим, в 2010 году впервые в парламент от Рабочей партии вошло больше женщин, чем мужчин (33 и 31 соответственно) [5].

Следом за Рабочей партией идет Партия зелёных. Одним из ключевых вопросов её программы является обеспечение равноправия среди различных социальных групп. Партия считает, что в некоторых случаях для достижения большего равенства необходимо предоставить преференции (например, ввести квотирование) членам отдельных социальных групп. В других случаях осознания факта дискриминации может быть достаточно для обеспечения равного обращения [6].

Далее стоит выделить Партию центра. Так, члены партии считают, что нужно продвигать женщин в политику и бизнес, а мужчин – в сферы, традиционно закрепленные за женщинами. Также партия считает, что в управленческих структурах необходимо ввести квотирование, при котором каждый пол бы представлен как минимум на 40% [7].

Либеральная партия имеет такой же взгляд на равноправие, как и партия Центра, но предлагает вводить квотирование не только в управленческих структурах, но также в школах и университетах [8].

Далее идёт Консервативная партия, членом которой является премьер-министр Норвегии Эрна Сульберг. Партия считает, что государственные меры, приносящие пользу или привилегии определенным группам населения, должны быть ограничены. Преимущества для одних становятся недостатками для других. Поэтому Консервативная партия считает, что квотирование и действия правительства, которые приносят пользу или благоприятствуют определенным группам населения, должны быть ограничены [9].

Правее расположена Христианская народная партия. Её члены полагают, что в настоящее время действительно необходимо использовать квотирование в качестве инструмента для достижения равноправия и равенства количества женщин и мужчин на государственных должностях, однако, по их мнению, следует понимать, что по достижении цели квотирование должно стать ненужным [10].

Самая правая партия, представленная в норвежском парламенте – Партия прогресса. Её члены считают, что все люди между собой равны, и поэтому партия выступает против квотирования. Так, в программе партии на 2017-2021 год есть заявление о том, что она хочет «убрать из законов формулировки, которые обязывают осуществлять квотирование» [11].

Подводя итог, следует сказать, что гендерное квотирование – достаточно противоречивая, но эффективная практика, позволяющая интегрировать всё большее число женщин в политическую жизнь общества,

что доказывает опыт Норвегии. Все политические партии, входящие в норвежский парламент, озабочены женским вопросом и предлагают различные варианты улучшения жизни норвежек. Однако отношение партий к квотированию разное. Практика показывает, что левые партии относятся к такой мере как к необходимости, а правые партии видят в квотировании проявление дискриминации мужчин. Исключением из этого правила является Христианская партия, которая считает допустимым введение квот, но лишь на ограниченный срок. Однако, несмотря на существование в партиях, формирующих парламент, противников введения гендерных квот, практика показывает, что никогда раньше в Стортинге не было представлено больше женщин, чем в период с 2017 по 2021 год.

Список используемой литературы:

1. Drude Dahlerup. Increasing Women's Political Representation: New Trends in Gender Quotas. –Stockholm: International Idea, 2005. S 39-41.
2. Rødts arbeidsprogram 2017-2021. Roedt.no. S 35-39. [Электронный ресурс] URL: <https://roedt.no/arbeidsprogram> (Дата обращения - 11.04.20)
3. Sosialistisk venstrepartis prinsippprogram 2019-2023. S 7. [Электронный ресурс] URL: https://www.sv.no/wp-content/uploads/2019/05/nett_SVLM2019-Prinsippprogram-endelig_vedtak.pdf (Дата обращения - 11.04.20)
4. SVs arbeidsprogram 2017-2021. SV.no. S 22, 40, 44, 61, 67. [Электронный ресурс] URL: https://www.sv.no/wp-content/uploads/2013/12/170816_Arbeidsprogram-2017-2021.pdf (Дата обращения - 11.04.20)
5. Kvinnebevegelsen. Arbeiderpartiet.no. [Электронный ресурс] URL: <https://www.arbeiderpartiet.no/om/historien-om-arbeiderpartiet/kvinnebevegelsen/> (Дата обращения - 11.04.20)
6. Miljøpartiet de grønne. Ta vare på framtida. Arbeidsprogram 2017-2021. Mdg.no. S 69. [Электронный ресурс] URL: <https://d3n8a8pro7vhm.cloudfront.net/mdg/pages/309/attachments/original/1548161094/Arbeidsprogram-2018.pdf?1548161094> (Дата обращения - 11.04.20)
7. Senterpartiet. Prinsipp- og handlingsprogram 2017-2021. Senterpartiet.no. S 69. [Электронный ресурс] URL: <https://www.senterpartiet.no/politikk/standpunkt/vedtatt-politikk/program> (Дата обращения - 11.04.20)
8. Venstres stortingsvalgprogram 2017-2021. Venstre.no. S 132. [Электронный ресурс] URL: <https://www.venstre.no/assets/Stortingsvalgprogram-2017-web.pdf> (Дата обращения - 11.04.20)
9. Nøyres prinsippprogram. Noyre.no. S 5. [Электронный ресурс] URL: <https://hoyre.no/politikk/program/> (Дата обращения - 11.04.20)
10. KrFs stortingsprogram 2017-2021. Krf.no. S 13. [Электронный ресурс] URL: <https://www.krf.no/globalassets/vedlegg/politiske-dokumenter/politisk-program/stortingsprogram-krf-2017-2021.pdf> (Дата обращения - 11.04.20)
11. Fremskrittspartiet. Prinsipp – og handlingsprogram 2017-2021. Frp.no. S 20. [Электронный ресурс] URL: <http://flippage.impleoweb.no/frp/b8188708c47948288727ef8f91683698/FRP-Program-2017-2021.pdf#page=1> (Дата обращения - 11.04.20)

Государственный финансовый контроль в условиях изменяющейся экономической ситуации: переход Российской Федерации к цифровой экономике**State financial control in a changing economic situation: the transition of the Russian Federation to the digital economy***Прокудина Александра Петровна**Студент 3 курса**Факультет Института магистратуры**Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)**г. Ростов-на-Дону, ул. Большая Садовая, 69**e-mail: approkudina@mail.ru****Prokudina Alexandra****Student 3 term**Faculty of Institute of magistracy**Rostov State University of Economics**Rostov-on-don, Bolshaya Sadovaya str., 69**e-mail: approkudina@mail.ru***Аннотация.**

В научной статье исследована система государственного финансового контроля в изменяющихся экономических условиях, а также трансформация государственного финансового контроля в условиях перехода к цифровой экономике. Рассмотрены новейшие финансовые технологий государственного финансового контроля, которые или уже реализованы на практическом уровне в Российской Федерации, или планируются к реализации в ближайшее время. Актуальность исследования заключается в том, что в связи с развитием цифровизации государственного сектора экономики, все активнее стоит вопрос разработки и практического применения различных финансовых технологий, позволяющие проводить контрольные функции органам финансового контроля. Автором выражена собственная точка зрения относительно эффективного сокращения расходов федерального бюджета с применением новых цифровых платформ, а также упрощения и прозрачности всей системы контроля и оперативности реагирования.

Annotation.

The scientific article examines the system of state financial control in changing economic conditions, as well as the transformation of state financial control in the transition to the digital economy. The latest financial technologies of state financial control, which are either already implemented at the practical level in the Russian Federation, or are planned to be implemented in the near future, are considered. The relevance of the research lies in the fact that in connection with the development of digitalization of the public sector of the economy, the issue of developing and practical application of various financial technologies that allow financial control bodies to perform control functions is becoming more and more active. The author expresses his own point of view regarding the effective reduction of Federal budget expenditures using new digital platforms, as well as simplification and transparency of the entire control system and responsiveness.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль; цифровая экономика; финансовые правонарушения, управление государственными финансами, финансовые технологии.

Key words: state financial control; digital economy; financial offenses, public Finance management, financial technologies.

Государственный финансовый контроль является неотъемлемой составляющей системы управления государственными финансами Российской Федерации. Контроль финансово-бюджетной сферы реализуется посредством проведения камеральных и выездных проверок, обследований, санкционирования операций. С помощью цифровизации экономики возможно добиться минимизации очных взаимодействий проверяющего и проверяемого в рамках государственного финансового контроля. В условиях изменяющейся экономической ситуации это позволит значительно упростить контрольные операции, а, следовательно, повысить их эффективность и увеличить оперативность реагирования. [3]

Также следует отметить, что государственный финансовый контроль обусловлен необходимостью удовлетворения государственных интересов, а именно, построения эффективного механизма контроля за

использованием фондов денежных средств. На сегодняшний день в этих целях воплощена современная информационная система «Электронный бюджет». Данная система связывает органы внутреннего контроля (Федеральное казначейство Российской Федерации) и органы внешнего контроля (Счетная палата Российской Федерации).

На сегодняшний день одним из важных аспектов осуществления финансовой и правовой политики Российской Федерации является государственный финансовый контроль. Его задача состоит в том, чтобы эффективно распределить и использовать государственные бюджетные и муниципальные средства, разработать успешную финансовую тактику и стратегию. Также с его помощью происходит контроль соблюдения органами государственной власти, физическими и юридическими лицами требований финансового законодательства, проводится бюджетно-финансовый контроль/мониторинг, а также анализ финансового состояния государственных организаций. [4]

В текущих условиях активно протекающей социально-экономической трансформации, затрагивающей также и все сферы общественных финансов, ключевым фактором, влияющим на развитие государственного финансового контроля, является цифровая составляющая данных преобразований. Данные в цифровом виде являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности, что является необходимым условием повышения конкурентоспособности страны, качества жизни граждан, обеспечения экономического роста и национального суверенитета.

Не менее важно подчеркнуть, что результативность государственного финансового контроля на всех стадиях его проведения будет зависеть от полноты сбора информации об объекте контроля и эффективности ее обработки. Соответственно, в условиях постоянно растущих объемов информации, ключевой задачей становится создание условий для анализа огромных массивов данных органами финансового контроля, что в свою очередь требует коренных преобразований существующих организационных принципов финансового контроля. [1]

В Российской Федерации множество программ развития направлены на цифровую трансформацию государственного управления, в частности финансового контроля, т.к. современные цифровые технологии позволяют добиться результативного управления федеральным бюджетом страны и повышения качества государственного финансового контроля.

Отметим, что без системной трансформации управленческих процессов, без кардинальной перестройки работы всего госаппарата масштабной отдачи от цифровизации обеспечить не получится. [2] Так, распоряжением Правительства РФ № 1632-р от 28.07.2017г., была утверждена программа «Цифровая экономика Российской Федерации».

Паспортом национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» предусмотрено 16 задач (результатов) по созданию цифровых платформ, в частности цифровой платформы электронного правительства, платформы «цифровой профиль», платформы идентификации, платформы исполнения государственных функций и проч.

Предполагаемый объем финансирования госпрограммы по цифровой экономике на 2019–2024 годы превысит 1,8 трлн рублей, из них более 1 трлн рублей – это средства федерального бюджета. На проект «Цифровые технологии» в ближайшие шесть лет предполагается направить 450 млрд рублей, из которых 282 млрд рублей – средства федерального бюджета. Новый этап в развитии финансовых технологий основан на облачных технологиях, что откроет значительно больше возможностей для кардинальных изменений инфраструктуры и функционирования всей системы государственного финансового контроля.

Внедрение информационных технологий в экономику страны формирует ряд дополнительных задач, связанных с их контролем. В частности, наравне с быстрым ростом IT-решений должна обеспечиваться

кибербезопасность, что требует становлении отдельных структур и направлений деятельности контролирующих органов. Финансы представляют наибольший интерес для технологических компаний, а технологии являются крупной статьёй расходов как для банков, так и для прочих организаций финансового сектора. Технологии искусственного интеллекта уже широко используются, как финансовыми компаниями, так и регуляторами по всему миру. Правительства сталкиваются с выбором: быть частью технологической революции или оставаться позади.

Рынок финтех только формируется в Российской Федерации, а в системе государственного управления переход на цифровые решения только начался. Однако при этом стоит отметить, что важной задачей является формирование институтов и методов нормативно-правовое регулирование разработки, внедрения и использования инноваций в сфере финансов. На рисунке 1 наглядно продемонстрированы отрасли с наиболее успешной реализацией цифровой трансформации, в котором лидирующие позиции занимает банковский сектор.

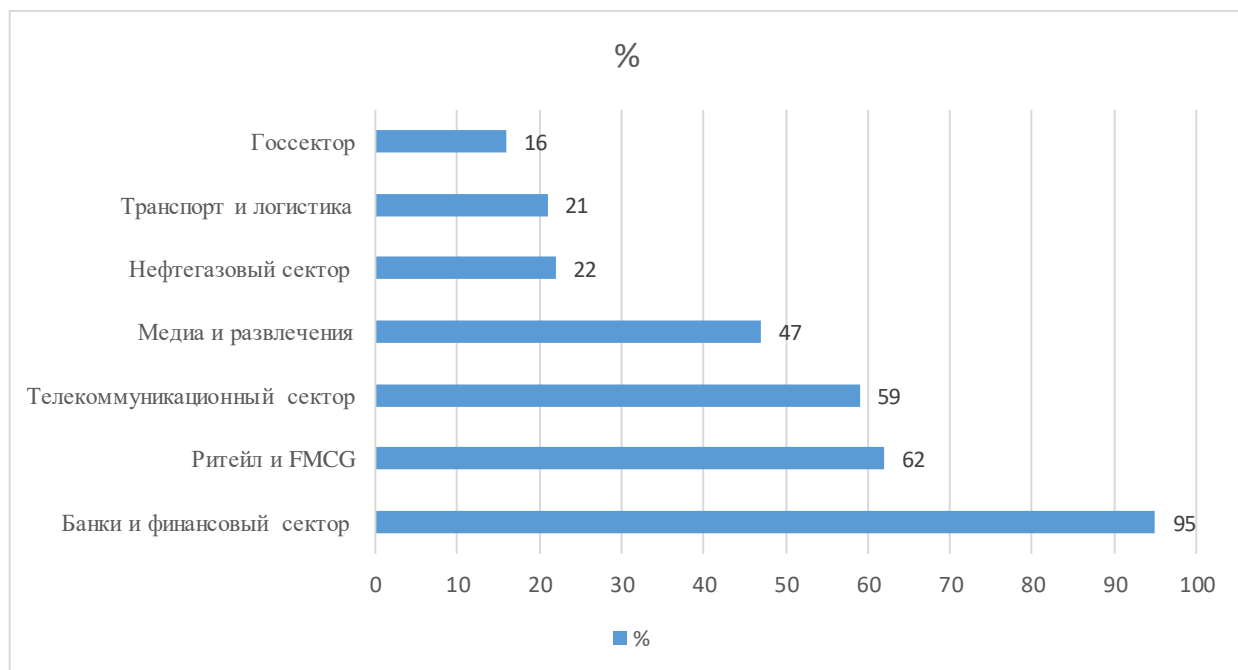


Рисунок 1. отрасли с наиболее успешной цифровой трансформацией, %. Источник: составлено автором. [7]

Перспективным направлением практического применения финансовых технологий в рамках государственного финансового контроля является блокчейн. Блокчейн, как финансовая технология – это распределенная база данных. Иными словами, хранилища данных не связаны общим процессором.

Особое значение внедрение технологии блокчейна в систему государственного финансового контроля может иметь при формировании эффективной стратегии защиты информации и данных, платежей, всех переводов, базы хранения денежных средств и т.д. Благодаря практическому применению технологии блокчейн государственные и муниципальные учреждения финансово-бюджетной сферы способны:

- получить информацию о всех контрагентах и участников финансовых отношений;
- сохранять персональные данные;
- делать прозрачные государственные и муниципальные закупки в рамках контрактной системы;
- взаимодействовать с подрядчиками и исполнителями напрямую, не требуя при этом услуг посредников, что является дополнительными финансовыми издержками контрактной системы.

Важное значение среди применяемых финансовых технологий в рамках государственного финансового контроля отыгрывает Big Data. Управление большими данными (Bigdata) является одной из приоритетных задач

для любого субъекта экономических отношений, желающего оптимизировать оперативную деятельность. В связи с взрывным ростом объема информации в условиях цифровой экономики, имеющим разнородный характер данных, необходимо постоянно следовать тренду в области эффективного управления информационными потоками. Для этого, различные программные программы по управлению большими данными используются государственными органами власти, обеспечивающих контрольные функции государства в финансово-бюджетной сфере.

Также, важно разграничивать финансовые технологии, которые уже применяются Правительством РФ для обеспечения своих контрольных функций. Так, первая группа финансовых технологий – RegTech, которые применяются организациями, осуществляющими деятельность на финансовом рынке, для оптимизации процессов, связанных с выполнением регуляторных и надзорных требований [4].

К основным направлениям финансовых технологий RegTech стоит относить:

- - технологии комплаенс-контроля;
- - технологии идентификации;
- - технологии мониторинга транзакций;
- - технологии управления рисками;
- - технологии, связанные с отчетностью.

Вторая группа финансовых технологий – SupTech, внедряются в практику органов регулирования и надзора для повышения эффективности данной контролирующей деятельности. Такие финансовые технологии связаны с автоматической обработкой отчетности и иной информации, поступающей от субъектов бюджетно-финансовой сферы, с мониторингом и анализом рыночных и операционных рисков, цифровизацией регуляторных требований и т.д.

По моему мнению, процессы цифровизации государственного финансового контроля неразрывно связаны с экономической безопасностью страны, что подкрепляется «Стратегией экономической безопасности Российской Федерации до 2030 года». За счет того, что цифровая экономика основывается на цифровых технологиях, она обуславливает переход к перспективному технологическому укладу и затрагивает все сферы деятельности, не ограничиваясь масштабами информационного обеспечения (от микроуровня до масштабов страны).

В этой связи, эффективное управление российской экономикой невозможно без трансформации информационных процессов, которые происходят, в частности, в контрольно-надзорной деятельности. Таким образом важно всесторонне исследовать теоретические предпосылки и практические возможности цифровизации экономики в изменяющихся реалиях и выработать новую модель системного подхода в использовании информационных технологий государственного финансового контроля в Российской Федерации [5].

Подводя итоги научного исследования статьи, можно заключить следующее: на сегодняшний день, система государственного финансового контроля кардинальным образом меняется под влиянием становления цифровизации экономики и государственного сектора, вследствие чего становится необходимыми разработка и практическое применение инновационных финансовых технологий. Поскольку различные финансовые технологии для обеспечения контролирующей функции уже разработаны и активно применяются корпоративным и частным секторами, то соответственно, необходимо заимствование их разработок и опыта.

Список используемой литературы:

1. Цифровая трансформация государственного управления: мифы и реальность: докл. к XX Апрельскому междунауч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 9–12 апр. 2019 г. / Д. Ю. Двинских, Н. Е. Дмитриева, А. Б. Жулин и др.; под общ. ред. Н. Е. Дмитриевой; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019.

2. Костоусова Ю.А., Комарова О.В. Цифровизация государственного финансового контроля: институциональный анализ // Журнал экономической теории. - 2019. - № 4. - С. 842-848
3. Ситник А.А. Финансовые технологии: понятие и виды // Актуальные проблемы российского права. 2019. №6 (103).
4. Татуев А.А., Овчарова Н.И., Галюта О.Н., Залевская М.А. Современный финансовый контроль: вызовы, противоречия и цифровые инструменты развития // Финансы и кредит. — 2018. — Т. 24, № 12. — С. 2661 — 2677.
5. Шепелев Д.Р. Государственный финансовый контроль в России: проблемы и перспективы // Экономическая наука и практика: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2017.
6. Черевко В.В., Шепелев Д.В. Финансовый контроль и цифровизация в Российской Федерации // Актуальные проблемы современной науки и практики. – 2020. – № 2. – С. 289-300.
7. Электронный ресурс: Digital Leader, Технологии и тренды 2030. URL: <https://research.digitalleader.org/ru/trendstechnologies> (дата обращения: 19.10.2020)

Гражданско-правовая ответственность в российском праве**Civil liability in Russian law***Мусаева Ирина Михайловна,**студент**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского**Россия, Калуга**matyunina_96@inbox.ru**Irina Musayeva,**student**Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky**Russia, Kaluga**matyunina_96@inbox.ru***Аннотация.**

Данная статья посвящена детальному изучению понятия и роли отдельного института Общей части гражданского права - гражданско-правовой ответственности. Подробно будет рассмотрено положения, свидетельствующие о том, что гражданско-правовая ответственности есть вид юридической ответственности. В данной статье проведено исследование основных характеристик гражданско-правовой ответственности, демонстрирующих ее практическое значение: характеризующие черты гражданско-правовой ответственности, ее формы, виды, основополагающие начала, значение. Особое внимание уделяется понятию «вина», как основанию наступления гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный правонарушением, раскрывается суть понятия «форма вины» и ее виды. Изучение понятия гражданско-правовой ответственности дает представления о наказаниях за нарушения правовых норм, связанных с договорными отношениями.

Annotation.

This article is devoted to a detailed study of the concept and role of a separate institution of the General part of civil law - civil liability. We will discuss in detail the provisions that indicate that civil liability is a type of legal liability. This article examines the main characteristics of civil liability, demonstrating its practical significance: characteristics of civil liability, its forms, types, fundamental principles, meaning. Special attention is paid to the concept of "guilt" as the basis for the occurrence of civil liability for damage caused by an offense, the essence of the concept of "form of guilt" and its types is revealed. The study of the concept of civil liability gives an idea of the penalties for violations of legal norms related to contractual relations.

Ключевые слова: гражданское право, гражданско-правовая ответственность, наступление гражданско – правовой ответственности, формы ответственности, принципы гражданско – правовой ответственности, российское право, договорная ответственность, внедоговорная ответственность, вина.

Key words: civil law, civil liability, occurrence of civil liability, forms of liability, principles of civil liability, Russian law, contractual liability, non-contractual liability, guilt.

Безусловно, обязательным условием нормального существования имущественных отношений является юридическая ответственность субъектов данных отношений, нормы которой зафиксированы в законодательстве. В нормах российского права гражданско-правовая ответственность определяется следующим образом: гражданско-правовая ответственность - это последствия, которые возникают на основании совершения правонарушения, наступление последствий гарантируется тем, что гражданско-правовая ответственность есть одна из форм государственного принуждения, носящая имущественный характер. Цель применения ответственности состоит в восстановлении нарушенного состояния потерпевшей стороны за счет правонарушителя. Гражданско-правовая ответственность занимает важное место в перечне санкций, которые применяются к нарушителям права. Определенно - значимость гражданско-правовой ответственности значительно увеличивается в связи с развитием рыночной экономики в государстве. Гражданско-правовая ответственность носит имущественный характер, это способствует тому, что она является единственным наказанием для нарушителя права, но может быть весомым дополнением к административно - правовым и/или

уголовно - правовым санкциям. В российском праве характеризующими чертами гражданско-правовой ответственности являются:

1.направленность на восстановление имущественного состояния потерпевшего:

- отличие с нормами уголовной ответственности- гражданско-правовая ответственность не имеет направленности карательного свойства, ее действие распространяется только на имущественную сферу правонарушителя;

- в случае нарушения личных неимущественных прав, применяются меры имущественного, а не личного характера.

2.ответственность правонарушителя перед потерпевшим:

- меры, которые применяются гражданско-правовой ответственностью к нарушителю, соответствуют понесенным убыткам потерпевшего лица, данное положение предотвращает неосновательное обогащение потерпевшей стороны;

- восстановление имущественного положения потерпевшего происходит за счет средств правонарушителя - лица, по вине которого произошло негативное изменение имущественного положения потерпевшего.

3. меры гражданско-правовой ответственности фиксируются законодательством, а также могут быть установлены самими участниками.

Форма гражданско-правовой ответственности есть выражение имущественных потерь, понесенных правонарушителем, конкретнее:

- возмещение причиненных им убытков;
- потеря задатка;
- уплата неустойки;
- взимание процентов за незаконное пользование чужими денежными средствами;
- конфискация.

Основания возникновения гражданско-правовой ответственности разделяют ее на два подвиды:

- 1) договорная;
- 2) внедоговорная.

Договорная ответственность является наказанием за конкретное правонарушение, а именно – нарушение условий, установленных договором. Данная санкция вызывает отрицательные последствия для правонарушителя. Договорная ответственность также определяется как ответственность стороны перед другой стороной – ответственность должника перед кредитором. Применение договорной ответственности происходит по причине ненадлежащего исполнения или же неисполнения вовсе, договорного обязательства, зафиксированного нормами определенного договора. Главным условием существования данного вида ответственности является существование договорного обязательства между сторонами, заключившими договор. Выражение договорной ответственности происходит путем наступления неблагоприятных последствий для имущественного состояния правонарушителя. Наступившие неблагоприятные последствия есть закономерное следствие правонарушения. Гражданско-правовая ответственность применяется при условии прямой связи противоправного поведения правонарушителя с нарушением договорного обязательства. Вред, причиненный правонарушителем при наличии договорной ответственности, возмещается путем уплаты неустойки, возмещения убытков, уплаты задатка. Пренебрежение нормами договорного обязательства- ненадлежащее исполнение условий договора или же неисполнение условий договора вовсе есть главное основание применения договорной ответственности.

Следующий вид гражданско-правовой ответственности – внедоговорная ответственность. Возникновение внедоговорной ответственности вытекает при совершении правонарушения одним лицом в адрес другого лица, тем самым правонарушитель нарушает права и законные интересы потерпевшего лица, при этом правонарушение не будет связано с нарушением договорных обязательств. В случае наступления внедоговорной ответственности наблюдается отсутствие правоотношений между правонарушителем и потерпевшим, до момента причинения вреда. Примерами внедоговорной ответственности являются: причинение вреда здоровью физического лица, вследствие дорожно-транспортного происшествия, причинение вреда лицу в результате распространения другим лицом недостоверной информации о нем. Результатом совершения правонарушения становится причинение ущерба (морального или материального). Внедоговорная форма ответственности характеризуется следующими признаками:

- отсутствие каких – либо договорных обязательств между правонарушителем и потерпевшей стороной;
- противоправный характер действия основан на реальности вины правонарушителя;
- у потерпевшего нарушены абсолютные права, что, в свою очередь, регулируется законодательством, не договором.

- для применения к правонарушителю санкций, предусмотренных внедоговорной ответственностью, необходимо доказать факт наличия ущерба.

Договорная и внедоговорная формы ответственности имеют ряд принципиальных отличий, таких как основания их возникновения – основанием возникновения договорной формы ответственности служит неисполнение договорных обязательств или же их ненадлежащее выполнение. Основанием применения внедоговорной ответственности являются правонарушения, посягающие на абсолютное потерпевшего лица. Помимо вышесказанного, договорная и внедоговорная ответственности имеют также следующее отличие: условия – такие характеристики как размер и форма внедоговорной ответственности, всегда будут определяться только законодательством, в случае же применения договорной ответственности, ее характеристики, могут быть определены и законодателем, и условиями, содержащимися в соответствующем договоре. Лица, заключившие договор, имеют право менять объем ответственности, по сравнению с объемом, который устанавливается законодательством, в том случае, если в это разрешено законом.

Количество обязанных лиц является основанием разделения ответственности на ответственность долевую и ответственность солидарную. Суть долевой ответственности состоит в следующем: все ответчики несут ответственность в доле, которая точно определяется нормами закона или договором. Если же точное определение точного размера доли отсутствует, то ответственность будет разделена между всеми субъектами в равных долях.

В случае наступления ответственности солидарной, у потерпевшего есть право на предъявление требования о возмещении ущерба ко всем ответчикам (должникам), так и к определенному должнику. Если потерпевший не получает возмещения причиненного ему ущерба в полном объеме от определенного солидарного ответчика, у него есть право, по тем же правилам, потребовать неполученную часть с остальных ответчиков. Остальные ответчики остаются перед потерпевшим ответственными до момента полного возмещения причиненного ему ущерба.

Ответственность, как договорная и внедоговорная содержит элементы частноправового и публично - правового порядка. Договорная ответственность будет применяться в зоне действия гражданского правоотношения, в договорной форме преобладают цивилистические элементы. Деликтная ответственность связана с причинением вреда личности и имуществу физических и юридических лиц, в силу чего, на стадии возникновения деликтной ответственности, в большей степени присутствуют публично - правовые элементы.

Данные отношения возникают из действий комплексного характера, связанных с защитой соблюдения конституционных прав и свобод граждан и охраной права частной собственности, а также муниципальной собственности.

Возникновение гражданско-правовой ответственности вытекает из действий юридических фактов, ведущих к нарушению прав физических и юридических лиц, и из действий субъектов гражданского оборота, порождающих гражданско-правовую ответственность в силу смысла и общих начал гражданского законодательства. Значимость гражданско-правовой ответственности как отдельного института выражается в его функциях, к которым относятся:

- Предупредительно-воспитательная функция. Значение данной функции заключается в предотвращении и пресечении совершения противоправных действий. Санкции, применяемые в отношении правонарушителя, мотивируют его и других участников гражданских правоотношений исполнять обязанности надлежащим образом.

- Компенсационная функция находит свое выражение в ликвидации негативных последствий, наступивших от вреда, причиненного потерпевшему правонарушителем.

- Репрессивная или штрафная функция состоит в осуществлении наказания правонарушителя в виде возложения на него дополнительных неблагоприятных обязанностей.

Функции гражданско-правовой ответственности тесно взаимосвязаны между собой, их классификация является условной.

Принципы права есть основополагающие начала, определяющие содержание и направления правового регулирования, для гражданско-правовой ответственности такими началами (принципами) являются:

1. Неотвратимость наступления ответственности в отношении лица за совершение правонарушения, суть данного принципа состоит в неотвратимом наступлении ответственности за совершенное нарушение права для каждого нарушителя. В нормах гражданского права, неизбежное наступление ответственности может ограничиваться в случае истечения срока давности правонарушения и диспозитивностью поведения субъектов.

2. Индивидуализация ответственности - наступление ответственности происходит в связи с учетом уровня общественной опасности совершенного правонарушения, а также формы вины нарушителя права.

3. Полное возмещение вреда потерпевшему – означает восстановление имущественного состояния потерпевшего в полном объеме, восстановление имущественного может быть произведено как в натуральной, так и в денежной форме.

Главным основанием возникновения гражданско-правовой ответственности будет являться гражданское правонарушение. Правонарушение в гражданском праве имеет определенный перечень условий, влекущих за собой ответственность виновного лица. Данный перечень условий является составом правонарушения в гражданском праве. Составными элементами правонарушения являются следующие элементы (условия):

- противоправность деяния, совершенного правонарушителем;
- вред или убытки как итог действий, совершенных правонарушителем;
- причинно-следственная связь между совершенным правонарушением и наступившими негативными последствиями;
- наличие вины правонарушителя.

Под противоправностью деяния понимается нарушение требований законодательства, договорных обязательств, и как следствие, нарушение субъективного права лица. Как действие, так и бездействие, т.е. деяние лица, может быть признано противоправным, бездействие является противоправным в том случае, когда у

виновного лица была возможность и обязанность совершить определенные действия, но лицо не совершило их. Однако, действия, совершенные в условиях необходимой обороны или же крайней необходимости, могут являться вредоносными, но не являются противоправными.

Второе условие наступления гражданско-правовой ответственности - вред или убытки в качестве итога нарушения права. Вред есть, какое бы то не было, ухудшение личного имущественного блага лица. Вред бывает двух видов: имущественным - напрямую связанным с определенными материальными благами, либо моральным - связанным как с материальными потерями, так и выраженным только в нравственных страданиях потерпевшей стороны. Возмещение причиненного вреда может быть произведено двумя способами: в натуре (ремонт поврежденной вещи), с предоставлением материальной компенсации - возмещение убытков. Убытки есть денежное выражение причиненного вреда, они включают в себя:

- расходы, понесенные потерпевшей стороной, которые она понесла или понесет в последствии для восстановления своего нарушенного права, имущественного положения, или же потеря или повреждение её имущества (реальный ущерб):

- доходы, неполученные в силу совершения правонарушения (упущенная выгода).

Если иной исход не предусматривается законодательством или договорными обязательствами, вред возмещается в полном объеме. В определенных случаях существует наличие гражданско-правовой ответственности при отсутствии причинения кому-либо убытков или вреда, например, штрафная санкция за просрочку исполнения обязательства.

Причинная связь, существующая между противоправными деяниями правонарушителя и наступившими негативными последствиями это связь, при наличии которой, противоправное деяние правонарушителя предшествует причинению вреда потерпевшему и порождает его. Вина есть психическое осознание нарушителем права своего противоправного поведения и результата этого поведения.

Вина выражается в двух формах:

- умысел – это форма, при которой, виновное лицо предвидело наступление негативных последствий, осознавало их вред и желало их наступления, или же относилось к наступлению негативных последствий безразлично;

- неосторожность - форма вины, при которой лицо предвидит вероятность наступления негативных последствий, но в силу самонадеянности рассчитывает их предотвратить, или же не предвидит вовсе, хотя должно и могло было это сделать. Ответственность в гражданском праве обычно наступает при любой форме вины.

В определенных ситуациях, есть возможность наступления гражданско-правовой ответственности вне зависимости от вины: лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью, понесет ответственность за неисполнение/ненадлежащее исполнение обязательства, в том случае, если у него нет возможности доказать, что неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства вызвано влиянием непреодолимой силы, например вследствие чрезвычайных и/или непредотвратимых, в данных условиях обстоятельств; ответственность профессионального хранителя; в том случае, если вред наступает по вине обеих сторон. В установленных законодательством случаях, стороны могут увеличить размер ответственности.

Изучив основные положения гражданско-правовой ответственности в качестве института Общей части гражданского права, возникает следующий вывод: что гражданско-правовая ответственность, наступающая в случае нарушения обязательств, является одним из основополагающих понятий в гражданском праве, изучение данного понятия дает нам представления о мерах наказания за нарушения правовых норм, тесно связанных с договорными отношениями. Вопрос об ответственности нарушенного права, являлся актуальным во все времена,

после перехода к рыночной экономике, данный вопрос стал более актуален, так как договорным отношениям стали уделять большое значение. Детальное изучение данной темы гражданско-правовой ответственности способствует развитию правовой грамотности.

Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации, принят Государственной Думой 21 октября 1994 года;
3. Авдеев М. П. «Конституционно - правовая ответственность в России: проблемы становления и реализации»: Дис. канд. юрид. наук: Москва, 2018 – 200с.;
4. Богданов Д.Е. «Вина как условие гражданско-правовой ответственности» - анализ теории и судебной практики// Российский судья. - 2013. - № 4.;
5. Кабанова Ирина Евгеньевна «Гражданско-правовая ответственность публичных субъектов. Опыт межотраслевого исследования» - М.: Юстицинформ, 2016. - 637 с.;
6. Мозолин В.П. «Гражданско-правовая ответственность в системе российского права» //Журнал российского права. - 2012. № 1.;
8. Остапенко А. Г., Негодова А. В. «Понятие и виды юридической ответственности» // Молодой ученый. — 2017. — №27. — с. 591;
9. Рассолова М.М. «Гражданское право: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция»»/под ред. М.М. Рассолова, П.В. Алексия. -2-е изд., перераб. и доп. -М.: Юнити-дана, 2018. - 844 с.
10. Степанов, С. А. «Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (учебно-практический)» / ред. С. А. Степанов. - 5-е изд., перераб. и доп. - Екатеринбург : Институт частного права, 2016; Москва : Проспект, 2016;
11. Ячменев, Ю. В. «Гражданско-правовая защита имущественных прав граждан и организаций» / Ю.В. Ячменев. - М.: ИВЭСЭП, 2017. - 116 с.

Гражданско-правовая охрана ноу-хау**Civil protection of know-how****Паронян Юлия Андраниковна**

Студентка 2 курса
специализации: гражданское право (Магистратура)
Сибирского юридического университета
г. Омска
Emil: yulya895641653@mail.ru

Paronyan Yulia Andranikovna

2nd year student
of specialization: civil law (master's Degree)
Siberian law University
Omsk
Emil: yulya895641653@mail.ru

Аннотация.

В статье освещаются вопросы правовой охраны секрета производства (ноу-хау) в Российской Федерации. Также в статье рассмотрены особенности гражданско-правовой охраны права на секрет производства (ноу-хау).

Ключевые слова: секрет производства, ноу-хау, результат интеллектуальной деятельности, предпринимательство, исключительное право.

Annotation.

The article covers the issues of legal protection of production secrets (know-how) in the Russian Federation. The article also discusses the features of civil protection of the right to a secret of production (know-how).

Key words: secret of production, know-how, result of intellectual activity, entrepreneurship, exclusive right.

Секрет производства (ноу-хау) определяется как сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и др.) о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере и о способах осуществления профессиональной деятельности, имеющие фактическую или потенциальную коммерческую ценность в силу их неизвестности третьим лицам, если такие сведения не являются свободно доступными третьим лицам на законных основаниях и обладатель таких сведений принимает разумные меры по сохранению их конфиденциальности, в том числе путем введения режима коммерческой тайны.

Одним из способов защиты прав интеллектуальной собственности, в частности в сфере производства, является режим коммерческой тайны, производственной тайны или ноу-хау. Ноу-хау – это разнообразная техническая, производственная и иная информация («изобретения», усовершенствования), преимущественно в научно-технической области, хранящаяся в секрете и не являющаяся общедоступной.

Впервые понятие ноу-хау было применено в 1916 году в деле «Дизенд против Брауна» и с тех пор широко используется во всем мире.

Одним из первых источников норм о секретах производства на международном уровне является соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), заключенное между странами – членами Всемирной торговой организации (ВТО) в 1995 году. Закон гласит, что у человека может быть информация, которую он хотел бы скрыть от недобросовестного использования (нераскрытая информация). Эта информация должна иметь следующие составляющие:

1. Информация классифицируется в том смысле, что она или ее значительные части не являются общедоступными или труднодоступными для лиц, которые обычно имеют дело с такого рода информацией;

2. Информация имеет экономическую ценность;

3. Лицо предприняло действия, не запрещенные законом, для сохранения тайны. Например, с сотрудниками были заключены договоры о неразглашении коммерческой тайны, установлены технические программы защиты информации, оборудованы помещения с особым режимом доступа и так далее.

Вместе с тем, используя режим ноу-хау или коммерческой тайны, производитель рискует тем, что кто-то сможет воспроизвести то же изобретение или другой результат интеллектуальной деятельности, не зная этой тайны производства. В этом случае защитить свои права интеллектуальной собственности будет сложнее, чем, например, если вы зарегистрируете патент на результат интеллектуальной деятельности, официально признав свое право, но раскрыв способ его создания и устройство. В свою очередь, зарегистрировать патент на все также невозможно. Например, невозможно запатентовать списки подрядчиков, информацию о клиентах, а также методы и способы ведения бизнеса, в том числе неудачные. Также срок действия права на тайну судопроизводства, согласно Гражданскому кодексу, не ограничен, то есть продолжается до момента его разглашения. Срок действия патента, в свою очередь, ограничен и зачастую ограничения носят также территориальный характер – то есть охрана осуществляется только на территории того государства, где патент был зарегистрирован.

Ситуация со средствами индивидуализации товаров, услуг и работ, являющихся также интеллектуальной собственностью в соответствии со статьей 1477 Гражданского кодекса Российской Федерации, отличается от других форм интеллектуальной собственности. К ним относятся: товарные знаки, знаки обслуживания, наименования мест происхождения товаров, торговые наименования и коммерческие обозначения. Основное отличие заключается в том, что помимо норм об охране интеллектуальной собственности отношения, связанные со средствами индивидуализации, регулируются антимонопольным законодательством. Правила конкуренции имеют иную цель, чем правила интеллектуальной собственности. Для них главным приоритетом является защита законных, гармоничных и стабильных отношений на рынке. Именно поэтому мониторинг нарушений антимонопольного законодательства возложен на отдельный государственный орган - Федеральную антимонопольную службу.

Таким образом, защита прав интеллектуальной собственности имеет большое значение для авторов и правообладателей. Защита авторских прав в Интернете сегодня является особенно актуальной проблемой. Вы можете защитить свои права интеллектуальной собственности как юрисдикционными, так и неюрисдикционными способами. При обращении в суд заявитель может предъявлять различные требования, исходя из своих интересов. Самооборона – это превентивная мера, которую авторы могут использовать для защиты своей работы и облегчения доказывания в суде.

Одним из видов защиты прав интеллектуальной собственности может быть режим коммерческой тайны. Способы защиты прав на средства индивидуализации товаров, работ и услуг отличаются от иных интеллектуальных прав, поскольку к ним также относится антимонопольное законодательство. Установленные законом способы защиты прав интеллектуальной собственности многочисленны, но споры по поводу интеллектуальной собственности все еще существуют, а это означает, что законодательство должно развиваться и укреплять защиту авторов и правообладателей интеллектуальной собственности.

Если говорить о правовой охране ноу-хау, нельзя не выделить федеральный закон № 98-ФЗ «О коммерческой тайне». Ведь суть тайны производства заключается именно в сохранении конфиденциальности информации, ее разглашение недопустимо, владелец исключительного права обязан принять меры по ее сохранению. Статья 10 данного Закона определяет меры, принимаемые владельцем информации для защиты ее конфиденциальности, такие как:

1. установление перечня сведений, составляющих коммерческую тайну;
2. ограничение допуска к данным;
3. сокращение круга лиц, имеющих доступ к информации;
4. составление договоров, регулирующих отношения по использованию информации;
5. присвоение грифа «Коммерческая тайна» всем материальным носителям, содержащим информацию о такой тайне.

Основными моментами гражданско-правовой защиты ноу-хау являются:

- намерения обладателя исключительного права ввести режим коммерческой тайны и ограничить доступ третьим лицам к объектам, которые он создал;
- ноу-хау закрепляется за тем, чья творческая и интеллектуальная деятельность была использована в момент создания данного секрета производства;
- охрана права начинается непосредственно с момента создания секрета производства.

Гражданский кодекс Российской Федерации для любого объекта интеллектуальной собственности устанавливает определенный порядок признания его охранной способности государством, систему охраны, территорию и срок его правовой охраны. Главным критерием защиты ноу-хау является то, что информация должна гарантировать экономическое превосходство над конкурентами, поскольку она хранится в секрете.

Секрет производства среди всех других результатов интеллектуальной деятельности является одним из самых незащищенных по своей природе. Существенные проблемы при передаче права на тайну производства во многом связаны с особенностями самого объекта, называемого тайной производства. Это, в свою очередь, определяет статус правообладателя. Риски заключения договора на передачу права на ноу-хау очень высоки. Это связано с особенностями охраны и охраны производственных секретов (отсутствие государственной регистрации, необходимость сохранения конфиденциальности). Кроме того, это связано с возможностью появления на рынке нескольких законных владельцев одного и того же секрета производства.

По логике главы 75 ГК РФ обладатель коммерческой тайны обладает исключительным правом, то есть теми полномочиями, которые раскрыты в статье 1229 ГК РФ. Однако в силу специфики секрета производства правообладатель не может в полной мере реализовать их. Так, обладатель исключительного права может реализовать свои права, используя свои знания – например, изготовить уникальную ручку. Однако большие трудности возникают, когда лицо пытается осуществить следующие права, являющиеся частью исключительного права: пытается запретить третьему лицу использовать свой секрет производства без его разрешения или пытается разрешить третьему лицу использовать свой секрет производства.

Если лицо, нарушившее право, также получило в результате этого доход, то лицо, право которого нарушено, вправе требовать возмещения наряду с другими потерями упущенной выгоды в размере не менее такого дохода (статья 15 Гражданского кодекса Российской Федерации). Для взыскания убытков лицо, требующее возмещения, должно будет доказать следующие обстоятельства: 1) Незаконное получение или разглашение коммерческой тайны; 2) наличие убытков и их размер; 3) наличие причинно-следственной связи между понесенными убытками и совершенным ответчиком правонарушением.

На основании проведенного исследования, стоит отметить, что ноу-хау является достаточно новым понятием в российском гражданском праве. На территории Российской Федерации большинство правовых аспектов, связанных с ноу-хау, регулируются следующими правовыми актами: частью IV Гражданского кодекса Российской Федерации, а именно главой 75 и Федеральным законом № 98 - ФЗ «О коммерческой тайне». Незаконное использование или разглашение конфиденциальной информации, если обладатель исключительного права не дал на это согласия, карается законом, если такие действия причинили значительный ущерб.

Список используемой литературы:

1. Гаврилов Э. Основные сведения о праве интеллектуальной собственности в Российской Федерации // СПС КонсультантПлюс.
2. Иншакова А.О. Формы защиты интеллектуальной собственности в обновленном гражданском законодательстве РФ // Власть Закона. - 2015. - № 2 (22). - С. 19-31.
3. Кузбагаров А.Н. Защита интеллектуальных прав с применением альтернативных способов защиты // Вестник Московского университета МВД России. - 2018. - № 5. - С. 72-77.
4. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС/TRIPS) (Заключено в г. Марракеше 15.04.1994) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/902340087> (дата обращения: 02.10.2020).
5. Бовкунов В.С. Секреты производства: значение и особенности использования в современном экономическом пространстве // Вестник Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова. Вступление. Путь в науку. – 2018. – 2(22). – С.114-121.
6. Федеральный закон от 29 июля 2004 г. N 98-ФЗ «О коммерческой тайне» – Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс»

Законодательное регулирование и практика применения залога в качестве меры пресечения в уголовном процессе

Legislative regulation and practice of using bail as a preventive measure in criminal proceedings

Куценко А. В.

*Студент 3 курса магистратуры,
Волгоградский государственный университет,
РФ, г. Волгоград
E-mail: oksana0324@yandex.ru*

Kutsenko A. V.

*3rd year graduate student,
Volgograd State University,
RF, Volgograd
E-mail: oksana0324@yandex.ru*

Аннотация.

Целью данной работы является выявление особенностей такой меры пресечения, как залог, наряду с исследованием современного состояния других видов мер пресечения и порядка их избрания в российском уголовном процессе. Актуальность работы определяется тем, что институт мер пресечения тесно связан с ограничением прав и свобод личности. Научная новизна исследования заключается в систематизации мнений различных ученых относительно нынешнего состояния залога. В результате проанализирован нормативный и теоретический материал, сделаны выводы о том, что должно обязательно учитываться при избрании меры пресечения в виде залога.

Annotation.

The purpose of this work is to identify the features of such a preventive measure as bail, along with researching the current state of other types of preventive measures and the procedure for their selection in the Russian criminal process. The relevance of the work is determined by the fact that the institution of preventive measures is closely related to the restriction of the rights and freedoms of the individual. The scientific novelty of the research lies in the systematization of the opinions of various scientists regarding the current state of the collateral. As a result, the normative and theoretical material was analyzed, conclusions were drawn about what must be taken into account when choosing a preventive measure in the form of bail.

Ключевые слова: мера пресечения, избрание меры пресечения, особенности при избрании мер пресечения, залог, запрет определенных действий, домашний арест.

Key words: preventive measure, the choice of a preventive measure, especially when choosing preventive measures, bail, prohibition of certain actions, house arrest.

Несмотря на то, что и на законодательном уровне, и в доктрине достаточно подробно определены цели залога, на практике он применяется не так часто. Залог и домашний арест в доктрине называли альтернативными мерами пресечения заключению под стражу. Тем не менее, на сегодняшний день, исходя из имеющейся статистики судов, можно говорить о том, что залог так и не стал альтернативой для меры пресечения в виде заключения под стражу.

Тем не менее, в июне 2020 года Пленумом Верховного Суда РФ вновь предприняты попытки оптимизации порядка применения залога. Полагаем, что цель изменений заключалась именно в необходимости применения залога значительно чаще, чем это происходит в настоящее время. В соответствии с пунктом 42.1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста, залога и запрета определенных действий» установлена возможность избрания залога при рассмотрении ходатайства об избрании мер пресечения в виде домашнего ареста и заключения под стражу при наличии оснований [6]. Закреплено также,

что суд вправе вынести вопрос об избрании в качестве меры пресечения залога на обсуждение сторон по своей инициативе.

Следует отметить, что в доктрине существует точка зрения, согласно которой судья не только имеет право инициировать вопрос об избрании в качестве меры пресечения залога, но и должен получить на избрании указанной меры согласие подозреваемого, обвиняемого или лица, вносящего залог. Такой позиции придерживается, например, С.И. Вершинина, которая отмечает, что «инициатива суда не может быть реализована без согласия обвиняемого и лица, который будет вносить залог» [4;80]. Соответственно, прежде чем суд самостоятельно инициирует применение залога, необходимо получить согласие указанных выше лиц.

Получается, законодатель, наделяя суд возможностью самостоятельно выступать с инициативой применения залога, исходил из первостепенного значения прав и свободы человека. Например, в том случае, если обвиняемый не осведомлен о такой мере пресечения, как залог, и не заявляет об этом ходатайство в суде, при этом, имея полное право на обозначенную меру пресечения, судья реализует эту возможность. Тем не менее, для того, чтобы судья реализовал данное право, он должен быть ознакомлен с данными о личности, которые позволят сделать вывод о возможности применения залога.

Следственные органы, обращаясь с ходатайством об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу подозреваемого или обвиняемого, представляют определенный перечень документов, который не может полностью охарактеризовать имущественное положение лица, более того, третьего лица, которое может осуществить внесение денежных средств на депозит в качестве залога. Соответственно, в отсутствие необходимых документов, полагаем, суд крайне редко будет использовать свое право избирать залог в качестве меры пресечения.

В связи с этим возникает проблема, которая также активно изучается в доктрине и указывается, как недостаток уголовного процесса, влекущий за собой неэффективность залога как меры пресечения. Как справедливо отмечает С.И. Вершинина, «на стадии досудебного производства у органа следствия отсутствует право на обращение в суд с ходатайством о применении залога, что противоречит статьям 97 и 98 УПК РФ» [4;81]. Поддерживая мнение указанного ученого, хотелось бы отметить, что именно следователь и дознаватель обладают точной информацией о личности подозреваемого или обвиняемого, а также об обстоятельствах совершения преступления. Соответственно, именно следователь (дознаватель) способен достоверно оценить ситуацию и принять решение о возможности применения залога.

Исходя из вышесказанного, считаем мнение Р.З. Шамсутдиновой и Ф.А. Абашевой об ограничении круга лиц, имеющих право ходатайствовать о применении залога [8;208] не верным, более того, уверены в необходимости включения в список следователя и дознавателя.

В поддержку нашего мнения указывает и проведенный статистический опрос следователей ученым - Т.И. Шаповаловой. Прежде следует отметить, что залог может быть внесен на стадии предварительного расследования в орган, в производстве которого находится уголовное дело, то есть в следственные органы или в органы дознания. Соответственно, следователь или дознаватель вправе самостоятельно применять залог, при наличии на то оснований, но только на стадии предварительного расследования. Как отмечает ученый, «указывая причину неэффективности применения меры пресечения в виде залога, следователи отмечали сложность самой процедуры, поскольку она требует временных затрат и усилий» [10;158]. Полагаем, что следователям или дознавателям проще направить ходатайство в суд об избрании меры в виде заключения под стражу или домашнего ареста, чем тратить время на избрание залога.

Аналогичной точки зрения придерживается Ю.В. Царева, которой в результате опроса следователей было установлено, что «более 80 % практических работников пояснили, что в условиях выбора залогом предпочтут

подписку о невыезде и надлежащем поведении, так как процесс ее избрания по сравнению с залогом в разы менее трудоемкий и не требует больших временных затрат» [7;162].

Таким образом, позволив следственным органам ходатайствовать перед судом о применении залога, законодателем будет сокращено количество необоснованных обращений в суд с ходатайствами о применении более строгих мер пресечения, что присуще действующей судебной практике. Более того, данные изменения позволят повысить эффективность применения залога и выработать практику его применения.

Согласимся также с позицией Н.Н. Ковтуна, И.С. Бобраковой, которые отмечают, что «залог станет реальной альтернативой заключению под стражу только тогда, когда законодатель установит такой процессуальный порядок его применения, который максимально будет отвечать требованиям процессуального «удобства» в первую очередь следственных органов и суда» [3].

Следует также отметить интересное, но, по нашему мнению, необоснованное мнение в части применения залога, которое встречается в научной литературе по уголовному процессу. Речь идет о применении залога по отношению к подозреваемому. Так, Шейфер С.А. указывает, что «при избрании залога, между должностным лицом, ведущим расследование, подозреваемым, залогодателем должны сложиться «доверительные отношения», но пока в уголовном деле фигурирует подозреваемый, а не обвиняемый, данные доверительные отношения еще не могут сформироваться, поскольку существует некая «информационная неопределенность» [11;16].

Аналогичной точки зрения придерживается и Е.Ю. Евланова, которая отмечает, что «при применении залога имеет важное значение наличие предъявленного обвинения, поскольку на этой стадии у следствия будет достаточный объем информации, характеризующий как подозреваемую личность, так и его деяние» [5;58]. Со своей стороны, не можем поддержать указанную позицию, поскольку считаем, что она направлена на ограничение прав и свобод человека. Более того, ее законодательное закрепление привело бы к избранию таких мер пресечения, как заключение под стражу или домашний арест. Для того чтобы применить залог, действительно необходимо понимать не только социальную характеристику подозреваемого и тяжесть совершенного преступления, но и имущественное положение лица.

Тем не менее, в настоящее время определить финансовое состояние и иные необходимые характеристики в отношении лица не представляет сложности и для этого не обязательно иметь «доверительные» отношения со следственными органами. Именно поэтому полагаем, что залог должен избираться именно судьей не только по ходатайству подозреваемого или стороны защиты при рассмотрении вопроса об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу или домашнего ареста, но и по ходатайству следственных органов. Причем подозреваемому, обвиняемому или стороне защиты необходимо занимать активную позицию и представлять доказательства, которые позволят применить указанную меру пресечения.

Опасения ученых в части неисполнения именно подозреваемым основной цели залога – обеспечение явки к следователю, дознавателю или в суд и предупреждение совершения им новых преступлений, а также действий, препятствующих производству по уголовному делу, считаем необоснованными, поскольку на сегодняшний день залог может сопровождаться дополнительной обязанностью по соблюдению одного или нескольких запретов определенных действий, предусмотренных ч. 6 ст. 105.1 УПК РФ [6].

Таким образом, мнение о невозможности применения залога в отношении подозреваемых только из-за отсутствия «доверительных отношений» между лицом и следователем (дознавателем) не может служить должным основанием для отмены возможности применения залога на стадии предварительного расследования в отношении подозреваемого, что, к слову, также является нарушением его прав и свобод.

Тем не менее, полагаем, что некоторые ограничения для применения залога все-таки нужны. Здесь имеются ввиду ограничения применения залога в отношении особо тяжких преступлений, например,

изнасилование, убийство с особой жесткостью и т.д. Следует отметить, что в доктрине данная проблема также поднималась.

Нельзя допустить, чтобы в отношении лица, которое имеет безупречную репутацию, финансовые возможности и ходатайствующее об избрании в отношении него залога, могла быть избрана данная мера пресечения, поскольку тяжесть преступления позволяет сделать вывод о возможности повторения аналогичного или иного деяния. Тем не менее, полагаем, что в качестве исключения может быть использован залог вместе с запретом определённых действий, но, опять же, это зависит от конкретного дела. Аналогичной точки зрения придерживается Т.И. Шаповалова, которая считает, что «применение залога недопустимо в отношении обвиняемых в совершении особо тяжких преступлений, а также тяжких и особо тяжких преступлений против личности» [9;32]. Еще одним сторонником определения категории преступлений в отношении которых нельзя использовать залог, является С.А. Баранов [2;13].

Тем не менее, существует и противоположная точка зрения. Так, С.И. Вершинина отмечает, что «рассмотрение вопроса о применении залога по тяжким и особо тяжким преступлениям должно быть правилом, а применение залога в отношении обвиняемых в совершении преступлений небольшой или средней тяжести — исключением. Более того, залог обеспечивает надлежащее поведение лица, виновность которого еще предстоит установить, поэтому исключать использование залога несправедливо и нелогично. Каждый арестованный должен иметь право быть освобожденным под залог, и задача суда — обеспечить достижение целей уголовного судопроизводства при минимальном стеснении личных прав и свобод обвиняемого» [4;82].

Со своей стороны, считаем возможным согласиться с указанным мнением лишь в части. Безусловно, каждый должен иметь право быть освобожденным под залог, но в случае совершения особо тяжких преступлений против личности можно говорить о возможности применения залога в совокупности с запретом определенных действий, поскольку риск совершения повторного преступления всегда имеется или избирать меру пресечения в виде домашнего ареста.

Все указанные выше проблемы применения залога подтверждаются статистикой. Так, залог в качестве альтернативной меры судами применяется неэффективно и крайне редко, как и следственными органами в целом. Согласно Отчету о работе судов общей юрисдикции по рассмотрению уголовных дел первой инстанции за первые 6 месяцев 2019 года залог в качестве меры пресечения был применен вместо заключения под стражу, как альтернативная мера 41 раз. К примеру, в 2017 году Волгоградским областным судом было вынесено 1 решение об отказе в удовлетворении ходатайства органов предварительного следствия о применении меры пресечения в виде заключения под стражу и избрании меры пресечения в виде залога за совершение тяжкого преступления.

Рассматривая более подробно судебную практику, следует отметить, что суд крайне формально относится к решению вопроса о принятии решения о залоге. Например, в апелляционном постановлении № 22-1427/2019 22К-1427/2019 от 17 мая 2019 г. по делу № 22-1427/2019 Астраханский районный суд, несмотря на ходатайство о применении залога в размере 2 000 000 рублей, суд без особой аргументации подтверждает выводы суда первой инстанции, удовлетворяющей ходатайство об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу [1].

Безусловно, неизвестно точных данных применения залога на стадии предварительного расследования, но, исходя из приведенных в научных статьях опросов следователей, данная мера применяется также редко, как и судами.

Исходя из всего вышесказанного, институт залога, являясь одной из самых мягких и лояльных мер пресечения, существует в российском уголовном судопроизводстве достаточно давно. Однако правоприменительная практика отстает от современных реалий, что выражается, в частности, в не

востребованности такой эффективной и одновременно взаимовыгодной для государства и стороны защиты меры пресечения.

В связи с чем, с уверенностью можно говорить, что статья 106 УПК РФ, как и положения Постановления Пленума Верховного Суда РФ, подлежат совершенствованию и существенным изменениям в части применения залога как меры пресечения. Со своей стороны, предлагаем следующие изменения, которые необходимо внести для совершенствования механизма применения залога судами.

Во-первых, необходимость рассмотрения только судами вопроса о применении залога на стадии предварительного расследования в отношении подозреваемого и обвиняемого.

Во-вторых, закрепить право следователя и дознавателя на обращение в суд с ходатайством об избрании меры пресечения в виде залога.

В-третьих, обязать следователей и дознавателей предоставлять в суд наряду с ходатайством достаточную информацию о личности подозреваемого или обвиняемого и его финансовом положении.

В-четвертых, рассмотреть вопрос об устранении фиксированного размера залога и определении его размера в отношении конкретного лица и обстоятельств дела.

В-пятых, определить категории преступлений (например, по ряду особо тяжких преступлений против личности) в результате совершения которых залог не может быть применен в отношении подозреваемого или обвиняемого, или применен одновременно с запретом определенных действий.

В-шестых, суды обязаны подробно аргументировать основания избрания меры пресечения, а также указывать причины, по которым отклоняется ходатайство о применении залога.

В-седьмых, поскольку залог чаще применяется взамен заключению под стражу, то он также должен засчитываться в срок наказания в виде лишения свободы.

Безусловно, возможно, что необходимы и иные изменения в порядок применения залога для устранения сложности его избрания, например, согласие самого лица на внесение депозита на счет суда в качестве залога. Также хотелось бы подчеркнуть, что залог может выступать и самостоятельной мерой пресечения, а не использоваться только в качестве альтернативной. К примеру, для большей эффективности залог можно использовать в совокупности с другими мерами пресечения, такими как запрет определенных действий.

Таким образом, чтобы залог мог быть как альтернативной мерой пресечения для заключения под стражу и домашнего ареста, так и самостоятельной мерой пресечения, которая активно используется на практике, необходима реформа статьи 106 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации.

Список используемой литературы:

1. Апелляционное постановление № 22-1427/2019 22К-1427/2019 от 17 мая 2019 г. по делу № 22-1427/2019 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения 28.09.2020 года).
2. Баранов С.А. Залог в современном уголовном процессе России: проблемы нормативного регулирования и практика применения: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Воронеж, 2009.- С.13.
3. Бобракова И.С., Ковтун Н.Н. Детерминанты, снижающие эффективность применения залога в уголовном судопроизводстве России// Вопросы правоведения. 2011. - № 2. – С.331-340.
4. Вершинина С.И. Проблемы правового регулирования закона как меры пресечения// юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД, 2019. - №2(46). – С.80-82.
5. Евланова Е.Ю. О некоторых вопросах избрания меры пресечения в виде залога//Социально-политические науки, 2018. - №4(12). – С.58.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 (с изм. и доп. от 11.06.2020) «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста, залога и запрета определенных действий»// СПС «Консультант Плюс».
7. Царева Ю.В. Залог в системе мер уголовно-процессуального пресечения//Труды Академии управления МВД России, 2018. - №1(45). – С.162.

8. Шамсутдинова Р.З., Абашева Ф.А. Процессуальные проблемы применения меры пресечения в виде залога в уголовном судопроизводстве // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право», 2013. - № 2—3. - С.208.
9. Шаповалова Т.И. Залог как мера пресечения в уголовном процессе и его применение следователями органов внутренних дел: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2001. – С.32.
10. Шаповалова Т.И. Почему следователи не любят избирать залог в качестве меры пресечения? // Вестник Сибирского юридического института МВД России, 2010. - №4(8). – С.158.
11. Шейфер С.А. Методологические и правовые проблемы собирания доказательств в советском уголовном процессе. Автореферат дисс. д.ю.н. М., 1981. - С.16.

Исследование выбора паушального взноса и роялти для разработки франшизы в сфере общественного питания

Research on the choice of lump-sum payment and royalties for developing a catering franchise

Безрукова Дарья Сергеевна

магистрант 3 курса,

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

Россия, г. Санкт-Петербург

e-mail: makf155@mail.ru

Bezrukova Daria Sergeevna

third year master student,

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

Russia, St. Petersburg

e-mail: makf155@mail.ru

Аннотация.

В данной статье исследованы понятия паушального взноса и роялти, а также научно обосновано использование расчета данных параметров. Приведен расчет паушального взноса и ставки роялти для предприятия общественного питания. Расчет паушального взноса был проведен с помощью «метода роялти», а ставка роялти – с использованием рентабельности и прибыли франчайзи. Были рассмотрены три вида ставки роялти и обоснован выбор фиксированного роялти. Кроме того, были описаны дополнительные отчисления при использовании франшизы франчайзи, которые могут быть включены в ежемесячную уплату франчайзи. Полученные данные необходимы для дальнейшего исследования при разработке франшизы. В качестве необходимых пояснений в работе были даны определения франчайзинга и матрицы стратегий франшизы.

Annotation.

This article explores the concepts of a lump-sum contribution and royalties, and also scientifically substantiates the use of calculating these parameters. The calculation of the lump-sum contribution and royalty rate for a public catering enterprise is presented. The lump-sum was calculated using the “royalty method” and the royalty rate using the franchisee's profitability and profit. Three types of royalty rates were considered and the choice of a fixed royalty was justified. In addition, additional deductions were described when using the franchise of the franchisee, which can be included in the monthly payment of the franchisee. The findings are needed for further research when developing a franchise. The definitions of franchising and the matrix of franchise strategies were given as necessary explanations in the work.

Ключевые слова: франчайзинг, паушальный взнос, роялти, франчайзер, франчайзи.

Key words: franchising, lump-sum payment, royalty, franchisor, franchisee.

Актуальность выбранной темы статьи состоит в научном обосновании расчета вступительного взноса и роялти, поскольку многие компании пренебрегают расчетами и используют стандартные параметры для своей отрасли, что не является практическим решением, поскольку таким образом можно допустить ошибку и франшиза для франчайзера будет убыточна. Кроме того, тема расчета паушального взноса и роялти не теряет своей актуальности из-за роста популярности франчайзинга с каждым годом.

Цель данной статьи заключается в исследовании методов расчета паушального взноса и роялти.

Необходимо решить следующие задачи:

- выбрать методику расчета паушального взноса и роялти;
- привести пример расчета паушального взноса и роялти;
- проанализировать необходимость использования дополнительных отчислений при расчете франшизы;
- сделать выводы.

Предмет научной статьи: паушальный взнос и роялти.

В данной работе рассчитаем паушальный взнос и роялти для последующей разработки франшизы для

предприятия общественного питания. Для начала определим понятие франчайзинг. Франчайзинг – это форма организации бизнеса, в которой франчайзер передает франчайзи право на продажу продукта и услуг франчайзера [7].

Паушальный взнос (первоначальный или иначе вступительный платеж) – это единовременное вознаграждение франчайзера за использование товарного знака, стандартов, ноу-хау, а также оказание поддержки на этапе организации бизнеса-франчайзи [3]. На практике величина паушального взноса зависит от множества параметров, такой взнос должен компенсировать затраты франчайзера на помощь в открытии бизнеса франчайзи. В стоимость паушального платежа франчайзер может включить: затраты франчайзера на разработку и продвижение франчайзинговой системы, поддержку, оказываемую франчайзером для франчайзи, право на использование товарного знака, создание сайта, обучение будущих сотрудников франчайзи, разработку маркетинговой стратегии, также немаловажную роль играет известность бренда и срок договора франчайзинга, который, как правило, составляет 3-5 лет с возможностью пролонгации и др. Единого способа расчета паушального платежа нет. Каждый франчайзер выбирает для себя сам размер выплат и устанавливает его из расчета планируемой прибыли для компании-франчайзи и возможного экономического эффекта для компании-франчайзера. Также он может вообще не рассчитываться, а быть произвольной величиной [4]. Подобным способом обычно и пользуются будущие франчайзеры: выбирают размер паушального взноса на уровне взносов его конкурентов, но, при выборе данного способа расчета, необходимо иметь в виду, что существует большая вероятность получения ошибочного значения, поскольку цифра выбрана приблизительно, без анализа собственного предприятия. Поэтому, во избежание серьезных ошибок при выборе значения паушального взноса, необходимо пользоваться разными инструментами для расчета. В нашем случае для расчета паушального взноса, чтобы не брать цифры «с потолка» воспользуемся доработанным «методом роялти» [1]. Метод роялти – это способ расчета паушального взноса через расчет капитализации ежегодных роялти по прогнозируемому франчайзинговому соглашению. Данный расчет происходит по формуле:

$$PV = \sum \frac{V_t R_t}{(1+i)^t}, \quad (1)$$

где PV – размер паушального взноса, V_t – ежегодная прибыль франчайзи; R_t – расчетная ставка роялти; i – ставка дисконтирования; t – номер периода времени (года). Ставку дисконтирования определим интуитивным методом [2], которая будет равна 20%. Поскольку расчеты будут проводиться по плановым теоретическим значениям прибыли, то данный результат будет носить рекомендательный характер. Опираясь на него, мы примем решение о размере паушального взноса. В расчете используется ставка роялти, поясним, что это такое.

Роялти – это периодические платежи (обычно раз в месяц), которые платит франчайзи за предоставленное право заниматься франшизным бизнесом в течение определенного периода и услуг франчайзера по поддержанию и развитию системы [3].

Роялти могут быть трех видов:

- фиксированный, определяемый как фиксированный процент от объема продаж;
- процент с оборота, рассчитываемый от валового оборота компании-франчайзи;
- процент с маржи, используется при разном уровне наценки на товары компании франчайзи.

Рассмотрим преимущества и недостатки разных видов роялти:

Фиксированный платеж является наиболее удобным вариантом для франчайзера, однако при расчете необходимо не зависить процентный показатель во избежание потери потенциального франчайзи. Процент от оборота удобен со стороны франчайзера, поскольку он легко может отследить достоверность данных, предоставляемых франчайзи, однако недостатком такого метода расчета является то, что зачастую данный метод

плохо воспринимается франчайзи из-за сложностей в расчетах. Такой способ начисления роялти, как расчет процента с маржи – это наиболее верный способ расчета роялти, однако в этом случае возникают сложности со стороны франчайзера, поскольку ему необходимо будет постоянно отслеживать правильность начисления роялти.

В нашем случае, выберем первый вариант, как наиболее удобный, и рассчитаем фиксированный роялти. Зачастую размер роялти не рассчитывают, его определяют на основании среднего значения ставки роялти для конкретной отрасли. Для отрасли услуг общественного питания обычно устанавливается ставка роялти, равная 2-8%. Для расчета фиксированного роялти, также воспользуемся научными методами исследования и применим метод О.В. Новосельцева [5], используя величину рентабельности производства и степень участия в прибыли компании-франчайзи:

$$r = \frac{Pd}{P+1} * 100\%, \quad (2)$$

где r – ставка роялти (%), P – рентабельность производства, d – доля франчайзера в прибыли франчайзи.

Рентабельность производства найдем по формуле:

$$P = \frac{\Pi}{\text{ОФ} + \text{НОС}} \quad (3)$$

где Π – прибыль, ОФ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, НОС – среднегодовые остатки нормируемых оборотных средств. Доля франчайзера в прибыли франчайзи определяется из «правила 25» [6], предусматривающего, что франчайзи следует перечислять 25% от прибыли своей точки. Стоит отметить, что данный процент может быть установлен, как 50%, в случае высокой рыночной силы бренда (главным образом обеспечивается за счет высокой узнаваемости и стоимости), так и 75% – в случае, например, передачи эксклюзивных или монопольных прав на использование торгового знака.

Произведем расчет ставки роялти, например, при прибыли, равной 235993 тыс. руб., а основные средства – 213655 и 223301 тыс. руб., и при НОС , равном 527918 и 309084 тыс. руб., получим следующее значение рентабельности производства для компании:

$$P = \frac{235\,993}{0,5(213\,655 + 223\,301) + 0,5(527\,918 + 309\,084)} = 0,368.$$

Тогда ставка роялти будет равна:

$$r = \frac{0,368 * 0,25}{0,25 + 1} * 100\% = 7,36\% = 7\%.$$

Полученное значение ставки роялти оправдывает принятую для разработки франшизы предприятия в сфере общественного питания стратегию – стратегию «снятия сливок», которая подразумевает высокую ставку роялти и паушального взноса. Такая стратегия сужает круг потенциальных франчайзи. Помимо роялти, как правило, в таких компаниях идут отчисления и на продвижение рекламы [8]. Существуют также стратегии «заманивание» с высоким уровнем роялти и низким уровнем паушального взноса, «тиражирование успеха» с низким уровнем ставки роялти и паушального взноса и «плата за бренд», которая характеризуется высоким уровнем паушального взноса и низкой ставкой роялти.

Таким образом, ставка роялти будет равна 7%.

Перейдем к расчету паушального взноса. Для начала определим срок действия договора франшизы, который обычно составляет от 3 до 5 лет. В нашем случае срок договора франшизы 5 лет. Соответственно, расчет будет проводиться для данного срока действия. Стоит отметить, что продление франчайзингового договора не подразумевает повторную уплату паушального взноса.

В таблице 1 представлен расчет вступительного платежа (паушального взноса) с использованием ставки роялти, равной 7%:

Таблица 1. Определение размера паушального платежа

Год	V, руб.	R (7%), руб.	Дисконтирующий множитель	Роялти с учетом ставки дисконтирования, руб.
Первый	1845600	129192	1,0000	129192
Второй	2533806	177366	0,8333	147799
Третий	2992950	209507	0,6944	145481
Четвертый	3910662	273746	0,5787	158417
Пятый	4829079	338036	0,4823	163035
Размер паушального взноса, руб.				743924

Таким образом, размер паушального взноса получился равен 743924 рубля. Установим размер паушального взноса в размере 740000 рублей. Это значение выше среднего среди рассматриваемых франшиз в сфере общественного питания (малые предприятия, не рассматриваем элитные рестораны). Однако необходимо помнить, что использование полученного паушального взноса носит рекомендательный характер, на который следует опираться при выборе установленного значения, поскольку данные таблицы были спрогнозированы и, следовательно, и не являются точными значениями, потому что в любой момент могут произойти риски, в том числе и непредвиденные, которые могут повлиять на спрогнозированные значения. Кроме того, паушальный взнос рассчитан для города Санкт-Петербург, и данный фактор необходимо учитывать при установке паушального взноса в других городах. Также компании вправе устанавливать паушальный взнос, например, в зависимости от площади помещения, если существуют разные форматы предприятия.

Стоит отметить, что при расчете данных величин, у компании может отсутствовать либо паушальный взнос, либо роялти. В сфере общественного питания, как правило, используется оба способа.

Перейдем к дополнительным отчислениям франчайзеру. Данный способ получения дохода от франчайзи часто используется компаниями, такие компании обычно более известные и крупные на рынке, по сравнению со своими конкурентами. Помимо роялти франчайзи обязан уплачивать процент с продаж за рекламу, которую продвигает франчайзер. Обычно размер дополнительных отчислений варьируется в районе 1-3%. Данные отчисления не носят обязательный характер и в данном исследовании рассчитываться и использоваться не будет.

Таким образом, в ходе проведенного исследования, связанного с проблемами расчета паушального взноса и роялти, можно сделать следующие выводы:

- многие компании пользуются теоретическими знаниями при выборе значения паушального взноса и роялти, опираясь на значения компаний-конкурентов, что не является верным решением;
- во избежание получения некорректных результатов, кроме аналитических методов расчета, лучше использовать несколько расчетных инструментов;
- исследуя предприятие в сфере общественного питания были получены следующие результаты по расчету доходной части франчайзера: ставка фиксированного роялти 7%, паушальный взнос 740000 рублей;
- было выяснено, что при расчете и установке паушального взноса необходимо также обратить внимание на территориальное распространение франшизы;
- было определено, что такой из способов получения прибыли франчайзеру, как дополнительные отчисления, например, на рекламу, также может использоваться.

Список используемой литературы:

1. Степанчук А.А. Франчайзер и франчайзи: гармония или конфликт интересов. Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки, № 3(245), 2016. – С. 202-213.
2. Ефимова Ю.В. Выбор ставки дисконтирования при оценке эффективности инвестиционных проектов промышленных предприятий. Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки, 2011. – С. 161-165.
3. Шахова М. С. Франчайзинг в России: состояние и перспективы. – М: Анкил: Экономический

факультет МГУ, 2013. – 103 с.

4. Рожкова Н.К. Выбор метода расчета величины ставки роялти по франчайзинговому договору. Вестник Университета №15, 2014. – С. 128-132.

5. Новосельцев О.В. Метод расчета ставки роялти при определении цены лицензии. Проблемы промышленной собственности, № 5. – 1998. – С. 23-28.

6. Никифорова Г.Ю. Расчет ставки роялти для определения размера лицензионных платежей за использование брендов, находящихся в собственности территории. Проблемы и перспективы социально-экономического развития общества: история и современность, 2016. – С. 51-54.

7. Иванов А.Г. Франчайзинг в общественном питании: Российский и зарубежный опыт. – М: Стандартиформ, 2006. – 16 с.

8. Максимова А.Н., Иванов Н.Н. Стратегии франчайзинга в современных условиях функционирования организаций сферы услуг. – Экономика и управление в сфере услуг, 2013. – С. 212-214.

К вопросу об источнике повышенной опасности в уголовном праве и его взаимосвязи с деятельностью МЧС России**On the issue of the source of increased danger in criminal law and its relationship with the activities of emercom of russia***Кутькин Анатолий Васильевич**слушатель 11518 учебной группы**Институт заочного и дистанционного обучения**Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России**Россия, г. Санкт-Петербург**ogpnkortkeros@mail.ru**Kutkin Anatoly Vasilievich**student 11518 of the study group**Institute of distance and distance learning**Saint-Petersburg University of state fire service of EMERCOM of Russia**Russia, Saint Petersburg**ogpnkortkeros@mail.ru***Аннотация.**

Рассматриваются особенности источника повышенной опасности в системе уголовного права. Рассмотрены диспозиции статей Уголовного кодекса РФ, в которых содержится указание на использование источника повышенной опасности. Проанализирована судебная практика по рассмотренным статьям Уголовного кодекса РФ. Определена подследственность органов дознания государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы МЧС России. Рассмотрен вопрос об отнесении печей к источникам повышенной опасности. Выявлена специфика применения специального деликтного обязательства.

Annotation.

The article considers the features of the source of increased danger in the criminal law system. The dispositions of articles of the Criminal code of Russian Federation, which contain an indication of the use of a source of increased danger, are considered. The article analyzes judicial practice on the considered articles of the Criminal code of Russian Federation. The investigative powers of the state fire supervision bodies of State fire service of EMERCOM of Russia have been determined. The question of classifying furnaces as sources of increased danger is considered. The specifics of applying a special tort obligation are revealed.

Ключевые слова: Источник повышенной опасности, неосторожное обращение с огнём, нарушение правил дорожного движения, Уголовный кодекс Российской Федерации, опасные виды деятельности, государственный пожарный надзор, топящаяся печь, специальное деликтное обязательство.

Key words: A source of increased danger, special responsibility, careless handling of fire, violation of traffic rules, Criminal code of Russian Federation, dangerous activities, state fire supervision, burning stove, special tort obligation.

Катастрофы и аварии, уносящие огромное количество человеческих жизней и причиняющие колоссальный материальный ущерб – таковы последствия совершения преступлений по неосторожности с использованием источников повышенной опасности.

В уголовном праве понятие «источник повышенной опасности» встречается в диспозиции статьи 168 Уголовного кодекса РФ «Уничтожение или повреждение имущества по неосторожности» и в части 1 статьи 261 Уголовного кодекса РФ «Уничтожение или повреждение лесных насаждений». Объективная сторона указанных составов заключается в том, что последствия данных преступлений наступают в результате неосторожного обращения с огнём или иными источниками повышенной опасности. Таким образом, законодатель относит понятие «огонь» к категории источников повышенной опасности. Кроме того, применительно к статье 168 Уголовного кодекса РФ к иным источникам повышенной опасности можно отнести электрооборудование, горючие жидкости, транспортные средства, различные взрывчатые вещества, огнестрельное оружие и прочее. Часть 1 статьи 261 Уголовного кодекса РФ относит к источникам повышенной опасности любые, в том числе и

самоходные, транспортные средства, электрооборудование, а также работы, которые связаны с применением легковоспламеняющихся и взрывчатых веществ [1]. К примеру, в том случае, когда при работе в лесу эксплуатировался трактор без искрогасителя на выхлопной трубе.

Для обеспечения единообразного толкования норм по уголовным делам, связанным с нарушением правил пожарной безопасности, уничтожением или повреждением имущества путём поджога либо в результате неосторожного обращения с огнём, в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 5 июня 2002 года № 14 «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путём поджога либо в результате неосторожного обращения с огнём» закреплены соответствующие разъяснения. Так, абзац второй пункта 11 указанного постановления поясняет, что неосторожное обращение с источниками повышенной опасности может выражаться в ненадлежащем обращении с источниками воспламенения вблизи горючих материалов, а также в использовании технических устройств с неустранёнными дефектами. Одним из примеров выступает оставление без присмотра непогашенных печей, костров либо невыключенного электрооборудования, газовых горелок и тому подобное. В свою очередь, ненадлежащее (неосторожное) обращение выступает в виде эксплуатации источников повышенной опасности в неисправном состоянии или с нарушением соответствующих требований техники безопасности [2].

Таким образом, признаки источника повышенной опасности в системе уголовного права характеризуются способностью предмета в силу своих конструктивных особенностей и состояния в результате нарушения обязательных требований или в случае невозможности полного контроля причинить вред [3].

В ходе проведения анализа судебной практики на примере дорожно-транспортных происшествий можно прийти к выводу, что нарушение правил дорожного движения при управлении автомобилем не всегда относится к источнику повышенной опасности.

Так, например, Президиум Пензенского областного суда в процессе рассмотрения уголовного дела по надзорной жалобе с просьбой исключить из приговора статью 168 Уголовного кодекса РФ, принял решение удовлетворить жалобу и исключил из приговора статью 168 Уголовного кодекса РФ в связи с отсутствием в деянии состава преступления. Суд посчитал, что квалификация по статье 168 Уголовного кодекса РФ является излишней, и заключил, что совершение гр. Колясовым А.С. неосторожного обращения с источником повышенной опасности (автомобилем) в том смысле, который законодатель вложил в диспозицию статьи 168 Уголовного кодекса РФ, то есть эксплуатация без соблюдения соответствующих правил техники безопасности или в неисправном состоянии, не установлено [4]. Таким образом, согласно позиции суда, механическое транспортное средство, находящееся в движении и эксплуатируемое в исправном состоянии по назначению, по смыслу статьи 168 Уголовного кодекса РФ не может выступать в качестве источника повышенной опасности даже в том случае, если во время движения были допущены нарушения правил дорожного движения.

С другой стороны, в судебной практике имеются и обратные суждения. Так, согласно постановлению мирового судьи судебного участка № 66 г. Кропоткина Краснодарского края от 10 февраля 2017 года по делу № 1-6/17 г., автомобиль является источником повышенной опасности, и, в свою очередь, лицо, которое управляло автомобилем и причинило вред в результате нарушения правил дорожного движения, привлекается к уголовной ответственности [5].

Таким образом, в судах первой инстанции статья 168 Уголовного кодекса РФ вменяется как отдельно, так и по совокупности преступлений (со статьёй 264 Уголовного кодекса РФ, соответственно) в том случае, если имеется соответствующий состав преступления. Однако, как показывает практика, в порядке апелляции или кассации приговор подлежит отмене либо исключается указание на статью 168 Уголовного кодекса РФ.

Дознаватели органов государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы МЧС России наделены полномочиями по проведению предварительного расследования по статье 168, части первой статьи 219, частями первой и второй статьи 261 Уголовного кодекса РФ. За 2019 год на территории Российской Федерации зарегистрировано свыше 470 000 пожаров, прямой ущерб от которых составляет более 18 миллиардов рублей. Более 27000 (или 5,8% от общего количества) пожаров произошло в результате нарушения правил устройства и эксплуатации печей и дымовых труб. В ходе проведения дознания по факту пожаров по вышеуказанной причине перед дознавателями органов государственного пожарного надзора встаёт вопрос об отнесении печей к источникам повышенной опасности [6].

Так, абзац второй пункта 11 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 5 июня 2002 года № 14 «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путём поджога либо в результате неосторожного обращения с огнём» фактически приравнивает печь к источникам повышенной опасности, так как должны быть соблюдены все правила установки и эксплуатации данного оборудования (к примеру, оставление непогашенной печи без присмотра является неосторожным обращением с источником повышенной опасности) [2].

Потеря контроля над топящейся печью является следствием оставления её без присмотра. К примеру, в том случае, когда лицо, которое должно осуществлять контроль над топящейся печью, удалилось на значительное расстояние. С другой стороны, потеря контроля над топящейся печью без оставления её без присмотра фактически невозможна, даже тогда, когда человек находился в состоянии сна. Данная ситуация возможна только в случае использования специальных технических средств.

Лицо, находящееся в состоянии сна, может слышать звуки и ощущать запахи, а, значит, оно неосознанно продолжает осуществлять контроль с помощью органов чувств. В сущности, топящаяся печь – это контролируемое горение, разведённое для получения тепла. От костра печь отличают следующие признаки:

- печь возводится для осуществления контроля за процессом горения;
- имеется уверенность в успешном исходе осуществляемого контроля;
- для осуществления успешного контроля необходимо правильное устройство печи и соблюдение установленных правил при её дальнейшей эксплуатации.

Согласно подпункту «а» пункта 84 Правил противопожарного режима, утверждённых постановлением Правительства РФ от 25 апреля 2012 года № 390 «О противопожарном режиме», при эксплуатации печного отопления запрещено оставлять без присмотра печи, которые топят, а также поручать детям надзор за ними. Вместе с тем, в нормативных документах по пожарной безопасности не раскрыты термины «присмотр» и «контроль» [7].

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 30 декабря 2011 года № 1225 «О лицензировании деятельности по монтажу, техническому обслуживанию и ремонту средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений» устройство, ремонт, облицовка, теплоизоляция и очистка печей, каминов и других теплогенерирующих установок и дымоходов относится к категории лицензируемых видов деятельности в области пожарной безопасности, что относится к одному из критериев отнесения данного вида деятельности к источникам повышенной опасности.

В конечном счёте, топящаяся печь, являющаяся возможным источником воспламенения, фактически является источником повышенной опасности, если при этом будет установлено, что печь была оставлена без присмотра на значительный промежуток времени, либо имелись нарушения установленных требований по установке и эксплуатации печи.

В соответствии с пунктом 14 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 5 июня 2002 года № 14 «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путём поджога либо в результате неосторожного обращения с огнём» вред, причинённый личности и имуществу физического или юридического лица в результате пожара, подлежит возмещению в полном объёме по правилам статьи 1064 Гражданского кодекса РФ лицом, причинившим вред [2]. Гражданская ответственность владельца печи наступит только при наличии его вины, что создаёт противоречия требованиям специального деликта, установленного статьёй 1079 Гражданского кодекса РФ [8]. Указанная правовая неопределённость препятствует надлежащему обеспечению эффективной судебной защиты при реализации прав и свобод граждан.

Так, данные выводы подтверждаются решением Соломбальского районного суда г. Архангельска от 23 января 2013 года по делу № 10-2/2013. В ходе рассмотрения апелляционной жалобы по обвинительному приговору по статье 168 Уголовного кодекса РФ суд признал печь источником повышенной опасности, а неправильную эксплуатацию печи с нарушением требований пожарной безопасности – деятельностью, создающей условия повышенной опасности. Кроме того, суд принял решение отменить приговор в части гражданского иска о взыскании причинённого материального ущерба от пожара, указав, что мировой судья, установив, что гр. Годовикова виновна в совершении преступного деяния путём неосторожного обращения с источником повышенной опасности, то есть печи, в помещении мойки на веранде квартиры жилого дома, но при этом не обратил должного внимания на доказательства, указывающие на то, что по ¼ доле квартиры данного дома принадлежит иным собственникам. Вместе с тем, оснований для освобождения других собственников от обязанности по возмещению вреда, причинённого источником повышенной опасности, мировой судья в приговоре не привёл. Отменяя решение суда первой инстанции, судья указал, что собственники квартиры должны быть привлечены к ответственности как ответчики, так как они являются владельцами источника повышенной опасности [9].

Таким образом, трудности в правоприменительной практике в части применения специального деликтного обязательства, вытекающего из статьи 1079 Гражданского кодекса РФ, возникают в связи с отсутствием чёткого определения деятельности, создающей повышенную опасность, и источника повышенной опасности [10]. Целесообразно возложить обязанность по возмещению вреда, причинённого в результате неосторожного обращения с огнём или иным источником повышенной опасности по статье 168 Уголовного кодекса РФ по специальному деликту, указанному в статье 1079 Гражданского кодекса РФ.

Список используемой литературы:

1. Уголовный кодекс Рос. Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 31 июля 2020 г.) // Соб. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 5 июня 2002 года № 14 «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путём поджога либо в результате неосторожного обращения с огнём» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2002. № 11.
3. Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности // М.: Изд-во юридическая литература, 2016. С. 116.
4. Постановление Президиума Пензенского областного суда № 44Г-23/2010 от 23 ноября 2010 г. по делу № 44Г-23/2010 от 25 ноября 2010 г. // <http://судебныерешения.рф/39778453> Режим доступа URL <http://www.sudact.ru/> дата обращения 3 сентября 2020 г.
5. Постановление мирового судьи судебного участка № 66 г. Кропоткина Краснодарского края от 10 февр. 2017 года по делу № 1-6/17 г. // <http://судебныерешения.рф/39778453> Режим доступа URL <http://www.sudact.ru/> дата обращения 3 сентября 2020 г.
6. Одиноква Е.Ю., Гревцев М.В., Шухова В.Г., Зарубин М.Г. Проблемы квалификации преступлений, связанных с пожарами // Вестник Санкт-Петербургского университета Государственной противопожарной службы МЧС России. 2015. № 4. С. 104.
7. Правила противопожарного режима, утверждённые постановлением Правительства РФ от 25 апреля 2012 года № 390 «О противопожарном режиме» // Соб. законодательства Рос. Федерации. 2012. № 19. Ст. 2415.

8. Гражданский кодекс Рос. Федерации (часть вторая) от 26 янв. 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 1 янв. 2020 г.) // Соб. законодательства Рос. Федерации. 1996. № 5. Ст. 410.
9. Приговор Соломбальского районного суда г. Архангельска № 10-2/2013 10-33/2012 от 23 янв. 2013 года по делу № 10-2/2013 // <http://судебныерешения.рф/39778453> Режим доступа URL <http://www.sudact.ru/> дата обращения 5 сентября 2020 г.
10. Байкалов Е.А., Сметанкина Г.И. К вопросу о квалификации преступлений, связанных с нарушением требований пожарной безопасности. // IN SITU. 2017. № 3. С. 16.

Классификации принципов законодательного процесса в юридической науке**Classification principles of the legislative process in legal science****Панков Владимир Александрович***Студент 2 курса магистратуры**Института права,**Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,**РФ, Владивосток**E-mail: vl_pankov@list.ru***Pankov Vladimir Alexandrovich***2nd year graduate student**Institute of Law,**Vladivostok State University of Economics and Service,**RF, Vladivostok**E-mail: vl_pankov@list.ru***Аннотация.**

В научной статье подробно анализируются существующие в российской юридической науке принципы законотворческого процесса. В научном исследовании рассматриваются актуальные теоретические классификации принципов законодательного процесса. Автором предлагаются пути совершенствованию российского законодательства. Полученные результаты теоретического исследования могут быть использованы в рамках обучения на юридических факультетах.

Annotation.

The scientific article analyzes in detail the principles of the law-making process existing in Russian legal science. The scientific research examines the actual theoretical classifications of the principles of the legislative process. The author suggests ways to improve Russian legislation. The obtained results of theoretical research can be used in the framework of training at law faculties.

Ключевые слова: законодательный процесс, закон, парламент, законотворчество, принципы права.

Key words: legislative process, law, parliament, lawmaking, principles of law.

В настоящее время детальное изучение специфических особенностей организации законодательного процесса в субъектах Российской Федерации позволит предложить варианты последующей модернизации законодательного регулирования данного правового феномена, что положительным образом отразится на российской правовой системе.

Значимость затрагиваемой проблематики обусловлена существованием потребности в изменении правовой основы правовых отношений в области законодательного процесса, формулировании новых законодательных положений, соответствующих требованиям демократического общества и отвечающих современным политическим реалиям.

Анализ нормативных правовых актов, регламентирующих законодательный процесс в Российской Федерации и ее субъектах, показывает наличие правовых пробелов и юридических коллизий, существование которых свидетельствует о наличии нерешенных проблем в действующем правовом регулировании рассматриваемых общественных отношений.

Разработкой темы научного исследования занимались в разное время дореволюционные, советские и российские представители юридической науки, которые затрагивали актуальные теоретические и практические проблемы организации законодательного процесса в Российской Федерации и ее субъектах.

Исследование особенностей законодательного процесса в отечественном государстве ставит перед собой задачу рассмотрения принципов законодательного процесса, которые выделяются в юридической науке на современном этапе.

Н.А. Богданова под принципами права понимает идеи, имеющие фундаментальное или важное значение для развертывания конституционно-правового знания, в основу которых кладется та или иная мировоззренческая позиция, закономерность, выявленная практикой, или сформулированное умозрительно положение, являющееся плодом научной мысли [4].

Указанная точка зрения посвящена пониманию сущности самого принципа права как элемента юридической науки. В рамках подобного подхода принципом права выступает основополагающее начало, которое включает в себя какую-либо философскую идею, базовое умозаключение, сформулированную и обоснованную юридической наукой закономерность.

Кроме того, Ю.Е. Ширяев под принципами права понимает закрепленные в различных его источниках или выраженные в устойчивой юридической практике общепризнанные основополагающие идеи, адекватно отражающие уровень познания общесоциальных и специфических закономерностей права и служащие для создания внутренне согласованной и эффективной системы юридических норм, а также для непосредственного регулирования общественных отношений в случае их пробельности и противоречивости [11].

Исследователь рассматривает категорию принципов права через призму их закрепления в источниках права, юридической практике. Стоит добавить указанный перечень исследовательскими работами представителей юридической науки, поскольку отдельные принципы права не имеют нормативного закрепления в законодательстве.

Кроме того, российский ученый вполне обоснованно отмечает, что назначение принципов права сводится к формированию внутреннего «скелета» системы российского права и применению их в качестве источников права при использовании аналогии права в случае образования правовых пробелов.

Ключевой сущностной характеристикой принципов права выступает их весьма широкое понимание, которое не сводится к их нормативному воплощению. Указанное качество позволяет правоприменительным органам применять принципы права в качестве исходных идей и руководящих начал при юридических коллизиях и правовых пробелах. Органы законодательной власти должны использовать принципы права в качестве определенных правовых барьеров, которые не должны позволять принимать законодательные акты, противоречащие «духу» российского права.

Рассмотрев сущность принципов права как фундаментальной юридической категории, стоит перейти к исследованию принципов законодательного процесса.

Необходимо отметить, что принципы законодательной деятельности стали выделяться российскими исследователями в XVIII в. Так, государственный деятель В.Н. Татищев сформулировал принципы «законописи»:

1. Закон должен быть краток и написан на языке народа, для которого предназначен;
2. Он должен быть исполнимым;
3. Нельзя быть ответственным по закону, который правительство не доводит до общества; незнание законов освобождает от ответственности;
4. Закон должен соответствовать традициям, нравам народа [6].

В целом, стоит признать обоснованность указанных принципов, сформулированных дореволюционным историком. Кроме того, прослеживается принадлежность исследователя к исторической школе права, поскольку он отмечает необходимость соблюдения народной нравственности и языковых традиций общества. Тезис о том, что незнание законов не влечет наступления ответственности не стоит понимать буквально, поскольку имеются в виду только необнародованные органами государственной власти законодательные акты.

Стоит отметить, что использование в юридической литературе категорий «принципы правотворчества», «принципы законотворчества», «принципы законотворческого процесса», «принципы законодательного процесса» не позволяет утверждать о том, что они абсолютно различные по своему смыслу. В связи с этим, на наш взгляд, рассмотрение указанных понятий в рамках настоящего исследования в качестве синонимичных не будет являться грубой ошибкой, поскольку все они имеют отношение к законодательному процессу и законодательной деятельности.

Так, Ю.А. Тихомиров предлагает следующие принципы правотворчества:

1. Принцип научности, означающий использование приемов и методов научного анализа, достижений науки и строгое следование объективным критериям оценки;
2. Принцип законности, означающий строгий учет иерархии правовых актов и норм, компетенции субъектов прав и соблюдение процедурных правил;
3. Принцип демократизма, означающий изучение социальных интересов и возможности их выражения в сфере правотворчества, учет общественной поддержки проектов правовых актов;
4. Принцип системности, означающий строгий учет системы права, законодательства, построения отрасли [11].

Рассмотренные принципы в полной мере применимы и к законодательному процессу. Безусловно, на современном этапе трудно себе представить законодательную деятельность без привлечения квалифицированных специалистов в области законопроектной деятельности, к которым относятся как практические работники, так и представители юридической науки.

Кроме того, субъекты законодательной деятельности должны учитывать, что федеральные законы не должны противоречить федеральным конституционным законам, международным договорам и положениям Конституции Российской Федерации. В рамках законодательного процесса должны соблюдаться действующие процедурные правила подготовки и обсуждения законопроекта, принятия одобрения, подписания и опубликования закона.

Особое внимание следует уделять тому, что принятие законодательного акта должно соответствовать социально-экономической обстановке в государстве, поскольку отсутствие финансирования может повлечь неэффективность принятых правовых норм.

Безусловно, принятие законодательного акта не должно привести к появлению новых юридических коллизий, которые усложнят работу правоприменительных органов. В связи с этим особое значение имеет учет существующего законодательства в рамках законодательной деятельности.

Д.В. Чухвичев выделяет, помимо прочего, следующие принципы законодательного процесса:

1. Правовой характер законотворческого процесса, означающий, что только нормы права должны отражаться в законодательстве;
2. Принцип гласности, означающий, что обо всех стадиях законотворческого процесса общество должно быть своевременно информировано [10].

Необходимо признать, что самой по себе проблемы закрепления в законодательстве положений, не являющихся нормами права, как таковой в настоящее время не существует. Однако, стоит согласиться с тем, что принятие законодательных актов, которые не содержат норм права, будет являться имитацией парламентаризма. Кроме того, стоит отрицательно отнестись к постоянным изменениям законодательства, которые приводит к нестабильности правовой системы.

В целом, публичный и открытый характер законодательного процесса предполагает возможности беспрепятственного доступа граждан к стадиям законодательного процесса. Безусловно, нарушение указанного

принципа приведет к недемократичности законодательного процесса, его кулуарному характеру и скрытости от народа. На наш взгляд, в современном демократическом обществе законодательная деятельность парламента возможно только в условиях гласности и открытого доступа к сведениям, касающимся законодательного процесса.

О.Н. Разбаш выделяет следующие принципы законодательного процесса:

1. Принцип конституционного партнерства, означающий, что органы конституционного партнерства (Президент РФ, Совет Федерации, Государственная Дума и т.д.) в процессе деятельности должны выработать наиболее эффективные модели согласованного функционирования;

2. Принцип гражданского сотрудничества, который определяется необходимостью скоординированности сотрудничества государственной власти и общества;

3. Принцип технического совершенства принимаемых законодательных актов, означающий соблюдение правил законодательной техники [8].

Стоит согласиться с тем, что множество субъектов законодательного процесса ставит вопрос об их целесообразном сотрудничестве в рамках процесса принятия, одобрения, подписания и обнародования законодательных актов. В связи с этим особое значение имеет формулирование коллизионных правовых норм, которые позволят устранить возникающие разногласия между различными органами государственной власти в рамках законодательного процесса.

Эффективное сотрудничество государства и общества протекает в рамках нескольких существующих формах взаимодействия, к которым относится референдум и общественное обсуждение законопроектов. Стоит отметить, что на современном этапе указанные процедуры не имеют существенного практического применения, что является существенным недостатком современной политической системы российского общества. Именно поэтому, с одной стороны, необходимо более активное применение института референдума, который позволит обществу осуществить оценку, например, нового Основного закона. С другой стороны, на современном этапе в условиях развития информационного пространства общественное обсуждение законопроектов может осуществляться посредством информационно-телекоммуникационной сети Интернет.

Кроме того, на современном этапе значительная часть принятых законодательных актов не соответствует основным требованиям юридической техники, что приводит к появлению юридических коллизий, правовых пробелов, отсутствию единообразия правоприменительной практики. Подобная проблема связана с тем, что на современном этапе отсутствует нормативный правовой акт, который бы устанавливал единые требования к структуре, содержанию и юридической технике нормативных правовых актов. В связи с этим еще одним предложением по совершенствованию действующего правового регулирования общественных отношений выступает принятие законодательного акта, посвященного единым требованиям к структуре, содержанию и юридической технике нормативных правовых актов.

А.В. Хамуков выделяет принцип экономии правового регулирования, заключающийся в том, что дополнительное правовое регулирование общественных отношений, правовое вмешательство в них должны иметь место только тогда, когда без них обойтись невозможно либо когда они содержат очевидный для всех потенциальный правовой эффект, в противном случае целесообразно ограничиваться корректировкой существующих правовых норм [9].

На наш взгляд, указанный принцип законодательного процесса стоит рассматривать только в контексте экономии финансовых и трудовых затрат на появление нового законодательного акта. Сама по себе экономия правового регулирования не имеет под собой основания, поскольку правовому регулированию подлежат общественные отношения, которые поддаются и нуждаются в нем. На наш взгляд, законодательная деятельность

как раз и направлена на то, чтобы надлежащим образом регламентировать те стороны общественной жизни, которые нуждаются в этом вмешательстве со стороны парламента. В ином случае, при экономии правового регулирования могут остаться не урегулированными целые блоки важных общественных отношений.

Особое значение имеет принцип планирования законодательного процесса. Так, А.И. Абрамова отмечает, что планирование позволяет избежать поспешности в законодательной работе, создать условия для подготовки качественных законодательных актов, устранить случаи их дублирования, а также повысить результативность нормативно-правового регулирования общественных отношений [1].

Стоит признать, что отсутствие на современном этапе государственной программы планирования законодательной деятельности является важнейшей проблемой, требующей скорейшего решения. Указанная программа должна приниматься Президентом Российской Федерации как гарантом Конституции РФ и должна затрагивать работу федерального и региональных парламентов, а также представительных органов местного самоуправления.

Кроме того, А.И. Абрамова выделяет также принцип профессионализма, выражающийся в требовании того, чтобы каждый из участников, задействованных в работе над законопроектом, владел приемами этой работы и выполнял ее на достаточно высоком уровне [2].

В целом, указанный принцип выступает важнейшей гарантией эффективного законодательства. Однако, принцип профессионализм сложно реализуем в законодательстве, поскольку для этого необходимо установить требование к высшему образованию и стажу работы по профессии для депутатского корпуса. В связи с этим под указанным принципом стоит понимать участие специалистов и экспертов в разработке законодательных актов.

А.Н. Артамонов предлагает принципы, относящиеся к законотворчеству субъектов Российской Федерации:

1. Принцип обеспечения законами субъектов РФ единого правового пространства, который требует законодательного закрепления четких процедур обеспечения единства правового пространства Российской Федерации;

2. Принцип усиления законами субъектов РФ полноты и защищенности прав граждан, [3].

Стоит согласиться с тем, что региональное законодательство не должно противоречить федеральному законодательству, поскольку этим будут нарушаться права граждан, проживающих на территории такого субъекта Российской Федерации. Обеспечение единого правового пространства необходимо для формирования правового государства, в котором права и свободы человека имеют высшую ценность.

Кроме того, назначением регионального законодательства выступает формирование дополнительных правовых гарантий для населения с учетом финансово-экономических возможностей тех или иных субъектов Российской Федерации. В этом и проявляется федеративное устройство отечественного государства, позволяющее региональным органам власти выбирать приоритетные направления поддержки населения.

На современном этапе в юридической науке существуют классификации принципов законодательного процесса:

1. Общеправовые принципы (принципы законности, научности, демократизма, гуманизма, гласности, системности).

2. Принципы, обеспечивающие осуществление законодательного процесса (принципы конституционного партнерства, гражданского сотрудничества, экономии правового регулирования, планирования законодательных работ, профессионализма).

3. Принципы, устанавливающие требования к тексту законопроекта (принципы технического совершенства закона, понятийно-терминологической определенности, достаточной мотивированности норм права, логической сбалансированности норм права, обеспечения действенности норм права).

4. Принципы, относящиеся к законотворчеству субъектов РФ (принципы обеспечения законами субъектов РФ единого правового пространства, усиления законами субъектов РФ защищенности прав граждан) [5].

Исследование различных принципов законодательного процесса подводит исследователей к вопросу об их формальном закреплении в законодательстве. Именно проблема отсутствия в нормативных правовых актах принципов законодательного процесса в настоящее время требует решения, поскольку правоприменительные органы стараются применять только те принципы права, которые отражены в законодательных актах государства.

В связи с этим еще одним предложением по совершенствованию действующего правового регулирования общественных отношений выступает принятие законодательного акта, который бы устанавливал единые принципы законодательной деятельности, вводил единые требования к деятельности законодательных органов.

Список используемой литературы:

1. Абрамова А.И. Актуальные проблемы планирования законодательной деятельности // Журнал российского права. 2012. N 3. С.45.
2. Абрамова А.И. Современный законодательный процесс Российской Федерации: стадии и проблемы их совершенствования // Журнал российского права. 2007. N 2. С.16.
3. Артамонов А.Н. Создание законов в субъектах Российской Федерации: монография. М.: РЮИ РПА Минюста России, 2011. С. 13.
4. Богданова Н.А. Система науки конституционного права: дис. ... докт. юрид. наук. М., 2001. С. 189.
5. Виноградов Т.П. Принципы законотворческого процесса в России: понятие, значение и система // Конституционное и муниципальное право. 2016. N 1. С. 58.
6. Ильин В.В. История философии: учебник для вузов. СПб.: Питер, 2003. С. 384.
7. Общая теория государства и права. Академический курс в трех томах / отв. ред. М.Н. Марченко. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2010. Т. 2. С. 402.
8. Разбаш О.Н. Федеральные законотворческий и законодательный процессы в современном российском конституционализме: единство и эволюция принципов // Конституционное и муниципальное право. 2009. N 18. С.14.
9. Хамуков А.В. Разработка концепции законопроекта как ключевая стадия законотворческого процесса // Конституционное и муниципальное право. 2011. N 9. С.46.
10. Чухвичев Д.В. Законодательная техника: учебное пособие. М., 2010. С. 89.
11. Ширяев Ю.Е. Федеральный законотворческий процесс: конституционно-правовой анализ: дис. ... докт. юрид. наук. СПб., 2006. С. 60.

Мировой рынок туристических услуг в условиях пандемии коронавируса: новые вызовы и возможности**The world market of tourist services in the conditions of the coronavirus pandemic: new challenges and opportunities***Рустамова Айкюн Ильгар кызы**Студент 3 курса**Факультет Мировая экономика**ФГБОУВО «Самарский государственный экономический университет»**РФ, г. Самара**e-mail: aygunka14@mail.ru**Rustamova Aygun Ilgar kyzy**Student 3 term**Faculty of World economy**Samara State University of Economics**Russia, Samara**e-mail: aygunka14@mail.ru**Иванова Наталья Игоревна**Кандидат экономических наук, доцент**кафедра Мировой экономики**ФГБОУВО «Самарский государственный экономический университет»,**РФ, г. Самара**e-mail: cleotasha@rambler.ru**Ivanova Natalia Igorevna**Candidate of economic Sciences, associate Professor**Department of World Economy**Samara State University of Economics**Russia, Samara**e-mail: cleotasha@rambler.ru***Аннотация.**

В рамках данного исследования нами проводится анализ влияния вспышки коронавирусной инфекции на мировой рынок туристских услуг посредством использования открытых данных Всемирной туристской организации. Мы сталкиваемся с неопределенностью и размытостью прогнозов экспертов в области развития туризма на ближайшие несколько лет. Нами проводится анализ вызовов и возможностей, в ходе которого выявляется тенденция активного использования в области туризма информационных технологий. Для полноты исследования нами проводится анализ мер государства по восстановлению данной отрасли экономики и разрабатываются рекомендации по восстановлению устойчивости на рынке туристических услуг.

Annotation.

Within the framework of this study, we analyze the impact of the outbreak of coronavirus infection on the world market of tourism services through the use of open data of the World Tourism Organization. We are faced with the uncertainty and blurred forecasts of experts in the field of tourism development for the next few years. We carry out an analysis of challenges and opportunities, in the course of which we identify a tendency for the active use of information technologies in tourism. For completeness of the study, we analyze the government's measures to restore this sector of economy and develop recommendations for restoring stability in the tourist services market.

Ключевые слова: Всемирная туристская организация, сценарии развития, восстановление отрасли, информационные технологии, экологический туризм.

Key words: World Tourism Organization, development scenarios, industry recovery, information technology, ecological tourism.

В условиях пандемии коронавируса вся мировая общественность столкнулась с рядом вызовов как в области здравоохранения и социальной политики, так и в области обеспечения устойчивости экономической среды. Наиболее пострадавшей отраслью является мировой рынок туристических услуг, так как для

предотвращения распространения вируса правительства решили приостановить деятельность авиаперевозок, отелей и гостиниц, а также в целом ввели ограничения на выезд и въезд. Покидать страну могли только иностранные граждане для возвращения на родину, а также лица, которые отправляются в другую страну в связи с учебой, лечением или работой.

В первом квартале 2020 года число международных туристов сократилось в разы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По данным Всемирной туристской организации наблюдается снижение количества поездок по всему миру в марте 2020 года на 57%. Иными словами, международные поездки сократились на 67 млн единиц, что в денежном выражении составляет около 80 млрд долларов США. Прогнозные значения дальнейшего развития отрасли несколько раз пересматривались ввиду наличия фактора неопределенности. На данный момент по прогнозам экономистов, даже частичное открытие границ не спасет отрасль и на конец 2020 года будет наблюдаться сокращение числа международных поездок на 58-78% по сравнению с 2019 годом в зависимости от скорости полного открытия границ и снятия ограничений для туристов. Данные показатели не являются объективными прогнозными значениями, что также подчеркивает неопределенность перспектив развития событий [3].

На данный момент по прогнозам Всемирной туристской организации возможно развертывание трех сценариев развития событий:

- сокращение международных поездок в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 58%;
- сокращение международных поездок в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 70%;
- сокращение международных поездок в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 78% [3].

Эти три сценария отражают три очень постепенных шага нормализации, при которых ежемесячное снижение числа прибытий начинает уменьшаться в соответствующие месяцы, и не наблюдается значительного или длительного обострения пандемии, влияющего на условия путешествий после этого. Все три сценария учитывают снижение прибытий до декабря 2020 года, хотя и в разной степени.

В этих сценариях конкретно не учитываются экономические факторы, влияющие на модели ежемесячных изменений, хотя ожидается, что экономический спад в результате пандемии окажет серьезное влияние на международный туризм в краткосрочной и среднесрочной перспективе, что повлияет на склонность потребителей к расходам.

Данные и допущения этих сценариев будут корректироваться по мере развития ситуации и появления дополнительной информации.

Данные сценарии событий поставят под угрозу от 100 до 120 млн рабочих мест на рынке туристических услуг по всему миру. Заслуживает быть отмеченным, что это самый худший год для туризма, начиная с 1950-года. Меры, которые были приняты для предотвращения распространения коронавирусной инфекции положат конец десятилетнему устойчивому развитию экономики, начиная с кризиса 2009 года.

По самым благоприятным оценкам экспертов спрос на туристические услуги восстановится в 2021 году и в первую очередь это будет не международный, а внутренний спрос [3].

Возможности предприятий туристической отрасли сложно обозначить ввиду неопределенности продолжительности пандемии, возможности появления второй волны коронавируса, а также неизвестности периода полного снятия ограничений. Однако, важно подчеркнуть, что правительства разных стран осуществляют меры по профилактике последствий пандемии коронавируса на туристическую отрасль.

Перечислим некоторые меры поддержки туристической отрасли в России для полноты исследования:

- возмещение платежей по кредитам;
- расширение господдержки туроператоров по внутреннему и въездному туризму;

- популяризация туризма.

Можно свидетельствовать о том, что Правительство РФ составило план развития данной отрасли с упором на внутренний и въездной туризм. В этой связи актуальной становится проблема повышения привлекательности регионов страны, особо характеризующихся отсталым развитием, таких как Дальний Восток, Северный Кавказ и приграничные регионы.

В рамках оценки мирового рынка туристических услуг важно подчеркнуть, что 100% всех направлений в мире ввели те или иные ограничения на поездки в ответ на вспышку коронавирусной инфекции:

- 97% направлений полностью или частично закрыли свои границы для туристов;

- 65 направлений (30%) полностью или частично приостановили международные рейсы;

- 39 направлений (18%) осуществляют закрытие границ более дифференцированным образом посредством запрета на въезд туристов из определенных стран, характеризующихся негативной эпидемиологической ситуацией.

Использование информационных технологий в сфере туризма ежегодно растет, что можно подтвердить рейтингом инновационных компаний 2019 года в таблице.

Таблица 1. Рейтинг инновационных компаний туристической области в 2019 г. по данным отчета The Boston Consulting Group The Most Innovative Companies [2]

Позиция в рейтинге	Компания	Ниша
12	Southwest Airlines	Авиалинии
17	Uber	Транспортные услуги
21	Airbnb	Онлайновая площадка-агрегатор по поиску жилья для туристов
32	Expedia	Онлайн-трэвел агентство
37	Hilton	Международная сеть отелей
41	Marriot International	Международная сеть отелей

Несмотря на все негативные последствия, которые возникли на фоне пандемии коронавируса, важно подчеркнуть модернизацию сферы туризма, а именно ее цифровизацию, которую ускорил данный кризис [1]. В развитых странах уже существует практика разработки и внедрения виртуальной и дополненной реальности, а также экономики впечатлений, что будет актуально и в сфере туризма в ближайшие несколько лет. В условиях трансформации данной отрасли будет наблюдаться замещение привычных средств удовлетворения туристов в потребности передвижения, общения более инновационными средствами.

Также важно привести статистику онлайн-продаж туристических услуг российским покупателям на основе доклада «Российский рынок путешествий».

Таким образом, мы наблюдаем существенный рост объема онлайн-продаж туристических услуг российским покупателям за последние 6 лет. Абсолютный прирост в 2019 году по сравнению с 2014 годом составил 470 млрд рублей, а относительный 671%.

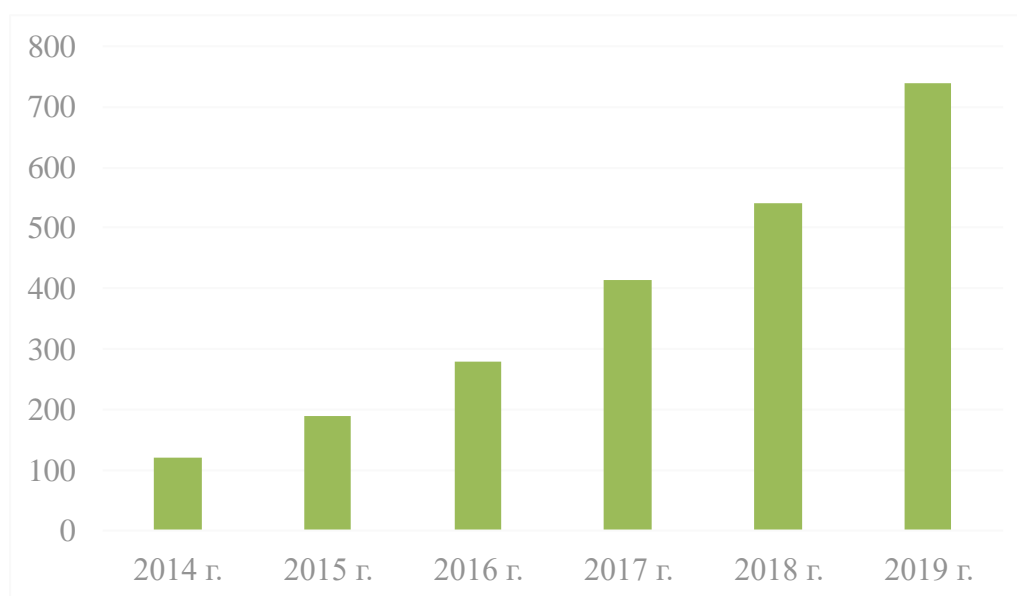


Рисунок 1. Динамика изменения онлайн-продаж туристских услуг российским покупателям, млрд рублей [4, 5]

Таким образом, на основе анализа данных двух сайтов, в которых статистика данного показателя совпадает, мы наблюдаем существенный рост объема онлайн-продаж туристских услуг российским покупателям за последние 6 лет. Абсолютный прирост в 2019 году по сравнению с 2014 годом составил 470 млрд рублей, а относительный 671%.

Мы рекомендуем в качестве направления решения проблемы застоя в туристической области осуществлять разработку и продвижение цифровых продуктов как для традиционных, так и для новых туристских направлений. Здесь важно подчеркнуть активное внедрение дистанционных программ обучения в сфере туризма. Ввиду особых природных условий России важно активное внедрение экологического туризма на территории страны, который предполагает реализацию следующих принципов (рисунок 2).

Заслуживает быть отмеченным, что на сегодняшний день планируется разработка полноценной программы развития экологического туризма с акцентом на регионы, характеризующиеся иногда неблагоприятными погодными условиями, но в тоже время впечатлениями о дружественной культуре народов восточной части России и захватывающими экспедициями. Важно подчеркнуть, что принципы экологического туризма являются дифференцированными в зависимости от страны, ее природных ресурсов и культуры. В качестве дополнительного принципа мы считаем целесообразным строить такие объекты инфраструктуры для туристов, которые будут характеризоваться низким уровнем воздействия на окружающую среду. Помимо этого, туристам важно признавать права и убеждения коренных народов в сообществе, в которое они прибыли в рамках путешествия. Важно развитие экскурсий и культурных мероприятий, которые будут повышать осведомленность туристов о необходимости уважения к окружающей среде и местной культуре. Поддержка местной экономики подразумевает то, что в результате развития экотуризма происходит улучшение качества жизни людей с экономической точки зрения и сохранение исторических достопримечательностей с социально-культурной точки зрения.

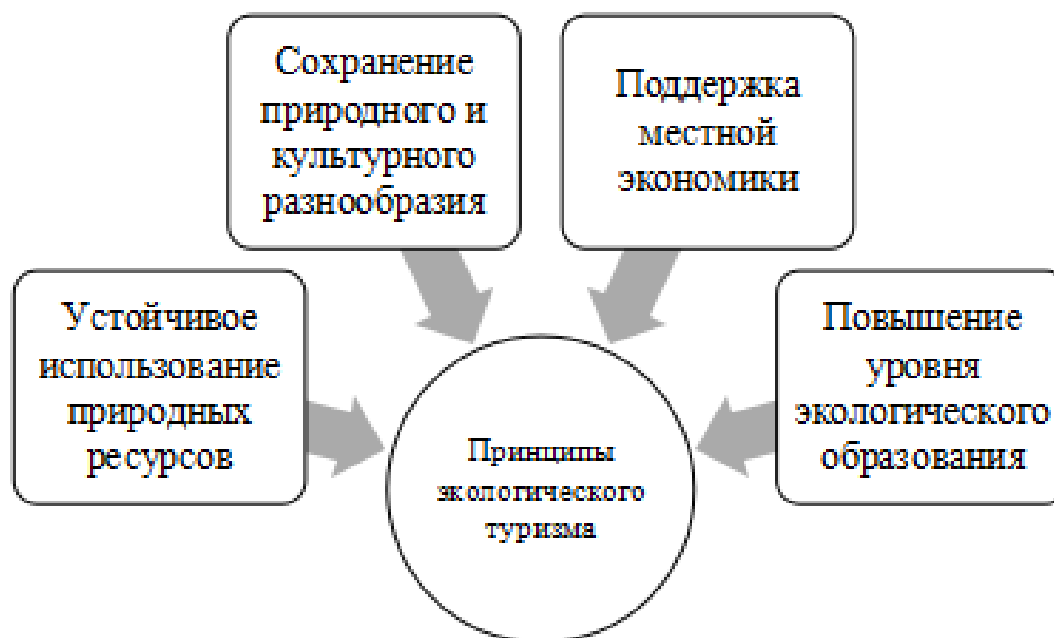


Рисунок 2. Принципы экологического туризма [1]

Таким образом, после снятия ограничений и полноценного открытия границ возрастет значительно спрос на туристические услуги. Также в данном исследовании мы отметили размытость и неопределенность в прогнозах экспертов относительно дальнейшего развития туризма. В качестве рекомендации для решения проблемы кризиса в туристической отрасли, который произошел на фоне закрытия границ и введения ряда других ограничений по всему миру, мы считаем необходимым внедрение цифровых продуктов. С этой целью необходимо активное развитие инноваций и финансирование соответствующей отрасли государством. Например, в Британии частная компания «Windward Engineering» совместно с государством разработала ветряную турбину, которая выступает в качестве зарядного устройства и может работать не только днем (как солнечные батареи), но и ночью. Разработкой данной инновации и ее реализацией в гостиницах и отелях страна добилась развития как технологий в туристической отрасли, так и использования альтернативного источника энергии, что содержит в себе один из принципов экологического туризма. Помимо вспышки коронавирусной инфекции, 2020 год характеризуется экологическим кризисом на Камчатке, что обуславливает необходимость развития и экологического туризма. С этой целью актуально развитие глэмпинга и повышение заинтересованности ими потенциальных туристов, что может повысить привлекательность данного инвестиционного проекта в глазах бизнесменов.

Список используемой литературы:

1. Абалакова А.Д., Панкеева Н.С. Особенности развития туризма в период глобального экономического кризиса // География и природные ресурсы. 2017. № 3. С. 111-117.
2. Веревищев И.И. Кризисы науки и кризисы цивилизации в эпоху ускорения научно -технического прогресса // Наука среди нас. 2019. № 4(20). С. 272-278.
3. Всемирная туристская организация [Электронный ресурс]. URL: <https://www.unwto.org/ru> (дата обращения 20.09.2020).
4. Российский рынок путешествий. Статистика онлайн [Электронный ресурс]. URL: <https://datainsight.ru/eTravel2019> (дата обращения 20.09.2020).
5. Онлайн-туризм, Online-Travel (рынок России) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения 20.09.2020).

«Необычное» обычное право цыганской народности**"Unusual" customary law of the Roma****Пинчук А.П.**

Магистрант 2 курса
Юридического института ФГБОУ ВО
«Алтайский государственный университет»,
РФ, г. Барнаул
e-mail: gos.2207@mail.ru

Pinchuk A.P.

Undergraduate student of Law, Altai State University
Russia, Barnaul
e-mail: gos.2207@mail.ru

Аннотация.

В статье рассматриваются основные вопросы цыганского права. Отмечается, что право цыган ввиду кочевого образа жизни данного народа имеет неписаную форму, тем самым являясь обычным. Неформальность цыганского права представляет сложность для проведения исследований, тем самым порождая дефицит соответствующих работ на научном поприще. На основе имеющихся изысканий автор проводит анализ обычного права цыган через призму привычных для нас отраслей права. Понятие отраслей права не типично для права цыганской народности, ввиду чего правовое регулирование сортируется лишь тематически. В статье предпринята попытка группировать обычное право цыган по отраслям – гражданское, семейное, конституционное и др., что значительно упрощает его исследование. Обращено внимание на конкретные правовые институты. Некоторые из них рассматриваются в контексте сравнения с имеющимися аналогами в российской системе права. Автор приходит к выводу, что право цыган формировалось под значительным влиянием кочевого образа жизни данного народа, ввиду чего вне правового поля остаются такие институты, как земля, недвижимость и т.д. Тем не менее, можно проследить тенденцию к адаптации цыган к традиционным государственным правовым институтам.

Annotation.

The article discusses the main issues of Roma law. The right of the Roma, due to the nomadic way of life of this people, has an unwritten form, thereby being ordinary. The informality of Roma legislation makes it difficult to conduct research, which leads to a lack of relevant scientific papers in the scientific field. Based on the available research, the author analyzes Roma customary law through the prism of familiar branches of law. The concept of branches of law is not typical for the law of the Roma people, therefore, legal regulation is sorted only thematically. The article makes an attempt to group the common law of the Roma according to branches - civil, family, constitutional, etc., which greatly simplifies its study. Attention is drawn to specific legal institutions. Some of them are considered in the context of comparison with existing analogues in the Russian legal system. The author comes to the conclusion that the right of the Roma was formed under the significant influence of the nomadic way of life of this people, which is why institutions such as land, real estate, etc. Nevertheless, it is possible to trace a tendency towards adaptation of the Roma to traditional state legal institutions.

Ключевые слова: обычное право, цыганская народность, право цыган, трудовое право, конституционное право, институт собственности

Key words: customary law, Romani people, Romani law, labor law, constitutional law, property institution

Право является самостоятельным общественным институтом и социально-нормативным регулятором человеческой жизнедеятельности. Простыми словами оно представляет собой правила поведения в рамках конкретного общества. Как любое иное явление право имеет свои признаки, идентифицирующие его в среде иных социальных регуляторов. К таким признакам, например, относят нормативность, интеллектуально-волевой характер, системность, формальную определенность и обеспеченность возможностью государственного принуждения. Интерес представляет признак «государственное принуждение». Как отмечает С.С. Алексеев, государство, имеющее монополию на осуществление принуждения, представляет собой необходимый внешний фактор существования и функционирования права. Исторически право возникло и развивалось во взаимодействии с государством, первоначально выполняя главным образом охранительную функцию [1, с. 197].

Таким образом, государственный характер является неотъемлемым признаком права. Однако что обстоит с теми народами, которые своего государства не имеют? Обычно такие народы вынуждены существовать на территории того или иного государства, приспособившись к его законодательству. Однако существуя сотни лет и ведя кочевой образ жизни, такие народы могут на основе собственного быта и складывающихся традиций вырабатывать собственные правила поведения. Какие социальные регуляторы имеются в таком случае? В рамках настоящей работы интерес представляет обычное право цыганской народности.

В истории России цыганам отводились отдельные нормативно-правовые акты, то регулирующие места их поселения (например, Указ императрицы Анны Иоанновны от 13 сентября 1733 года – жить в Ингерманландии), то, наоборот, расселяющие цыган в разных уголках России (например, при Николае I и Александре II) [2]. В любом случае, ни такого рода меры, ни даже установление уголовной ответственности за бродяжничество, не помогли полностью искоренить кочевой образ жизни цыган.

В основе цыганского права лежит один важный постулат, который позволяет сохранять цыганам свою народность без существования собственного государства, а также иметь собственное право – «фом-ромэса, гаджэ-гаджеса» (цыг.), что означает «цыгану – цыганское, не цыгану – не цыганское» [3, с. 66]. Из этого вытекают, в частности, особенности права цыган. Одна из особенностей – неписанный, обычный характер норм. Н.Г. Демятер отмечает, что у цыган невозможна словесная формулировка закона – это табу, и закон силён именно этими запретами, и, оттого, что его нельзя ни сформулировать, ни обсуждать, он становится ещё сильнее [4, с. 280]. Рассмотрим особенности цыганского права на примерах отдельных институтов. В своём исследовании мы будем опираться на работу В.Г. Торопова и В.К. Калинина «Феномен обычного права цыган России». Во многом это продиктовано отсутствием иных полных и информативных исследований рассматриваемой темы. Сами авторы отмечают, что «в науке здесь большое белое пятно, так как ученые, изучая обычаи цыган, очень редко задавались вопросом об их роли регулятора в цыганском обществе, из-за чего мы практически не имеем правовых оценок тех или иных обычаев этого народа». В данной работе учёные обратили внимание на обычное право цыган через призму их субъективных прав. Мы же постараемся сгруппировать субъективные права в институты и отрасли объективного права и рассмотреть их подробнее, в том числе, сравнивая с родственными нормами российского права.

Как отмечают некоторые авторы, совершенно очевидно, что воспроизводство и брак лежат в основе цыганского права [4, с. 280]. В этой связи, начнём с данного института.

Семейное обычное право устанавливает средний брачный возраст для мужчин – 15-17 лет, для женщин 12-13 (у некоторых цыганских народов – 9-10 лет). Обычай ранних браков защищает как цыганских девушек, так и цыганских юношей от возможности создать семью с человеком другой национальности [2]. Брак считается заключённым после того, как жених «валял» невесту, лишая её при этом девственности, и принародно, перед всеми цыганами, пришедшими на свадьбу, предъявлял свидетельство девственности невесты (окровавленный платок). В целом же по цыганским обычаям признаётся семья, созданная с соблюдением определенных ритуалов: сговор невесты, сватовство, свадьба. Но следует сделать оговорку, нормы обычного права у разных цыганских народов могут различаться. Так, например, русские цыгане не платят выкуп за невесту, в то время как крымские цыгане платят. Цыганское право предписывает мужчинам и женщинам состоять в браке и иметь детей; холостых и бездетных осуждает общественное мнение. Цыганский брак существует при доминирующем положении мужчины в семье. Женщина по закону всегда находится под опекой мужчины. Старший сын в случае преждевременной кончины отца заботится и опекает сестёр и мать. Вдовы цыганки нередко проживали в семье брата с детьми, если повторно не выходили замуж [2]. Кроме того, имеют место даже такие, по российским

меркам, абсурдные нормы, как, например, «присутствие женщин на более высоком этаже дома оскверняет обитателей нижних этажей».

Гражданское обычное право запрещает вести свою деятельность там, где её уже осуществляют другие цыгане. Договорное же право также отличается своими особенностями, которые в основном выражаются в исключительно устном, неписаном характере сделки. При этом заключать сделки при свидетелях не запрещается. В отличие от России, где форма договора во многих случаях должна быть обязательно письменной, устный характер цыганской сделки продиктован устным характером самого социального регулятора – обычая.

Институт собственности – центральный институт гражданского права. Обычное право цыганской народности также не обошло стороной эту сферу отношений. У цыган признана частная собственность, которая в семье принадлежит её главе. Также есть информация о существовании у цыган общетаборной или общественной собственности. Способы прекращения права собственности похожи на правовые в российском обществе (через суд). Собственности цыган может быть лишён по решению сходы за неуплату долга, обман и др. Как будет отмечено далее, одним из наказаний для цыган является изгнание из табора. В таком случае он также лишается своего имущества, которое остаётся в семье. Институт собственности в России сыграл немалую роль для смены статуса цыган с кочевого народа на оседлый. После 1956 года цыгане, получая от советского государства субсидии на строительство домов, зачастую этим злоупотребляли, извлекая прибыль от продажи таких домов и получая субсидии на строительство новых.

В рамках института собственности В.Г. Торопов и В.К. Калинин отмечают ещё одно интересное право цыган – *иметь частную собственность на землю*. Учитывая историческое кочевое прошлое цыган, данное право выглядит «белой вороной» среди многих рассматриваемых прав. Кочевым цыганам собственность на землю была не нужна, так как они использовали её для перемещения как ареал. В Российской империи такое незаконное использование земли нарушало право частных собственников, а цыгане обосновывали свои притязания «давно уже канувшим в Лету - правом людей Земли, проживающих в той или иной её части».

Трудовое право цыган практически не исследовано. Известно только, что цыганский труд не знал таких понятий, как норма выработки, рабочее время или выходные дни.

Касательно следующего права можно было бы провести аналогию с отраслью *конституционного права*. Хотя говорить о данной отрасли следует крайне условно ввиду того, что конституционное право часто ассоциируется с правом государственным (с отдельными оговорками). А так как цыгане не имеют государства, речь можно вести лишь об отдельных правах человека и гражданина, которые в государствах регулируются конституционным правом. Рассмотрим некоторые права из данной области. Интересными выглядят способы разрешения конфликтов, которые у цыган, как и у нецыган, делятся на судебные и внесудебные. Е. Афанасьев отмечает, что внесудебный порядок характерен для конфликтов внутри семей, родов, конфликтов, «позор которых перевешивает их тяжесть». Такие конфликты разрешает старший рода, слово которого имеет большой «рассудительный» авторитет. Несмотря на это, цыгане долгое время добивались *права на суд* (выделено мной – А.П.) и имели таковое. Цыганский суд называется «крис» (у русских цыган – «сэндо») и распространяет свою юрисдикцию только на цыган. Он носит непостоянный характер и собирается только когда «угроза не решения дела вызовет в обществе достаточно опасений». Юрисдикции других судов (да и вообще право охранительных органов) цыгане не признают, а это говорит о безальтернативности данного суда. В этой связи, Е. Афанасьев замечает, что судебную практику, в которой главными действующими лицами были бы цыгане или цыгане и гаджэ, найти практически невозможно.

Суд включает в себя процедуру дознания (цыг. – синдос). На этой стадии происходит заслушивание обвиняющего, обвиняемого и свидетелей. На данной стадии решается вопрос о виновности. Если виновен,

решение выносится так называемой сходкой судебной. Этот «орган» представляет большую святыню для цыган, поэтому никто, кроме них самих такую сходку не видел, и информации о ней нет. Судебный процесс исключительно устный, неформализованный и может проходить в любых формах (даже застолья). Есть различия, например, с российским процессом в характере обеспечения правдивых показаний. Цыгане не предупреждаются об ответственности за ложные показания, а имеет место клятва, божба с иконой. Несмотря на такую, казалось бы, примитивность, крис является очень справедливым органом. Во-первых, потому что он гласный и демократичный, - процесс находится на виду у общины. Во-вторых, старейшины знают цену своей репутации и неподкупны. Несмотря на незапелляционность решений по обычному праву, высшая инстанция, как ни странно, у цыганского суда существует и представляет собой такой же крис, но собранный из более авторитетных старейшин. В литературе по цыганскому праву не встречается информация об отграничении истца и ответчика от обвиняющего и обвиняемого. Вероятно, форма судебного разбирательства в обоих случаях одна, а при выборе вида санкции учитывается характер совершенного деяния. К слову, в характере наказаний также есть различия с тем же российским правом. Например, есть такое наказание как признание обвиняемого «не вхожим в приличный дом», что является очень тяжким наказанием для цыган, поскольку предполагает отлучение от общины [3, с. 69]. По нашему мнению, это некий аналог «изгнания» в Древнем Риме.

Следующее право – *право на неприкосновенность жилища*. Данное право весьма необычно для цыган, учитывая их во многом кочевой образ жизни. Безусловно, сегодня подавляющее большинство цыган ведут оседлый образ жизни, однако правовой обычай был сформирован до этого. У кочующих цыган основное средство проживания – палатка и кибитка. Современное понимание жилища (как, например, в УК РФ или ст. 5 УПК РФ) вряд ли относится к рассматриваемому вопросу. Там нет запорных устройств, дверей, фундамента и т.д. Однако это является их жилищем. И, как отмечается в литературе, право на жилище в цыганской жизни нарушалось именно представителями публичной власти в лице полиции.

Другое право – *право на мирные сходки (без оружия) для решения различных вопросов в жизни цыган* [2]. Оно корреспондирует существующему во многих право порядках праву на собрания, митинги, шествия и пикетирования (например, ст.31 Конституции РФ). Сходка – это характерное явление цыганского народа, ведущего таборный образ жизни. Однако в отличие, например, от России, целевое назначение сходки – не недовольство действующей властью, поскольку государственной власти у цыган нет. Скорее, сходка – это инструмент решения насущных вопросов в цыганском обществе. Например, один из авторов работы «Феномен обычного права цыган России» был свидетелем, как в одном из городов Центральной России состоялась сходка, на которой предполагалось разрешить имущественный спор. Сторона истца, а это были русские цыгане, оповестила сторону ответчика о времени и дне сходки. Был арендован транспорт, на котором родственники истца уехали к ответчику. После долгих разбирательств спор всё же был разрешен по цыганскому обычаю. Ответчики признали имущественные претензии и необходимость их удовлетворения, оплата же транспорта была проведена по обычаю истцами. Однако наличие на повестке дня какого-либо вопроса не обязательно. Сходка может быть организована, например, для того, чтобы навестить больного в больнице.

Как бы странно не звучало, но обычаи признают за цыганами *право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в органы государственного и местного самоуправления, государства, на территории которого они проживают*. Примеры таких обращений существуют в истории. Один из них - письмо-обращение цыганской интеллигенции России в правительство Российской Федерации (Министерство юстиции и культуры) с просьбой о признании Цыганской Культурной Автономии. Утверждение Автономии в Правительстве России произошло 25 ноября 1999 года.

Следующее право - *право на свободное использование своих способностей и имущества для традиционной (разрешенной цыганским законом) предпринимательской и иной экономической деятельности*. Цыгане в силу традиций используют свои способности к труду по отношению к кузнечному ремеслу, ювелирному ремеслу, ремеслу изготовителей металлической посуды, решёт, корзин и кирпичей, коневодству, музыкальной деятельности, то есть тому, что из поколения в поколения переходит внутри цыганского общества, что присуще ему уже чуть ли не на генном уровне (пение дано цыганам от природы).

Традиционные для русских сферы деятельности – педагогика, медицина для цыган не являются доступными. Видимо, это продиктовано нежеланием лишней раз связываться с нецыганами (гаджё). Весьма интересный факт - попрошайничество, что так легко сегодня можно заметить в каждом городе любого региона России, самим цыганским сообществом не поощряется, и характерно лишь для некоторых этнических групп цыган из Средней Азии.

Весьма интересно следующее положение - *гарантом защиты традиционных цыганских прав и свобод признаётся цыганский суд, цыганская сходка, старейшины, вожак табора*. В российском праве в голову невольно приходит положение ч.2 ст.80 Конституции: «Президент Российской Федерации является гарантом Конституции Российской Федерации, прав и свобод человека и гражданина». В рассматриваемом положении цыганского обычного права упоминаются наиболее авторитетные правовые институты, своего рода аналоги органов и должностных лиц. В цыганском обществе они наделены определенной «юридической» силой. Часть из них мы уже рассмотрели (например, крис и цыганскую сходку). Старейшины родов - это умудрённые жизненным опытом пожилые цыгане, которые, обладая большим авторитетом среди цыган, сохраняют межродовые отношения, гася межродовую неприязнь, борясь с проявлениями кровной мести, если таковая может возникнуть, сохраняя единство таборов, если в них проживают люди разных родов. Вожаки - администраторы кочевых населенных пунктов - соблюдали целостность таборов. Они реализовывали административное обычное право цыган, то есть межтаборные отношения [2].

Касательно отрасли уголовно-процессуального права, аналог цыганского обычного права проявляется в *презумпции невиновности*. То есть обвиняемый считается невиновным, пока его виновность не будет доказана путём соблюдения всех процедур судебной сходки. Схоже с российским также такое положение презумпции невиновности, как отсутствие обязанности обвиняемого доказывать свою невиновность. Но здесь же есть и большое отличие. Ввиду исключительно устного характера судопроизводства во все не исключены неустранимые сомнения (свидетель, например, может забыть, брал ли один цыган у другого в долг или нет). Таковые зачастую толкуются не только в пользу обвиняемого. Например, обвиняемому может быть назначено наказание в виде выплаты денег в несколько меньшем размере, чем требует инициатор сходки.

Кроме всего перечисленного в цыганском обычном праве можно проследить *запрет наказывать дважды за одно и то же преступление*, в чём проявляется имеющийся и в уголовном праве РФ принцип *non bis in idem*, а также *право не свидетельствовать против себя и своих близких*. Кроме того, право цыган *запрещает им вступать в военные конфликты*. Так как у них нет своей земли, то воевать им не за что. В таком случае следует перекочевать на земли, не охваченные военными действиями. Цыгане - миролюбивый народ. Кроме того, большой массив обычного права посвящен ареалам кочевий, таборам, а также традиционному виду деятельности - гаданию.

Цыганское право неотделимо от цыганского народа. Поскольку оно носит характер обычного права, то имманентно присуще такому народу, разработано им и всецело исполняется. Цыганское обычное право не делит права на главные и второстепенные. Все права одинаково важны, так как это единственный и весьма действенный национальный регулятор межчеловеческих отношений в цыганском обществе. Особенности обычного права

цыган продиктованы их образом жизни, многие нормы имеют на себе отпечаток кочевого образа жизни цыган. У них нет понятия недвижимого имущества, земельные отношения регулируются лишь в контексте ареала кочевий. Поскольку цыгане заняты в основном собственным хозяйством, трудовое право также не регламентируется. Есть особенности регламентации так называемых хоров, поскольку цыгане «музыкальный народ». Ещё цыганское обычное право сформировано на признаке национальной обособленности, в чем проявляется принцип «ром-ромэса, гаджэ-гаджеса».

Следует сказать, что сегодня цыгане всё больше адаптируются к традиционным государственным правовым институтам. Как отмечается в литературе, среди русских цыган не сложно встретить межнациональный брак. Кроме того, браки всё чаще регистрируются в органах ЗАГС. Цыгане изменяют своим обычаям носить всё ценное при себе, стало нормальным доверять ценности каким-либо учреждениям (банкам, сберкассам). Дети цыган ходят в государственные школы и даже получают социальную помощь [5, с. 66]. Тем не менее, такая адаптация цыган к «чужеродному» праву не отрицает существование и нормативную силу цыганского закона, представляющего собой совокупность принципов, обычаев, традиций, по которым цыгане обязаны жить с соплеменниками и вести свои отношения с людьми окружающего их мира, и нарушение которых влечёт суровые санкции, для многих хуже самой смерти.

Список используемой литературы:

1. Алексеев С.С., Архипов С.И., Корельский В.М. и др. Теория государства и права // Алексеев С.С., Архипов С.И., Корельский В.М., Леушин В.И., Перевалов В.Д., Пучков О.А., Русинов Р.К., Семитко А.П., Тарасов Н.Н., Шабуров А.С. Под общ. ред. проф. С.С. Алексеева — М.: Норма, 2004.
2. Торопов В. Г., Калинин В. К. Феномен обычного права цыган России. Иван. гос. ин-т. – Иваново, 2006. - 44 с.
3. Афанасьев Е. Традиции урегулирования конфликтов в цыганском праве // Вестник восстановительной юстиции. 2012. №9. С. 65-70
4. Деметер Н.Г. Обычное право у цыган российско-белорусского пограничья // Социально-экономические, геополитические и социокультурные проблемы развития приграничных районов России: материалы XXXII ежегодной сессии экономико-географической секции МАРС. 2016. С. 277-286.
5. Чемышев Э.В. Государственная поддержка цыган в Республике Марий Эл // «Запад-Восток». 2012. № 4-5. С. 65-67

Обзор глобальных рисков современности**Overview of current global risks****Горчакова Э.Р.**

*магистрант 1 курса,
факультета технологического менеджмента и инноваций
Университет ИТМО
РФ, г. Санкт-Петербург
e-mail: elmirochka_go@mail.ru*

Gorchakova E.R.

*1st year master's student,
faculty of technology management and innovation
ITMO University
Russian Federation, Saint Petersburg
email: elmirochka_go@mail.ru*

Аннотация.

На сегодняшний день существуют глобальные проблемы, которые в дальнейшем могут обернуться катастрофой для всего человечества – например, проблема катастрофического истощения окружающей среды, аспекты которой наблюдаются и в России: несанкционированные свалки, истощение ресурсов, изменение климата, выбросы отходов заводов и фабрик, исчезновение лесов – все это необходимо ликвидировать. Ежегодно на различных форумах обсуждаются новые «вызовы человечеству». Глобальные проблемы необходимо решать незамедлительно и коллективно, хоть и, на сегодняшний день, наблюдается разрозненность действий и «трещины» в мировом сообществе, которые все больше усугубляются. Статья представляет собой анализ глобальных проблем современности на основе ежегодного доклада о главных рисках. В статье представлено определение понятия «глобальные проблемы», проанализированы глобальные риски за 2015-2020 гг. и дана их характеристика.

Annotation.

Today, there are global problems that can turn into a catastrophe for the whole of humanity in the future – for example, the problem of catastrophic environmental depletion, aspects of which are also observed in Russia: unauthorized landfills, resource depletion, climate change, waste emissions from factories and factories, the disappearance of forests – all this must be eliminated. Every year, new "challenges to humanity" are discussed at various forums. Global problems need to be addressed immediately and collectively, although today there are fragmented actions and "cracks" in the world community, which are getting worse. The article is an analysis of global problems of our time based on the annual report on the main risks. The article presents the definition of "global problems", analyzes global risks for 2015-2020 and gives their characteristics.

Ключевые слова: научно-технический прогресс, глобальные проблемы, Всемирный экономический форум, риск.

Key words: scientific and technological progress, global problems, world economic forum, risk.

Проявление научно-технического прогресса (далее по тексту, НТП), глобализация всех сфер общества ведут к усложнению мира, к возникающим противоречиям и проблемам, которые необходимо контролировать. Научно-технический прогресс, развитие мира невозможно без сопутствующих рисков, которых важно вовремя определить и устранить причины их возникновения. Глобальные проблемы не возникают быстро, скорее это является следствием типичной проблемой роста, вызванной высокими темпами развития человеческой цивилизации и инерции существующих международных институтов, не всегда способных адекватно реагировать на изменения в социальной сфере [3, с. 8]. Причем, глобальные проблемы обращают внимание людей на изменение реальности, мира, несовершенства институтов глобального общества, что в итоге приводит к необходимости объединения усилий всех стран мира для решения глобальных задач. Глобальные проблемы – проблемы, возникшие вследствие глобализации, НТП, мирового развития и касающиеся всего человечества в

целом, интересов каждой из стран, решение которых может иметь место при объединении сил и ресурсов всех членов мирового сообщества.

Ежегодно на различных форумах обсуждаются новые «вызовы человечеству». Рассмотрим Всемирный экономический форум (далее по тексту – ВЭФ) в Давосе Global Risks Report, эксперты которого подготавливают ежегодно доклады о новых угрозах человечеству. Анализ глобальных проблем современности будем осуществлять на основе ежегодного доклада о главных рисках (The global Risk Report), опубликованного ВЭФ. В целях детального изучения глобальных проблем горизонт анализа составит 5 лет. Ежегодно доклад составляется на основе мнения большого количества экспертов, ответивших на вопросы доклада о глобальных рисках. Авторы отчета отмечают, что под глобальными рисками они определяют неопределенное событие или условие, которое, если оно происходит, то может вызвать значительное негативное воздействие для нескольких стран или отраслей промышленности в течение следующих 10 лет. Эксперты разделяют глобальные риски на 5 категорий: экономические, экологические, геополитические, социальные и технологические. При этом, оценивается потенциальная степень влияния на ситуацию в глобальном масштабе и взаимосвязь с другими рисками. Рассмотрим глобальные риски в 2015 году (таблица 1).

Таблица 1. Глобальные риски 2015 года

Категория риска	Пример
Экономические	Пузырь активов в мировой экономике Дефляция в мировой экономике Удар по ценам на энергоносители Разрушение какого-либо крупного финансового механизма или учреждения Разрушение / сбой важнейшей инфраструктуры Финансовые кризисы в топовых экономиках Высокая структурная безработица или неполная занятость Неуправляемая инфляция
Экологические	Экстремальные погодные условия Неспособность контролировать экстремальные погодные условия Утрата биоразнообразия и разрушение экосистем Стихийные бедствия Антропогенные экологические катастрофы
Геополитические	Сбой государственного управления (например, коррупция, незаконная торговля, организованная преступность, безнаказанность и др. Межгосударственный конфликт Терроризм Государственный коллапс или кризис (например, гражданский конфликт, военный переворот, несостоявшиеся государства и т. д.) Оружие массового уничтожения
Социальные	Продовольственный кризис Крупномасштабная вынужденная миграция Глубокая социальная нестабильность и др.
Технологические	Масштабные кибератаки Массовый инцидент мошенничества/кражи данных Массовое и широко распространенное злоупотребление технологиями (например, 3D-печать, искусственный интеллект, геоинженерия, синтетическая биология и т. д.)

Как видно из таблицы 1, самой многочисленной категорией риска в 2015 году является экономическая категория, однако, по вероятности наступления лидируют геополитические, социальные и экологические риски. Экономические риски в значительной степени доминировали в 2007-2014 гг., причем риск обвала цен на активы возглавлял список в преддверии кризиса. Стоит отметить, что после финансового кризиса многими странами использовалась экспансионистская денежно-кредитная политика, которая не оказала ожидаемого эффекта и не оказала практически никакого влияния на рост кредитов в реальном секторе экономики, но привела к рефляции

цен на активы. Дефляционное давление или лопнувший пузырь цен на активы все еще могут привести к сбою крупного финансового механизма или росту теневого бизнеса. Авторы отмечают, что фискальные реформы будут иметь решающее значение, чтобы избежать еще один крупный экономический кризис. В 2015 году геополитические риски являлись основными вызовами для глобального мира и заняли 1 место в иерархии наиболее вероятных угроз. В предыдущие 5 лет геополитические риски стояли на 4-5 месте по вероятности возникновения, однако в 2015 году, спустя 25 лет после окончания Холодной войны, геополитические риски опять угрожают миру. Наиболее остро геополитические проблемы стали ощущаться после марта 2014 года, после присоединения Крыма, что послужило убедительным напоминанием о последствиях межгосударственных конфликтов с региональными последствиями, которые казались давно забытыми и непостижимыми. Среди наиболее вероятных авторы отмечали – межгосударственные конфликты, разрушение государственных институтов, риски потери власти национальными правительствами вплоть до полного распада государств. Стоит отметить, что геополитические проблемы во многом определяют судьбу экономик разных стран мира, т.к. экономические «рычаги» и инструменты все чаще используются для решения геополитических проблем. Государства расширяют свое влияние посредством политики межрегиональной экономической интеграции, иностранных инвестиций; с другой стороны, они используют в качестве средства воздействия такие инструменты, как протекционизм или экономические санкции. В будущем такие действия могут поставить под угрозу принцип глобального экономического сотрудничества как такового. Поэтому в докладе этого года основное внимание уделялось взаимосвязи рисков, имеющих системные последствия, которые требуют от государств и более оперативного реагирования на них. Все риски являются взаимосвязанными и создают каскадные эффекты. При изучении рисков нужно учитывать, что взаимосвязи между глобальными рисками приводят к непредсказуемому усилению последствий. В 2015 году наибольшая связь была отмечена между безработицей или неполной занятостью и глубокой социальной нестабильностью.

В 2016 году среди наиболее вероятных рисков эксперты выделили социальную проблему – вынужденная миграция. Действительно, данный риск имеет место быть, т.к. в 2015 году Европа пережила самый тяжелый кризис беженцев со времен Второй Мировой Войны. При этом, вынужденная миграция является следствием кредитного кризиса, который в итоге, приведет к другим «кризису беженцев». В глобальном масштабе существует два экономических риска – безработица и неполная занятость и цены на энергоносители. Для России авторы отмечали фискальный кризисы и безработицу, неуправляемую инфляцию, межгосударственные отношения и конфликт. Финансовые кризисы в топовых экономиках, пузырь активов, структурная безработица, и в целом, экономические риски оцениваются как очень вероятные. Эти риски могут привести к замедлению темпов экономического роста с вытекающим влиянием на занятость и, в конечном счете, на социальную стабильность. В отчете 2016 года отмечаются преступления в киберпространстве, которые обойдутся мировой экономике примерно в 445 миллиардов долларов США, что больше, чем национальные доходы многих экономик.

В 2017 году среди наиболее вероятных рисков эксперты отмечают – дефицит водных ресурсов и вынужденную миграцию. Однако, в ходе изучения отчета, было выявлено, что авторы уделяют внимание глубокой социальной нестабильности, и на нее, в первую очередь, оказывают влияние рост неравенства доходов и богатства, растущая поляризация общества. Экономические проблемы являются коренной причиной нестабильности. Развитые страны переживают стагнацию экономического роста и значительные проблемы с производительностью труда, в то время как развивающиеся рынки переживают как спад, так и высокий уровень финансовой нестабильности. В 2017 году бизнес столкнулся с проблемами, связанными с новыми технологиями, которые включают в себя расширение сферы для кибератак, экономический риск от потери рабочих мест из-за искусственного интеллекта. В 2017 году эксперты отмечают ряд политических проблем – снижение

общественного одобрения политических лидеров. В 2016-2017 гг. отмечается усиление геостратегической конкуренции. Развитые страны стремятся усилить пограничный контроль, в то время как реформа в области изменения климата до сих пор необходима миру, а торговые соглашения рушатся.

В 2018 году в топ-5 по вероятности возникновения оказались экологические и технологические риски (рисунок 1).

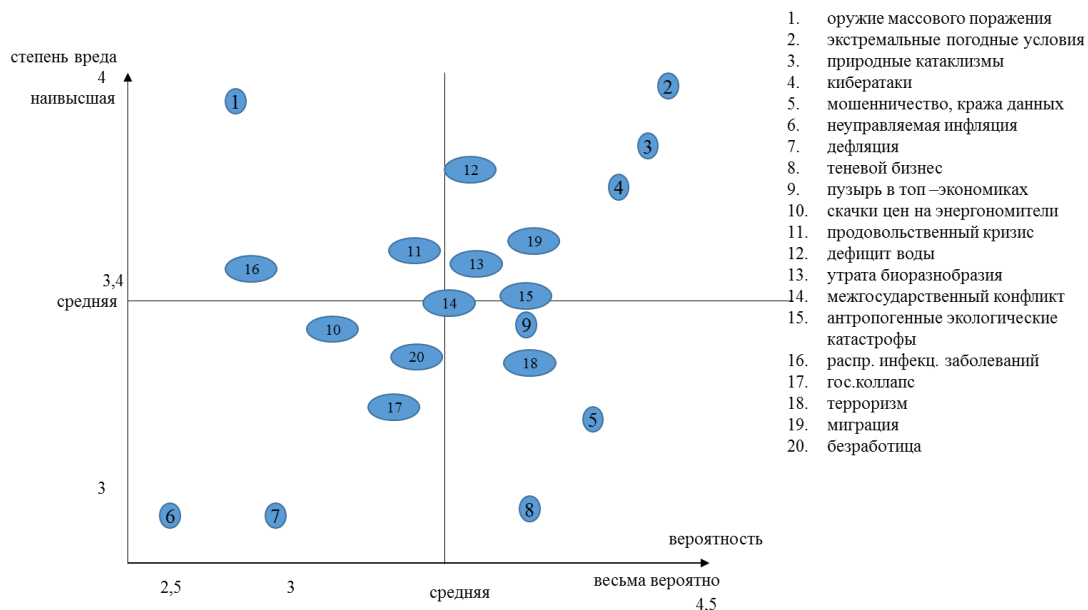


Рисунок 1. Карта глобальных рисков в 2018 году по вероятности возникновению и степени вреда

Все пять рисков в экологической категории оцениваются выше среднего как по вероятности, так и по воздействию в течение 10-летнего горизонта. Это является логичным, т.к. 2015-2016 гг. характеризовались сильными ураганами, экстремальными температурами и первым повышением выбросов CO2 за последние четыре года. Утрата биоразнообразия, загрязнение воздуха и моря становится все более серьезной угрозой здоровью человека. Среди вероятных угроз отмечаются кибератаки. Финансовые последствия нарушений кибербезопасности растут ежегодно, и некоторые из самых больших расходов в 2017 году связаны с атаками вымогателей, на долю которых приходилось 64% всех вредоносных электронных писем. Примечательными примерами были атака WannaCrypt и NotPetya, которая привела к ежеквартальным убыткам в размере 300 миллионов долларов США. Еще одной растущей тенденцией является использование кибератак для поражения важной инфраструктуры и стратегических промышленных секторов, что вызывает опасения, что при наихудшем раскладе злоумышленники могут спровоцировать сбой в системах, обеспечивающих функционирование общества. Среди экономических рисков выделяют потенциально неустойчивые цены на нефть и сохраняющуюся напряженность в мировой финансовой системе. Отмечается, что рост инвестиций был сдержан, и в развивающихся экономиках резко замедлился с уже с 2010 года. С точки зрения экономики, отмечается обеспокоенность состояния финансовой системы в целом, несмотря на большие усилия по восстановлению банковской системы после ее близкого коллапса в 2008 году. К числу новых вызовов относятся сбои, вызванные усилением моделей автоматизации и цифровизации; и наращивание меркантилистского и протекционистского давления на фоне растущей националистической и популистской политики. Выражается обеспокоенность политического напряжения, которое проявляется, помимо в обычных военных наращиваний, но и в новых кибер-источники жесткой и мягкой силы, изменение торговых и инвестиционных связей, прокси-конфликты и др.

В 2020 году впервые за 5 лет экологические проблемы доминировали в первой пятёрке долгосрочных глобальных рисков для лидеров бизнеса, инвесторов и политиков, опрошенных в ежегодном отчете ВЭФ.

Эксперты определили невозможность контроля климатических действий как риск, оказывающий наибольшее влияние на мировую экономику. Климатические риски теперь необходимо моделировать с большей точностью и включать в управление рисками и бизнес-планы. Климатические риски рассматриваются с точки зрения физических рисков и с точки зрения рисков перехода. В краткосрочной перспективе экстремальные тепловые волны и разрушение природных экосистем были отнесены на третье и четвертое места как риски, наиболее вероятные к росту в 2020 году. Изменение климата станет ключевым фактором, влияющим на экономический рост, стоимость активов и финансовые рынки. При этом, отмечается, что бесконтрольное использование нефти, газа уже привело к истощению природных ресурсов. Что касается экономических рисков, то эксперты отмечают, что в мировой экономике растет риск наступления стагнации. Ожидается пузырь на рынке государственных облигаций, на рынке кредитования сильно обремененных долгами компаний. Уже в 2019 году наблюдалось замедление шести крупнейших в мире (за исключением Японии), которые в совокупности составляют более половины мирового производства. Замедление экономики опасно и для других экономик G20, за исключением Индонезии и Южной Кореи, экономика которых растет темпами ниже 2%. «Экономические конфронтации между основными игроками» рассматривается как самый тревожный риск для 2020 года. На развитие экономик оказывает влияние микроэкономическая нестабильность и финансовое неравенство. Низкие торговые барьеры, налоговая осмотрительность и «глобальные» инвестиции раньше рассматривались как основы экономического роста [1]. Сейчас они являются бездейственными из-за националистической политики мировых лидеров. Возможности для монетарных и фискальных стимулов экономики менее широкие, чем до кризиса 2007-2008 года. Среди негативных факторов эксперты указывают торговую напряженность, сокращение инвестиций, неуверенность бизнеса и высокие долги стран [1]. Ожидается, что государственный долг, который начал свой рост с 2008 года почти во всех странах G20, достигнет 95% ВВП к 2024 году. Причем, «маржа» от фискального стимулирования во многих странах снизилась ввиду больших бюджетных расходов, хотя налоговые ставки росли. Таким образом, многие европейские страны пришли к выводу, что фискальные стимулы неэффективны при высоком государственном долге. Авторы отчета отмечают, что недостаточность государственных финансов имеет следующие последствия: они тратят любые деньги, для решения проблемы рецессии, и они могут усугубить и без того тяжелую социальную напряженность. Таким образом, финансовый кризис является одним из главных рисков для бизнеса в 2020-2021 году. С точки зрения вложений, ожидается снижения инвестиций на фоне низкой ожидаемой доходности, неопределенности экономической политики в крупнейших экономиках мира, а также, немаловажное значение оказывает и геополитическая напряженность. В отчете отмечается, что фрагментированное киберпространство угрожает существованию технологий следующего поколения, при этом добавляются, и политические, и экономические проблемы – и все это в то время, как граждане во всем мире протестуют против политических и экономических условий и высказывают озабоченность по поводу систем, которые усугубляют неравенство. Также в 2020 году ВЭФ опубликовал новый отчет «COVID-19 Risks Outlook: A Preliminary Mapping and Its Implications», в котором говорится, что COVID-19 вызвала экономический кризис с ужасными социальными последствиями для жизни и средств к существованию большинства населения мира. Экономические риски рассматриваются как наиболее сложные последствия пандемии, доминирующие в восприятии рисков компаниями. Затяжная глобальная рецессия возглавляет список самых страшных рисков, за которыми следуют банкротство, консолидация промышленности, неспособность отраслей восстановиться и нарушение цепочек поставок.

Анализ отчетов позволил систематизировать информацию о рисках по вероятности их наступления в следующий рисунок (рисунок 2).

	1 – весьма вероятно	2	3 - вероятно	4	5 - маловероятно
2015	Межгосударственный конфликт	Экстремальные погодные условия	Сбой государственного управления	Государственный коллапс или кризис	Безработица
2016	Вынужденная миграция	Экстремальные погодные условия	Климатические сбои	Межгосударственный конфликт	Стихийное бедствие
2017	Экстремальные погодные условия	Вынужденная миграция	стихийное бедствие	Терроризм	Мошенничество, кража данных
2018	Экстремальные погодные условия	стихийное бедствие	Кибератаки	Мошенничество, кража данных	Климатические сбои
2019	Экстремальные погодные условия	Климатические сбои	стихийное бедствие	Мошенничество, кража данных	Кибератаки
2020	Дефицит водных ресурсов	Климатические сбои	стихийное бедствие	потеря биоразнообразия	Антропогенные экологические катастрофы

экологические

социальные

экономические

геополитические

технологические

Рисунок 2. Глобальные риски, систематизированные по вероятности их наступления

Как видно из рисунка 2, если в 2015-2017 гг. в списке глобальных проблем по вероятности наступления прослеживаются и геополитические, и социальные, и экономические проблемы помимо экологических, то в 2018-2020 гг. уже доминируют только экологические проблемы.

Таким образом, анализ глобальных проблем современности на основе ежегодного доклада о главных рисках (The global Risk Report), опубликованного ВЭФ, позволил сформулировать «хронологию» изменения глобальных проблем современности. Самой многочисленной категорией риска в 2015 году является экономическая категория, однако, по вероятности наступления лидируют геополитические, социальные и экологические риски. Стоит отметить, что экономические риски в значительной степени доминировали в 2007-2014 гг., причем риск обвала цен на активы возглавлял список в преддверии кризиса. В 2015 году основными вызовами для глобального мира являлись геополитические риски. В предыдущие 5 лет (2009-2014 гг.) геополитические риски стояли на 4-5 месте по вероятности возникновения, однако в 2015 году, спустя 25 лет после окончания Холодной войны, геополитические риски опять угрожают миру. Стоит отметить, что геополитические проблемы во многом определяют судьбу экономик разных стран мира, т.к. экономические «рычаги» и инструменты все чаще используются для решения геополитических проблем. В будущем такие действия могут поставить под угрозу принцип глобального экономического сотрудничества как такового. В 2016 году среди наиболее вероятных рисков эксперты выделили социальную проблему – вынужденная миграция. Что касается экономических рисков, то необходимо отметить, что экономические риски оцениваются как очень вероятные, среди них отмечается финансовые кризисы в «топовых» экономиках, пузырь активов, структурная безработица. Эти риски могут привести к замедлению темпов экономического роста с вытекающим влиянием на занятость и, в конечном счете, на социальную стабильность. В 2017 году среди наиболее вероятных рисков эксперты отмечают – дефицит водных ресурсов и вынужденную миграцию. Однако, в ходе изучения отчета, было выявлено, что авторы уделяют внимание глубокой социальной нестабильности, и на нее, в первую очередь, оказывают влияние рост неравенства доходов и богатства, растущая поляризация общества. Экономические проблемы являются коренной причиной нестабильности. В 2017-2018 гг. бизнес столкнулся с проблемами, связанными с новыми технологиями, которые включают в себя расширение сферы для кибератак, экономической

риск от потери рабочих мест из-за искусственного интеллекта. В 2018 году в топ-5 по вероятности возникновения оказались экологические и технологические риски. Среди вероятных угроз отмечались кибератаки. Финансовые последствия нарушений кибербезопасности растут ежегодно, и некоторые из самых больших расходов в 2017 году связаны с атаками вымогателей. Среди экономических рисков выделяют потенциально неустойчивые цены на нефть и сохраняющуюся напряженность в мировой финансовой системе. Отмечается, ожидание замедления роста инвестиций, которое наблюдается в развивающихся экономиках с уже с 2010 года. В 2020 году впервые за 5 лет экологические проблемы доминировали в первой пятерке долгосрочных глобальных рисков для лидеров бизнеса, инвесторов и политиков, опрошенных в ежегодном отчете ВЭФ. Климатические риски теперь необходимо моделировать с большей точностью и включать в управление рисками и бизнес-планы. Изменение климата станет ключевым фактором, влияющим на экономический рост, стоимость активов и финансовые рынки. При этом, отмечается, что бесконтрольное использование нефти, газа уже привело к истощению природных ресурсов. Как итог: необходимо пересматривать модели развития экономик стран-экспортеров нефти и газа. Что касается экономических рисков, то эксперты отмечают, что в мировой экономике растет риск наступления стагнации. «Экономические конфронтации между основными игроками» рассматривается как самый тревожный риск для 2020 года. На развитие экономик оказывает влияние микроэкономическая нестабильность и финансовое неравенство. Финансовый кризис является одним из главных экономических рисков для бизнеса в 2020-2021 году. С точки зрения вложений, ожидается снижение инвестиций на фоне низкой ожидаемой доходности, неопределенности экономической политики в крупнейших экономиках мира, а также, немаловажное значение оказывает и геополитическая напряженность. Экономические риски рассматриваются как наиболее сложные последствия пандемии, доминирующие в восприятии рисков компаниями.

Список используемой литературы

1. Давосский форум назвал главные риски 2020 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://forbes-ru.turbopages.org/forbes.ru/s/newsroom/obshchestvo/391219-davoskiy-forum-nazval-glavnye-riski-2020-goda>
2. Кибервойна и кибервоины: как государства противостоят информационным угрозам? [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://eadaily.com/ru/news/2015/11/30/kibervoina-i-kibervoiny-kak-gosudarstva-protivostoyat-informacionnym-ugrozam>
3. Понарина Н.Н. Глобальные проблемы современности в контексте будущего человечества [Электронный ресурс] / Н.Н. Понарина. // Общество и право. – 2012. – №1 (38). – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalnye-problemy-sovremennosti-v-kontekste-budushego-chelovechestva> (дата обращения: 13.09.2020).
4. Что такое киберпандемия? [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rg.ru/2020/07/02/chto-takoe-kiberpandemiia-i-pochemu-ona-mozhet-obrushit-mirovuiu-ekonomiku.html>

Образ СССР и современной России в немецкой литературе во второй половине XX- начале XXI века**The image of the USSR and modern Russia in German literature in the second half of the XX - early XXI century***Молчанова Ольга Валерьевна**Магистрант 1 курса,**Санкт-Петербургский государственный университет**Российская Федерация, г. Санкт-Петербург**molchanovaolgaavl@gmail.com**Molchanova Olga Valeryevna**1st year Master's student,**Saint Petersburg State University**Russian Federation, Saint Petersburg**molchanovaolgaavl@gmail.com***Аннотация.**

На характер взаимоотношений между Россией и Германией определённое влияние оказывают образы стран, сохранённые в картинах мира, литературе, культуре. В данной статье рассматриваются образы СССР и современной России в немецкой литературе во второй половине XX - начале XXI века, а также приводятся примеры, показывающие связь между негативным образом в литературе и определёнными событиями политической жизни стран.

Annotation.

The nature of relations between Russia and Germany is influenced to some extent by the images of countries located in the pictures of the world, literature, and culture. In the article it is dealt with the images of the USSR and modern Russia in German literature in the second half of the XX - early XXI century. The author also provides examples showing the connection between a negative image in literature and certain events in the political lives of the countries.

Ключевые слова: картина мира, лингвистическая теория относительности, межкультурная коммуникация, национальная картина мира, языковая личность.

Key words: worldview, the hypothesis of linguistic relativity, cross-cultural communication, national worldview, linguistic personality.

Россия и Германия являются ключевыми игроками Европы и, в связи с этим, постоянно находятся в эпицентре самых важных событий. На протяжении уже многих десятилетий эти страны активно взаимодействуют друг с другом. Примером такого взаимодействия в наши дни является «Северный поток-2», целью которого является создание газопровода из России в Европу через Балтийское море.

Актуальность исследования обусловлена тем, что на взаимоотношения двух стран во многом влияет то, как они представлены в обеих культурах. Это доказывает значимость изучения диалога различных культур, разных картин мира, взаимодействия языка и культуры.

Таким образом, для понимания природы характера взаимоотношений между Россией и Германией необходимо изучить, какие образы СССР и России созданы в немецкой литературе, а также какое влияние они оказывают на общество.

В данном эссе автор постарается ответить на исследовательский вопрос - как выстроен образ СССР и современной России в немецкой литературе во второй половине XX - начале XXI века? Данные образы влияют на взаимоотношения двух стран как на уровне глав государств, так и на общение жителей Германии и России. Гипотеза исследования заключается в том, что для того, чтобы понять причину, почему отношения между странами складываются таким определённым образом, автор предлагает рассмотреть созданный образ СССР и

современной России в немецкой литературе в конкретный исторический период (в литературе во второй половине XX-начале XXI века).

В данном эссе автор концентрирует своё исследование в рамках такой научной области, как лингвокультурология. Исследование будет основано на концепции «картины мира» и лингвистической теории относительности.

Термин «картина мира» появился в конце XIX века. Исследователи называют картиной мира результат обработки информации в сознании человека об окружающей его реальности. Важно отметить, что разнообразие языков отражает разнообразие картин мира, а носителем картины мира выступает человек – языковая личность.

В.И. Карасик определяет картину мира как «целостную совокупность образов действительности в коллективном сознании». М.Я. Блох определяет картину мира, как «отражательное» интеллектуальное и пограничное ему чувственное содержание сознание, опосредованное языком.

Исследования различных картин мир значимы, прежде всего, в контексте реализации межкультурной коммуникации в условиях современного мира. Эффективность межкультурной коммуникации во многом зависит от знания этнических, групповых и других особенностей языка, культуры, национального менталитета изучаемого этноса.

Нельзя также не упомянуть одну из первых важных концепций о взаимосвязи языка и культуры. Гипотеза лингвистической теории относительности Э. Сапира и Б. Уорфа означает, что структура языка определяет структуру мышления и способ познания объективной реальности. Таким образом, характер познания зависит от языка, на котором говорят люди. Люди определяют мир, организуют его в понятиях и распределяют значение характерным только для определенного языка образом. Важно также, что способы словесного выражения понятий не совпадают в разных языках. Различные выражения-символы могут использоваться для выражения одних и тех же понятий. Следовательно, каждая этническая группа каждого лингво-культурного единства имеет свою собственную национальную картину мира, которая формирует отношение человека к миру, природе, другим людям, к себе как члену общества. Национальная картина мира определяет национальный язык.

Весь опыт и все достижения культуры закреплены в языке, в нём они находят свое отражение. Национальный компонент можно найти в лексике, фразеологии, афоризмах, речевой этикете, текстах. Язык отражает национальный дух и национальную культуру народа. И, как национальный язык, он также связан с национальной психологией и национальной самобытностью людей и является средством передачи национальных традиций, стереотипов, привычек.

В течение продолжительного времени само существование этнической идентичности считалось спорным, тем не менее, сейчас исследователи по большей части пришли к единому мнению о том, что, по словам Д.И. Лихачева, явление национального характера представляет собой неоспоримый факт. Вместе с тем, по замечанию исследователя, ряд национальных особенностей не может принадлежать исключительно какой-либо одной нации или народности – национальный характер складывается из определенной совокупности национальных признаков.

Особый интерес представляет изучение современных картин мира взглядом писателей, так как именно писатели традиционно отражают в своих произведениях, очерках, воспоминаниях, путевых заметках взгляды, которые характерны для многих представителей этноса.

Далее, опираясь на описанные выше теоретические положения, автор представит образ СССР и современной России в немецкой литературе во второй половине XX- начале XXI века.

По мнению Юргена Лемана, еще в начале XIX в. отмечается активный рост интереса немецких писателей к русской культуре. Автор отмечает так называемое «продуктивное воздействие» текстов русской литературы на

немецкоязычных писателей таких как Ф. Кафка, С. Цвейг, Т. Манн, однако в своём исследовании будет концентрироваться на периоде второй половины XX- начала XXI века

Вольфганг Хильбиг в своем произведении «Временное пристанище», изданном в России 2004 году, рисует пугающий образ СССР. С одной стороны, автор изображает СССР как «зловещую тень», которая оказывает незримое влияние на реальность ГДР в целом. С другой стороны, СССР показана как фон, на котором проявляются сущности двух Германий: ФРГ и ГДР. Чернобыльскую катастрофу автор рассматривает как аллегорический образ: «Так и не сумев выучить в школе русский язык, Ц., читая газетные заголовки, часто допускает «катастрофическую оплошность», «пугая существительные “Чернобыль” и “перестройка”».

Кроме того, Вольфганг Хильбиг также описывает в своем романе жизнь писателя «С.» в период раздела Германии и после ее воссоединения. Кроме того, в романе упомянуты события ГУЛАГа, как события «лживого столетия». Как отмечено в произведении, все страдания, горести и радости героя романа выглядят глупо и пошло на фоне судьбы бывших лагерных узников, что является, по словам автора, «тенью сталинизма». Так в произведении складывается достаточно негативный образ СССР.

Большие города России (Москва, Санкт-Петербург) не остаются незамеченными и охватывают страхом современных немецких героев. В романе «Шипино», который был опубликован в 2010 году, С. Ляйбер показывает страх героя Йана Роба, который охвачен иррациональным ужасом до такой степени, что на протяжении нескольких недель так и не вышел за пределы лестничной клетки 11-го этажа, на которой находится квартира его московского друга.

Михаэль Кёльмайер в своем романе «Приключения Йоэля Шпацлера» (2013 г.) представляет пример художественно реализованного «русского кошмара». Героев в Петербурге похищают неизвестные и помещают в клетку в заброшенной шахте, где уже сидят много других людей, – их всех откармливают на убой. В данном примере представлены стереотипы немцев о России, а именно: животное начало, бессмысленная жестокость, неспособность к коммуникации. Ситуация кажется безнадежной до тех пор, пока героев не спасают.

Тем не менее, не все авторы изображали Россию в негативном свете.

Немецкая писательница Ильма Ракуза в поэтическом произведении «Мера моря. Пассажи памяти» (2009 год) в роли лирической героини мысленно возвращается в реальность Ленинграда 1969 г., чтобы обнаружить под ней проявления другой богатой и глубокой культуры. В своих лирических воспоминаниях писательница создаёт образ СССР, где всё наполнено важными для советского человека и, в частности, для неё воспоминаниями; она описывает жизнь ленинградцев с теплотой, уделяя внимания деталям повседневной жизни. Это ощущение является ключевым в «русских главах» произведения.

Представленные автором примеры указывают на то, что литература, как часть национальной культуры Германии, несёт в себе информацию о событиях XX-XXI века, которые в определенной степени повлияли на немцев как на нацию, о моральных ценностях и нормах, и, самое главное, об их картине мира, сформированной в определенный временной период. Таким образом, образы СССР и современной России, являясь одной из частей картины мира немцев, также нашли свое отражение в немецкой литературе. На основе исследования, которое провел автор, можно сделать вывод, что, с одной стороны, СССР и современная Россия предстают как образ некоего «дикого животного»; Образы ужасают своей поверхностью, глупостью, порочностью и жестокостью. С другой стороны, современные немецкие писатели восхищаются культурным наследием России, красотой русского языка, русским характером. По мнению автора, двойственный характер картин мира может быть связан с разделением Германии на ГДР и ФРГ в послевоенное время, и связанными с этим процессом разные политические и культурные пути, которые прошли страны. Важно также отметить, что преимущественно негативный образ СССР и современной России, созданный в литературе XX-XXI века, и оказывающий

непосредственное воздействие на читателя, как на языковую личность, во многом влияет и на современный характер международных отношений Германии и РФ. Так, например, автор считает, что с точки зрения Германии Россия распространяет свое влияние в мире и ведет политику, соответствующую созданному в немецкой литературе образу - жестокую, экспансионистскую. В ответ Германия старается противостоять России, вводя санкции, исключая страну из международных организаций таких как G8 (теперь G7), тем самым, стараясь убедить Россию выбрать другой путь - путь сотрудничества и мягкой дипломатии. Таким образом, предложенная автором гипотеза, что на политику Германии в отношении России, может влиять образ страны, созданный в литературе, подтверждена.

Список используемой литературы:

1. Блох М. Я. Концепт и картина мира в философии языка / М.Я. Блох // Пространство и Время. — 2010. — № 1(1). — С. 37—40.
2. Гумбольдт В. Избранные труды по языкознанию. — М., 1984. — С. 28.
3. Карасик В.И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс / монография: Волгоград: Перемена, 2002. — 477 с.
4. Костомаров В.Г., Бурвикова Н.Д. Старые мехи и молодое вино: Из наблюдений над рус. словоупотреблением конца XX в. СПб: Златоуст, 2001. — С.70
5. Лихачёв Д. С. Концептосфера русского языка / Д. С. Лихачёв // Известия РАН. Серия литературы и языка. — 1993. — № 1. — С. 3.
6. Соколова Е.В. Образ России в современной немецкоязычной литературе: Аналит. обзор / РАН. ИНИОН Центр гуманист. научн.-информ. исслед. Отд. литературоведения; Отв. ред. Цурганова Е.А. — М., 2018. — 103 с.
7. Уорф Б.Л. Отношение норм поведения и мышления к языку // Новое в лингвистике. Вып. 1. — М., 1960. — С. 135-168.
8. Хильбиг В. Временное пристанище. — М.: Азбука-Классик, 2004. — 237 с.
9. Köhlmeier M. Die Abenteuer des Joel Spazierer. — München, 2013. — S. 635
10. Lehmann J. Russische Literatur in Deutschland: Ihre Rezeption durch deutschsprachige Schriftsteller und Kritiker vom 18. Jahrhundert bis zur Gegenwart. — Stuttgart: Metzler, 2015. — 417 S
11. Leiber S. Schipino: Roman. - Frankfurt a.M.: Schöfling&Co, 2010. - 202 S.
12. Rakusa, Ilma: Mehr Meer. Erinnerungspassagen. Graz/Wien: Droschl, 2009- 352 S.
13. Газопровод "Северный поток-2" // <https://www.gazprom.ru/> URL: <https://www.gazprom.ru/projects/nord-stream2/> (дата обращения: 05.10.2020).
14. Die Sanktionen gegen Russland treffen die Falschen // welt.de URL: <https://www.welt.de/wirtschaft/article195836033/Krim-Welche-Sanktionen-gegen-Russland-helfen-wuerden.html> (дата обращения: 12.07.2020).
15. Für Merkels Haltung gegenüber Putin muss man dankbar sein // welt.de URL: <https://www.welt.de/debatte/kommentare/plus198936169/G7-ohne-Putin-Fuer-ihre-Haltung-muss-man-Merkel-dankbar-sein.html?cid=onsite.onsitesearch> (дата обращения: 12.07.2020).
16. Wir brauchen einen neuen Anlauf in den deutsch-russischen Beziehungen // welt.de URL: <https://www.welt.de/debatte/kommentare/article207818301/75-Jahre-Kriegsende-Neuer-Anlauf-in-deutsch-russischen-Beziehungen.html?cid=onsite.onsitesearch> (дата обращения: 12.07.2020).

Оптимизация эффективности бизнеса с помощью гибкой бизнес-аналитики и анализа данных в условиях кризиса

Optimizing business performance with agile business intelligence and data analytics in a crisis

Птицын С. Д.

*Студент 2 курса магистратуры
Институт Экономики и управления
Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королёва
Россия, Самара, Московское ш., 34
e-mail: Sergey0420@gmail.com*

Ptitsyn S. D.

*Student 2 term
Institute of Economics and management
Samara University
Russia, Samara, Moskovskoye sh., 34
e-mail: Sergey0420@gmail.com*

Хромова А. В.

*Студент 2 курса магистратуры
Институт Экономики и управления
Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королёва
Россия, Самара, Московское ш., 34
e-mail: khromova_1998@list.ru*

Khromova A. V.

*Student 2 term
Institute of Economics and management
Samara University
Russia, Samara, Moskovskoye sh., 34
e-mail: khromova_1998@list.ru*

Аннотация.

Пандемия COVID-19 привела к разрушительному социально-экономическому кризису, что сказалось на временном закрытии и банкротстве тысяч предприятий по всему миру. Чем быстрее компании смогут отреагировать на текущую ситуацию с пандемией, тем выше их шансы на выживание в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Компании по всему миру вынуждены вносить существенные изменения в свою деятельность, такие как сокращение штата, диверсификация продуктов и услуг. Чтобы быстро реагировать на эти изменения, компаниям необходимо внедрить или извлечь большую выгоду из бизнес-аналитики с помощью гибкого управления рисками, систем искусственного интеллекта и анализа данных. Всё это окажет влияние на способность принимать обоснованные решения для улучшения хозяйственной деятельности в условиях COVID-19. В этой статье изложены некоторые практические и теоретические рекомендации по организации стратегии бизнес-аналитики для организаций и их поставщиков, о том, как быть адаптивными, гибкими и инновационными, чтобы выжить и оставаться конкурентоспособными в эти сложные времена, используя гибкие метрики управления рисками, системы искусственного интеллекта и аналитику данных.

Annotation.

The COVID-19 pandemic has led to a devastating socio-economic crisis that has resulted in the temporary closure and bankruptcy of thousands of businesses around the world. The faster companies can respond to the current pandemic situation, the better their chances of survival in the short and long term. Companies around the world are forced to make significant changes in their operations, such as downsizing, diversifying products and services. To respond quickly to these changes, companies need to implement or capitalize on business intelligence through agile risk management, artificial intelligence, and data analytics. All of this will impact on the ability to make informed decisions to improve business operations in the context of COVID-19. This article outlines some practical and theoretical guidance for organizing a business intelligence strategy for organizations and their vendors, how to be adaptive, agile and innovative in order to survive and stay competitive in these challenging times, using flexible risk management metrics, artificial intelligence systems, intelligence and data analytics.

Ключевые слова: гибкая аналитика, управление рисками, искусственный интеллект, анализ данных, кризис, пандемия, банкротство.

Key words: agile analytics, risk management, artificial intelligence, data analysis, crisis, pandemic, bankruptcy.

Введение. COVID-19 – один из самых смертоносных вирусов, когда-либо поражавших мир. С момента распространения вируса у крупных и средних предприятий не было другого выбора, кроме как потерять часть стоимости на фондовом рынке, сократить штат, временно закрыться и ожидать государственного вмешательства или продолжать работать с высоким риском обанкротиться. Недавнее исследование [16] показало, что из-за COVID-19 треть предприятий опасается, что они закроются навсегда в течение месяца. В статье также упоминается, что почти 10 000 владельцев малого бизнеса в Канаде указали, что примерно каждый третий считает, что в нынешних экономических условиях они не проживут дольше месяца. В Российской Федерации наблюдается примерно такая же ситуация, половина опрошенных сомневаются в своей способности пережить вторую волну коронавирусной инфекции, треть не сможет выплатить ранее отложенные налоги [2]. Более 80% малых и средних предприятия в США ожидают трудности в восстановлении своей деятельности на протяжении следующих 8-12 месяцев, половина из них может закрыться уже спустя 3 месяца [18].

Большинство предприятий уже ощутило на себе разрушительные экономические последствия нового вируса. Это следует из совместного исследования Всемирного экономического форума и Организации Объединенных Наций, которое показало, что снижение темпов роста мировой экономики, вызванное новым вирусом, как ожидается, обойдется как минимум в 1 триллион долларов [22].

Очевидно, что COVID-19 – это глобальная экономическая ситуация, которая затронула все сферы бизнеса и многие из них понесли серьезные убытки. У большинства компаний есть гибкая и динамичная бизнес-модель, позволяющая адаптироваться к изменениям и неопределенностям, однако, средние и малые предприятия зачастую не имеют такой бизнес-модели.

COVID-19 кардинально меняет правила игры, что приводит к беспрецедентным изменениям и трансформации предприятий по всему миру, требуя новых операционных, производственных и сервисных процессов. Отрасль цепочки поставок является одной из важнейших отраслей, поддерживающих большинство сфер экономики в эти трудные времена за счет высокого спроса на рабочие места, закупки материалов, производства, складирования товаров, управления запасами, распределения и доставки основных продуктов и услуг. В то время как границы между странами были закрыты для перемещений, предприятия в сфере цепочки поставок были одними из немногих предприятий, имеющих возможность пересекать эти границы.

Чтобы поддерживать бесперебойную работу бизнеса, руководству необходимо стратегически управлять деятельностью в рамках своей фирмы и цепочек поставок товаров и услуг с использованием стратегий гибкости, искусственного интеллекта и возможностей анализа данных для поддержания своего бизнеса в условиях глобальной неопределенности.

Гибкая бизнес-аналитика в этом исследовании определяет способность фирмы создавать и реагировать на изменения в своей бизнес-среде с помощью гибких стратегий управления рисками, технологий искусственного интеллекта (ИИ) и возможностей анализа данных для сбора, интерпретации и передачи значимых зависимостей данных, которые помогут руководству принимать эффективные бизнес-решения и действовать.

В этом исследовании применение искусственного интеллекта и аналитических процессов сочетаются с различными гибкими компонентами управления рисками: осознанностью, доступностью, решительностью, скоростью и адаптивностью в сети цепочек поставок. Нельзя оспаривать тот факт, что эффективное использование систем искусственного интеллекта и возможностей анализа данных в компонентах гибкого

измерения поможет улучшить и поддержать организацию и ее сеть цепочек поставок товаров и услуг, когда весь мир переживает беспрецедентное время глобальной неопределенности. Это связано с тем, что сеть цепочек поставок товаров и услуг состоит из компаний, которые отличаются друг от друга. Тем не менее, они сильно зависят друг от друга посредством информационного потока, управления персоналом и его навыками, спроса и предложения, взаимодействия с клиентами, предоставления услуг и движения денежных средств для большинства видов деловой деятельности [5, 7].

Применение ИИ и аналитики данных на основе систем, использующих «интеллектуальных агентов», сложных алгоритмов, таких как машинное обучение, обработка естественного языка (NLP) и робототехника, позволяют менеджерам получать важную информацию, выполнять поставленные задачи и адаптироваться к изменениям в отрасли [10].

В значительной степени текущие изменения, связанные с COVID-19, требуют пересмотра параметров управления рисками путем интеграции систем искусственного интеллекта и анализа данных, чтобы помочь менеджерам получить представление о своей внутренней и внешней среде для принятия эффективных решений и осуществления необходимых действий, проявляя особенную гибкость и оперативность в этих вопросах для повышения эффективности бизнеса.

Большинство научных работ связанных с сетями поставок товаров и услуг сосредоточены главным образом на гибкости внутренних и внешних процессов фирмы. Однако они делают незначительный упор на эффективное использование систем искусственного интеллекта и возможностей анализа данных для приспособления, своевременности принятия решений и гибкости предприятий во время кризиса.

Чтобы восполнить эти пробелы, в данной статье описываются некоторые стратегии гибкой бизнес-аналитики для улучшения внутренних процессов организации и сетей цепочек поставок товаров и услуг с помощью параметров гибкости, искусственного интеллекта и возможностей анализа данных во время и после кризиса пандемии COVID-19.

Аспекты гибкости, возможности искусственного интеллекта и анализа данных

Осознанность

Осознанность – это способность бизнеса быстро прогнозировать изменения, возможности и угрозы в своей деловой сфере. Таким образом, осведомленность требует знания чувствительности показателей организации, неопределенностей и изменений в деловой среде. Роль осознанности в достижении желаемого уровня бизнес-аналитики, помогающей в принятии решений, в этом исследовании подчеркивается при развертывании систем искусственного интеллекта и аналитики данных. Это требует четкой координации, легкого доступа к потоку информации внутри фирмы и ее различных сетей цепочек поставок товаров и услуг с использованием систем искусственного интеллекта, таких как обработка естественного языка (NLP), Birst Supply Chain Analytics и SAS Supply Chain Intelligence для интеграции данных из различных источников в реальном времени. Эти системы также можно использовать для сбора данных от заинтересованных сторон, чтобы получить представление о текущих моделях рыночного спроса, сетях поставок, операциях и требованиях к обслуживанию клиентов [1, 14, 19].

Используя гибкую аналитику, менеджеры сетей цепочек поставок товаров и услуг могут собирать исторические и текущие рыночные данные для дальнейшего анализа с помощью методов агрегации и интеллектуального анализа данных для выявления взаимосвязей в данных. Больше информации можно получить с помощью запросов, отчетов и визуализации. На этом этапе рекомендуется, чтобы руководство выполняло бизнес-аналитику, с целью получить глубокое понимание собранных данных, чтобы понять причины тех или

иных событий и возможные варианты поведения. Это поможет руководству прогнозировать неопределенности и определять спрос и предложение на товары и услуги во время пандемии COVID-19 и после неё.

Доступность

Доступность определяет способность организации и ее сети цепочек поставок быстро получать доступ к релевантным данным после использования осознанного подхода для обнаружения изменений, с целью позволить менеджерам принимать обоснованные решения относительно изменений в их бизнес-среде.

Доступ к данным и информации в режиме реального времени является важнейшим требованием и определяющим фактором гибкости организации в преодолении неопределенностей. В эти беспрецедентные времена настоятельно рекомендуется, чтобы организации и их сети цепочек поставок товаров и услуг предоставляли данные по запросу и были легко доступны на разных уровнях компании для быстрого реагирования на изменения рынка. Доступные данные могут включать информацию о спросе и предложении, управлении производственными мощностями и квалификациями, управлении запасами, производстве, доставке, отношениях с клиентами, движении денежных средств и государственных требованиях. Интеграция информации играет жизненно важную роль в гибких стратегиях организации по сбору и распространению точной информации.

Хотя этот процесс иногда может быть сложным из-за огромного количества данных, доступных в организации, практическое применение систем искусственного интеллекта, таких как PeopleSoft, JDA Supply Chain Analytics, SAS Supply Chain Intelligence, Microsoft Power BI, Tableau и Insights позволяет намного проще организовать доступность данных во всей организации [1, 14, 19].

Применяя системы бизнес-аналитики и прогнозирующую аналитику, руководство будет извлекать значимые зависимости из данных, которыми обмениваются организация и ее сети цепочек поставок, прогнозировать наиболее вероятные результаты или будущие сценарии и их влияние на деятельность организации. Это позволит компаниям выявлять, планировать и смягчать любые риски в поставках сырья, доступности рабочей силы, производственном процессе, государственных постановлениях, складировании и логистике, а также других проблемах заинтересованных сторон как в обычной ситуации, так и во время кризиса.

Решительность

Этот параметр гибкости определяет способность руководства принимать твердое решение на основе отчетов и аналитических данных. Принятие решений на уровне управления иногда может быть затруднено из-за увеличения размера сети цепочек поставок, организационной структуры, времени для принятия решений и высокого уровня бюрократии [4]. В конечном итоге менеджеры, которые могут принимать быстрые решения, лучше способны вести свою организацию к обнаружению угроз или использованию рыночных возможностей. Благодаря применению прогнозирующей аналитики компании получают более выгодные возможности для устранения всех препятствий в процессе принятия решений в рамках своей организации и сетей цепочек поставок товаров и услуг путем решения проблем и совместной работы по уменьшению рисков. Использование систем искусственного интеллекта, встроенных в машинное обучение, позволит предприятиям перейти от реактивного режима к более проактивному за счет мониторинга, контроля и измерения событий в цепочке поставок товаров и услуг. Использование подобного программного обеспечения также позволит в режиме реального времени прогнозировать возможности, приоритеты и проблемы для бизнеса в удовлетворении запросов заинтересованных сторон.

Скорость

Скорость в аспектах гибкости определяет, насколько быстро организация может реализовать принятое решение. Это необходимо при получении информации и формировании вектора поведения в соответствии с

рыночными изменениями и любыми неопределенностями. В эти трудные времена бизнес обязан действовать быстро, чтобы справиться с возникшими проблемами.

В период COVID-19 мы стали свидетелями того, как многие предприятия перешли от производства своих традиционных продуктов и услуг к производству товаров и услуг, пользующихся большим спросом, особенно средств индивидуальной защиты (СИЗ) и средств гигиены. Foxconn, один из мировых гигантов электроники и производитель большинства продуктов Apple, переключил часть своего производства на изготовление хирургических масок, пообещав производить 2 миллиона масок в день [9]. Автомобильные компании, такие как Ford, быстро перешли на поставки медицинских товаров, собирая более 100 000 пластиковых масок в неделю [17, 20].

Адаптивность

Адаптивность определяет способность организации изменять набор тактик и операций в цепочке поставок товаров и услуг для успешного внедрения своих стратегий гибкости вместо того, чтобы жить по принципу максимума. Организации должны постоянно пробовать новые методы и процессы, которые приносят пользу компании, для продвижения инноваций вместо того, чтобы полагаться на старые способы ведения дел.

Использование инструментов искусственного интеллекта позволяет менеджерам управлять бизнес-процессами на приоритетной основе, быть более проактивными с помощью прогнозной аналитики, сравнивать положение своей организации с текущими отраслевыми стандартами и практиковать использование анализа данных. Системы искусственного интеллекта также позволяют компаниям проводить когнитивную аналитику в процессе планирования и реагирования, чтобы иметь возможности производить и оказывать жизнеспособные товары и услуги во время пандемии COVID-19 и после неё.

Административные стратегии

Новые проблемы – новые возможности. Бизнес постоянно встречается с новыми вызовами, и тем не менее, каждый такой вызов несёт в себе потенциальные возможности. Новые вызовы сопровождаются страхом и неуверенностью, однако, их избегание ограничивает ваши возможности узнать больше о своей бизнес-среде. Из-за COVID-19 некоторые рестораны теперь преобразовывают свои помещения для продажи продуктов и предметов первой необходимости, чтобы оставаться на плаву, автосалоны и связанные с ними предприятия переходят на модель доставки на дом, Foxconn производит тысячи масок, General Motors, Ford и Tesla производят аппараты ИВЛ [9, 12, 15]. При правильном подходе к бизнесу компании могут превратить проблемы COVID-19 в бизнес-возможности, используя продолжающийся кризис для обновления своих бизнес-процессов, обучения, сохранения и найма талантливых сотрудников. Кроме того, предприятия не должны уклоняться от использования новых технологий, продуктов и рынков для удовлетворения потребностей клиентов и заинтересованных сторон.

Конкурентоспособность и лояльность потребителей. Большинство предприятий обеспокоены влиянием COVID-19 на отношения со своими клиентами и другими заинтересованными сторонами. Компании должны сохранять лояльность и доверие заинтересованных сторон и клиентов, давая им понять, насколько они значимы. Эти стратегии включают в себя предоставление обновленной информации о результатах деятельности и поощрение сотрудников и клиентов, работающих на передовой в эпоху коронавируса. Для предприятий также важно сосредоточиться на внутренней среде, возможностях и стратегиях для эффективного решения текущих проблем, с целью сохранить свой бизнес и затем иметь возможность помочь другим, удовлетворяя спрос на товары и услуги потребителей.

Человеческий капитал. У большинства предприятий не было выбора, кроме как сократить штат сотрудников из-за ограничений доходов на фоне COVID-19. [21] Компания Boeing уволила 67 700 сотрудников из-за потери денежных средств. С другой стороны, компании с высоким спросом и лучшим финансовым

положением, такие как CVS, Walmart, Instacart, Amazon и Dollar General, нанимают таланты и используют текущий рыночный кризис в качестве конкурентного преимущества [6]. В США более 26 миллионов американцев уже потеряли работу из-за коронавируса. На сегодняшний день в Канаде зарегистрировано более 1 миллиона рабочих, потерявших свои места [8, 13]. В Российской Федерации по официальным данным более 1,5 млн. человек остались без работы во время пандемии, по оценке отдельных экспертов этот показатель может достигать до 4-5 млн. человек [3]. Большинство из этих пострадавших работников - настоящие таланты из Кремниевой долины и сферы технологий, производства и логистики, авиаперевозок, финансов и образования [21]. Нет другого лучшего времени для привлечения интеллектуального капитала, чем сейчас. Компании должны проявлять инициативу, набирая таланты и используя эту ситуацию для развития существующего резерва талантов. Стратегически компании также должны разработать официальную программу для прогнозирования и удовлетворения своих потребностей в талантах [11].

Практическая значимость исследования. В исследовании подчеркивается, что эффективное использование возможностей гибкости, искусственного интеллекта и аналитики данных по-прежнему является отличной стратегией выживания для предприятий в период COVID-19. Чтобы лучше использовать эти технологии, менеджеры в сети цепочек поставок должны использовать методы агрегации и интеллектуального анализа информации для сбора исторических и текущих данных, с целью помочь определить зависимости в данных для принятия обоснованных решений.

Кроме того, руководство должно эффективно применять гибкие возможности бизнес-аналитики, чтобы иметь возможность выделять основные закономерности из имеющихся данных, совместно используемых в организации и ее сетях цепочек поставок, чтобы помочь руководству выявлять, планировать и снижать любые риски в своих бизнес-процессах.

Помимо этого, предприятиям следует перейти от реактивной к более проактивной позиции, используя системы искусственного интеллекта цепочки поставок, встроенные в машинное обучение, чтобы в режиме реального времени прогнозировать бизнес-возможности, приоритеты и проблемы в удовлетворении потребностей заинтересованных сторон.

Также, эффективное использование гибкой бизнес-аналитики поможет менеджерам формировать комплексные вопросы и отвечать на них с помощью обработки естественного языка (NLP) в стремлении оптимизировать свои операции в период кризиса.

Более того, предприятиям следует эффективно использовать гибкие системы бизнес-аналитики, чтобы лучше проводить когнитивную аналитику в своих циклах планирования и реагирования, с целью лучше производить необходимые продукты и услуги во время кризиса COVID-19.

Исследование также выявило некоторые административные стратегии для менеджеров и предприятий, отвечающие на вопрос о том, как оставаться конкурентоспособными в условиях пандемии. Компании должны воспринимать текущий продолжающийся кризис как тревожный сигнал, чтобы обновить свои бизнес-процессы, а также чтобы оставаться конкурентоспособными. Организации должны сохранять лояльность и доверие заинтересованных сторон и клиентов, обеспечивая их поддержку.

Пандемия COVID-19 привела к появлению широкого круга исследовательских тем в области управления цепочками поставок, образования, здравоохранения, финансов, туризма и предоставления услуг. Это исследование вносит свой вклад в существующие знания о гибкой бизнес-аналитике и анализе данных в отрасли цепочек поставок в кризисное время. Исследование служит основой для последующих работ в области гибкой бизнес-аналитики и анализа данных. Поскольку это исследование носит в основном теоретический характер, в

будущих работах следует учитывать эмпирические исследования для изучения возможностей гибкой бизнес-аналитики и анализа данных в отношении эффективности бизнеса, особенно во время кризиса.

Заключение. COVID-19 ведет к масштабным преобразованиям в деловом мире, что требует внедрения инновационных способов ведения бизнеса в сети цепочек поставок товаров и услуг, таких как закупка материалов, производство, складирование, управление запасами, розничная торговля и доставка.

В этот период критически важна интеграция цепочки поставок товаров и услуг с помощью эффективных стратегий гибкой бизнес-аналитики, искусственного интеллекта и анализа данных, чтобы менеджеры могли принимать эффективные и устойчивые решения в рамках различных сфер хозяйствования. Очевидно, что пять измерений гибкого управления рисками, использование систем искусственного интеллекта и анализа данных позволят организации и ее цепочке поставок товаров и услуг получать доступ к соответствующей информации и данным в режиме реального времени, находить закономерности в данных и выявлять неопределенности, возможности и угрозы, а также принимать эффективные управленческие решения.

Эта статья служит практическим руководством для менеджеров по принятию устойчивых решений для реализации стратегии, внесения изменений для разработки эффективных стратегий преобразования цепочки поставок товаров и услуг и бизнес-процессов. Сохраняя адаптивность с помощью искусственного интеллекта, аналитики данных, гибкой бизнес-аналитике бизнес может выжить в условиях борьбы с COVID-19.

Список используемой литературы:

1. Головина Т. А. Развитие технологий бизнес аналитики на основе концепции Business Intelligence [Текст] // Т. А. Головина, В. И. Романчина, А. И. Закиров / Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. – 2014. – №5-1. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-tehnologiy-biznes-analitiki-na-osnove-kontseptsii-business-intelligence> (дата обращения: 12.10.2020).
2. РБК. Российский бизнес усомнился в способности пережить вторую волну COVID-19 [Электронный ресурс]. Режим доступа URL <https://www.rbc.ru/economics/26/08/2020/5f46548d9a79476463eaf0c1> (Дата обращения: 13.10.2020):
3. ФинЭкспертиза. Аналитики оценили реальную безработицу в два раза выше официальной [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://finexpertiza.ru/press-service/researches/2020/real-bezrobotitsa/> (дата обращения 14.10.2020).
4. Шкурко Ю. С. Скорость и точность принятия решений руководителями и подчиненными [Текст] // СПЖ. 2016. №59. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/skorost-i-tochnost-prinyatiya-resheniy-rukovoditelyami-i-podchinennymi> (дата обращения: 12.10.2020).
5. Эроза В. Е. Влияние управления цепочками поставок товаров на конкурентоспособность фирм [Текст] // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. – №1. Режим доступа URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-upravleniya-tsepochkami-postavok-tovarov-na-konkurentosposobnost-firm> (дата обращения: 16.10.2020).
6. Alcorn, C. (2020). These Companies Are Hiring Thousands of New Employees during the Coronavirus Pandemic [Электронный ресурс]. <https://www.cnn.com/2020/03/23/business/coronavirus-companies-hiring/index.html> (дата обращения 12.10.2020).
7. Baltacioglu, T., Ada, E., Kaplan, M. D., Yurt, O., & Kaplan, Y. C. (2007). A New Framework for Service Supply Chains [Текст]. Service Industries Journal, 27, 105-124.
8. Bartash, J. (2020). Jobless Claims Jump Another 4.4 Million—26 Million Americans Have Lost Their Jobs to the Coronavirus [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.marketwatch.com/story/jobless-claims-jump-another-44-million-25-million-americans-have-lost-their-jobs-to-the-coronavirus-2020-04-23> (дата обращения 15.10.2020).
9. BBC (2020). Coronavirus: iPhone Manufacturer Foxconn to Make Masks [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.bbc.com/news/business-51410700> (жата обращения 12.10.2020).
10. Blume Global (2020). How Artificial Intelligence Improves the Supply Chain [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.blumeglobal.com/learning/artificial-intelligence> (дата обращения 11.10.2020).
11. Cappelli, P. (2008). Talent Management for the Twenty-First Century [Текст]. Harvard Business Review, 86, 74-81.
12. Desai, D. (2020). COVID-19: How Canadian Restaurants Became Online Grocery Stores to Cater to Pandemic Demand [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.theguardian.pe.ca/news/canada/covid-19-how-canadian-restaurants-became-online-grocery-stores-to-cater-to-pandemic-demand-438874> (дата обращения 13.10.2020).

13. Evans, P. (2020). Canada Lost More than 1 Million Jobs Last Month as COVID-19 Struck [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.cbc.ca/news/business/canada-jobs-march-covid-19-1.5527359> (дата обращения 07.10.2020).
14. Fruhlinger, M. K. P. (2019). What Is Business Intelligence? Transforming Data into Business Insights [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.cio.com/article/2439504/business-intelligence-definition-and-solutions.html> (дата обращения 16.10.2020).
15. Gorzelany, J. (2020). Car Sales and Service Providers Are Embracing Home Delivery Models in the Age of COVID-19 [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.forbes.com/sites/jimgorzelany/2020/03/24/car-sales-and-service-are-embracing-home-delivery-models-in-the-age-of-covid-19/#534f8771799f> (дата обращения 18.10.2020).
16. Hudes, S. (2020). COVID-19: One-Third of Businesses Fear They'll Permanently Close within a Month [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://calgaryherald.com/business/local-business/one-third-of-businesses-fear-covid-19-could-lead-to-permanent-closure-within-a-month> (дата обращения 20.10.2020).
17. Mich, D. (2020). Ford Works with 3M, GE, UAW to Speed Production of Respirators for Healthcare Workers, Ventilators for Coronavirus Patients [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://media.ford.com/content/fordmedia/fna/us/en/news/2020/03/24/ford-3m-ge-uaw-respirators-ventilators.html> (дата обращения 22.10.2020).
18. OECD. Coronavirus (COVID-19): SME policy responses [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.oecd.org/coronavirus/policy-responses/coronavirus-covid-19-sme-policy-responses-04440101/> (дата обращения 18.10.2020).
19. Pontius, N. (2020). Top Supply Chain Analytics: 50 Useful Software Solutions and Data Analysis Tools to Gain Valuable Supply Chain Insights [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.camcode.com/asset-tags/top-supply-chain-analytics> (дата обращения 19.10.2020).
20. Trieu, R. (2020). 5 Ways Companies Are Pivoting Manufacturing to Help Fight COVID-19 [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.autodesk.com/redshift/manufacturing-covid-19> (дата обращения 20.10.2020).
21. Voytko, L. (2020). Coronavirus Layoffs: Lyft, Boeing Latest to Cut Workers amid Pandemic [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.forbes.com/sites/lisettevoytko/2020/04/29/coronavirus-layoffs-boeing-cuts-10-of-workforce-amid-pandemic/#7ebaf2863487> (дата обращения 22.10.2020).
22. World Economic Forum (2020). This Is How Much the Coronavirus Will Cost the World's Economy, According to the UN [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <https://www.weforum.org/agenda/2020/03/coronavirus-covid-19-cost-economy-2020-un-trade-economics-pandemic> (дата обращения 21.10.2020).

Основы кадрового планирования и формирования кадрового резерва в органах государственной власти на примере Федеральной таможенной службы РФ

Standards of personnel planning and formation of the personnel reserve in the Federal customs service

Рыжов В.В.

Студент 4 курса,
ф-т экономики и процессов управления,
Сочинский государственный университет,
РФ, г. Сочи
e-mail: valentrbzsochi@gmail.com

Ryzhov V.

4th year student,
Faculty of Economics and management processes,
Sochi state University,
Russia, Sochi
e-mail: valentrbzsochi@gmail.com

Аннотация.

В статье поднимается актуальная проблема формирования кадрового резерва в органах государственной власти РФ, на примере Федеральной таможенной службы разобран механизм формирования кадрового резерва, выявлены недостатки и разработаны рекомендации по совершенствованию формирования кадрового резерва в таможенных органах.

Annotation.

The article raises the actual problem of forming a personnel reserve in the state authorities of the Russian Federation. The mechanism of forming a personnel reserve analyzed on the example of the Federal customs service, shortcomings identified and recommendations developed for improving the formation of a personnel reserve in the customs authorities.

Ключевые слова: Кадровый резерва, ФТС, госслужба, управление, государственное управление, ротация кадров, система подготовки, управленческие кадры.

Key words: The personnel reserve, Federal customs service, civil service, management, public administration, personnel rotation, the system of training managerial staff.

Общеизвестно, что основной составляющей успешного функционирования системы государственного управления является грамотно выстроенная и успешно действующая кадровая политика. Каждая территория нуждается в эффективном управлении, а данную функцию может реализовать только система с качественным управленческим персоналом.

В быстроменяющемся постиндустриальном мире, ключевым направлением государственное кадровой политики стало профессиональное развитие чиновников. Планирование и развитие карьерного роста, подготовка управленческого резерва – на сегодняшний день, это ключевые направления новой системы кадровой политики. Главная задача, отобрать наиболее перспективных молодых специалистов, которые в дальнейшем смогут занять управленческие позиции, тем самым произвести качественную «смену поколений».

Особая роль в новой системе кадровой политике отведена подготовке так называемых преемников, перспективных, компетентных сотрудников, которые через определенное время будут готовы занять управленческие позиции в государственной корпорации либо Федеральном органе власти. Данная миссия, поиска тех самых претендентов на управленческие должности отведена кадровым службам. Статистические показатели и анализ тенденций последних лет развития системы государственного управления Российской Федерации показывает, что с каждым годом данная миссия становится важнее и рассматривается на самых высоких уровнях власти.

Но как показывает мировая практика стратегического кадрового планирования в органах власти различных стран, потребность в квалифицированных кадрах для управленческих позиций растет с каждым годом, и данная потребность не удовлетворяется в полном объеме. На сегодняшний день существует реальный дефицит высококвалифицированных специалистов, способных управлять и принимать важные решения, эффективно действовать в различных ситуациях, а также справляться со стрессом. Также, многие руководители государственных органов власти недооценивают систему кадрового резерва и не уделяют ей должного внимания. Что может привести к серьезным последствиям в дальнейшем и сказаться на эффективности работы организации.

Формирование управленческого резерва – это сложный процесс, крайне трудоемкий и требующий высококвалифицированной подготовки от сотрудников кадровой службы, которым необходимо подходить к данному процессу комплексно, выстраивать структуру этапов данного процесса, с четко регламентированными ступенями действий. От того насколько эффективно будет выстроена структура составления кадрового резерва, зависит то, что получится по итогу, получит ли предприятие эффективных и перспективных специалистов, готовых в ближайшем будущем занять управленческие позиции.

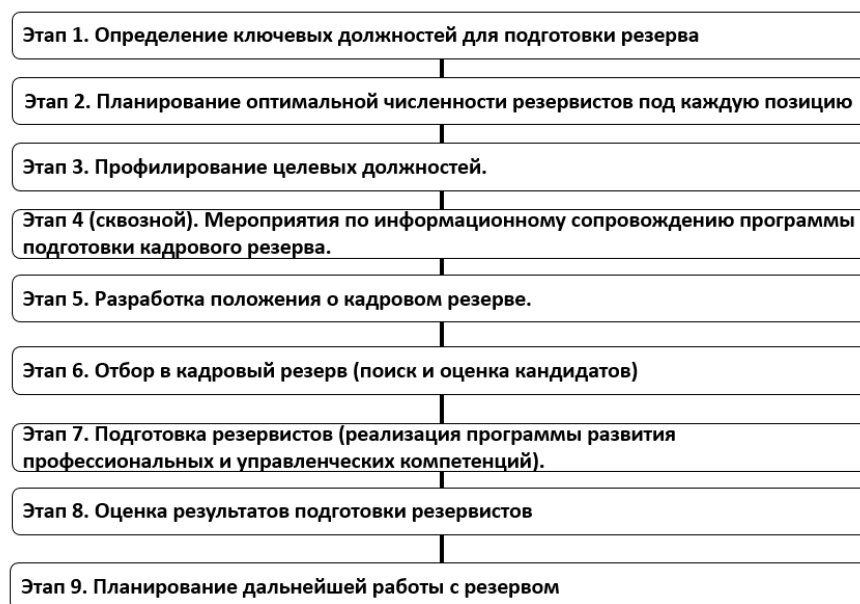


Рисунок 1. Основные этапы планирования кадрового резерва

На данном рисунке представлены основные 9 этапов создания и функционирования структуры кадрового резерва в организации. На начальном этапе формирования кадрового резерва важными действиями выступают: прогнозирование изменения структуры резерва с течением времени, усовершенствование процесса продвижения сотрудников по карьерной лестнице, поредение степени обеспеченности вышестоящих должностей.

Первоначально, для определения основных должностей на базе которых будет формироваться управленческий резерв, анализируется штатное расписание государственного органа. Основной задачей анализа штатного расписания является определение объема укомплектованности отделов и департаментов государственного органа. Главной ошибкой кадрового планирования является образование так называемых «кадровых пустот», что значительно снижает эффективность деятельности органа власти, тем самым разрушая весь объем работы, проделанной кадровой службой при создании кадрового резерва.

Основными нормативно-правовыми документами, закрепляющими основы и правила формирования кадрового резерва в государственных органах Российской Федерации, являются:

- № 79 — ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации»

- Федеральный закон от 27 мая 2003 года № 58 — ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» и от 27 июля 2004г [1].

- Указы Президента Российской Федерации от 1 февраля 2005 года № 110 «О поведении аттестации государственных гражданских служащих Российской Федерации», от 1 февраля 2005 года № 111 «О порядке сдачи квалификационного экзамена государственными гражданскими служащими Российской Федерации и оценки их знаний, навыков и умений (профессионального уровня)»,

- Указ № 96, утверждающий Положение о кадровом резерве федерального государственного органа, создание которого было предусмотрено ст. 64 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» № 79 — ФЗ, с момента его первоначальной редакции.

Основополагающим документом для формирования кадрового резерва органов государственной власти является ФЗ 79 «О государственной гражданской службе Российской Федерации». Глава 13 данного закона устанавливает основы формирования кадрового состава на гражданской службе [2].

Методы кадровой политики в государственных органах имеют свои сходства и различия с подобными методами в частных организациях. При кадровых решениях во внимание берутся многие факторы, основные факторы представлены далее.



Рисунок 2. Современная система отбора кадров [9].

Основными, технологиями, которые используются на сегодняшний день при создании кадрового резерва, можно выделить два основных подраздела:

- 1) традиционные, стандартные методы
- 2) инновационные, современные методы

Основополагающим документом для формирования кадрового резерва органов государственной власти является ФЗ 79 «О государственной гражданской службе Российской Федерации». Глава 13 данного закона устанавливает основы формирования кадрового состава на гражданской службе.

Методы кадровой политики в государственных органах имеют свои сходства и различия с подобными методами в частных организациях. При кадровых решениях во внимание берутся многие факторы, основные факторы представлены далее.

1) с целью определения квалификационного соответствия его занимаемой должности, один раз в 3 года предусмотрена аттестация гражданского служащего

2) должностной регламент выступает как основанная инструкция для осуществления профессиональной деятельности и утверждается в рамках отдельной выданного органа власти

3) при возникновении вопроса о присвоении очередного классного чина государственному служащему, назначения аттестации для оценки его компетенций

4) обеспечение принципа карьерного роста на равных условиях с другими государственными служащими

5) создание управленческого резерва и последующего назначения на управленческой должности

6) ведение реестра государственных служащих с целью эффективного кадрового планирования и кадрового обеспечения органов государственной власти

Новые технологии в области кадрового планирования можно представить на рисунке.

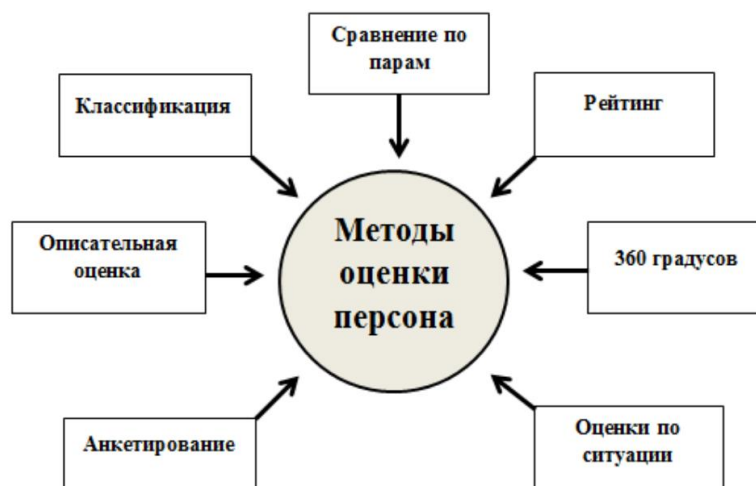


Рисунок 3. Современные методы оценки сотрудников государственных органов [8].

Для более глубокого понимания структуры формирования кадрового резерва в государственных органах власти необходимо посмотреть отдельно взятый орган и на основе его наглядно проследить за формированием кадрового резерва. В работе для наглядного примера была взята Федеральная таможенная служба РФ с ее системой формирования кадрового резерва. Так или иначе, она основывается на представленных выше нормативно-правовых актах и схожа с системами формирования резерва в других государственных органах.

Совсем недавно, в российских СМИ появилось интервью руководителя Федеральной таможенной службы обратил внимание на нарастающую тенденцию дефицита управленческих кадров среди сотрудников. Но если говорить о ситуации, которая была в ФТС в нынешняя 90-х годов, то нынешняя ситуация не так и плачевна, но с другой стороны, обратив внимание на то, какие образом использует управленческих резерв в зарубежных аналогах российской ФТС, становится ясно, что нынешний вариант формирования управленческого резерва в ФТС устарел и нуждается в модернизации.

Ротация кадров выступает как важный инструмент подготовки эффективных управленцев таможенной службы. Основной задачей данного мероприятия является постоянное движение кадрового состава, что значительно снижает уровень коррупции в связи с постоянной сменой рабочего места служащего.

На 2015-2021 год приказом ФТС России №2315 утвержден перечень должностей ФТС, которые предусматривают кадровую ротацию. Особенностью данного документа является то, что основную часть должностей в документе занимают управленческие должности [6].

Планируется, что 2984 сотрудников ФТС будут назначены на различные должности в рамках реализации программы кадрового резерва, которые займут управленческие позиции. Таким образом будет реализована

главная функция подготовки кадрового резерва – подготовка и продвижение перспективных сотрудников на руководящие должности.

Тем не менее, многие исследователи признают тот факт, что данная ротация будет иметь определенные негативные факторы, в связи с отсутствием четко выстроенной системы подготовки кадрового резерва и контроля за данной деятельностью, а также объективной оценки конкурсантов. Далее отсечены основные проблемы подготовки кадрового резерва в структуре ФТС.



Рисунок 4. Основные проблемы формирования кадрового резерва

Как видно из рисунка, у таможенной системы России имеются существенные проблемы в формировании не только кадрового резерва для занятия в будущем управленческих позиций, но и качества и набора рядовых сотрудников в целом. В связи с этим образуются другие негативные факторы, на которые оказывает влияние кадровая политика:

- низкая эффективность работы системы ФТС
- увеличение коррупционной составляющей в системе ФТС
- отсутствие популярности службы среди выпускников университетов
- угроза национальной безопасности РФ

В связи с этим, для успешного функционирования таможенной службы РФ необходимо разработать рекомендации по совершенствованию кадровой политики и формированию кадрового резерва.

Реализация успешной кадровой политики в области подготовки высококвалифицированных управленческих кадров можно найти в различных странах. Но особое внимание следует уделить японскому опыту. Школа государственного управления и промышленного менеджмента в городе Тигасаки является кузницей высококвалифицированных управленческих кадров высшего звена. Данная школа готовит будущих лидеров Японии, способных в обозримом будущем занять высокие посты в системе государственного управления Японии. По мнению ректора учебного заведения, Ютаки Хисакадо, выпускники станут осуществлять руководство различными сферами деятельности государства от экономики до сферы защиты правопорядка, что поспособствует укреплению Японии на мировой арене.

Предпочтения при поступлении в данную школу отдают молодым людям старше 25 лет, окончившим высшие учебные заведения и имеющих определенные успехи как в учебной, так и трудовой деятельности, обладающими знаниями иностранных языков. Особым критерием отбора является также мотивационное письмо абитуриентов, по нему анализируется стремления конкурсанта и его жизненные ценности. Обязательное условие, происхождение, а именно молодой человек должен быть наследником определенной династии: политиков, управленцев, бизнесменов, депутатов.

Обучение в школе происходит по принципу свободного выбора предметов, в школе отсутствуют обязательные предметы, каждый студент должен выбрать интересующие для себя дисциплины и добросовестно изучать их. Так как слушатели уже имеют высшее образование, они обладают навыками самостоятельного усвоения материала, что значительно ускоряет их процесс обучения. В последствии данная система позволяет ученикам эффективно применять полученные знания на практике.

Лекционные занятия в школе проводятся исключительно специалистами, имеющими опыт работы в сфере деятельности изучаемого предмета. Например, лекции по менеджменту проводят топ-менеджеры компаний, лекции по юридическим наукам – представители законодательной власти и известные адвокаты. Каждая лекция проводится в формате круглого стола, что создаёт формат живой дискуссии, позволяющей еще более эффективнее усваивать учебный материал.

Изучению иностранных языков отводится важная роль в системе образовательного процесса данного учебного заведения. Руководители школы считают, что для эффективного управления компании необходимо знание хотя-бы одного иностранного языка.

Так как выпускники школы – это управленцы высшего звена, подготовка управленцев является индивидуальной для каждого, что позволяет максимально качественно добиваться высокого уровня подготовки кадров.

Особенностью индивидуальной подготовки является погружение в профессию и среду, в которой предстоит работать будущему управленцу. Например, лекции для будущих финансистов читают топ-менеджеры инвестиционных компаний, а политикам видные государственные деятели.

Это позволяет дать возможность получать самых качественных и актуальных знаний у самых лучших практиков Японии, добившихся успехов в своих отраслях [13].

Другой особенностью системы обучения является использование методики «дублер». Студенты, проходящие практику в ведущих мировых корпорациях на оплаченное время, замещают управленческие позиции в данных компаниях, что дает им возможность на практике реализовать свой потенциал. Такое мероприятие проходит под чутким руководством действующего руководителя и в случае неверных действий студента, руководитель вмешивается в его деятельность, а студент получает не заменимый опыт.

Таким образом, подытоживая это интересный зарубежный опыт в области подготовки будущих лидеров, можно отметить, что он представляется интерес для внедрения подобных практик на территории РФ, где с каждым годом наблюдается рост и нехватка квалифицированных управленцев, в том числе, как и было сказано ранее, в таможенных органах. В связи с этим, механизмы данной практики следует применить в российскую систему подготовки кадрового резерва, с учетом национальных особенностей российского менталитета.

Практика работы с кадровым резервом и выдвижения перспективных сотрудников ФТС на руководящие должности показывает, что работа осуществляется не серьезно и не в полном объеме. Подобное замечание в определенной степени можно применить ко всем структурным кадровым подразделениям таможенной службы. Несмотря на наличие обширной нормативно-правовой базы, зачастую данная деятельность осуществляется только путем указания назначений со стороны вышестоящего руководства, что в корне неправильно в современных реалиях. В данном случае крайне важно использовать и другие методики с привлечением нижестоящих сотрудников. Крайне интересным является использование одной из методик работы с кадровым резервом, а именно эксперимента «дублер».

Если говорить о сути проведения данного эксперимента, то он заключается в том, что на заместителей и специалистов и состава кадрового резерва, лица руководящего звена органов ФТС на определенный срок возлагают свои полномочия и обязанности, например, должность начальника таможни, его заместителей, атаке

начальников территориальных подразделений и главных инспекторов. Особенностью обмена является то, что руководители не имеют права вмешиваться в деятельность сотрудников, которые обязаны сами осуществлять управленческую деятельность без помощи посторонних.

В случае применения данной методики, оценка работы кандидатов из кадрового резерва производится по трем основным единицам:

- социально-психологическим
- производственным
- социально-деловым

В результате проведения эксперимента, проводится разделение кандидатов на группы со степенью подготовленности к предстоящей управленческой работы:

- "оперативный" резерв, подготовленный к выполнению управленческих функций;
- "перспективный" резерв, требующий дополнительной подготовки перед повышением в должности;
- исключение из резерва.

Профессиональный психолог, на основании проведения подобной методики оценки управленческих компетенций разрабатывает индивидуальные стратегии кадрового развития для каждого из участников резерва. В дальнейшем, каждому с каждым кандидатом психолог проводит индивидуальные консультации по их личностном и карьерному росту, и они вместе выстраивают карьерную стратегию. После чего, данные передаются вышестоящему руководству, которое принимает решение о выделении наиболее перспективных кандидатов на замещение определенных должностей. Немаловажным является то, что психолог должен быть независим в своих оценках, а руководитель при принятии кадрового решения должен учитывать мнение психолога, а не руководствовалась только собственной интуицией и управленческим опытом.

После назначения на управленческие должности сотрудников из числа кадрового резерва, необходимо продолжать психологическое сопровождение сотрудников в связи с тем, что первые несколько месяцев или даже лет новоиспеченному руководителю будет крайне сложно справляться с эмоциональным и психологическим напряжением в связи со значительно возросшей ответственностью и объёмом задач, которые приходится выполнять ежедневно. В связи с этим на предыдущей стадии отбора необходимо учитывать не только профессиональные способности конкурсанта, но и его личностные характеристики, а также уровень социально-психологической зрелости.

Из вышеперечисленного, можно подвести второстепенный итог. Модель успешного и эффективного руководителя основана на определенных чертах его личности, привычках, проявления взаимодействия во время трудового процесса со своими коллегами. В связи с этим, необходима выстраивание системы психологических критериев для кадрового резерва организации с целью выявления наиболее достойных и перспективных претендентов на руководящие должности.

Немаловажно создать конкурентную среду в коллективе таможенных органов для более эффективного отбора кандидатов в кадровый резерв. Создать здоровую конкуренцию в коллективе можно при проведении итогов по результатам деятельности отделов, управление, а также отдельно взятых сотрудников таможенного поста. Для определение лучшего таможенника необходим также учитывать определённые критерии, как например стаж работы в органах таможни не менее трех лет, проявление особых заслуг в процессе трудовой деятельности, высокие показатели эффективности за определённый трудовой период, а также участвующему в различных процессах организации на добровольной основе. Должностное лицо, которое по итогу конкурса будет признаваться лучшим сотрудником за квартал, необходимо выдавать почетную грамоту и денежную премию в размере одного должностного оклада.

Помимо подобной системы поощрения сотрудников, необходимо разработать несколько уровней отбора. Лучший таможенник выходит на региональный конкурс, а затем из каждого региона отбирают по одному самому достойному представителю ФТС, которые участвуют в федеральном конкурсе на лучшего сотрудника ФТС, а победитель получает возможность занять высокую управленческую позицию в органе власти.

Многофункциональность, специфика деятельности подразделений и сотрудников таможни обуславливают определенную сложность в выборе "лучшего таможенника". Поэтому эту работу целесообразно, использовать независимые характеристики и мнение коллектива, руководителя подразделения, начальника таможни. Конечно, было бы желательно, чтобы лучшим таможенником был представитель подразделений, непосредственно занимающихся организацией таможенного дела, таможенным оформлением и контролем на постах и пунктах пропуска и олицетворял таможенника на границе. Не исключено, что таким должностным лицом будет представитель любого блока подразделений или отдельно работающий специалист, добивающийся наивысших показателей в своей деятельности или совершивший героический поступок, а также пользующийся особым уважением и авторитетом среди всех таможенников.

Аналогичным образом проводится работа по определению лучшего поста и отдела. Лучшим таможенным постом (отделом) по итогам работы за квартал (полугодие, год) признается коллектив, личный состав которого имеет высокую профессиональную подготовку, показывает лучшие практические результаты деятельности и уровень дисциплины, проявляет разумную инициативу, настойчивость в устранении недостатков. Коллективу поста или отдела, признанному лучшим, выдается диплом и денежная премия в размере 1/2 месячного фонда оплаты труда, согласно штатного расписания подразделения, которая распределяется решением общего собрания среди должностных лиц этого подразделения. Для сравнения результатов могут использоваться показатели, образующие основную деятельность таможни, среди них:

- количество обслуженных участников внешнеэкономической деятельности, принятых и оформленных грузовых таможенных деклараций, досмотренных и пропущенных через границу товаров, транспортных средств, пассажиров;

- количество выявленных правил ввоза товаров с учетом проверки на факт видоизменения данных с целью, изменяя отчетных показателей;

- количество и качество выполняемых постом или отделом оперативных мероприятий, учет эффективности работы при внеплановых проверках, а также при внештатных ситуациях;

- количество и качество отчетов и аналитического материала, направленных в вышестоящие органы, уровень исполнительской дисциплины;

- степень самостоятельности в организации труда, обучения и воспитания сотрудников;

Подобные мероприятия, способны сформировать здоровый соревновательный дух, а главное, как говорилось ранее, создать необходимую здоровую конкуренцию для выявления потенциальных претендентов на включение в кадровые резервы, которые уже на деле доказали свою эффективность и желание развиваться в данной сфере деятельности. Первостепенной задачей подобных конкурсов станет изменение имиджа российской таможенной системы и качества оценки детальности сотрудника ставив его профессионализм и психологические качества на первые позиции при принятии управленческих решений.

Подводя итог данной работе, отметим основные выполненные этапы исследования процесса формирования и усовершенствования кадрового резерва в таможенных органах РФ. В современном мире роль подготовки будущих управленческих кадров крайне важна. Формирование и качественная подготовка резерва для дальнейшего выдвижения на руководящие позиции является важнейшим направлением кадровой политики ФТС. Процесс формирования механизма кадрового обеспечения функционирования органов ФТС является

длительным, высококвалифицированным и трудозатратам. Для реализации процесса формирования резерва требуется реализации с привлечением специалистов из смежных ведомств и научного сообщества, а также использования уже существующего опыта. Послание годы показали, что формирование кадрового резервом и работа с кадрами становится приоритетным направлением. Эта закономерность является не случайным, поскольку без совершенствования кадровой политики, повышения профессионализма, поставленными перед таможенными органами государства. Задача качественного обновления персонала государственной службы решается через пополнение профессионально подготовленными кадрами, а также формирование рациональной половозрастной структуры, оптимальное использование знаний служащих, их навыков и способностей, стимулирование постоянного профессионально-квалификационного развития. Цель такой кадровой политики состоит в том, чтобы обеспечить максимальное приращение знаний и профессионального опыта специалиста и рационально им распорядиться в интересах развития и эффективной организации.

Список используемой литературы:

1. Федеральный закон "О системе государственной службы Российской Федерации" от 27.05.2003 N 58-ФЗ [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_42413/
2. Федеральный закон "О государственной гражданской службе Российской Федерации" от 27.07.2004 N 79-ФЗ [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601/
3. Указ Президента РФ от 1 февраля 2005 г. N 110 "О проведении аттестации государственных гражданских служащих Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://base.garant.ru/187828/>
- 4 Указ Президента РФ от 1 февраля 2005 г. N 112 "О конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://base.garant.ru/187829/>
5. «Об утверждении об организации работы по формированию резерва кадров для выдвижения на руководящие должности в таможенных органах в РФ [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://customs.ru/>
6. Приказ ФТС России от 14.11.2015 N 2315 Об утверждении перечня должностей федеральной государственной гражданской службы, по которым предусматривается ротация федеральных государственных гражданских служащих таможенных органов Российской Федерации [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/prikaz-fts-rossii-ot-14112015-n-2315/>
7. Аушева Зарина Гапуровна Современные этапы формирования кадрового резерва предприятия // РППЭ. 2018. №11 (97). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-etapy-formirovaniya-kadrovogo-rezerva-predpriyatiya> (дата обращения: 10.05.2020).
8. Антропова, Ю.Ю. Современные кадровые технологии на государственной гражданской службе [Электронный ресурс] / Ю.Ю. Антропова. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://may.alleng.org/d/manag/man374.htm>
9. Баранова Наталья Владимировна Вклад А.Я.Кибанова в развитие научного направления по управлению персоналом в России // Human Progress. 2018. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vklad-a-ya-kibanova-v-razvitiye-nauchnogo-napravleniya-po-upravleniyu-personalom-v-rossii> (дата обращения: 15.05.2020).
10. Егоршин, А.П. Управление персоналом: Учебник для вузов [Электронный ресурс] / А.П. Егоршин. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://lib.sale/personalom-upravlenie/upravlenie-personalom-egorshin.html>
11. Дйнеко, А.В. Управление персоналом [Электронный ресурс] / А.В. Дйнека. — Электрон. журн. — Режим доступа: <https://may.alleng.org/d/manag/man374.htm>
12. Четверикова Н. А., Колмыкова М. А. Современные тенденции профессионального развития государственных гражданских служащих // Вестник ГУУ. 2019. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-tendentsii-professionalnogo-razvitiya-gosudarstvennyh-grazhdanskih-sluzhaschih> (дата обращения: 15.10.2020).
13. Японская школа управления и ее возможное применение в России/ М. А. Колмыков, А. А. Плишкин, Л. С. Прохасько [и др.]. — Текст : непосредственный // Вопросы экономики и управления. — 2016. — № 1 (3). — С. 42-45. — URL: <https://moluch.ru/th/5/archive/22/592/> (дата обращения: 15.10.2020).

Особенности межличностных отношений в коллективе, способы их оптимизации**Features of interpersonal relationships in the team and methods of their optimization****Финк А.**

*Студент 3 курса,
Факультет психологии и педагогики Новокузнецкий институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования «Кемеровский государственный университет»
РФ, г. Новокузнецк*

Fink A.

*Student of the 3rd year,
Faculty of Psychology and Education of the Novokuznetsk Institute (branch)
of the Federal State Budget Educational Institution of Higher Education
"Kemerovo State University"
Russian Federation, Novokuznetsk*

Аннотация.

В статье рассматриваются следующие вопросы:

- сущность понятия «межличностных отношений»;
 - теоретические подходы к определению понятия межличностных отношений в работах ученых-психологов;
 - проанализированы факторы, влияющие на межличностные отношения;
 - рассмотрены способы оптимизации межличностных отношений в коллективе.
 - охарактеризованы выборка, этапы исследования, определены методы и методики исследования;
 - проведена диагностика особенности межличностных отношений в рабочем коллективе до и после проведения тренинга;
 - дана оценка эффективности работы по оптимизации межличностных отношений в коллективе.
- Задачи, поставленные в данной работе, решались методами:
- теоретический анализ литературы;
 - психодиагностическое тестирование;
 - эксперимент, математико-статистический (вычисление первичных статистик, t-критерий Стьюдента).
- Методологические принципы: научности, объективности, развития.

В статье отмечена практическая значимость исследования по оптимизации межличностных отношений в коллективе.

Тестирование проводилось 11 работников проектной организации ООО «СибПроект» Новокузнецк.

В статье использовались исследования таких психологов, как В.Н. Мясищев, Е.П. Ильин, А.В. Петровский и другие.

Annotation.

The article discusses the essence of the "interpersonal relationships" concept and theoretical approaches to defining the interpersonal relationships, as elaborated by the psychology scientists. Factors influencing the interpersonal relationships are analyzed. Ways to optimize the interpersonal relationships in the team are presented. The sample group and the stages and methods of study are described. The peculiarities of the interpersonal relationships in the working group before and after the training have been examined. An assessment of the effectiveness of work on optimizing the interpersonal relations in the team is given. The tasks set in this work were solved by the following methods: theoretical analysis of the literature, psychodiagnostic testing, experiment, and statistical analysis (calculation of the primary statistics, Student's t-criterion). The methodological principles of science, objectivity and development were used. The article highlights the practical importance of studies on optimization of interpersonal relationships. Testing was conducted on a group of 11 employees of LLC "SibProject", Novokuznetsk. The article reviews research data of V. N. Myasishchev, E. P. Ilyin, A. V. Petrovsky and other psychologists.

Ключевые слова: межличностные отношения, взаимодействие и отношение с окружающими, эффективность отношений.

Key words: interpersonal relationships, interaction and relationship with others, relationship effectiveness.

Понятие межличностные отношения исторически занимало центральное и значительное место в социальной психологии и других социальных науках. Некоторые из основоположников социологии, такие как Зиммель и Маркс, были озабочены проблемами притяжения и межличностных отношений.

Чтобы понять, как развиваются навыки межличностных отношений у людей, нужно сначала выяснить сущность самого понятия «межличностных отношений».

Межличностные отношения - это сильная, глубокая или тесная связь, или знакомство между двумя или более людьми, продолжительность которых может варьироваться от краткого до продолжительного [16]. Эта ассоциация может основываться на умозаключении, любви, солидарности, регулярных деловых отношениях или каком-либо другом типе социальных обязательств.

Межличностные отношения формируются в контексте социальных, культурных и других воздействий. Контекст может варьироваться от семейных или родственных отношений, дружбы, брака, отношений с окружающими, работы, клубов, микрорайонов и мест отправления культа. Они могут регулироваться законом, обычаем или взаимным соглашением и являются основой социальных групп и общества в целом [21].

Межличностное общение, по сути, определяет отношения. Межличностное общение носит реляционный характер; это происходит в отношениях, и то, как мы общаемся, зависит от того, какие у нас отношения с другим человеком [13].

Тип общения может варьироваться от относительно безличного до очень личного.

Межличностные отношения двух участников взаимозависимы, где поведение каждого влияет на результаты деятельности другого. Люди формируют множество различных видов отношений с другими людьми, некоторые из которых являются интимными и близкими (например, родитель-ребенок, супруг-супруг, дружба), а другие – нет (например, сосед, учитель-ученик). Большая часть исследований межличностных отношений была сосредоточена на тех отношениях, которые являются близкими, интимными и имеют высокую взаимозависимость.

Келли и его коллеги (Kelley and Collectors, 1983) определяют тесные отношения как сильные, частые и с разнообразной взаимозависимостью, которые длятся в течение значительного периода времени. Близкие отношения могут быть классифицированы как первичные группы, которые обеспечивают поддержку, воспитание и социализацию индивидов в соответствии с нормами общества.

В 1980-е годы исследователи обратили свое внимание на более интенсивные настроения и явления, происходящие в реальных межличностных отношениях, а также на социальный контекст различных видов специфических отношений.

Анализ исследований, проведенных с 1980 года, демонстрирует, что межличностные отношения жизненно важны и важны для физического и психического здоровья людей.

Исследования показывают (House et al. 2003), что люди, вероятно, страдают от депрессии, тревоги, плохого здоровья и других физических проблем, если им не хватает межличностных отношений высокого количества и качества. Интересным выводом здесь является то, что качество и количество отношений имеют решающее значение для общего здоровья и благополучия людей [8].

Установлено, что возраст или стадия жизненного цикла индивида имеют отношение к тому, какие реляционные процессы важны для оценки индивидами отношений (качества отношений).

Еще один аспект изучения отношений в 90-е годы - различия между намерением поддерживать отношения, личностными оценками в рамках отношений, воспринимаемых индивидами (качество отношений), и статусом отношений (стабильность отношений).

Третьим новым направлением в исследовании отношений стало сосредоточение внимания на том, чтобы сделать диаду единицей анализа.

Еще одним направлением исследования отношений стало применение символических интеракционистских концепций к изучению благополучия и стабильности отношений (Брук и Каст, 1997).

Пятым направлением в исследовании отношений стало изучение конструирования смысла внутри отношений для обеспечения качества и стабильности отношений. В этих исследованиях признается, что индивиды могут строить смыслы своих отношений, основываясь на социальном контексте этих отношений и личности, что, в свою очередь, оказывает значительное влияние на оценки индивидов и статус этих отношений

В-шестых, были изучены более обширные условия окружающей среды и структурные условия, которые могут быть вредными или полезными для благополучия пары.

Одним из специфических контекстуальных факторов, которым в последнее время уделяется большое внимание, являются социальные сети, или связь между отношениями и людьми вне диады. В частности, исследователи отношений интересовались влиянием социальных сетей и друзей на стабильность и качество отношений (Фелмли и Спрешер, 2000).

Еще одним важным контекстуальным фактором, получившим внимание в последнее время, является контекст расы/этнической принадлежности для межличностных отношений (Мк. Лойд, 2000). Исследователи отношений начали подчеркивать сходства и различия между различными расовыми/этническими группами и внутри них. Недавние исследования показали, что как культурные, так и структурные факторы могут оказывать различное влияние на процессы взаимоотношений между различными этническими группами [7].

Многие исследователи отмечают важность изучения взаимосвязи, взаимовлияния межличностных отношений и эффективности производственной деятельности [15].

Таким образом, на современном этапе развития психологии накоплен большой опыт в исследовании вопросов, связанных с характером деловых взаимоотношений в различных сферах жизнедеятельности человека, в том числе, в деловых взаимоотношениях.

Многие из личностных факторов, влияют на межличностные взаимодействия и отношения, такие как пол, возраст, культурное происхождение, этническая принадлежность, образовательный уровень и когнитивные способности. Люди, которые имеют одинаковые цели и интересы, так же чаще и легче вступают в межличностные отношения.

Рассмотрим факторы, влияющие на межличностные отношения: Первый фактор — это совместимость. Два человека в отношениях должны быть совместимы друг с другом. В отношениях не должно быть разногласий и недоразумений. Люди с аналогичным опытом и схожими жизненными целями преуспевают в отношениях. Людям с разными целями, взглядами, мыслительными процессами трудно приспособляться и, следовательно, переносить отношения на следующий уровень.

Человек, правильно воспринимающий своего собеседника реже встретиться с типичными проблемами совместного общения. Открытость, честность и эмпатия так же имеют важное значение в отношениях.

Не менее важно время. Время играет важную роль в отношениях. Люди должны совместно проводить достаточно времени, чтобы лучше узнать друг друга. В то время как недостаток контакта, провоцирует недопонимание и конфликты из-за незнания личности друг друга. Каждые отношения требуют времени и усилий отдельного человека [1].

Существует четыре фактора, которые влияют на межличностное общение: культурный, ситуативный, развивающий и физический. Эти факторы должны учитываться во время общения, потому что каждый фактор создает потенциальные барьеры в общении, которые могут влиять на эффективность взаимодействия друг с другом или внутри групп людей. Культурные факторы включают язык, системы убеждений, мораль, перспективу и обычаи. Язык влияет на общение из-за различий в переводах и разговорной речи. Системы убеждений и мораль оказывают большое влияние на то, как мы общаемся и с кем общаемся [17].

Социальные предрассудки также мешают людям строить новые отношения. Эта социальная

предвзятость может быть ощутимой, такой как внешнее давление со стороны членов семьи против каких-то межличностных связей и отношений, или это может быть восприятие, основанное на интернализованных убеждениях самого человека.

Важными посредниками в межличностных взаимодействиях и отношениях могут выступать вспомогательное оборудование, вспомогательные технологии и, в частности, коммуникационные технологии.

Ученые так же выяснили, что финансовые ресурсы влияют на способность участвовать в социальной деятельности, на межличностные отношения. Степень социальной интеграции людей также связана с сохранением партнерских отношений с течением времени.

Межличностные отношения формируются во всех сферах жизнедеятельности человека, но наиболее устойчивыми чаще всего являются те из них, которые появляются в процессе совместной трудовой деятельности. В ходе выполнения функциональных обязанностей не только закрепляются деловые контакты, но и зарождаются и развиваются межличностные отношения, которые в дальнейшем приобретают многосторонний и глубокий характер[21].

Немаловажную роль в межличностных отношениях коллектива играет психологический климат. Содержательная характеристика психологического климата связана, как правило, с самочувствием человека в коллективе (настроением, удовлетворенностью, психологическим комфортом); когда же самочувствие людей переносится на их отношение к труду и другим членам коллектива, на межличностные отношения, на общие взаимоотношения, тогда складывается психологический климат.

В таком аспекте рассматривают психологический климат Б. Д. Парыгин, К. К. Платонов, Г. А. Моченов, М. Н. Ночевник и другие[20]. При этом тесные положительные взаимоотношения повышают работоспособность, улучшают состояние здоровья [17]. Психологический климат формируется под влиянием групповых эмоций, возникающих в результате достижения успеха или неудачи.

Важнейшими признаками благоприятного психологического климата являются доверие и высокая требовательность членов группы друг к другу; доброжелательная и деловая критика; свободное выражение собственного мнения при обсуждении вопросов, касающихся всего коллектива; удовлетворенность принадлежностью к коллективу и др. [18].

В межличностных отношениях не последнюю роль играют такие факторы как ориентации на достижение компромисса коллектива, стремление урегулировать разногласия, уступая в чем-то в обмен на уступки другого, поиска совместных решений.

Ориентации на принятие партнера стремления к общению основанном на взаимоуважении, внимательном и искреннем уважении друг к другу. Ориентации индивида и коллектива на адекватность восприятия и понимания партнёра – стремления к созданию хороших взаимоотношений и всестороннего обсуждения возникающих проблем и учета различных точек зрения. Без этих факторов межличностные отношения в коллективе невозможно будет наладить, Отследить эти факторы может помочь методика диагностики «Мотивационных ориентации в межличностных коммуникациях» И.Д. Ладанова, В.А. Уразаевой, направленная на определение основных коммуникативных ориентаций и их гармоничности в процессе формального общения, ориентации на принятие партнера, адекватность восприятия, понимание партнера и ориентации на достижение компромисса.

При восприятии другого человека в качестве представителя определенной социальной группы, выполняющего определенную социальную роль, у его партнера по общению непроизвольно актуализируются ранее сформировавшиеся отношения к этой группе и роли. И в зависимости от содержания и характера этих отношений развивается межличностное общение данных индивидов, их сотрудничество или противодействие.

Каждый индивид, существующий внутри любого коллектива, должен взаимодействовать с другими людьми этого же коллектива. Предпосылками к контакту являются взаимные заинтересованности людей в тех или иных личностных качествах друг друга. Для осуществления процесса общения между людьми заинтересованность необходима. Заинтересованность в свою очередь основывается на ожидании того, чем одна личность может удовлетворить актуализированную потребность другой личности, что в свою очередь помогает достижению общих целей и способствует гармоничным отношениям внутри коллектива. Улучшению отношений способствуют следующие условия:

- создание атмосферы взаимной доброжелательности у участников коллектива;
- введение в жизнь положительных факторов, усиливающих стремление к общечеловеческим ценностям;
- использование информации о структуре целой группы и о личных качествах каждого индивида;
- организация совместной деятельности, усиливающей контакты и создающей общие эмоциональные переживания;
- оказание помощи друг другу при выполнении заданий, справедливое, равное отношение ко всем внутри коллектива.
- организация коллективных игр и других мероприятий, во время которых каждому проявить себя позитивно, с незнакомой стороны;
- учет специфики, установок, стремлений, интересов, ценностных ориентации каждого в коллективе [24].

Для выполнения этих условий часто требуются различные методы и приемы, ниже описаны некоторые из них.

Беседы - являются ключом к развитию отношений, обмену мыслями и идеями и слушанию друг друга. Люди учатся лучше понимать друг друга, слушая мысли друг друга, наблюдая выражения лица и тела, которые показывают эмоции. Беседы различаются в зависимости от преследуемой психологической задачи. Выделяют следующие виды: терапевтическая беседа; экспериментальная беседа (с целью проверки экспериментальных гипотез); автобиографическая беседа; интервью [19].

«Беседа лицом к лицу - это самая человечная и гуманистическая вещь, которую мы делаем», подчеркивал Ш. Теркл, т.к. именно в беседе происходит развитие способности к эмпатии, саморефлексии, что не может не сказаться на межличностных отношениях с теми, с кем приходится общаться [6].

Кроме того, открытость и прозрачность в беседе будут способствовать обмену знаниями. Этот обмен знаниями между членами рабочего коллектива, повышает доверие и улучшает навыки, делая работу коллектива более эффективной.

Еще одним из методов, является игра. Она оказывает всесторонне воздействие не только на детей, но и на взрослых. Играя, например, в соревновательные, настольные и даже видеоигры коллектив так же устанавливает близкие межличностные отношения. Совместное приятное времяпрепровождение во время игры позволяет индивиду раскрыться, научиться командному взаимодействию, а также просто лучше узнать людей в его коллективе.

Формирование межличностных отношений через совместный труд. Эта старая практика, но весьма эффективная. Совместный труд позволяет сплотиться для общего дела и так же в процессе труда общаясь узнать своих коллег по работе.

Еще один способ оптимизации - совместные тренинги, тимбилдинги и совместные мероприятия, включающие в себя, тесты и получение новых знаний о том, как наладить общение и отношения между собой. Психологический тренинг позволяет работать с личностью, затрагивая глубинные внутренние структуры, трудно поддающиеся коррекции другими методами. Понятие «социально-психологический тренинг» для обозначения

групповых форм ввел М. Форверг. Тренинг социально – психологический – область практической психологии, ориентированная на использование активных методов групповой психологической работы с целью развития компетентности в общении и межличностном взаимодействии [21].

Мероприятия на сплочение команды могут иметь разную форму: корпоративный вечер, квест, бал-маскарад, совместные походы, психологические тренинги, спортивные состязания. Некоторые виды тимбилдинга обрели форму известных телевизионных шоу: «Последний герой», «Фактор страха», «Форт Боярд».

Корпоративные тренинги на сплочение коллектива преследуют миссию укрепления (завязывания) дружеских отношений между людьми. Они способствуют выработке единых ценностей и целей всех членов команды, их соответствию ожиданиям друг друга. Это гарантирует единство знания о том, как другие считают, что команда должна вести себя, и как другие чувствуют, что цели и ценности должны быть достигнуты. Немаловажны и психологические тренинги общения, где участники коллектива узнают правила общения, основные приемы диалогической и монологической речи, могут высказать свое мнение, принимать другие мнения, проявлять толерантность, гуманность, эмоциональную устойчивость.

Выполнения ряда объективных, но увлекательных мероприятий по построению межличностных отношений позволят развить личные и доверительные отношения в коллективе.

В завершении можно отметить, что любой человек, существующий в коллективе должен владеть различными приемами взаимодействия и формирования межличностных отношений, пользоваться знаниями методов и приемов, проводимых для оптимизации отношений, так как всё это является составляющими компонентами для оптимального взаимодействия в коллективе.

Итак, межличностные отношения требуют максимальных усилий для их развития и поддержания. Межличностные отношения - это связь между двумя или более людьми, которая может варьироваться от мимолетных до продолжительных. Межличностные отношения формируются в контексте социальных, культурных и других воздействий. Исследования показывают, что люди могут страдать от депрессии, тревоги, плохого состояния здоровья и других физических проблем, если им не хватает межличностных отношений в коллективе.

В общении и происходит реализация таких видов человеческих отношений, как межличностные и общественные. В общении заключается вся система отношений человека. В реальном общении заключаются не только межличностные отношения, а именно эмоциональные отношения людей между собой, такие как симпатия или неприязнь, но и общественные отношения, которые по своей природе являются безличными.

Среди основных факторов межличностных отношений (межличностной привлекательности) Н.Н. Обозов называет следующие: сходство установок (интересов, мнений) и Я-концепции; адекватность восприятия положительных и отрицательных черт; сходство главных и различие второстепенных качеств в

Я-концепциях; приятный фон отношений; «приятное» поведение другого; условия сотрудничества (а не соперничества).

Ниже проведены исследования межличностных отношений в коллективе и способов их оптимизации

Исследование строилось в определенной последовательности и состояло из трех этапов: констатирующий, формирующий и контрольный.

1. Констатирующий этап состоял в проведение первичной диагностики, анализа полученных данных, их обобщения.

2. Формирующий этап предполагал проведение мероприятий, направленный на оптимизацию межличностных отношений в коллективе.

На формирующем этапе был проведен социально-психологический тренинг, общей

продолжительностью 4 часа, каждое занятие проводилось по 35-40 минут, было проведено 5 занятий. Программа тренинга представлена, а Приложении 13.

Целью исследования были: оптимизация межличностных отношений в коллективе, повышение психологической совместимости членов коллектива.

Поставленные задачи:

- формирование благоприятного психологического климата в группе;
- осознание каждым участником своей роли, функций в группе;
- развитие умения работать в команде;
- сплочение группы;
- гармонизация межличностных отношений.

3. Контрольный этап состоял из проведения повторной диагностики, анализа полученных данных, сравнения результатов до и после проведения тренинга. Завершением работы явилось формулировка вывода об эффективности проделанной работы, проверка гипотезы, выдвинутой на первичной стадии исследования.

Выборка исследования состояла из одиннадцати работников проектной организации. Коллектив организации представлен 9 женщинами (82%) и 2 мужчинами (18%) в возрасте от 50 до 76 лет, со стажем работы от 15 до 25 лет в данной организации.

Характеристика выборки по половому составу представлена на рисунке 1.

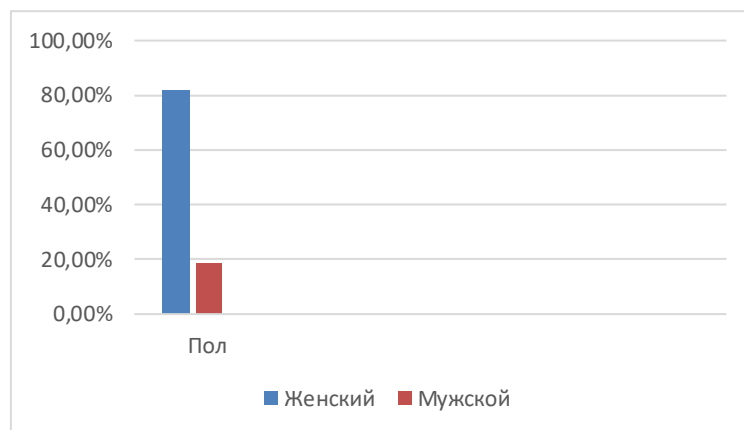


Рисунок 1. Характеристика выборки по половому составу

Таким образом, в выборке преобладали женщины в возрасте 60-65 лет.

Методами исследования явились: теоретический анализ литературы; психодиагностическое тестирование; эксперимент, математико-статистический анализ (вычисление первичных статистик, t-критерий Стьюдента).

Теоретический анализ литературы - направлен на то, чтобы определить актуальность предполагаемого исследования и степень его изученности, определить методологию научно-исследовательской работы.

Психологическое тестирование – это исследование определённых психологических качеств и свойств личности путем использования тестов.

Эксперимент – это метод научного познания, при помощи которого исследуются явления реально-предметной действительности

Методы математико-статистической обработки результатов заключался в использовании t-критерия Стьюдента, который предполагает проверку равенства средних значений в двух выборках.

Для изучения межличностных отношений использовался пакет из 3 методик.

На констатирующем этапе исследования была проведена входная диагностика межличностных

отношений в рабочем коллективе проектной организации.

Результаты изучения межличностных отношений методикой Шутце в модификации А. А. Рукавишниковой представлены на рисунке 2.

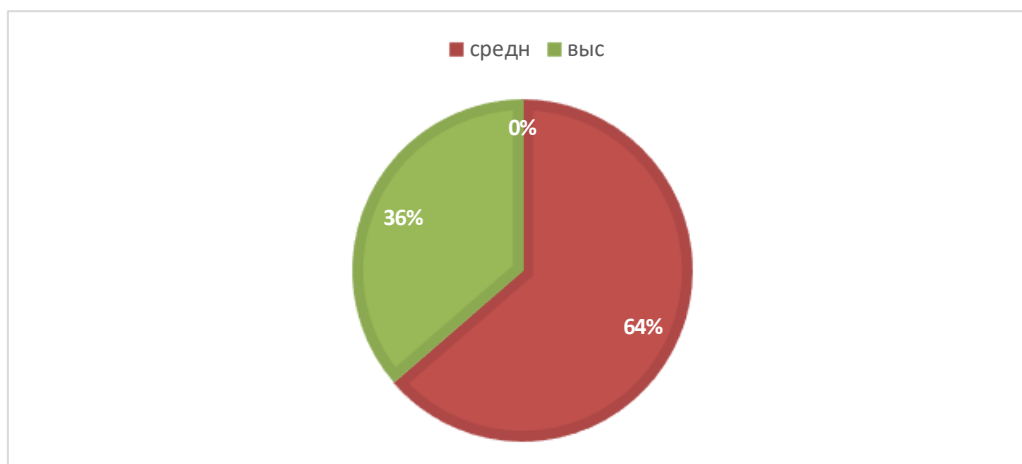


Рисунок 2. Результаты оценки респондентами межличностных отношений на этапе констатирующего эксперимента

Результаты респондентов показали, что низких значений по данной методике выявлено не было, в оценке респондентами межличностных отношений преобладает средний показатель (у 64%), высокий показатель отметили 36% респондентов. Качественный анализ полученных результатов показал, что (таблица 1):

- стремление быть в близких отношениях (Ае) на высоком уровне проявляют 46% опрошенных, на среднем уровне – 21%, не характерно для 33%; при этом средние и высокие результаты говорят о потребности респондентов создавать и поддерживать удовлетворительные отношения с другими сослуживцами, на основе которых возникают взаимодействие и сотрудничество; низкие – стремление респондентов отталкивать от себя людей, не иметь потребности создавать и поддерживать отношения с окружающими;

Таблица 1. Показатели оценки межличностных отношений на этапе констатирующего эксперимента

показатель	Уровень (%)		
	высокий	средний	низкий
Ае – стремление быть в близких отношениях с остальными	46	21	33
Іе – стремление принимать остальных, быть членом группы, участвовать в совместной деятельности	40	40	20
Іw – стремление окружающих быть в обществе индивида	40	34	46
Сe – контроль и влияние на окружающих	46	13	41
Сw – потребность индивида в зависимости	35	44	21

- стремление принимать остальных, быть членом группы, участвовать в совместной деятельности (Іе) в низкой степени проявляется у 20% опрошенных, на среднем уровне характерно для 40%, на высоком уровне проявляются также у 40% сотрудников; при этом высокие значения респондентов по этой шкале указывают их активное стремление принадлежать к своей рабочей группе, стремление принимать сослуживцев; низкие – говорят о том, что респонденты не чувствуют себя хорошо среди сослуживцев и имеют склонность избегать контактов с остальными;

- стремление окружающих быть в обществе индивида (Іw) на высоком уровне продемонстрировали 40% опрошенных, на среднем – 24%, на низком уровне – 46%; при этом: высокие значения респондентов по этой шкале свидетельствуют о стремлении к тому, чтобы окружающие проявляли инициативу в общении с ними в

одном коллективе и вовлекали в свою деятельность; низкие - предполагают, что респонденты имеют тенденцию общаться с малым количеством людей, не проявляют поведения, направленного на поиски контактов, на стремление принадлежать к своей группе, избегают ее общества и чаще работают одни;

- контроль и влияние на окружающих (C_e) на высоком уровне проявляется у 46%, на среднем – у 41%, на низком - у 13%; высокие значения у респондентов свидетельствуют о их стремлении контролировать и влиять на окружающих, брать в свои руки руководство и принятие решений за себя и других. Низкие - показатель активное избегание принятия решений и взятия на себя ответственности. Респонденты часто не берут управление на себя и даже избегают контакта с остальными;

- потребность индивида в зависимости (C_w) на высоком уровне проявляется у 35%; на среднем - у 44%, на низком – у 21%; высокие значения отражают потребность респондентов в зависимости, в ожидании контроля и руководства со стороны окружающих, о нежелании брать на себя ответственность; низкие значения предполагают, что респонденты не принимают контроля над собой.

Таким образом, результаты, продемонстрированные респондентами, позволили резюмировать: большая часть респондентов стремятся к близости с окружающими людьми, принимая их, на что окружающие отвечают респондентам взаимностью; при этом влияние окружения и респондентов является двояким – респонденты влияют на окружение и окружение влияет на них. Большая часть, скорее всего, удовлетворена межличностными отношениями в коллективе, но эта удовлетворенность не полная – порядка 20-40% опрошенных отмечают некоторую неудовлетворенность в существующих отношениях на момент обследования.

Исследование мотивационных ориентации в межличностных коммуникациях методикой И.Д. Ладанова, В.А. Уразаевой выявило следующие результаты, представленные на рисунке 3.

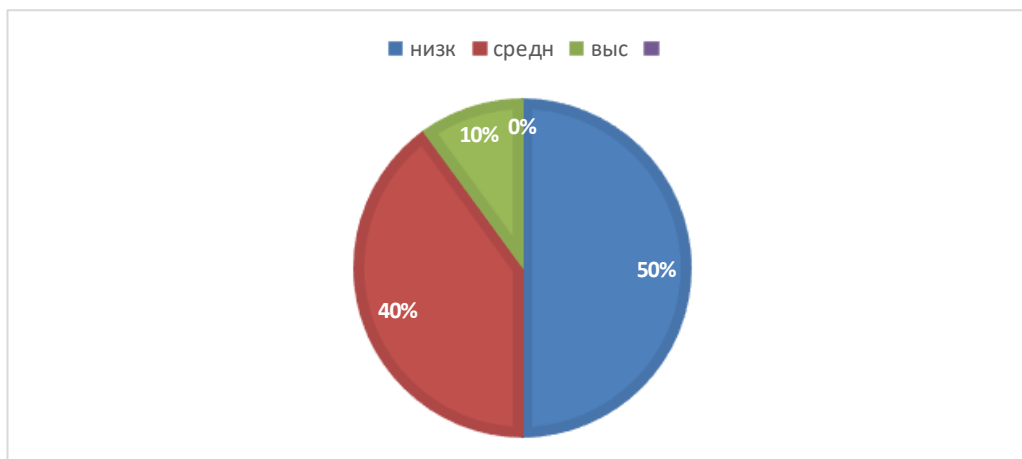


Рисунок 3- Результаты оценки мотивационных ориентаций на этапе констатирующего эксперимента

Каждый второй респондент (50%) отмечал низкие показатели умения идти на компромисс; однако, общий суммарный показатель ориентации в межличностных коммуникациях у 50% респондентов соответствовал средним значениям, что свидетельствовало о попытке респондентов найти совместное решение и желание построить гармоничные отношения друг с другом.

Диагностика психологического климата, включающая в себя такие факторы как доверие, высокая требовательность членов группы друг к другу, доброжелательная и деловая критика, свободное выражение собственного мнения при обсуждении вопросов, касающихся всего исследуемого коллектива, позволила получить результаты, представленные на рисунке 4.

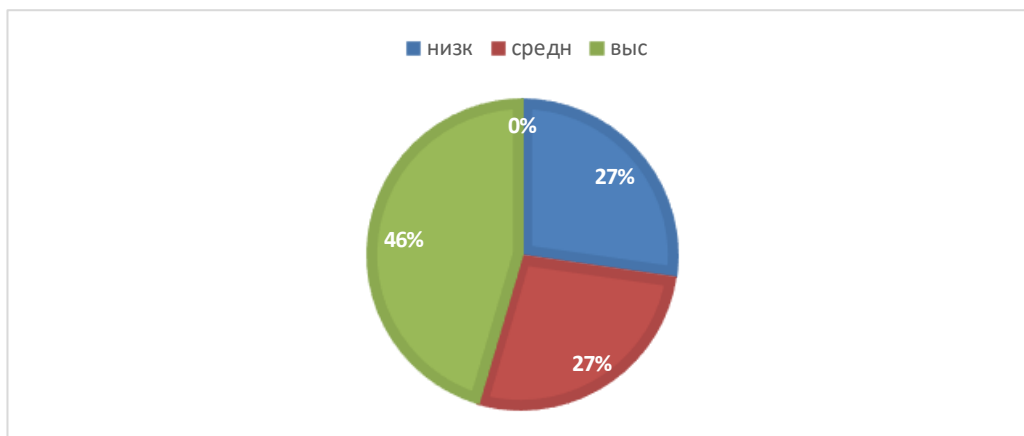


Рисунок 4. Результаты оценки респондентами психологического климата на этапе констатирующего эксперимента

Результаты показали, что равное количество респондентов оценивают психологический климат в коллективе на низком и среднем уровне - по 27%, которые высказывают повышенные требования к сослуживцам, однако сами не терпят конструктивной критики в свой адрес, или несмотря на адекватное восприятие конструктивной критики, чувствуют неполное доверие и доброжелательность от остального коллектива. Остальные 45% характеризуют психологический климат высокими показателями, обосновывая свою высокую оценку тем, что в их коллективе присутствует свободное выражение собственного мнения, доброжелательные отношения.

Таким образом, по итогу всех трех методик установили, что, у респондентов коллектива в показателях межличностных отношений неоднозначная ситуация, нельзя сказать, что в коллективе неблагоприятные межличностные отношения, но полностью благополучными их назвать нельзя, многие характеристики, такие как, достижение компромисса, личностная ориентация на выстраивание межличностных отношений. Работа, направленная на оптимизацию межличностных отношений через проведение тренинга будет актуальна.

После проведения тренинга, целью которого была оптимизация межличностных отношений в коллективе, повышение психологической совместимости членов коллектива, повторная диагностика межличностных отношений в коллективе проводилась теми же методиками.

Сравнительный анализ результатов первичной и повторной диагностики, показал результаты, представленные ниже. Повторная диагностика межличностных отношений по методике Шутце выявила следующее изменение показателей (рисунок 5, Приложение 4-5).

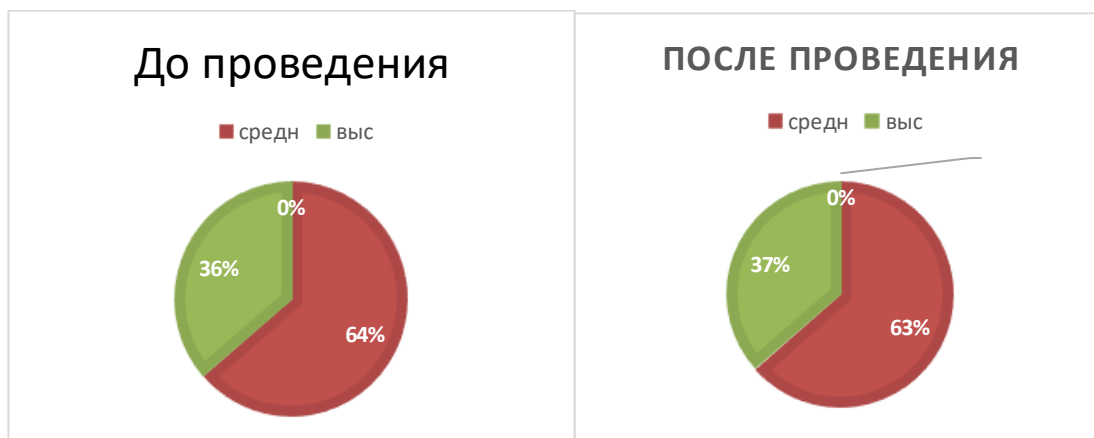


Рисунок 5. Сравнение результатов оценки респондентами межличностных отношений по методике Шутце на разных этапах эксперимента

Результаты показали, что высокие оценки респондентами межличностных отношений выросли на 1%,

что не позволяет говорить об улучшении межличностных отношений. У некоторых респондентов показатели шкал стремление принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности (Ie) и стремление проявлять к сослуживцам свои дружеские и теплые чувства (Ae) - возросли, т.е. наметилась тенденция улучшения межличностных отношений.

Повторная оценка ориентаций в межличностных коммуникациях по методике И.Д. Ладанова, В.А. Уразаевой выявила различия в общих показателях ориентаций в коммуникациях после тренинговой работы, эти изменения иллюстрирует рисунок 6.

Согласно полученным результатам при повторной диагностике умение искать компромисс у респондентов возросло с 45% до 54%, а адекватность восприятия и понимание человека - с 36,5% до 38%; гармоничность коммуникативных ориентации возросла на 4%. Все это позволяет говорить об улучшении ориентации в межличностных коммуникациях у респондентов после проведения тренинга (рисунок 6, Приложение 6 -7).

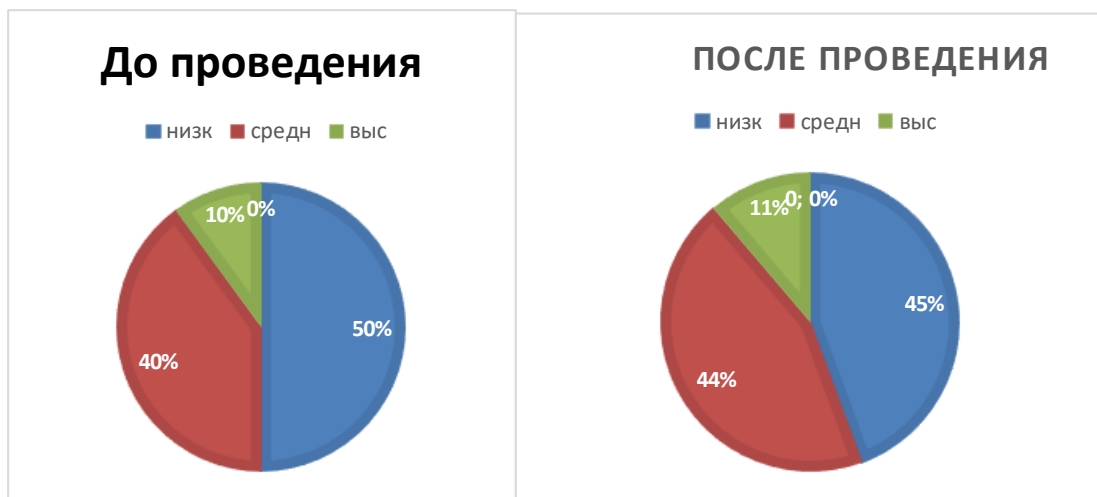


Рисунок 6. Сравнение результатов ориентаций в межличностных коммуникациях респондентов на разных этапах эксперимента

Психологический климат улучшился, т.к. высокие оценки психологического климата выросли у респондентов на 10%; часть респондентов, показывавшие до проведения тренинга средние результаты, после тренинга демонстрировали высокие результаты; низкие показатели остались на том же уровне. Ниже на рисунке 7 предоставлено сравнение оценок психологического климата респондентами до и после проведения тренинга (Приложение 8-9).

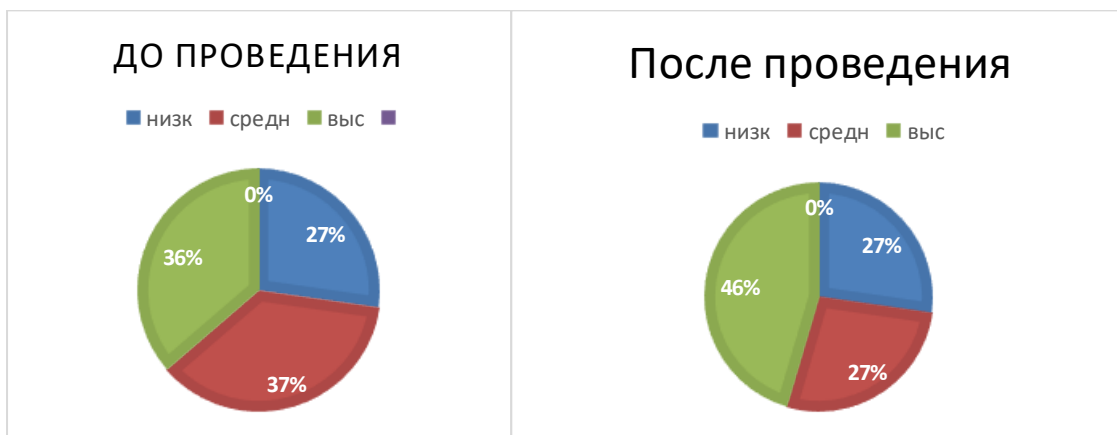


Рисунок 7. Сравнение результатов оценки респондентами психологического климата на разных этапах эксперимента

Сравнительный анализ показателей до и после эксперимента был проведен с помощью вычисления t-критерия Стьюдента. Результаты сравнительного анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2. Результаты сравнительного анализа показателей межличностных отношений в коллективе до и после тренинга по t-критерию Стьюденту

Показатель		T кр. (при $p \leq 0,01$)	T эмп.	Вывод
Ориентаций в межличностных коммуникациях	До тренинга	2,228	2,488	Изменения признака статистически значимы
	После тренинга			
Оценка межличностных отношений по методике Шутце	До тренинга	2,228	1,936	Изменения признака статистически не значимы
	После тренинга			
Психологический климат	До тренинга	2,228	2,488	Изменения статистически значимы
	После тренинга			

Результаты сравнительного анализа по методике «Ориентаций в межличностных коммуникациях» показали: критическое значение t-критерия Стьюдента оставляет 2,228; $t_{набл} > t_{крит}$, изменения признака статистически значимы ($p=0,032$), т.е. такие показатели межличностных отношений как гармоничность межличностных отношений, поиск компромисса друг с другом, значительно выросли после проведения тренинга.

Результаты сравнительного анализа по методике «Оценка межличностных отношений по методике Шутце» показали: t-критерий Стьюдента равен 1,936. Критическое значение t-критерия Стьюдента составляет 2,228; $t_{набл} < t_{крит}$, изменения признака статистически не значимы ($p=0,082$), следовательно, показатели стремления респондентов принимать сослуживцев и почувствовать в совместной деятельности друг с другом возросли незначительно после проведения тренинга.

Результаты сравнительного анализа по методике «Психологический климат» показали: t-критерий Стьюдента равен 3,068, критическое значение t-критерия Стьюдента составляет 2,228; $t_{набл} > t_{крит}$, изменения признака статистически значимы ($p=0,012$); следовательно, такие показатели межличностных отношений как: уровень межличностных коммуникаций у респондентов значительно вырос после проведения тренинга.

Исходя из всего выше сказанного, гипотеза о том, что социально-психологический тренинг способствует оптимизации межличностных отношений в коллективе: повышаются такие показатели межличностных отношений как уровень межличностных коммуникаций, гармоничность межличностных отношений, поиск компромисса, адекватность восприятия и понимание другого человека, стремление принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности, подтвердилась частично.

В ходе исследования были изучены межличностные отношения и способы их оптимизации в рабочем коллективе. Мы рассмотрели теоретические подходы к определению понятия межличностных отношений в работах ученых-психологов и выяснили что, изучением межличностных взаимоотношений, а также способов их оптимизации занимались такие ученые как: В. Н. Мясищев, Е.П. Ильин, А.В. Петровский и др.

Проанализировали факторы, влияющие на межличностные отношения и выявили, что сходство

установок (интересов, мнений), адекватность восприятия положительных и отрицательных черт, условия сотрудничества, а также приятный фон отношений; «приятное» поведение другого влияют на межличностные отношения.

Рассмотрели способы оптимизации межличностных отношений в коллективе среди которых были, беседа, игры, совместная трудовая деятельность и тренинги. Тренинги стали основным способом оптимизации межличностных отношений в нашей дальнейшей работе.

Выборка исследования была представлена сотрудниками проектной организации. Коллектив организации представлен 9 женщинами (82%) и 2 мужчинами (18%) в возрасте от 50 до 76 лет, со стажем работы от 15 до 25 лет в данной организации.

Обозначили этапы исследования, определили методы и методики исследования, последними были методики: «Ориентаций в межличностных коммуникациях», «Оценка межличностных отношений» и «Психологический климат».

Были проведены диагностика межличностных отношений в рабочем коллективе и оценка эффективности работы по оптимизации межличностных отношений в коллективе в ходе реализации тренинга.

Статистический анализ результатов до и после проведения тренинга показал, что, уровень межличностных коммуникаций, гармоничность межличностных отношений, поиск компромисса, возросли.

Таким образом, гипотеза о том, что социально-психологический тренинг способствует оптимизации межличностных отношений в коллективе: повышаются такие показатели межличностных отношений как уровень межличностных коммуникаций, гармоничность межличностных отношений, поиск компромисса, адекватность восприятия и понимание другого человека, стремление принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности, получила частичное подтверждение. Не получило подтверждения предположение, что повысятся показатели стремления принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности.

Отношения играют важную роль в нашей жизни. Являясь частью социума, мы ежедневно взаимодействуем с сотнями людей. Важность межличностных отношений в коллективе для многих из нас стоит на первом месте. Изучением межличностных взаимоотношений, а также способов их оптимизации занимались такие ученые как: В.Н. Мясищев, Е.П. Ильин, А.В. Петровский и другие.

От способности налаживать взаимоотношения в коллективе во многом зависит то, насколько успешным будет социализация в обществе и на рабочем месте. Психологический климат оказывает влияние на настроение людей, их взаимодействие и взаимопонимание, удовлетворённость от общения, выполненной работы. Межличностное общение и межличностные отношения, возникающие в результате общения и взаимодействия, являются неотъемлемыми условиями совместного бытия людей. Без них невозможно полноценное формирование психических процессов развивающейся личности, полноценная социализация в современном обществе. Знание способов оптимизации межличностных отношений и использование их поможет в полной мере организовать в коллективе взаимодействующих людей наилучший психологический климат, с доброжелательными отношениями друг к другу.

В исследовании были проведены: диагностики межличностных отношений в рабочем коллективе; тренинг, направленный на оптимизацию межличностных отношений; оценка эффективности проведенной работы. Повторная диагностика показала наличие значимых улучшений показателей уровня межличностных коммуникаций, гармоничности межличностных отношений, поиска компромисса между сотрудниками. Однако показатели стремления принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности не получили достоверного повышения после проведения тренинга.

Таким образом, гипотеза о том, что социально-психологический тренинг способствует оптимизации

межличностных отношений в коллективе: повышаются такие показатели межличностных отношений как уровень межличностных коммуникаций, гармоничность межличностных отношений, поиск компромисса, адекватность восприятия и понимание другого человека, стремление принимать остальных и принимать участие в совместной деятельности, получила частичное подтверждение.

Список используемой литературы:

1. Виды и формы беседы // students-library.com URL: <https://students-library.com/library/read/59418-metod-besedy-vidy-i-formy-besedy> (дата обращения: 07.06.20). — Текст :непосредственный.
2. Галкина Т.П. Социология управления. - 88 изд. - Москва: Финансы и статистика, 2000. - 400 с. — Текст: непосредственный.
3. Диагностика межличностных отношений // Onlinetestpad.test URL: <https://onlinetestpad.com/ru/test/1217-diagnostics-motivacionnykh-orientacij-v-mezhlichnostnykh-kommunikacijakh-i> (дата обращения: 10.06.20)Текст : электронный.
4. Диагностика мотивационных ориентаций в межличностных коммуникациях // onlinetestpad.com URL: <https://onlinetestpad.com/ru/test/1217-diagnostics-motivacionnykh-orientacij-v-mezhlichnostnykh-kommunikacijakh-i> (дата обращения: 12.04.20).Текст : электронный.
5. Удовлетворенность отношениями //Дракич, Дж.; Дракич, Дж., Матика –Тиндейл. — 4изд. — Чикаго: Райз, 2012. — 300с.Текст: непосредственный.
6. Индивидуальные, трудовые и институциональные детерминанты //Л. М. Хьюз Шмитт, А. Р., Теодор.;Herro.ing. — 3-ес. — Мичиган: HDMI, 2008. — 18с.Текст:непосредственный.
7. Костина, А.А. Современные концепции научных исследований //А.А. Костина, Т.И. Ларина; Костина А.А., Т.И. Ларина. — 4изд. — СПб: МИИТ, 2015. — 112-114с. Текст: непосредственный.
8. Куницына, В.Н. Современные концепции научных исследований //В.Н. Куницына, Н.В. Казаринова, В.М. Погольша; Куницына В.Н., Казаринова Н.В. — СПб: Росмен, 2010. — 204 - 367 с. Текст: непосредственный.
9. Макшанов, С.И. Личность в общении // С.И. Макшанов; Под ред. Г.М. Андреевой, Я. Яноушека. — СПб: МГУ, 2010. — 367 сс. Текст: непосредственный.
10. Межличностные отношения в коллективе // studopedia.ru URL: https://studopedia.ru/2_118051_faktori-razvitiya-mezhlichnostnih-otnosheniy.html (дата обращения: 16.05.20).Текст: электронный.
- 11.Петровский, А.В. Психология: учебник для студентов высших педагогических заведений // А.В. Петровский, М.Г. Ярышевский; И.Ю.Багровой и Р.З. Пановой. — второе изд. — Москва: Гуманизит, 2011. — 137с. Текст:непосредственный.
12. Психологический тренинг // infourok.ru URL: <https://infourok.ru/znachenie-psihologicheskikh-treningov-obscheniya-dlya-formirovaniya-klyuchevih-kompetency-3838716.html> (дата обращения: 10.06.20).Текст : электронный.
13. Психологический тренинг межличностных отношений // infourok.ru URL: <https://infourok.ru/znachenie-psihologicheskikh-treningov-obscheniya-dlya-formirovaniya-klyuchevih-kompetency-3838716.html> (дата обращения: 10.06.20).Текст: электронный.
14. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп // Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп Опросник межличностных отношений ОМО URL: <https://psytests.org/interpersonal/omofiro.html> (дата обращения: 11.05.20).Текст: электронный.
15. Формирование отношений // Студопедия URL: <http://testoteka.narod.ru/mlo/1/19.html> (дата обращения: 26.04.20).Текст: электронный.
- 16.Факторы развития межличностных отношений // infourok.ru URL: https://studopedia.ru/2_118051_faktori-razvitiya-mezhlichnostnih-otnosheniy.html (дата обращения: 07.06.20).Текст: электронный.
17. Межличностные отношения //Romig, B., O'Sullivan. — Человеческие отношения. — Романс, 2009. — 55с. Текст: непосредственный.
18. Отношения близких //Л. М. Хьюз Шмитт, А. Р., Теодор.; Р., Теодор. — 3-е изд. — Мичиган: ННДС, 2015. — 17с.Текст:непосредственный.
19. Лидерское поведение: влияние на удовлетворенность работой,продуктивность и организационная приверженность //Birx, E; Birx, E. — Чикаго: ГЛАОС, 2003. — 1365-2834с.Текст: непосредственный.
20. Bloomquist, A.J. Достигнуто ли понимание // A.J. Bloomquist, Altman C; Bloomquist A. J., Altman C. — УК: Психолог-Менеджер, 2013. — 40-59с.Текст: непосредственный.
21. Sprecher, D.&. Близкие отношения и социальная психология: пересечения и пути будущего //Felmlee, D.&. Sprecher, S.; Felmlee, D. &Sprecher, S. — УК: 2013. — 365-376с. Текст: непосредственный.
22. Bloomquist, A.J. Понимание в отношениях //A.J. Bloomquist, Altman C; Bloomquist. — CUS: Психолог-Менеджер, 2013. — 40-59с.Текст: непосредственный.
23. Высокие стремления //Horton, S; Horton, S.S. — Отношения группы интересов. — Орегон: Кричер,

2010. — 200-205с.Текст: непосредственный.

24. Факторы, влияющие на союзников и межличностные отношения //Romig, B., O'Sullivan. — Человеческие отношения. — Романс, 2009. — 55с.

Способность сплоченности факультета и удовлетворенность работой //Lasalla, B., Wagstaff, M; Л.М. Ильиньковой. — Оценка ретрита по тимбилдингу. — Романс, 2010. — 190-199с. Текст: непосредственный.

25. Факторы, влияющие на союзников и межличностные отношения //Romig, B., O'Sullivan. — Человеческие отношения. — Романс, 2009. — 55с.. Текст: непосредственный.

Особенности правового регулирования трудовых отношений в предпринимательской деятельности

Features of the legal regulation of labor relations in business

Ильина Л.В.

Студент 2 курса,
юридический ф-т,
Российская таможенная академия,
РФ, М.О., г. Люберцы
e-mail: iludochka@mail.ru

Lina L.V.

2nd year student,
faculty of law,
Russian Custom Academy,
Russia, M.O., Lyubertsy
e-mail: iludochka@mail.ru

Аннотация.

В современных условиях функционирования и организации предпринимательской деятельности вопрос безопасности в данной сфере стоит достаточно остро. Потому не вызывает сомнений необходимость построения трудовых отношений с учетом интересов как работников, так и работодателя, ведь именно так возможно соблюдать баланс интересов и экономическую устойчивость страны.

Annotation.

In modern conditions of functioning and organization of business activities, the issue of security in this area is quite acute. Therefore, there is no doubt about the need to build labor relations taking into account the interests of both employees and employers, because this is how it is possible to maintain a balance of interests and economic stability of the country.

Ключевые слова: Трудовые отношения; труд; конституция; работник; работодатель; предпринимательская деятельность.

Key words: Labor Relations; work; constitution; worker; employer; entrepreneurial activity.

Говоря о свободе предпринимательской деятельности, следует отметить ее нормативную ограниченность, несмотря на закрепление на международном и национальной уровнях. По мнению О. А. Иванюк, «постижение свободы с позиции правовой науки не лишено некоторой однобокости ввиду формализованного понятийно-методологического аппарата юриспруденции, но позволяет выявить рационально-организующую составляющую..., высший ценностный ориентир деятельности государственных и общественных образований» [4, с. 46]. Когда государство говорит о свободе предпринимательской деятельности, оно имеет в виду скорее общее направление деятельности человека, который вправе реализовывать свои таланты путем создания разного рода продуктов и услуг в условиях рыночных отношений.

При этом, на наш взгляд, стоит считать, что субъекты трудовых отношений выступают также в качестве субъектов договорных отношений. В свою очередь, это позволяет устанавливать возможность свободного обмена трудовыми ресурсами.

Тем не менее, нельзя не отметить и важность существующих конституционных положений в сфере соблюдения необходимого баланса отношений в сфере труда, которые направлены на установление основ взаимовыгодного сотрудничества работодателей (предпринимателей) и работников. Конкретно в Конституции РФ содержатся следующие направления регулирования трудовых отношений:

1) путем определения компетенции Российской Федерации и ее субъектов в регулировании трудовых отношений (п. «к» ч. 1 ст. 72),

2) охрану труда и гарантированность государством установленных стандартов защиты работника (ч. 2 ст. 7, ч. 3, 4 ст. 37),

3) установление свободы труда и, следовательно, запрета рабского и принудительного труда (ч. 1–2 ст. 37).

Кроме того, поскольку трудовые отношения тесно связаны с предпринимательской деятельностью, то в ч. 1 ст. 34 Конституции закреплена норма регулирования трудовых отношений путем обеспечения прав граждан на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной экономической деятельности, не запрещенной законом. С точки зрения гражданско-правовых отношений, данная норма отражает процесс продажи индивидуумом своих способностей непосредственно работодателю в обмен на установленный размер платы.

Таким образом, конституционность закрепленных положений подчеркивает важность защиты прав работников, а также указывает на возможность применения в трудовой сфере договорных отношений.

Также любое из приведенных в Конституции РФ положений имеет свои трудности в практическом применении, что обуславливает наличие неурегулированных вопросов. К примеру, существующий в федеративном государстве принцип разграничения полномочий выступает основой федеративных отношений. При этом, цивилистический подход ряда ученых позволяет сделать вывод, что решение вопросов разграничения полномочий является не только правом, но и обязанностью федерального законодателя. На это указывает непосредственно имеющееся отнесение к федеральному уровню государственной власти функций обеспечения государственного единства и территориальной целостности России, с одной стороны, и обеспечения единства стандартов и повсеместности соблюдения прав человека и гражданина на территории страны, с другой стороны» [4, с. 43].

Кроме того, сфера трудовых и смежных с ними отношений разграничена по отношению к полномочиям федеральных органов государственной власти и органов государственной власти субъектов Российской Федерации трудовым законодательством (в виде ст. 6 Трудового кодекса РФ), а не Конституцией РФ.

Непосредственно в Конституции РФ установлено положение о наличии возможности участия в правовом регулировании трудовых отношений как самой Российской Федерации, так и ее субъектов. Поэтому имеющиеся проблемы связаны как с вопросами совместного ведения, так и общей сложности регламентации закрепленных в ст. 72 Конституции РФ отношений.

К примеру, имеет место большое количество редакций Трудового кодекса РФ (последняя – от 31 июля 2020 г.), число которых уже перевалило за 80. Конечно, вполне очевидно, что подобная ситуация в целом свидетельствует как о необходимости внесения актуальных изменений в действующее законодательство, так и его несовершенном, «латочном» характере. К большому сожалению, это одна из проблем отечественной системы законодательства в целом.

В свою очередь, непосредственно для субъектов РФ это свидетельствует о наличии возможности участвовать в изменении трудового законодательства страны с помощью предоставления заключений на законопроекты, в том числе и сам Трудовой кодекс РФ. Тем не менее, мало кто из них активно участвует в создании заключений при рассмотрении законопроектов о внесении изменений в Трудовой кодекс РФ. То есть по сути, участие субъектов РФ в изменении Трудового кодекса РФ сводится исключительно к формальному одобрению законопроектов. А в тоже время, большая часть внесенных в Трудовой кодекс РФ изменений непосредственно указывают на наличие проблем в области правовой регламентации трудовых отношений, в связи с чем поверхностный подход представляется далеко не целесообразным, он попросту вредит попыткам совершенствования законодательства [3, с. 89].

Однако неверным представляется и подход «обязывания» законодательных (представительных) органов государственной власти всех субъектов РФ предоставлять свои заключения. В подобном случае возможно появление большого количества спонтанных, непродуманных заключений, целью внесения которых будет являться лишь выполнение указания, но никак не изменение сложившейся в данной сфере ситуации.

Законодатель нередко противоречит здравой логике, когда, к примеру, несовершенство правового регулирования выражается в установлении общего принципа приоритета защиты прав работника перед интересами работодателя. Речь идет о ситуациях, когда само государство вызывает прекращение трудовых отношений, что нельзя признать позитивным.

Таким образом, указанные ранее положения Конституции РФ и принятого в ее продолжение трудового законодательства по своей природе в первую очередь направлены на защиту прав работника. Что касается положения предпринимателей, то для них подобный механизм взаимодействия означает вторжение государства в свободное пространство рынка товаров и услуг. Для любого бизнесмена уровень оплаты труда работника рассчитывается из количества принесенной им компании прибыли, а не зависит напрямую от его должности. Зачастую речь идет о взвешенном решении по экономической целесообразности принятия в штат того или иного человека, и потому вполне очевидно, что расширение штата сотрудников связано с ростом компании, а уменьшение прибыли влечет сокращение штата. С точки зрения исторического пути отношений работников и работодателей, многие уже привычные нам гарантии были непосредственно продиктованы здравым экономическим смыслом [1, с. 217].

К примеру, общеизвестен пример, как Генри Форд в 1914 г. стал платить рабочим абсолютно нереальную по тем меркам заработную плату в размере 5 долларов в день. Причем, сделано это было отнюдь не из доброты, а потому как «вопрос о заработной плате еще более важен для предпринимателя, чем для рабочего. Низкая заработная плата погубит предприятие гораздо скорее, чем она погубит рабочего». Помимо невиданного в то время уровня заработка, через несколько лет Форд принял решение о сокращении рабочей недели до 40 часов, сделано это было в экономических целях, а именно, - чтобы у работников появилось свободное время, и они тратили больше денег. Таким образом, этот выдающийся предприниматель хотел повысить спрос на свои товары. В 1926 г. Форд объяснил, почему он заменил 48-часовую рабочую неделю на 40-часовую, сохранив зарплаты работников: «Отдых — это неотъемлемая часть растущего рынка потребления, потому что работающие люди должны иметь достаточно свободного времени, чтобы использовать потребительские товары, в том числе и автомобили» [6, с. 37].

Таким образом, даже для далеких от экономики людей становится очевидно, что уровень заработка и благосостояния рабочих напрямую влияет на успешность непосредственно самой предпринимательской деятельности. Работая в комфортных условиях за конкурентоспособную зарплату, работник более качественно исполняет порученные ему обязанности, допускает меньше ошибок, что позволяет организации быстрее и успешнее добиваться поставленных целей и результатов.

Особенности правового регулирования трудовых отношений в предпринимательской деятельности имеют большое значение для функционирования данной сферы в целом. Исходя из этого, становится очевидно, что все происходящие изменения так или иначе влияют на картину в этой области. При этом, описанные выше проблемы и отрицательные черты некоторых законодательно закрепленных положений должны и в дальнейшем детально рассматриваться и совершенствоваться в целях всестороннего обеспечения позитивной направленности правового регулирования трудовых отношений в предпринимательской деятельности. Особое значение должно быть отведено, прежде всего, и защите прав предпринимателей, как наиболее уязвимой в современных условиях части трудовых правоотношений.

Таким образом, в заключение проведенного исследования, хотелось бы отметить, что большое значение имеет сбалансированность конституционных положений в сфере трудовых отношений, ведь при возведении прав работника в абсолюты, производство станет попросту невыгодно, а это, в свою очередь, повлечет тяжкие последствия для предпринимателя, общества и государства, а также непосредственно самого работника, который потеряет работу.

Список используемой литературы:

1. Авакьян С. А. Конституционное право России: учеб. курс: в 2 т. / С. А. Авакьян. М.: ИНФРА-М., 2014. Т. 1. С. 863.
- 2.. Гусов К. Н. Трудовое право России: учебник / К. Н. Гусов, В. Н. Толкунова. М.: Проспект, 2009. С. 496.
3. Канакова А. Е. Свобода труда и право на труд в Конституции Российской Федерации: содержание и соотношение конституционных категорий / А. Е. Канакова // Алтайский юридический вестник. 2016. № 14. С. 29–33.
4. Марулина А. Х. Свобода труда или право на труд: поиск оптимальной законодательной формулировки в российской конституции / А. Х. Марулина, Л. В. Петрова // Гуманитарные и юридические исследования. 2016. № 1. С. 165–168.
5. Трофимова Г. А. Право на труд в нормах Трудового кодекса РФ: ограниченные гарантии / Г. А. Трофимова // Российский юридический журнал. 2014. № 1. С. 147–155.
6. Маркова П. Так говорил Генри Форд / П. Маркова. М.: Феникс, 2016. С. 64.

Особенности социальной работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации**Features of social work with large families in difficult life situations****Быкова Е.А.,**

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: bykova99elena@mail.ru

Bykova E.A.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: bykova99elena@mail.ru

Паленова К.Е.

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: ksyusha.palenova@bk.ru

Palenova K.E.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: ksyusha.palenova@bk.ru

Аннотация.

В статье рассматриваются вопросы социальной работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации. Данная проблема является одной из наиболее актуальных в социальной работе, поскольку многодетные семьи в силу своих особенностей относятся к социально незащищенным категориям населения и могут под действием неблагоприятных социально-экономических факторов оказаться в трудной жизненной ситуации. Необходимость социальной работы с такими семьями определяется тем, что без помощи извне семьи не могут справиться с возникшими проблемами, рискуя перейти в категорию неблагополучных. В исследовании раскрывается специфика работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации и определяется порядок оказания помощи. Изучаются возможности организации взаимодействия различных служб и ведомств для помощи многодетной семье.

Annotation.

The article deals with the issues of social work with large families in difficult life situations. This problem is one of the most relevant in social work, since large families, due to their characteristics, belong to socially unprotected categories of the population and can, under the influence of unfavorable socio-economic factors, find themselves in a difficult life situation. The need for social work with such families is determined by the fact that, without outside help, families cannot cope with the problems that have arisen, risking becoming dysfunctional. The study reveals the specifics of working with large families in difficult life situations and determines the procedure for providing assistance. The possibilities of organizing interaction of various services and departments to help a large family are being studied.

Ключевые слова: социальная работа, многодетные семьи, трудная жизненная ситуация, социально-экономические факторы, разработка социальных программ.

Key words: social work, large families, difficult life situation, socio-economic factors, development of social programs.

Проблемы оказания помощи многодетными семьями постоянно находятся в центре внимания теории и практики социальной работы, поэтому на данный момент накоплен богатый опыт, позволяющий преодолевать

различные кризисные ситуации, возникающие в жизни многодетных семей. Возможности социальной работы с многодетными семьями рассматривались в исследованиях К.А. Великжаниной, Н.Ф. Дивицкой, Т.В. Лодкиной, И.В. Малофеевой, И.Н. Развариной, Е.И. Холостовой, Т.В. Шеляг и др. Анализ исследований, посвященных изучению проблем многодетных семей, показывает, что существующая система социальной помощи данной категории не всегда может обеспечить эффективную поддержку всех нуждающихся. При этом, уже существующие механизмы социальной защиты, могут оказаться недостаточными в силу того, что социально-экономическая ситуация в стране постоянно изменяется, поэтому отдельные проблемы многодетных семей могут усугубляться, создавая трудности для их существования и развития детей.

Многодетным семьям чаще других приходится сталкиваться с кризисными ситуациями, при этом собственных ресурсов для преодоления таких ситуаций у большинства многодетных семей оказывается недостаточно. Это означает, что одной из наиболее важных задач социальной работы с многодетными семьями является оказание им помощи в выходе из трудной жизненной ситуации. Трудная жизненная ситуация понимается при этом как совокупность обстоятельств, которые создают объективные трудности для жизни членов многодетной семьи, а их последствия семья не в состоянии преодолеть самостоятельно. Наличие трудной жизненной ситуации, которая создает угрозу для здоровья членов многодетной семьи, их развития, препятствует нормальной жизнедеятельности, является основным показателем нуждаемости в оказании социальной помощи со стороны органов соцзащиты [1]. Трудная жизненная ситуация, в которой оказывается многодетная семья, характеризуется изменением условий ее жизнедеятельности, утратой части социальных связей, нарушением адаптационного потенциала семьи. Проблемой многодетной семьи, оказавшейся в трудной жизненной ситуации, становится еще и то, что способы преодоления затруднений, которые раньше были достаточно эффективными, перестают быть таковыми.

В данном исследовании основное внимание уделяется многодетным семьям, которые оказались в трудной жизненной ситуации, возникшей как результат действия совокупности социально-экономических факторов. Непростое материальное положение приводит к возникновению различных проблем, с которыми многодетные семьи не могут справиться без помощи со стороны учреждений социальной защиты. Наличие материальных затруднений в многодетной семье приводит к тому, что ее возможности по обеспечению гармоничного развития детей существенно снижаются. В большинстве случаев многодетным семьям приходится экономить, что приводит к отказу от приобретения предметов, необходимых для учебной и внеучебной деятельности детей. В то же время материальные затруднения сказываются на жилищных условиях семьи, в том числе приводят к тому, что дети не имеют личного пространства и рабочего места для подготовки к урокам. С другой стороны, материальные трудности приводят также и к увеличению трудовой занятости родителей, в результате чего возникает риск ослабления надзора за несовершеннолетними и появляется вероятность недостаточного формирования у них социальных навыков. Еще одной проблемой является то, что недостаток материальных средств может негативно влиять на здоровье членов многодетной семьи, что также связано с необходимостью экономии. Следовательно, следствиями трудной жизненной ситуации для многодетной семьи является комплекс проблем социально-экономического, медицинского, воспитательного и бытового характера, которые ухудшают условия жизни всех членов семьи и создают трудности для развития личности несовершеннолетних [2].

Оказание помощи многодетным семьям, оказавшимся в трудной жизненной ситуации, представляет собой достаточно сложную задачу для социальной работы. Ее сложность заключается в том, что важно добиться действительно значимых результатов, а не просто достичь формальных показателей, определяемых различным и нормативными документами. Важно понимать, что недостаточный объем социальной помощи не будет

способствовать выходу многодетной семьи из трудной жизненной ситуации, что грозит развитием семейного неблагополучия. Одной из особенностей при этом является то, что некоторым многодетным семьям необходима помощь для обращения в органы социальной защиты, поскольку они не всегда имеют возможность для сбора документов, подтверждающих их статус и наличие трудной жизненной ситуации.

Оказание полноценной помощи многодетным семьям, находящимся в трудной жизненной ситуации, осуществляется на основе реализации следующих действий:

- изучение многодетной семьи и определение существующих в ней проблем, изучение обращений многодетной семьи за помощью;
- первичное обследование жилищных условий многодетной семьи;
- знакомство с членами многодетной семьи и ее окружением, беседа с детьми, оценка условий их жизни;
- знакомство с теми службами, которые уже оказывали помощь многодетной семье, изучение их действий, выводов;
- диагностика социально-экономических трудностей многодетной семьи;
- изучение личностных особенностей членов многодетной семьи;
- составление социальной карты многодетной семьи;
- координационная деятельность со всеми заинтересованными организациями (образовательными учреждениями, досуговыми учреждениями, учреждениями социальной помощи семье и другими структурами);
- составление программы работы с многодетной семьей;
- текущие и контрольные посещения многодетной семьи;
- выводы о результатах работы [3].

Для получения информации о проблемах многодетной семьи, находящейся в трудной жизненной ситуации, специалистам органов социальной защиты необходимо проанализировать достаточно большой объем сведений, который включает не только данные, полученные из беседы с взрослыми членами семьи, но и иные источники. К этим источникам относятся данные социологических исследований по проблемам конкретной семьи, информация, полученная в результате применения психологических методик исследования, данные о предыдущих обращениях семьи за помощью и о результатах ее оказания. Важное значение имеет информация от специалистов образовательных организаций, которая позволяет понять, как трудная жизненная ситуация отражается на жизнедеятельности и развитии ребенка. Получение исчерпывающей информации позволит не только определить комплекс мер по оказанию социальной помощи, но и избежать ошибок, в силу которых ранее оказанная помощь была недостаточно эффективной. По результатам обработки полученной информации делается вывод о необходимости оказания помощи, определяются возможности многодетной семьи в работе по выходу из трудной жизненной ситуации и выявляются семьи, имеющие иждивенческие установки.

Комплексный характер проблем, с которыми сталкивается многодетная семья в трудной жизненной ситуации, заставляет утверждать, что для их решения необходима организация взаимодействия различных служб и ведомств. Это позволит облегчить сбор необходимой документации, уменьшить сроки оказания социальной помощи и существенно расширить ее объем. Для оказания помощи многодетным семьям, находящимся в трудной жизненной ситуации, кроме органов социальной защиты населения привлекаются следующие партнеры:

- служба занятости населения, которая осуществляет информирование многодетной семьи о возможностях трудоустройства и профессиональной переподготовки, а также становится посредником в отношениях между трудоспособными членами многодетной семьи и работодателями;

- образовательные учреждения, которые обеспечивают детей из многодетных семей всем необходимым для получения образования, а также занимаются разработкой и реализацией мероприятий, способствующих их гармоничному развитию;

- юридические службы, которые участвуют в оформлении документации для получения необходимых мер социальной поддержки и консультируют членов многодетных семей по различным правовым вопросам;

- психологическая служба, занимающаяся проблемами гармонизации внутрисемейных отношений, мотивирующая членов многодетных семей на самостоятельность и активность в процессе выхода из трудной жизненной ситуации.

Важным средством помощи многодетным семьям в трудной жизненной ситуации является разработка социальных программ на основе взаимодействия органов социальной защиты с работодателями. Это позволяет решить вопрос трудоустройства работоспособных членов многодетных семей, а в тех случаях, когда работодатель реализует различные меры поддержки сотрудников, помочь в получении денежных выплат и создании условий для оптимального сочетания трудовых и родительских обязанностей.

Для того, чтобы помощь, оказываемая многодетным семьям, находящимся в трудной жизненной ситуации, была адресной, социальным работником проводится исследование каждой отдельной семьи, которое направлено на выявление ее социально-экономических затруднений, проблем жилищно-бытового характера, социально-педагогических, психологических и иных трудностей. Такое исследование позволяет определить связь между спецификой трудной жизненной ситуации и положением многодетной семьи. Особое внимание при изучении трудностей многодетной семьи, находящейся в трудной жизненной ситуации, уделяется тому, как именно трудное положение семьи отражается на ее несовершеннолетних членах. Работа по исследованию проблем каждой многодетной семьи позволяет определить особенности трудной жизненной ситуации и выявить потенциал многодетной семьи при проведении работы по ее преодолению. Эти данные будут использоваться при составлении программы социальной помощи многодетной семье для постановки целей и задач адекватных ее возможностям.

Важной особенностью социальной работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации, является не просто оказание помощи в борьбе с выявленными трудностями, но и развитие собственной активности членов семьи, направленной на решение существующих проблем и профилактику трудных жизненных ситуаций в дальнейшем. Для этого необходимо повышать адаптационный потенциал многодетной семьи, формировать установку на более активный и широкий поиск альтернатив при угрозах возникновения проблемных ситуаций. Целесообразность формирования у членов многодетной семьи активной позиции в плане решения своих проблем определяется тем, что различные виды социальной помощи не носят постоянного характера, а нежелание многодетной семьи повышать свой потенциал в решении жизненных проблем становится отрицательной характеристикой, которая будет учитываться органами социальной защиты, определяя неблагоприятный статус такой семьи.

Таким образом, рассматривая особенности социальной работы с многодетными семьями, находящимися в трудной жизненной ситуации, обусловленной социально-экономическими факторами, можно отметить, что основное внимание уделяется повышению адаптационного потенциала семьи и развитию у ее членов готовности к самостоятельному решению проблем. Это основная стратегия социальной работы, однако для преодоления трудной жизненной ситуации органами социальной защиты многодетным семьям могут быть оказаны иные виды помощи. Ее объем определяется исходя из изучения положения многодетной семьи и включает материальные выплаты, помощь в трудоустройстве родителей для повышения уровня дохода, оказание социально-педагогической и психологической поддержки всем членам многодетной семьи.

Список используемой литературы:

1. Федеральный закон 442-ФЗ «Об основах социального обслуживания в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://okd1.ru/zakon/trudnaya-zhiznennaya-situacziya-opredelenie-v-zakone/>. Дата обращения 20.10.2020
2. Олифиренко Л.Я., Шульга Т.И. Дементьева И.Ф. Социальная поддержка детей «группы риска». Учеб. пособие. – М.: «Академия», 2018. – 256с.
3. Закирова А.Б., В.Г. Минлин Основные технологии социальной работы с многодетной семьей // Академическая публицистика. – 2019. - №10. – С.212-216

Оценка и управление профессиональным риском работника СПАСОП ГА и его расчет с помощью схем функциональной целостности в ПК «АРБИТР»

Assessment and management of professional risk of a FSRSS CA employee and it's calculation using functional integrity schemes in the ARBITER PC

Белогрудова Дарья Юрьевна

Курсант 1 курса,

Бугурусланское летное училище гражданской авиации (колледж),

РФ, г. Бугуруслан

e-mail: dbelogrudova@yandex.ru

Belogrudova Daria Yurievna

1rd year cadet,

Buguruslan flight College of Civil Aviation,

Russia, Buguruslan

e-mail: dbelogrudova@yandex.ru

Назарова Ольга Николаевна

Кандидат технических наук, доцент,

Ульяновский институт гражданской авиации

имени Главного маршала авиации Б.П. Бугаева,

Россия, 432071, Ульяновская область, город Ульяновск,

улица Можайского, дом 8/8

e-mail: olga_nazarova79@mail.ru

Nazarova Olga Nikolaevna

Ph.D. of Engineering, Associate Professor,

Ulyanovsk Institute of Civil Aviation named after Chief Marshal

of Aviation B.P. Bugaev,

8/8, Mozhaiskiy St., Ulyanovsk city, Ulyanovsk region,

432071, Russia

e-mail: olga_nazarova79@mail.ru

Аннотация.

В статье рассматриваются проблемы оценки и управления профессиональным риском работников, в частности спасателя поискового и аварийно-спасательного обеспечения полетов. В рамках работы анализируется актуальность управления профессиональным риском, как обязательного требования для всех работодателей, согласно проекту изменений в Трудовом Кодексе Российской Федерации. Приводятся методы анализа профессионального риска, а также способ упрощения количественного анализа с помощью автоматизирования расчета в ПК «АРБИТР». Базируясь на анализе деятельности спасателя и выбранных профессиональных опасностей строится «дерево травмирования спасателя» по методу анализа опасностей «дерево отказов». Также, производится расчет профессионального риска спасателя с помощью схем функциональной целостности в ПК «АРБИТР», который не соответствует допустимому уровню. В связи с этим, в рамках работы, предлагаются мероприятия по минимизации его профессионального риска, после проведения которых профессиональный риск по расчетам находится в зоне допустимого риска.

Annotation.

The article deals with the problems of assessing and managing the professional risk of employees, in particular, the search and rescue support of flights. The paper analyzes the relevance of occupational risk management as a mandatory requirement for all employers, according to the draft amendments to the Labor Code of the Russian Federation. Methods of professional risk analysis are given, as well as a way to simplify quantitative analysis by automating the calculation in the ARBITER PC. Based on the analysis of the lifeguard's activity and the selected occupational hazards, the "lifeguard injury tree" is built using the "failure tree" method of hazard analysis. Also, the professional risk of a lifeguard is calculated using functional integrity schemes in the ARBITER PC, which does not correspond to the acceptable level. In this regard, as part of the work, measures are proposed to minimize his professional risk, after which the professional risk is calculated to be in the zone of acceptable risk.

Ключевые слова: профессиональный риск, анализ опасностей, дерево отказов, безопасность, охрана труда, уровень риска.

Key words: the occupational risk, hazard analysis, failure tree, safety, labor protection, risk level.

Одной из главных проблем в области охраны труда в РФ является производственный травматизм, который в различных отраслях находится на достаточно высоком уровне. Создание безопасной среды для работников на предприятии, согласно трудовому законодательству – задача и обязанность любого руководителя. Руководство обязано предпринимать меры по устранению негативных факторов, влияющих на жизнь и здоровье работников.

В 2018 году в Российской Федерации на неделе охраны труда произошел старт компании нулевого травматизма - концепции Международной ассоциации социального обеспечения (МАСО), направленной на уменьшение травматизма и смертности на производстве. Основными принципами данной программы являются: лидерство руководства и демонстрация приверженности ценностям охраны труда; выявление опасностей и контроль за рисками; формирование системы управления охраной труда; повышение квалификации сотрудников – формирование их компетенций в сфере охраны труда; мотивация всех работников в решении вопросов охраны труда.

В 2020 году, согласно проекту изменений в Трудовом Кодексе Российской Федерации, от уровня профессионального риска будет зависеть класс условий труда работника, также риск классифицируется как допустимый, прогнозируемый, повышенный или недопустимый. Системные мероприятия по управлению профессиональными рисками должен проводить работодатель.

Профессиональный риск необходимо рассчитывать для всех работников, на которых воздействуют опасные и вредные производственные факторы (ОВПФ) производственной среды и трудового процесса, а также различные опасности. Также необходимо понимать, что анализ профессионального риска включает в себя выявление опасностей, оценку и снижение уровней рисков.

Таким образом, на сегодняшний день актуальность оценки и управления профессиональным риском работника не ставится под сомнение. Также важно заметить, что в перспективе уровень риска будет влиять на класс условий труда работника и для работодателя экономически выгодно внедрять мероприятия для его уменьшения, ибо от класса условий труда зависит величина различных выплат.

Профессиональный риск оценивается качественно и количественно.

Качественной оценкой служит анализ опасностей. Выбор опасностей, характерных для того или иного работника, рационален используя универсальный перечень опасностей Клинского института охраны или ГОСТ 120.003-2016 ССБТ[1]. Одним из методов анализа опасностей является «дерево отказов». При данном методе анализа выявляются комбинации различных факторов, приводящих к основному событию (травмированию работника). Ценность метода «дерево отказов» в том, что с его помощью можно произвести и количественную оценку, при условии наличия вероятностей возникновения базовых событий. Метод анализа дерева отказов способствует тщательному анализу причин возникновения тех или иных событий, а также выработке мероприятий, наиболее эффективных для их устранения.

Рассмотрим работника СПАСОП ГА. Класс условий труда спасателя 2- допустимый, что весьма ставится под сомнение, ведь при выполнении поисковых и аварийно-спасательных работ на работника постоянно действует целый перечень опасностей и ВОПФ. В связи с этим стоит провести объективную оценку профессионального риска спасателя, так как от его уровня будет зависеть класс условий труда работника.

Анализируя деятельность спасателя СПАСОП ГА и используя универсальный перечень опасностей, профессиональные опасности, которым подвергают себя спасатели, можно разбить на физические (в основном это небезопасная обстановка и эргономические нагрузки), термические (перегревание), химические и психологические. Уровень опасности и рисков, которым подвергаются спасатели при тушении пожара

воздушного судна (ВС), зависит от того, что возгорелось, от характеристик горения, присутствия в огне химических веществ, мероприятий, предпринятых для тушения пожара, наличия пострадавших, которых необходимо спасти, позиции или линии, на которой находится спасатель в момент тушения пожара и от много другого.

Таким образом, анализируя вышесказанное, было построено «дерево травмирования работника СПАСОП ГА», представленное на рисунке 1. Символы и базовые события «дерева отказов» представлены в таблице 1 и таблице 2 соответственно.

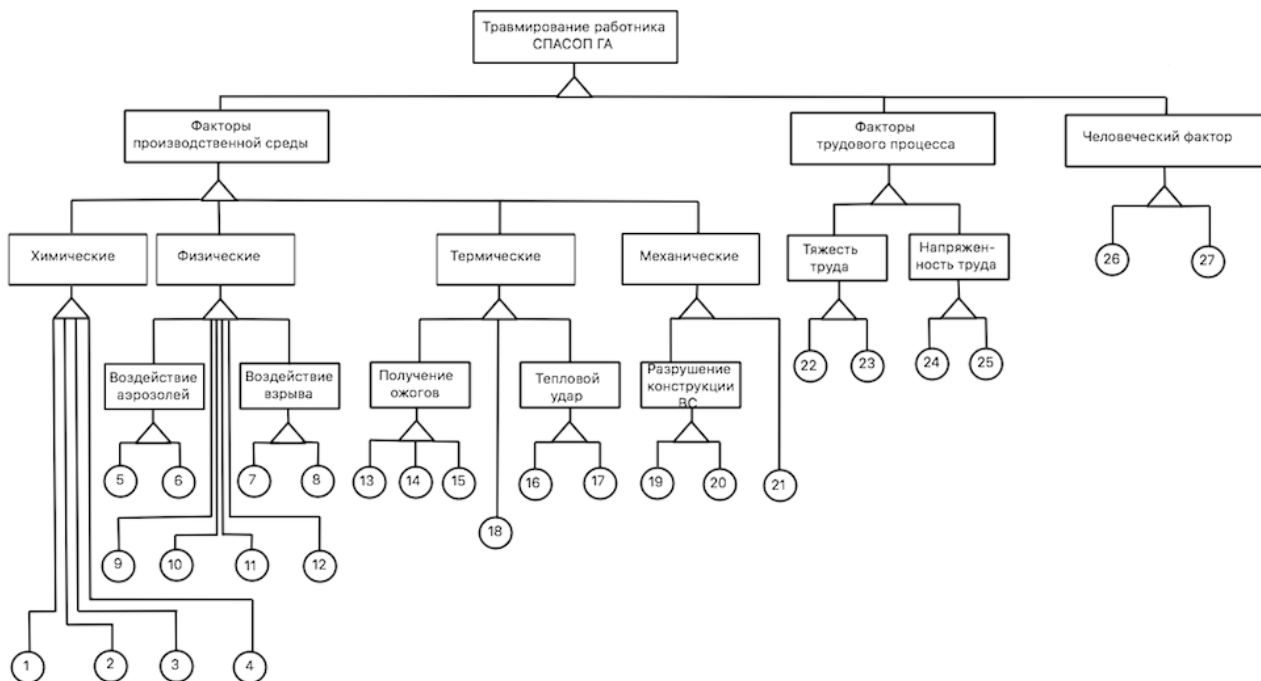


Рисунок 1. Дерево отказов для выявления уровня профессионального риска работника СПАСОП ГА

Таблица 1. Обозначение символов «дерева отказов».




Символ	Название
	Блок описания события
	Базовое событие или событие, которое не может быть подразделено (исходное событие, обеспеченное достаточными данными)
	Логический знак «ИЛИ»

Таблица 2. Статистическая вероятность базовых событий для расчета уровня профессионального риска работника СПАСОП ГА.

№	Базовое событие	Вероятность P
1	Воздействие воздушных взвесей вредных химических веществ	0,00054
2	Вдыхание паров вредных жидкостей, газов, пыли, тумана, дыма.	0,00067
3	Воздействие токсичных паров, образующихся при нагревании	0,00046
4	Воздействие огнетушащих веществ	0,000014
5	Воздействия пыли на глаза	0,0000099
6	Повреждения органов дыхания частицами пыли	0,000091
7	Воздействие высокого давления	0,0000012
8	Воздействие ударной волны	0,000013

9	Воздействие пониженной концентрации кислорода в воздухе	0,00027
10	Повреждения мембранной перепонки уха, связанное с воздействием шума высокой интенсивности	0,0000011
11	Воздействие общей вибрации	0,0000042
12	Воздействие повышенной яркости света	0,000011
13	Получение ожога при контакте незащищенных частей тела с поверхностями конструкции ВС, имеющих высокую температуру	0,0000014
14	Получение ожога от воздействия открытого пламени	0,0000026
15	Получение ожога от воздействия на незащищенные участки тела материалов, жидкостей или газов, имеющих высокую температуру	0,000001
16	Получение теплового удара от воздействия окружающих поверхностей конструкции ВС, имеющих высокую температуру	0,0000664
17	Получение теплового удара при длительном нахождении вблизи открытого пламени	0,000067
18	Воздействия открытого пламени	0,0000097
19	Возникновение удара	0,000019
20	Раздавливание	0,00000098
21	Затягивание или попадание в ловушку	0,000068
22	Возникновение физических перегрузок от периодического поднятия тяжестей	0,0000067
23	Принятие вредных для здоровья поз, связанных с чрезмерным напряжением тела	0,0000094
24	Возникновение психических нагрузок, стрессов	0,000018
25	Перенапряжение зрительного анализатора	0,0000034
26	Нарушение инструкций по незнанию	0,000006
27	Сознательное нарушение инструкций	0,000002

Для исключения ошибок и упрощения проведения количественного анализа весьма рационально автоматизировать расчёт. Для этого необходимо воспользоваться предлагаемыми программными комплексами. Одним из самых удобных в исполнении является ПК «АРБИТР».

ПК «АРБИТР» - это программный комплекс автоматизированного расчета безопасности и технического риска. В настоящее время ПК «АРБИТР» позволяет автоматически строить математические модели и рассчитывать показатели свойств надежности, стойкости, живучести, устойчивости, технического риска, ожидаемого ущерба и эффективности, а также решать задачи оптимизации надежности. Комплекс является инструментальным средством поддержки проведения исследовательских, проектных, эксплуатационных работ и надзорных функций.

Теоретической основой комплекса является общий логико-вероятностный метод (автор – А.С.Можаев), использующий для структурного описания исследуемых свойств системы, специальный графический аппарат - схемы функциональной целостности (СФЦ). По построению СФЦ реализует все возможности алгебры логики, поэтому позволяют корректно представить «дерево событий» и «дерево неисправностей (отказов)» в программном комплексе для дальнейших автоматизированных расчетов:

- расчета вероятности безотказной работы или отказа и средней наработки до отказа невосстанавливаемых систем;
- расчета коэффициента готовности, средней наработки на отказ, среднего времени восстановления и вероятности безотказной работы восстанавливаемых систем;
- расчета показателей готовности смешанных систем, состоящих из восстанавливаемых и невосстанавливаемых элементов;
- расчета значимостей, положительных и отрицательных вкладов элементов исследуемых систем;
- расчета вероятностных характеристик системы [2].

Результаты расчетов выводятся в отчет, также происходит автоматизированное моделирование и выводятся графики различных показателей.

На базе дерева отказов, составленного ранее, в ПК «АРБИТР» создана схема функциональной целостности (СФЦ), представленная на рисунке 2.

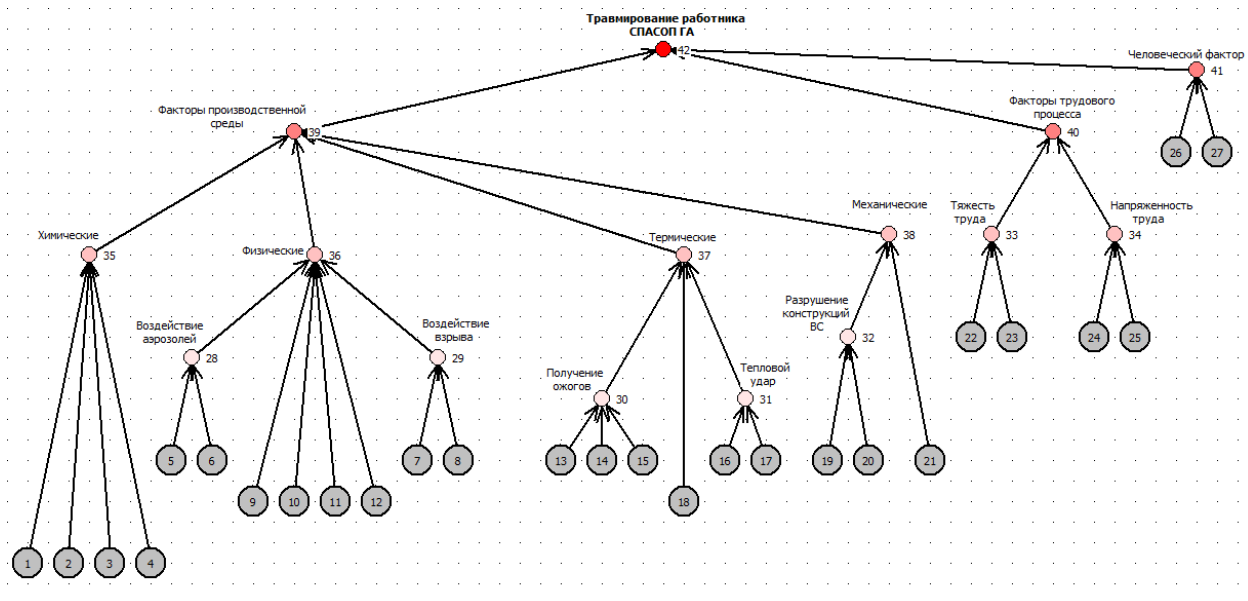


Рисунок 2. СФЦ для выявления уровня профессионального риска работника СПАСОП ГА

Также, забываются статистические вероятности из таблицы 2, а затем производится расчет. Таким образом, вероятность травмирования работника СПАСОП ГА составляет 0,0023 и находится в зоне опасного риска [3].

Работа в условиях опасного уровня риска недопустима, а значит необходимо провести мероприятия по его снижению. Анализируя результаты расчета в ПК «АРБИТР», в частности отрицательные вклады, можно сделать вывод, что наиболее опасными являются события 1,2,3,9 (Таблица 2), так как они несут наибольший отрицательный вклад.

Каждое из вышеперечисленных событий негативно влияют на дыхательную систему, поэтому, для снижения уровня риска целесообразно применить средство индивидуальной защиты (СИЗ) органов дыхания с более высоким классом безопасности. К примеру, СИЗ FFP2 – обеспечивают средний уровень защиты, и в таком случае рационально их заменить на СИЗ FFP3 – наиболее безопасные средства защиты, которые очищают 98% воздуха. В таком случае статистическая вероятность событий 1,2,3,9 уменьшится в 10 раз.

Сделав перерасчет, учитывая использование новых СИЗ органов дыхания, вероятность травмирования работника СПАСОП ГА составила 0,0005578 и находится в зоне допустимого риска [3].

Подводя итоги, стоит выделить преимущества ПК Арбитр:

- Универсальные методы - поддерживает широкий спектр методов анализа надежности и безопасности сложных технических систем, что позволяет использовать ПК АРБИТР для решения различных задач: от простых, решаемых в рамках образовательных программ ВУЗов, до решения задач анализа объектов использования атомной энергии и опасных производственных объектов, расчета уровня профессионального риска;
- ПК АРБИТР является отечественным программным средством и зарегистрирован в реестре Российского программного обеспечения Минкомсвязи (№ 2970, Приказ Минкомсвязи России от 09.03.2017 №103);
- Аттестован для применения на объектах Ростехнадзора РФ;

- Включен в перечень инжинирингового программного обеспечения, приобретение которого субсидируется государством [2].

Таким образом можно сделать вывод, что согласно законодательству РФ необходимо проводить анализ профессионального риска работника СПАСОП ГА, а также проводить мероприятия по его снижению. Лишь внедрив новое СИЗ органов дыхания, профессиональный риск достиг допустимого уровня, что способствует сохранению жизни и здоровья спасателя, а также снижает экономические затраты работодателя. Также важно отметить, что использование ПК «АРБИТР» способствует исключению ошибок в сложном расчете, снижает временные затраты на расчет и упрощает проведение количественного анализа.

Список используемой литературы:

1.ГОСТ 12.0.003-2015 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Опасные и вредные производственные факторы. Классификация: национальный стандарт Российской Федерации : издание официальное : введен в действие Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии: введен взамен ГОСТ 12.0.003-74: дата введения 2017-03-01– Москва : Стандартиформ, 2017.– Текст : непосредственный.

2.DocPlayer.ru : аннотация программного средства «АРБИТР» : сайт. – URL: <https://docplayer.ru/38576962-Annotaciya-programmnogo-sredstva-arbitr-pk-asm-szma-mozhaev-a-s.html> (дата обращения: 01.04.2020). – Текст: электронный.

3.ГОСТ 33938-2016 Определение допустимого уровня (степени) риска и опасности общепромышленного обрабатывающего оборудования: национальный стандарт Российской Федерации : издание официальное : введен в действие Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии: введен впервые: дата введения 2018-07-01 – Москва : Стандартиформ, 2017.– Текст : непосредственный.

Перспективы развития права интеллектуальной собственности

Prospects for the development of intellectual property law

Будников К.О.

*Магистр,
Морской технический университет,
РФ, г. Санкт-Петербург
e-mail: budnikov.ko@mail.ru*

Budnikov K.

*Marine technical university
Russia, Saint-Petersburg
e-mail: budnikov.ko@mail.ru*

Аннотация.

Рассматриваются вопросы влияния глобализации на институт интеллектуальной собственности. Делается вывод о трансформации данного института, приобретении им в условиях глобализации важной роли в социально-экономической дифференциации стран. Отражением влияния глобализационных процессов на институт интеллектуальной собственности выступает формирование рынка интеллектуальной собственности, гармонизация и унификация правового регулирования отношений по созданию, использованию и защите интеллектуальной собственности, решение проблем в области интеллектуальной собственности на международном уровне.

Annotation.

The issues of the influence of globalization on the institution of intellectual property are considered. The conclusion is made about the transformation of this institution, its acquisition of an important role in the socio-economic differentiation of countries in the context of globalization. The influence of globalization processes on the institution of intellectual property is reflected in the formation of an intellectual property market, harmonization and unification of legal regulation of relations for the creation, use and protection of intellectual property, and solving problems in the field of intellectual property at the international level.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, перспективы, глобализация, интеграция, информация, рынок интеллектуальной собственности.

Key words: intellectual property, prospects, globalization, integration, intellectual property market.

Право интеллектуальной собственности на сегодняшний день развивается под сильным влиянием процессов глобализации. Международные договоры в данной области, в том числе и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, вырабатывая общие понятия, принципы и минимальные стандарты, предоставляют странам право самостоятельно регулировать отдельные вопросы рассматриваемой сферы общественных отношений.

Глобализацию описывают, как фактор, разрушающий и тормозящий промышленность и научно-технический прогресс. Но глобализация также естественный всеобщий процесс интеграции государств в различных сферах жизни общества. Именно глобализация экономики и товарных рынков способствует более активному сотрудничеству в области охраны интеллектуальной собственности. В обществе она имеет важную роль, потому что от способности создавать объекты интеллектуальной собственности, внедрять, использовать их и управлять ими зависит благополучие страны.

Интеллектуальная собственность становится неотъемлемым элементом мировой экономики, наряду с товарами, работами и услугами, а также происходит осознание обусловленности дальнейшего инновационного развития наличием цивилизованного рынка интеллектуальной собственности. Однако у глобализации присутствуют такие отрицательные моменты, как борьба с мировым оборотом контрафактных товаров, а также легкий доступ к переведенным в цифровую форму объектам интеллектуальной собственности в виртуальном пространстве Интернета.

Для решения указанных проблемных вопросов большое значение имеет международное сотрудничество государств.

В этом случае стоит отметить Соглашение Всемирной торговой организации по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Этим документом обеспечивается охрана прав интеллектуальной собственности на уровне каждого из государств, что влечет за собой создание обширной международной системы по борьбе с контрафактной продукцией.

Важной проблемой на сегодняшний день также является нарушение прав интеллектуальной собственности в сети Интернет. Свободный доступ к информации, новые способы размещения и передачи данных – все это создает благоприятную среду для нарушений прав на результаты интеллектуальной деятельности.

При этом решение данных проблем осложняется самой природой данной глобальной сети, возможностью анонимной работы в ней из любой точки мира, а также отсутствием совместно выработанных государствами правил по регулированию Интернет-пространства.

В связи с этим на международном уровне предлагается новая концепция использования произведений в сети Интернет: «считается возможным введение презумпции, согласно которой использование объектов авторского и смежных прав в сети Интернет считалось бы свободным, если правообладатель не заявит об обратном»[1]. Государство вводит определенный уровень правовой охраны объектов авторского и смежных прав в сети Интернет и дает правообладателю возможность выбирать модель охраны своего произведения, которая будет отвечать его интересам. Предлагается изменить способ получения согласия правообладателя на использование его произведения в виртуальном пространстве с помощью использования так называемых общественных лицензий в электронной форме.

На сегодняшний день, на международном уровне данный вопрос не урегулирован и государства «придерживаются идеи верховенства национальной юрисдикции при разрешении возникающих споров, в связи с чем им приходится по отдельности разрабатывать и применять собственные правовые средства».[2] Данные процессы приводят к возникновению противоречий между подходами разных стран и, как следствие, к неразрешимому столкновению правовых систем. Возникает серьезный барьер для эффективного международного информационного обмена. Поэтому предлагается создать международную правовую базу, которая будет определять статус глобального информационного пространства, определит принципы его использования, а также методами разрешения споров, возникающих в связи с его использованием, в том числе в сфере права интеллектуальной собственности. Кроме этого, необходимо стимулировать заключение между странами региональных многосторонних и двусторонних соглашений о правовом сотрудничестве в сфере глобальной информационной коммуникации, в особенности по вопросам предупреждения и пресечения, совершаемых в Интернете противоправных действий, нарушающих права на объекты интеллектуальной собственности.

Для нашей страны актуальны общемировые тенденции и проблемные вопросы развития права интеллектуальной собственности. Российская Федерация является активной сторонницей данных процессов глобализации и интеграции государств, унификации законодательств в области регулирования и охраны прав интеллектуальной собственности. Большое внимание уделяется совершенствованию национального законодательства в рассматриваемой области, для приближения его к международным стандартам регулирования изучаемой сферы общественных отношений. Наиболее объемная работа для достижения данной цели была проделана в процессе вступления России во Всемирную торговую организацию и реализации требований Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

«Существующие в стране институты еще в недостаточной степени способствуют практическому внедрению и коммерческому использованию результатов творческой и научной деятельности. Несмотря на меры, предпринимаемые руководством страны, по-прежнему в Российской Федерации не наблюдается активного подъема научно-инновационной деятельности, крайне низким остается количество заявок на изобретения, продукция российской промышленности не достаточно конкурентоспособна»[3]. В большинстве случаев, заказы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы формируются в нашей стране государством, к стимулированию использования результатов интеллектуальной деятельности применяются в основном государственные контракты и права на результаты интеллектуальной деятельности закрепляются за Российской Федерацией.

Все это сдерживает развитие инновационных процессов в промышленности и способствует нелегальному уходу научно-технической продукции в другие страны. Решением данных проблем является заполнение всех пробелов в законодательстве, касающихся учета, закрепления и распоряжения правами на результаты интеллектуальной деятельности и создание эффективной системы защиты интеллектуальной собственности.

Основными проблемами, остающимися не решенными на сегодняшний день в сфере защиты исключительных прав в сети Интернет, являются выявление нарушителей, предварительная оценка нарушений и их фиксация, а также отсутствие методов борьбы с нарушениями. Наиболее перспективным для развития способом защиты интеллектуальных прав в Интернете является применение норм административного и уголовного законодательства, а также гражданско-правовой ответственности.

Исходя из выше сказанного, можно сделать выводы, что дальнейшая целенаправленная работа по преодолению обозначенных проблем, будет способствовать совершенствованию сферы права интеллектуальной собственности в нашем государстве. Благодаря инициативе создания долгосрочной государственной стратегии в области интеллектуальной собственности, цель которой - обеспечение единого и комплексного подхода к управлению интеллектуальной собственностью в Российской Федерации. Данный документ необходим, в частности, «для ускорения процесса развития экономики и существенного снижения уровня контрафактной продукции на российском рынке, а также он обосновывает механизмы роста инновационной экономики на основе интеллектуальной собственности и будет способствовать ускорению введения объектов права интеллектуальной собственности в хозяйственный оборот и их широкомасштабной коммерциализации в цифровой среде».[4] Стратегия позволит скоординировать работу государственных органов в целях дальнейшего развития рассматриваемой сферы общественных отношений, а также определит ключевые вопросы и тенденции дальнейшего развития права интеллектуальной собственности в России.

Вступление Российской Федерации во Всемирную торговую организацию и принятие на себя, среди всего прочего, обязательств по реализации требований Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности повлекло за собой качественные изменения национального законодательства в сфере права интеллектуальной собственности. Присоединение к указанному документу позволило не только усовершенствовать законодательное регулирование содержания права интеллектуальной собственности, расширить круг охраняемых объектов, но и более серьезно подойти к созданию системы обеспечения права интеллектуальной собственности, в связи с чем были внесены изменения в административное и уголовное законодательство, проводится дальнейшее реформирование гражданского законодательства, а также создан Суд по интеллектуальным правам.

Воспитание уважения к интеллектуальной собственности других людей является необходимым условием развития экономики России по инновационному пути. Таким образом, достижение поставленных целей

и задач, разрешение существующих проблем и определяет перспективы дальнейшего развития права интеллектуальной собственности, как центрального института стабильного и успешного экономического развития России.

Список используемой литературы:

1. Шелудякова Н. А. Авторские права сетевых СМИ в свете новых законодательных инициатив [Электронный ресурс] / Н. А. Шелудякова // Электронный научный журнал факультета журналистики МГУ им. Ломоносова: [web-сайт]. – <http://www.mediascope.ru/№ode/977#2>
2. Фролов Д. Б. Вопросы определения юрисдикции в рамках сети Интернет / Д. Б. Фролов, А. В. Старостин // Издание ВНИИПВТИ. — 2008. – № 1. – С. 14.
3. Дорошков В.В. Как решить проблемы защиты интеллектуальной собственности [Электронный ресурс] / В.В. Дорошков // Республиканский НИИ интеллектуальной собственности: [web-сайт]. – <http://www.rniis.ru/kommeNetarii-rniis/248kak-reshit-problemy-zashchity-iNetellektualNoj-sobstveNoosti.html>
4. Проект государственной стратегии в области интеллектуальной собственности [Электронный ресурс] // Интернет-интервью с И. А. Блинецом. 29.03.2014. – Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-Плюс».

Понятие и виды правоприменительных актов в отечественной правовой системе**The concept and types of enforcement acts in the domestic legal system****Котляр Екатерина Михайловна***Студентка 2 курса магистратуры**Института права,**Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,**РФ, Владивосток**E-mail: katerina_kotlyar@list.ru***Kotlyar Ekaterina Mikhailovna***2nd year graduate student**Institute of Law,**Vladivostok State University of Economics and Service,**RF, Vladivostok**E-mail: katerina_kotlyar@list.ru***Аннотация.**

В научной статье подробно анализируются существующие в российской юридической науке виды правоприменительных актов. В научном исследовании рассматриваются актуальные теоретические подходы к пониманию правоприменительного акта. Автором исследования предлагается дефиниция правоприменительного акта. Полученные результаты теоретического исследования могут быть использованы в рамках обучения на юридических факультетах.

Annotation.

The scientific article analyzes in detail the types of law enforcement acts existing in Russian legal science. The scientific research examines current theoretical approaches to understanding the law enforcement act. The author of the study proposes a definition of a law enforcement act. The obtained results of theoretical research can be used in the framework of training at law faculties.

Ключевые слова: правоприменительный акт, применение права, правоприменительный процесс.

Key words: law enforcement act, application of law, law enforcement process.

Демократизация общественной жизни требует совершенствования различных правовых составных частей российской правовой системы, включая реформирование механизма правоприменительного процесса. Эффективность проводимых на современном этапе правовых реформ зависит и от качества существующей правоприменительной деятельности, поскольку применение правовых норм завершает процесс правового регулирования общественных отношений.

Формирование правового государства в условиях рыночной экономики невозможно без функционирования эффективного правоприменительного процесса в современном российском правовом поле. Существующие в настоящее время проблемы общетеоретического и практического свойства нуждаются в системном исследовании и последовательном осмыслении на научном уровне.

В настоящее время существует необходимость в выработке актуальных научно-обоснованных выводов и рекомендаций для совершенствования отечественного законодательства, детально регламентирующего общественные отношения в сфере правоприменительной деятельности органов государства.

Правоприменительная деятельность выступает важнейшим этапом правового регулирования общественных отношений. В связи с этим от качества правоприменительного процесса зависит эффективное действие норм российского права. Правоприменительная деятельность создает условия для полноценной реализации субъективных прав граждан, обеспечивает исполнение юридических обязанностей, что является одним из факторов успешного формирования правового государства.

Правоприменительный процесс выступает сложным, многоаспектным, комплексным правовым явлением, которое требует многогранного научного исследования. Проведение социально-экономических реформ и конституционно-правовых преобразований на современном этапе требует осуществления планомерной правотворческой и правоприменительной работы. В связи с этим особое значение имеет установление в нормативно-правовых актах эффективного механизма исполнения органами государства нормативных предписаний.

В рамках исследования актуальных теоретических и практических проблем правоприменительного процесса в Российской Федерации необходимо в свою очередь проанализировать существующие в юридической науке представления о понятии и видах правоприменительных актов. Безусловно, изначально необходимо рассмотреть подходы к пониманию правоприменительных актов, которые существуют на современном этапе в юридической науке.

Как отмечается в современной научной литературе, правоприменительный акт, являясь разновидностью индивидуально-правовых актов, играет исключительно важную роль в механизме правового регулирования, поскольку обеспечивает властную конкретизацию нормативных предписаний применительно к конкретным ситуациям и субъектам [7].

Однако, особая роль правоприменительных актов практически не влияет на их изучение представителями юридической науки, что приводит к отсутствию фундаментальных исследований. Существующая на современном этапе проблематика заключается в том, что на современном этапе практически не затронуты проблемы классификации и систематизации правоприменительных актов.

В настоящее время в современной научной литературе существуют различные теоретические подходы к пониманию сущности правоприменительного акта. Так, отечественный исследователь Е.М. Кузьмина под правоприменительным актом понимает самостоятельный вид правовых актов, представляющих собой официальный акт-документ, принятый уполномоченным на то органом на основе соответствующей правовой нормы по какому-либо делу в отношении конкретного субъекта [9].

Безусловно, правоприменительный акт выступает разновидностью правового акта. В современной юридической литературе существует различные подходы к пониманию сущности правового акта.

Так, правовед Р.Ф. Васильев понимает под правовым актом волеизъявление уполномоченного субъекта права, регулирующее общественные отношения путем установления (изменения, отмены, изменения сферы действия) правовых норм, а также установления (изменения, прекращения) конкретных правоотношений, результаты которых в виде велений, обращений, соглашений и т. п. в установленных законом случаях фиксируются в документальной форме (акте-документе) [2].

По мнению отечественного исследователя Ю. А. Тихомирова, правовой акт – это письменный документ, принятый уполномоченным субъектом права (государственным органом, местным самоуправлением, институтами прямой демократии), имеющий официальный характер и обязательную силу, выражающий властные веления и направленный на регулирование общественных отношений [11].

В связи с этим правовым актом выступает особый официальный документ, который имеет юридическое значение для субъектов общественных отношений.

Кроме того, в юридической науке выработаны подходы к классификации правовых актов. Так, в зависимости от того, какие основные элементы правовой системы выражают правовые акты, отечественный ученый С.С. Алексеев выделяет четыре их вида:

- 1) нормативные акты;
- 2) интерпретационные акты;

- 3) акты применения права;
- 4) акты реализации прав и обязанностей (в частности, договоры) [1].

В итоге, правоприменительный акт выступает видом правовых актов, который связан с разрешением конкретного юридического дела.

По мнению Л.С. Гайниева, правоприменительный акт – это особый правовой акт, включающий в себя персонально-императивные предписания, принятые соответствующими органами в рамках решения персонифицированного юридического дела [3].

Исследователь весьма точно подчеркивает индивидуальный характер правоприменительного акта и его направленность на разрешение конкретной юридической ситуации.

И.Я. Дюрягин понимал под актом применения норм права (актом-документом) властное, индивидуально-конкретное, принятое компетентным органом и документально оформленное решение, которое обладает юридической силой, вызывающее возникновение, изменение или прекращение правоотношений, и служащее одним из юридических средств выполнения организующей деятельности государства [6].

Необходимо отметить, что правоприменительный акт не всегда выступает в качестве письменного документа. Так, сигналы регулировщика на дороге являются правоприменительными актами, которые выполнены с помощью особых жестов и специального жезла.

Как отмечается в правовой литературе, в правоприменительных актах находят отражение все основные элементы как содержания правоприменительной практики (юридические действия субъектов, техника, тактика, стратегия, результаты и т.п.), так и ее внутренней процессуальной формы (стадии, производства, режимы) [8].

Безусловно, на современном этапе необходимо признать на научном уровне особую важность правоприменительных актов, принятием и исполнением которых завершается весь процесс правового регулирования общественных отношений.

Анализ различных теоретических подходов к пониманию сущности правоприменительных актов позволяет выделить его основные сущностные признаки:

1. Информационный характер.

Так, правоприменительный акт содержит в себе определенную юридическую информацию о субъектах общественных отношений. Кроме того, каждый правоприменительный акт имеет собственные реквизиты (наименование, дату, номер, место принятия, наименование компетентного правоприменительного органа, принявшего правоприменительный и т.д.).

2. Процессуальный характер.

Правоприменительный акт издается только в рамках особой процессуальной формы на основе действующих в конкретном правовом порядке нормативных положений.

3. Государственно-властный характер.

Каждый правоприменительный акт издается только надлежащим правоприменительным органом или его должностными лицами, компетенция которых определена в соответствующих нормативных правовых актах.

4. Персонифицированный характер.

Всякий правоприменительный акт затрагивает права и обязанности только поименованного круга лиц и не должен содержать каких-либо нормативных положений, обязательных для всех субъектов общественных отношений.

5. Юридически значимый характер.

Правоприменительный акт выступает основанием для возникновения, изменения или прекращения правовых отношений, а за его неисполнение наступает юридическая ответственность. Так, в юридической

литературе отмечается, что правоприменительный акт переводит предписания нормативно-правового акта в сферу конкретных жизненных ситуаций и применительно к конкретным субъектам правоотношений [12].

Именно правоприменительные акты реализуют в социальной жизни для конкретных субъектов общественных отношений общие нормативные положения. Так, по мнению отечественного исследователя К.Р. Хахалева, правоприменительные акты создают юридическую основу для реализации прав человека, обеспечивают перевод абстрактной социальной возможности в реальную действительность [11].

В связи с этим под правоприменительным актом необходимо понимать завершающий правоприменительный процесс официальный правовой документ, принятый в установленном нормативными правовыми актами порядке компетентным правоприменительным органом или его должностным лицом, содержащий субъективные права и юридические обязанности поименованного круга лица и обеспечиваемый мерами государственного принуждения.

Необходимо отметить, что на современном этапе в юридической науке встречаются самые различные научные классификации правоприменительных актов. В.В. Джюра выделила наиболее типичные из них:

В зависимости от субъектов, осуществляющих применение права, можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) акты федеральных органов государственной власти;
- б) акты органов государственной власти субъектов Российской Федерации;
- в) акты органов местного самоуправления.

Необходимо отметить, что отдельные правоприменительные акты принимают органы государства, которые при этом не являются федеральными органами государственной власти (Центральный Банк Российской Федерации, Центральная избирательная комиссия, Уполномоченный по правам потребителей финансовых услуг и т.д.).

В зависимости от направления деятельности органов государственной власти можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) акты органов законодательной власти;
- б) акты органов судебной власти;
- в) акты органов исполнительной власти.

Однако, стоит указать на то, что в указанной классификации не отражены правоприменительные акты главы государства и органов государства, не являющихся органами государственной власти.

В зависимости от предмета правового регулирования можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) конституционно-правовые акты;
- б) гражданско-правовые акты;
- в) административно-правовые акты;
- г) уголовно-правовые акты;
- д) процессуально-правовые акты.

Необходимо отметить, что в рамках указанной классификации дан точный классификационный признак, однако не раскрыты все существующие в юридической науке отрасли права.

В зависимости от способа выражения можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) документы;
- б) акты-действия (словесные, визуальные, символы).

Так, актами-действиями можно назвать правоприменительные акты, принятые голосованиями судебной коллегии.

В зависимости от юридического значения, места и роли в правоприменительном процессе можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) вспомогательные, обеспечивающие принятие решения по делу;
- б) основные, содержащие само решение, конкретизирующие права и обязанности сторон;
- в) производные, сопровождающие реализацию вынесенного по делу решения.

К примеру, вспомогательным правоприменительным актом будет определение суда о принятии искового заявления к производству, основным – судебное решение, а производным – определение о разъяснении принятого судебного решения.

В зависимости от правового воздействия можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) регулятивно-исполнительные акты;

Таковыми правоприменительными актами будут акты, которые предусматривают реализацию управомочивающих и обязывающих нормативных положений (приказ о приеме на работу, акт о расторжении брака и т.д.).

- б) правоохранительные акты.

Указанными правоприменительными актами будут являться различные акты, которые направлены на обеспечение правопорядка в государстве (постановления следственных, прокурорских и иных правоохранительных органов).

В зависимости от действия можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) акты однократного действия;
- б) акты длящегося действия.

Правоприменительными актами длящегося действиями можно считать акты, которые устанавливают правовые состояния (гражданства, супружества, усыновления и т.д.).

В зависимости от структуры можно выделить следующие виды правоприменительных актов:

- а) имеющие четыре элемента: введение, описание, мотивировка, резолюция;
- б) имеющие три элемента: введение, описание, резолюция;
- в) имеющие два элемента: вводную и резолютивную;
- г) имеющие один элемент: резолютивную часть.

Так, в гражданском судопроизводстве суд оглашает резолютивную часть судебного решения, а затем составляет мотивированный судебный акт, который содержит все элементы правоприменительного акта.

В зависимости от характера предписания можно выделить следующие виды правоприменительных актов: а) обязывающие; б) запрещающие; в) уполномочивающие; г) поощрительные; д) удостоверительные; е) фиксирующие факты и обстоятельства, которые имеют юридическое значение.

Поощрительными выступают акты о присвоении званий и наград, удостоверительными акты о признании специальных прав, фиксирующими факты и обстоятельства акты, принятые в рамках особого производства.

В зависимости от наименования можно выделить следующие виды правоприменительных актов: а) приказы; б) постановления; в) указания; г) протоколы; д) решения; е) разрешения; ж) предупреждения; з) представления; и) предписания; к) резолюции [5].

Стоит отметить, что наименований правоприменительных актов достаточно много, поэтому отразить их все в научной классификации не представляет возможности. Как отмечается в литературе, издание правоприменительного акта является завершающим этапом всей правоприменительной деятельности [10].

В итоге, на современном этапе особая роль правоприменительных актов практически не влияет на их изучение представителями юридической науки, что приводит к отсутствию фундаментальных исследований. Существующая на современном этапе проблематика заключается в том, что на современном этапе практически не затронуты проблемы классификации и систематизации правоприменительных актов.

В рамках исследования актуальных теоретических и практических проблем правоприменительного процесса в Российской Федерации были проанализированы существующие в юридической науке теоретические подходы к пониманию сущности правоприменительного акта.

На современном этапе необходимо признать на научном уровне особую важность правоприменительных актов, принятием и исполнением которых завершается процесс правового регулирования общественных отношений. Анализ различных теоретических подходов к пониманию сущности правоприменительных актов позволил выделить его основные сущностные признаки:

1. Информационный характер;
2. Процессуальный характер;
3. Государственно-властный характер;
4. Персонафицированный характер;
5. Юридически значимый характер.

В итоге, под правоприменительным актом необходимо понимать завершающий правоприменительный процесс официальный правовой документ, принятый в установленном нормативными правовыми актами порядке компетентным правоприменительным органом или его должностным лицом, содержащий субъективные права и юридические обязанности поименованного круга лица и обеспечиваемый мерами государственного принуждения.

Список используемой литературы:

1. Алексеев С.С. Общая теория права: в 2 т. Т. 2. М., 1982. С. 199.
2. Васильев Р. Ф. О понятии правового акта // Вестник МГУ. Сер. 11. Право. 1998. № 5. С. 25.
3. Гайниев Л.С. Акты судебного правоприменения в системе правоприменительных актов// Актуальные проблемы теории и практики конституционного судопроизводства. 2019. №14. С. 101.
4. Джура В.В. Правовые акты органов судебной власти. Иркутск: ИрГУПС, 2013. С.42.
5. Дюрягин И. Я. Применение норм советского права. М., 1973. С. 135.
6. Измestьева Е.М. Качество правоприменительных актов как условие и результат правоприменения// Актуальные проблемы современности: наука и общество. 2017. №1. С.50.
7. Карташов В. Н. Введение в общую теорию правовой системы общества. Ч. 3: Практика реализации права. Правоприменительная практика. Ярославль: ЯрГУ, 1997. С.89.
8. Кузьмина Е.М. Правоприменительные акты: соответствие формы и содержания// Актуальные проблемы теории и истории правовой системы общества. 2015. №14. С.136.
9. Палеха Р.Р. Правоприменительный акт - завершающий этап правоприменительной деятельности// Вестник Тамбовского университета. 2006. Вып. 2 (42). С. 114.
10. Тихомиров Ю.А., Котелевская И.В. Правовые акты: Учебно-практическое и справочное пособие. М., 1999. С. 17.
11. Хахалев К.Р. Место правоприменительных актов в процессе обеспечения реализации прав человека// Современная научная мысль. 2015. №3. С. 165.
12. Хромова Е.А., Сафронов В.В. Сущность правоприменительных актов// Материалы международной научно-практической конференции «Молодежь Сибири - науке России». 2015. С. 358.

Понятие политического в европейской философии как контекст для концепции К. Шмитта: историко-философский анализ

The concept of politics in European philosophy as a context for Schmitt's concept: historical and philosophical analysis

Коробейников Вадим Сергеевич

Студент 3 курса

Кафедра философии

Департамент философии и религиоведения

Дальневосточного федерального университета

Россия, Владивосток

e-mail: korobeinikov.vs@students.dvfu.ru

Korobeinikov Vadim Sergeevich

3rd year student

Department of Philosophy

Department of Philosophy and Religious Studies

Far Eastern Federal University

Russia, Vladivostok

email: korobeinikov.vs@students.dvfu.ru

Аннотация.

В данной статье рассматривается проблема понятия политического, которое волновало умы европейской философской традиции. Автор не только даёт трактовку концепций данной категории, но и рассматривает их в качестве некоего контекста концепции политического немецкого философа и юриста К. Шмитта. Автор проводит сравнительный анализ между теми политической теории К. Шмитта и политическими теориями мыслителей, идеи которых в то или иной степени повлияли на формирование политического немецкого философа и юриста. В конце статьи автор приводит выводы исследования и перечень использованной литературы.

Annotation.

This paper deals with the problem of the concept of political, which has worried the minds of European philosophical tradition. The author not only interprets the concepts of this category, but also considers them as a certain context of the concept of political German philosopher and lawyer K. Schmitt. The author carries out a comparative analysis between Schmitt's political theory and the political theories of thinkers whose ideas influenced the formation of the political German philosopher and jurist to some extent. At the end of the article, the author presents the findings of the research and the list of literature used.

Ключевые слова: политическая философия, политическое, К. Шмитт, Аристотель, Н. Макиавелли, Т. Гоббс, Ж. Ж. Руссо.

Key words: political philosophy, political, C. Schmitt, Aristotle, N. Machiavelli, T. Gobbs, J. J. Russo.

Понятие политического является тем образующим звеном политической европейской мысли, которая на протяжении истории философии формировала ключевые проблемы в политической философии. Данная категория была и остаётся предметом политической философии, который рассматривается в связке с государством. Для нашего исследования немаловажным является то, какие мысли заимствует у политических философов К. Шмитт для формирования концепции политического. Для этого мы будем проводить анализ политического в спектре не только понимания политического философами, но и с позиции переосмысления и добавления некоторых идей немецким мыслителем в свою теорию. Анализ политического нам необходим, поскольку мы должны понять контекст политического К. Шмитта как интеллектуальную традицию европейской политической мысли. Данная периодизация обуславливается тем, что мы в дальнейшем исследовании мы рассмотрим основные тенденции политического и политической мысли пер. пол. XX века. Теперь стоит начать с исследования политического как историко-философского феномена, и мы начнём с политического в концепции Аристотеля.

Аристотель является классиком европейской философии, в частности европейской политической мысли. Именно он определяет первым человека как политическое существо, которое наделён разумом. Оно политическое, так как оно есть своего рода единица, которое образует полис, в рамках которой организовывается социальная жизнь. Именно социальная, ибо человек существует в рамках социума, отождествляя себя с подобными. Данное состояние естественно для человека – быть социальным и социальное равно политическому, так как они сходятся в управлении полисом. В начале трактата «Политика» Аристотель отмечает важную вещь для понимания организации людей: государство представляет собой своего рода общение, всякое общение организуется ради какого-либо блага (ведь всякая деятельность имеет в виду предполагаемое благо). Поскольку деятельность может быть любой, то оно и равно социальным процессам. Можно даже утверждать, что политическое и социальное были в тесном синтезе, в таком синтезе, что любая социальная деятельность человека развивала страну и страна, поскольку она является естественным состоянием человека, то она есть выражение социального. Социальное выражается взаимодействием, «общением», которое и есть государство, т. е. общение политическое. Если данное устройство иное общество пытается разрушить, то возникает противостояние двух систем. Противостояние включает в себя социально-политические мотивы систем. Данная концепция встраивается в концепцию К. Шмитта и мы можем это увидеть: поскольку человек есть политическое существо, то оно охватывается политическим. Человек существует в государстве и в нём он способен реализовать себя. Следовательно, политическое есть сущность государства и при понимании политического мы понимаем и государство. Таковым было классическое представление о политическом в эпоху Античности.

Стоит перейти к следующему философу, а именно к Никколо Макиавелли, как отмечает А. Филиппов, К. Шмитт мало писал о флорентийском мыслителе, однако для него важным является то обстоятельство что в наши дни посредством пропаганды легко возбуждается моральный пафос масс против макиавеллизма. Именно в нем упрекали немцев во время войны. И потому, когда мы изучаем политическую философию Макиавелли, то словно бы слышишь разумного человека и понимаем, что политическое — неискоренимая часть человеческой природы и еще не стало орудием анонимных сил. Но что именно привлекало К. Шмитта в идеи о политике данного философа? Его привлекало следующее, что политически Н. Макиавелли рассматривает политические вещи без морального пафоса, но также и без пафоса имморализма, с честной любовью к родине и нескрываемой радостью по отношению к силе государственного гражданства и политической энергии. Гуманность согласно его представлению еще не стала сентиментальностью и для него очевидно следующее: субъект в области политического должен знать, что он делает, и что похвальные свойства частного лица: добродушие и чистосердечие, — у политика могут стать не только смешны, но обратиться в достойные проклятий преступления по отношению к государству. Но как это было видно в философии о политическом, вернее, как политическое флорентийца отразилось в политическом К. Шмитта? Это мы можем непосредственно уследить в устройстве государства, а именно смешанного государства согласно концепции Н. Макиавелли, так как он большее внимание уделяет данному типу правления.

Итальянский философ с позиции реализма (в некой степени с позиции прагматизма) пишет в «Государе», что в смешанном государстве власть суверену довольно-таки трудно удержать. Это связано с тем, что народ, веря в лучшие качества правителя, охотно восстанет против старого, но вскоре они на опыте убеждаются, что обманулись, ибо новый правитель всегда оказывается хуже старого. Этот процесс закономерен, так как завоеватель притесняет новых подданных, налагает на них разного рода повинности и обременяет их постоями войска, как это неизбежно бывает при завоевании. И таким образом наживает врагов в тех, кого притеснил, и теряет дружбу тех, кто способствовал завоеванию, ибо не может вознаградить их в той степени, в какой они

ожидали. Более того, если завоеванная страна отличается от унаследованной по культуре как таковой, то тут удержание власти является категорически трудной задачей, «тут требуется и большая удача, и большое искусство». Макиавелли не пишет ясно о политическом, однако мы можем его понять, истолковать исходя из политического реализма философа, о котором писал К. Шмитт. Политическое приставляется феноменом, суть которого заключается в удержании власти и в борьбе за власть между государствами. Противостояние между субъектами К. Шмитт назовёт дихотомией «друг-враг» и скажет о ней, что, благодаря ей, мы можем вести рассуждение о политическом. Более подробно мы данную категорию разберем непосредственно в концепции политического. Стоит заметить, что Аристотель также обращает внимание на данное обстоятельство, однако он не показывает этот момент столь ярко, реалистично или даже хладнокровно о этом пишет, как это делает Н. Макиавелли; Аристотель, как мы увидели, акцентирует внимание на устройство полиса как такового, которое не должно добиваться войной во всех её проявлениях, хотя и противостояние имеет место в политической жизни. Однако тезис «Цель оправдывает средства» указывает на то обстоятельство, что в политике (в политическом как в практике) существует плюрализм, все или многие страны придерживаются готтентотской морали.

Далее стоит перейти к такому политическому философу как Т. Гоббс. Его биография сильно отражает понимание им политического, так как его жизнь с самых ранних лет была пронизана страхом. Страх для Т. Гоббса есть некий аффект незнания, неуверенности — начало науки. Гоббс повторяет на свой лад классический философский мотив: мысль начинается не просто с удивления (как у Платона), но со страха перед миром, ибо он заставляет познавать, быть внимательным к природе. Не в стороне и мысль о политическом в ключе страха (ведь не с проста в названии трактата, посвященной политической философии присутствует имя библейского чудовища). Государство есть огромное тело, которое в себе развивается, как отмечает К. Шмитт, политического которого мы в дальнейшем раскроем, три политических образа:

- 1) Государство как *civitas, respublica*;
- 2) Государство как *animal artificiale, automaton, machina*;
- 3) Государство как *magnus ille Leviathan*;

Для нас данный генезис важен, поскольку он отражает также трансформацию политического. Люди под воздействием своего страха умереть вынуждены становиться обществом. Поскольку люди становятся единым политическим телом, то каждый субъект отражается в другом подобном, ибо возможности человека прямо зависят от того, что думают о его действиях другие люди в обществе. Именно поэтому в государстве «репутация власти есть власть», которая пронизывает все институты настолько сильно, что различия стираются и в итоге государство становится монолитом. Следовательно, стирается грань между людьми, и они отождествлены политически и социально, и субъект, что расположен по ту сторону «тела» есть иное, антагонистичное и чужеродное. Законы, этика, традиции и так далее одного «тела» не те, что другого «тела». Политическое в конечной фазе по Т. Гоббсу можно описать как неделимую совокупность социально-политических процессов внутри государства, который включает в себя антагонизм «друг-враг» в спектре человеческого страха. Политическое есть гарант неделимого политического тела, то есть Левиафана.

Далее стоит перейти к представителю философии Просвещения, а именно к Ж.-Ж. Руссо. Государство как выражение политического согласно философской концепции французского мыслителя представляет собой как результат суммаций соглашений между людьми, который перерастает в общественный договор, который ставит общественное выше индивидуального, делая тем самым общество цельным, неразрывным. Данная мысль была и у Т. Гоббса, так как государство в итоге становится монолитным политическим телом. Однако Руссо отмечает важную вещь: в едином политическом «организме» человек выступает как сущность свободы — «поступать лишь под воздействием своего желания есть рабство, а подчиняться закону, который ты сам для себя установил,

есть свобода». Данная свобода близка именно к тому индивиду, который «со-участен» соблюдать её совместно с иным, который есть свой. Иное будет и останется другим, не своим. Он будет врагом, ибо он не свой в чужой для себя системе. В концепции политического К. Шмитта также прослеживается данная мысль, которая выражена через выражение свободы политических существ как единых и неделимых в плане политических воззрений, согласия с политикой суверена и так далее. Это ярко отображается, как отмечает немецкий мыслитель, во внешней политике, когда иное государство враждует с иным по отношению к самому себе государством. Поскольку в каждом государстве свои представления, в том числе и о свободе, то и конфликты как таковые между противниками априори не могут быть разрешены ни предпринятым заранее установлением всеобщих норм, ни приговором «непричастного» и потому «беспристрастного» третьего. Это в свою очередь говорит о наличии договоренности субъектов внутри государства в концепции немецкого философа. Более того, свобода ограничивается иной свободой, вследствие чего возникает конфронтация между конфликтующими сторонами, и победившая сторона имеет полное право на доминирование.

В ходе исследования развития категории политического западной философской мысли мы пришли к следующим выводам:

1) Политическое Аристотеля представляет собой пространство, в котором существование человека предопределяется социально-политической жизнью таких же субъектов, как и он в полисе. Разделение на врагов и друзей предопределяется различными системами (экономика, культура, политика, мораль и так далее) в рамках определённых полисов, вследствие чего социальные модусы (социальные институты) едины с политическими модусами (политическими институтами). Преемственность концепции Аристотеля прослеживается в следующей мысли К. Шмитта: человек есть политическое существо, то оно охватывается политическим. Человек существует в государстве и в нём он способен реализовать себя. Следовательно, политическое есть сущность государства и при понимании политического мы понимаем и государство;

2) Политическое Н. Макиавелли подразумевает под собой политику войны (любую форму противостояния в целях достижения своих политических целей), что тоже в свою очередь говорит по системе отношения «друг-враг». В этом есть реализм политики, который имеет место в концепции К. Шмитта: мысль об отсутствии единой объективной политики государств, что политика представляет собой плюралистичную по своей природе систему, в которой каждый субъект противостоит иному. Данное состояние перманентно;

3) Политическое Т. Гоббса есть неделимая совокупность социально-политических процессов внутри государства, который включает в себя антагонизм «друг-враг» в спектре человеческого страха. Политическое есть гарант неделимого политического тела, то есть Левиафана. Преемственность концепции Н. Макиавелли прослеживается в идеи К. Шмитта, что государство есть единое политическое тело, в соучастии которой все субъекты сосуществуют как политические личности;

4) Политическое, согласно Ж.-Ж. Руссо есть совокупность социально-политической жизни, которое имеет социальный генезис, который есть общественный договор и перерождается в политический в силу антагонизма «друг-враг» в плоскости свободы. К. Шмитт принимает идею общественного договора в том смысле, что образование государства происходит под общими договорными принципами.

Список используемой литературы:

1. Аристотель. Политика / Аристотель. Сочинения: В 4-х т. Т. 4 / Пер. с древнегреч.; Общ. ред. А. И. Доватура. — М.: Мысль, 1983. — 830 с.
2. Гоббс, Т. Левиафан / Т. Гоббс; пер. с англ. А. Гутермана; вступ. ст. А. Филиппова. — М.: РИПОЛ классик, 2017. — 608 с.
3. Магун А.В. Единство и одиночество: Курс политической философии Нового времени. — М.: Новое литературное обозрение, 2011. — 544 с.

4. Макиавелли Н. Государь // Избранные сочинения: Пер. с ит. / Вступит. статья К. Долгова; Сост. Р. Хлодовского; Коммент. М. Андреева и Р. Хлодовского — М.: Худож. лит., 1982. — 503 с.
5. Руссо, Ж. Ж. Об общественном договоре. Трактаты / Ж. Ж. Руссо; пер. с фр. — М.: «КАНОН-пресс», «Кучково поле», 1998. — 416 с.
6. Филипов, А. Ф. К истории понятия политического: прошлое одного проекта // Понятие политического / Избранные произведения / Пер. с нем. А. С. Филипова. — СПб.: Наука, 2016. — 557 с.
7. Шмитт К. Духовно-историческое состояние современного парламентаризма. Предварительные замечания. (О противоположности парламентаризма и демократии) // Социологическое обозрение. — Т.8. №2, 2009. С. 6-16
8. Шмитт, К. Левиафан в учении о государстве Томаса Гоббса / Пер. с немецкого Д. В. Кузницына. — СПб.: Владимир Даль», 2006. — 300 с.
9. Шмитт, К. Понятие политического / Избранные произведения / Пер. с нем. А. С. Филипова. — СПб.: Наука, 2016. — 557 с.
10. Schmitt C. Machiavelli. Zum 22. Juni 1927 // Schmitt C. Staat, Großraum, Nomos. Arbeiten aus den Jahren 1916—1969 / Hrsg., 32 mit einem Vorwort und mit Anmerkungen versehen von Maschke G. Berlin: Duncker & Humblot, 1995. — 659 s.

Правовые вопросы борьбы с дискриминацией спортсменов в практике ФИФА**Legal issues of combating discrimination against athletes in FIFA practice****Косов А.И.**

Студент 4 курса

*Факультет Крымский филиал Российского государственного университета правосудия
295006, Республика Крым, г. Симферополь, ул. Павленко, 5**e-mail: kosov6@mail.ru***Kosov A.I.**

Student 4 term

*Faculty of Russian State University of Justice Crimean Branch
295006, Russia, Republic of Crimea, Simferopol, Pavlenko street, 5**e-mail: kosov6@mail.ru***Научный руководитель****Муллаширов Руслан Нариманович**

Старший преподаватель

*Крымский филиал Российского государственного университета правосудия
295006, Республика Крым, г. Симферополь, ул. Павленко, 5**e-mail: mullashirov.ruslan@yandex.ru***Scientific adviser****Mullashirov Ruslan Narimanovich**

Senior lecturer

*Russian State University of Justice Crimean Branch
295006, Russia, Republic of Crimea, Simferopol, Pavlenko street, 5**e-mail: mullashirov.ruslan@yandex.ru***Аннотация.**

В данной статье исследуется деятельность международной организации ФИФА в контексте организации борьбы с дискриминацией в спорте. Проанализированы примеры из правоприменительной практики ее Палаты по разрешению споров. Выявляются закономерности разрешения таких споров.

Annotation.

This article examines the activities of the international organization FIFA in the context of organizing the fight against discrimination in sports. Examples from the law enforcement practice of its chamber for dispute resolution are given and analyzed. Patterns of resolving discrimination disputes are revealed.

Ключевые слова: спортивные споры, дискриминация спортсменов, ФИФА, Палата по разрешению споров ФИФА.

Key words: sports disputes, discrimination against athletes, FIFA, the FIFA dispute resolution chamber.

Спорт движет миром. Благодаря спорту создаются рабочие места, инфраструктура. Люди желают быть частью огромного спортивного сообщества и перед этим не должно быть никаких преград. Руководящим принципом взаимодействия в этой сфере становится обеспечение разнообразия и запрет любых форм дискриминации. Об этом говорит и современная антидискриминационная политика государств [1], международных организаций [2] и ассоциаций. Среди последних, особая роль выделена такой организации, как ФИФА. Ее деятельность в контексте борьбы с дискриминацией в профессиональном спорте мы и рассмотрим.

История противостояния недостойному поведению в футболе начинается с 1960 года, с принятием первой резолюции Конгресса ФИФА по вопросам дискриминации в связи с политикой апартеида в Южной Африке [3]. С того времени организацией был разработан целостный комплекс антидискриминационных мероприятий.

Во-первых, это система нормативного регулирования и привлечения к ответственности. Строго запрещено любое ущемление по различным признакам в отношении страны, частного лица или группы лиц [4, ч. 4]. Санкцией за нарушения выступают лишение права участия на срок не менее десяти матчей или в течение определенного периода, или любая другая дисциплинарная мера: штраф, вычет очков, назначение игры в одном или нескольких матчах без зрителей, запрет на игру на определенном стадионе, лишение права проведения матча, исключение из соревнования. Матч в этой связи объявляется аннулированным [5, ч. 13].

Во-вторых, это система мониторинга актов дискриминации – выявление так называемых «матчей риска» – соревнований, где возможны столкновения групп населения по поводу различных точек зрения в культуре, истории, геополитике. Изучается местная субкультура фанатов, СМИ, а также дискриминационные инциденты прошлых матчей [6]. Судьи на поле непосредственно реагируют на словесные и физические явления дискриминации. Их алгоритм действий при подобном инциденте [7]:

- 1) остановить матч, призвав зрителей и игроков прекратить дискриминационное поведение;
- 2) приостановить матч, дав указание командам вернуться в раздевалки до тех пор, пока негативное поведение не прекратится;
- 3) отменить матч в качестве крайней меры после консультаций с капитанами команд и органами безопасности.

В-третьих, это система коммуникации между игроками, болельщиками, клубами и иными организациями, получение базового и специального спортивного образования, реализация проектов и кампаний, публикаций, совещаний и конференций в целях взаимодействия, создания атмосферы терпимости к другим людям, например, учрежденная в 2015 года награда FIFA Diversity Award за вклад в разнобразие и борьбу с дискриминацией [8].

Другой немаловажный аспект деятельности FIFA – разрешение спортивных споров [9], в частности, в рамках практики Палаты по разрешению споров (Dispute Resolution Chamber). Чаще всего, это категория споров между игроками и клубами о присуждении компенсации за одностороннее расторжение трудового договора по причине ущемляющего человеческого достоинство поведения клуба по отношению к игроку. По решению клуба С. футболисту А. было отказано в допуске на тренировочную площадку и de-facto договор с ним был расторгнут, несмотря на просьбы второго, оставить соглашение в силе. Причиной послужила случившаяся накануне драка между А. и другим игроком на почве расистских песнопений и оскорблений. При даче пояснений суду представители клуба обратили внимание, что в стране – нахождения клуба возбуждено уголовное дело и, в связи с этим, неспровоцированная атака, способная привести к серьезным телесным повреждениям, совершенная против товарища по команде, является справедливой и достаточной причиной для расторжения договора. Под присягой были зачитаны показания избитого игрока (процедура «affidavit»), который отрицал, расистские высказывания и указывал на серьезные повреждения и вынужденный пропуск тренировок. А., в свою очередь, подверг сомнению данный факт, поскольку предоставил информацию о том, что игрок уже через несколько дней был на поле и не понес никакой ответственности, что означает одобрение клубом его недопустимого поведения. По мнению А., клуб решил «избавиться» от него из-за полученной в драке травмы, применив несоразмерную санкцию. Судьи Палаты пришли к выводу о необходимости защиты прав игрока А. Они согласись, что, было бы злоупотреблением правом, если работодатель мог прекратить трудовой договор без его существенного нарушения. Если есть более мягкие меры (предупреждения, штрафы, отстранения), которые могут быть приняты работодателем для обеспечения выполнения работником его контрактного обязательства, такие меры должны быть приняты до увольнения. Преждевременное прекращение трудового договора может быть только последней мерой (ultima ratio) [10].

Ключевой момент данной категории споров – обоснованность одностороннего расторжения договора. В одном из дел было установлено, что Игрок А. решил расторгнуть контракт, поскольку, он считал, что его безосновательно не переводили в основной состав команды и, в связи с этим, он тренировался один в течение месяца. Работодатель отмечал, что это временная мера как ответ на дисциплинарный проступок игрока, и она будет продолжаться до решения дисциплинарной комиссии. Между тем А. посчитал, что без какого-либо медицинского или правового основания он был дискриминирован и изолирован от команды, тренировался в одиночку, без объективной цели. Суд постановил, что, во-первых, контракт не содержал запрета клубу принимать такую дисциплинарную меру, вытекающую из возможности последнего определять состав своих команд; во-вторых, решение об отправке заявителя тренироваться в одиночку было временным, о чем ответчик указывал в своем обращении; в-третьих, бесспорным остался также факт оплаты труда А. в течение соответствующего периода времени. Таким образом, суд счел отказ игрока от договора незаконным. Однако важно, что судьи учли встречное поведение клуба по отношению к игроку. Ответчик проигнорировал окончательное письмо истца о расторжении соглашения; после того, как истец расторг договор, ответчик не реагировал более трех месяцев, а это произошло только после того, как ФИФА уведомила его о претензии истца, в связи с чем, клуб заявил встречное заявление. «Если бы клуб посчитал услуги игрока ценным активом, можно было бы ожидать более активного поведения от него, чтобы попытаться сохранить такие услуги или получить компенсацию за их потерю. Следовательно, справедливым и разумным будет не предоставлять какую-либо компенсацию за нарушение договора ответчику» [11].

Обоснованность одностороннего отказа, безусловно, связана с доказыванием сторонами тех обстоятельств, на которые они ссылаются (*burden of proof*). В одном из дел игрок С. попытался обосновать отказ от договора следующими фактами:

- 1) по приезду в страну В. клуб изъял у него паспорт и впоследствии отказывал в его обратной передаче. Это, по мнению футболиста, не позволило ему свободно перемещаться по стране и пользоваться банковскими услугами;
- 2) инструкции клуба о необходимости «молиться на забивание гола», а также запугивания и унижения в случае отказа;
- 3) запрет клуба на дачу игроками интервью;
- 4) полученные в Интернете сообщения с угрозами смерти и расистскими оскорблениями после того, как он покинул клуб.

Однако в качестве доказательств суду были представлены лишь показания его самого и его жены, чего не хватало для установления достоверности обстоятельств. Не было представлено каких-либо материальных доказательств, что во время его пребывания в стране В. он действительно просил клуб вернуть свой паспорт или то, что отсутствие такого документа не позволило ему получить доступ к банковским услугам. В свою очередь клуб всегда выполнял свои финансовые обязательства перед игроком. Утверждения игрока о его религиозных притеснениях оспариваются клубом на том основании, что первый, согласно новостям, опубликованным на официальном сайте организации, выражал счастье по поводу своего пребывания в клубе. Что касается угроз и оскорблений, предположительно полученных игроком в Интернете, члены Палаты указали, что из содержания сообщений невозможно установить личность ни отправителя, ни получателя. Более того, указанные сообщения датируются периодом, когда игрок расторг договор, что свидетельствует об непричастности к ним работодателя. Таким образом, доводы ответчика были отклонены, а обстоятельства, послужившие основанием для одностороннего отказа – несущественными [12].

При определении компенсации суд исследует наличие определенной в договоре суммы выплаты. В случае отсутствия таковой в каждом конкретном случае (case by case) при расчете следует руководствоваться следующими критериями:

- 1) законодательство страны, где осуществляется трудовая деятельность;
- 2) специфика спорта;
- 3) иные объективные критерии, включающие вознаграждение и другие льготы, причитающиеся игроку по существующему и/или новому контракту, оставшийся срок действия договора (до 5 лет), уплаченные или понесенные сборы и расходы бывшего клуба (амортизируются в течение срока действия договора), а также произошло ли действие в защищенный период;
- 4) был ли заключен игроком новый договор, через какой период и на какую сумму.

Также игрок может претендовать на выплату в размере шести месячных заработных плат. Однако размер общей компенсации не может превышать остаточной стоимости преждевременно расторгнутого контракта [13, п. 1 ч. 17].

Вывод настоящей работы состоит в следующем. Проблема борьбы с дискриминацией в спорте является существенной. В этой связи организации ФИФА удалось построить достаточно эффективную систему предотвращения подобных ситуаций, включающую нормативное регулирование, мониторинг ситуаций и матчей, взаимодействие игроков, болельщиков, клубов. Немаловажным является и функционирование собственного органа по разрешению спортивных споров (Палаты), основная категория которых – о надлежащем основании для отказа от контракта с работодателем в связи с дискриминационным инцидентом. Центральным в таких делах является вопрос доказывания – в чем именно выразилась дискриминация по сравнению с другими лицами и как соответствующее поведение или акт повлияли на осуществление прав спортсменом. Учет данного доказательственного правила, а также дальнейшее развитие антидискриминационной политики ФИФА, таким образом, приведет к стабильности и правомерности взаимоотношений частных и публичных субъектов спортивного права, а также их построению на основе добросовестности и равенства.

Список используемой литературы:

1. Спорт без дискриминации. Материалы «круглого стола». 7 ноября 2017 года. – М.: Издание Государственной Думы, 2018. – 56 с.
2. Elimination of discrimination against women and girls in sport : resolution / adopted by the Human Rights Council on 21 March 2019
3. Milestones for diversity and anti-discrimination at FIFA (March 2016) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/fifa-milestones-on-diversity-and-anti-discrimination-2771493.pdf?cloudid=kitr9i2lvkaxkxybuy7> (дата обращения: 25.02.2020)
4. FIFA Statutes (June 2019 edition) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/fifa-statutes-2019.pdf?cloudid=jhaifzb4i5eong7ju0u5> (дата обращения: 25.02.2020)
5. FIFA Disciplinary code (2019 edition) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/fifa-disciplinary-code-2019.pdf?cloudid=itlg9zbqmrow5rf2h7dy> (дата обращения: 25.02.2020)
6. FIFA good practice guide on diversity and anti-discrimination [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://img.fifa.com/image/upload/wg4ub76pezwcnxsoaj98.pdf> (дата обращения: 28.02.2020)
7. Diversity and anti-discrimination at FIFA (December 2019) // <https://resources.fifa.com/image/upload/diversity-and-anti-discrimination-at-fifa.pdf?cloudid=arn2ylavxd26pnn2183i> (дата обращения: 29.02.2020)
8. FIFA Diversity Award [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://resources.fifa.com/mm/document/afsocial/anti-racism/02/77/14/85/factsheet_fifadiversityaward_en_neutral.pdf (дата обращения: 01.03.2020)
9. Например, в ноябре 2019 года дисциплинарный комитет ФИФА привлек к ответственности игрока сборной Бахрейна за расистские жесты в сторону фанатов. Игрок получил запрет на участие в 10 играх, а также денежный штраф в размере 27 500 евро [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.rte.ie/sport/soccer/2019/12/23/1102850-bahrain-player-banned-for-racist-slant-eyed-gesture/> (дата

обращения: 01.03.2020), <https://resources.fifa.com/image/upload/fifa-disciplinary-overview-2022-fwc-qualifiers-19-12-19.pdf?cloudid=vgvegupgnkzihbaaaxs5> (дата обращения: 01.03.2020)

10. Decision of the Dispute Resolution Chamber, passed in Zurich, Switzerland, on 4 October 2018

[Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/10182146-e-3047827.pdf?cloudid=k1xkmsudohjua5abrqr0> (дата обращения: 03.03.2020)

11. Decision of the Dispute Resolution Chamber passed in Zurich, Switzerland, on 14 September 2018

[Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/09180035-e-3022933.pdf?cloudid=rkakbm3vfbgjuogcgn> (дата обращения: 05.03.2020)

12. Decision of the Dispute Resolution Chamber passed in Zurich, Switzerland, on 19 April 2018

[Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/04180961-e-3017639.pdf?cloudid=gdsucxe3hzwj3rgihv1> (дата обращения: 05.03.2020)

13. FIFA Regulations of the Status and Transfer of Players (January 2020 edition) [Электронный ресурс] //

Режим доступа: <https://resources.fifa.com/image/upload/fifa-rstp-2020.pdf?cloudid=fhtgqpmkbp3bvgoej4u> (дата обращения: 06.03.2020)

Проблема конфликтов в социальной работе**The problem of conflicts in social work****Быкова Е.А.,**

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: bykova99elena@mail.ru

Bykova E.A.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: bykova99elena@mail.ru

Паленова К.Е.

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: ksyusha.palenova@bk.ru

Palenova K.E.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: ksyusha.palenova@bk.ru

Аннотация.

Статья посвящена актуальной для социальной работы проблеме конфликта между сотрудниками учреждений социального обслуживания и получателями социальных услуг. Интерес к данной проблеме определяется тем, что такие конфликты являются одними из наиболее частых в социальной работе, что приводит к дестабилизации деятельности социальных служб, а разрешение такого рода конфликтов всегда сопряжено с большими трудностями. При этом в современных отечественных исследованиях по проблемам социальной работы данная тема остается недостаточно изученной, поскольку предполагается, что она находится вне интересов данной дисциплины. При этом исследования конфликтов в других науках не полностью отражают специфику конфликтов в сфере социального обслуживания. Данное исследование старается восполнить этот пробел за счет анализа причин конфликтов и попытки определить последовательность действий по их преодолению.

Annotation.

The article is devoted to the problem of conflict between employees of social service institutions and recipients of social services, which is relevant for social work. Interest in this problem is determined by the fact that such conflicts are one of the most frequent in social work, which leads to destabilization of the activities of social services, and the resolution of such conflicts is always fraught with great difficulties. At the same time, in modern domestic research on social work problems, this topic remains insufficiently studied, since it is assumed that it is outside the interests of this discipline. At the same time, studies of conflicts in other sciences do not fully reflect the specifics of conflicts in the field of social services. This study seeks to fill this gap by analyzing the causes of conflicts and trying to determine the sequence of actions to overcome them.

Ключевые слова: социальная работа, конфликт, получатели социальных услуг, социальная защита, сотрудники органов соцзащиты, причины конфликта, участники конфликта, взаимодействие.

Key words: social work, conflict, recipients of social services, social protection, employees of social security agencies, causes of conflict, participants in the conflict, interaction.

Конфликт представляет собой один из аспектов социального взаимодействия, характеризующийся наибольшей остротой в процессе разрешения противоречий, которые обусловлены несовпадением интересов, целей или взглядов конфликтующих сторон [1]. Каждый из участников конфликта отстаивает позицию несовместимую с позициями других сторон конфликта. При этом действия участников конфликта сопровождаются негативными эмоциями и могут нарушать общепринятые правила и нормы. Конструктивный смысл конфликта заключается в том, что он вскрывает противоречия, существующие в социальных системах, и на основе их разрешения позволяет перейти на более высокий уровень развития. Соответственно, деструктивный смысл конфликта заключается в нарушении механизмов взаимодействия субъектов социального взаимодействия и дисгармонизации отношений между ними. Все это в полной мере применимо и к сфере социальной работы, хотя нужно отметить, что конструктивный аспект конфликтов, возникающий в ходе работы деятельности органов социальной защиты, проявляет себя в достаточно длительной временной перспективе, поскольку для их разрешения необходимы достаточно серьезные изменения в нормативных документах и порядке социального обслуживания. При этом деструктивные последствия конфликтов в социальной работе являются практически повседневным явлением и их приходится оперативно решать, пока они не приобрели масштабного характера. В данной статье затрагивается проблема конфликтов между специалистами, осуществляющими социальное обслуживание, и получателями социальных услуг.

Необходимость предупреждения и оперативного решения конфликтных ситуаций в социальной работе является одним из наиболее значимых требований при взаимодействии с получателями социальных услуг. Отсутствие конфликтов в настоящее время становится одним из критериев результативности деятельности учреждений социального обслуживания и значимым показателем качества оказываемых услуг. Однако в полной мере исключить конфликты из практики социальной работы не представляется возможным, поскольку предпосылки их возникновения заключаются в:

- психологических особенностях конфликтующих сторон;
- различном понимании целей, задач и полномочий учреждений социальной защиты населения;
- неадекватных ожиданиях получателей социальных услуг от обращения в органы соцзащиты.

Данные предпосылки являются неустранимыми по своему характеру, однако их наличие еще не означает однозначного возникновения конфликта между сотрудниками организации и получателями социальных услуг при их взаимодействии. Тем не менее опытными специалистами в сфере социального обслуживания эти предпосылки должны быть учтены в процессе профессиональной деятельности. Предупреждение конфликтных ситуаций и их оперативное разрешение в ходе социального обслуживания позволяет исключить ситуацию, при которой возникают непримиримые разногласия сторон между получателями услуг и специалистами органов социальной защиты населения. Острая конфликтная ситуация в социальной работе на наш взгляд характеризуется такими признаками как намеренный отказ сторон от диалога, нежелание оказывать социальную помощь в положенном объеме, неприятие компромиссных решений, резко негативные высказывания сторон в адрес друг друга, угрозы, проявления вербальной и физической агрессии.

По данным социологического исследования, проведенного М.В. Вдовиной, конфликты между сотрудниками учреждений социальной сферы и получателями социальных услуг являются наиболее распространенными в процессе социального обслуживания. На втором месте по распространенности находятся конфликты между руководителем и подчиненными в учреждениях социальной защиты. Третье место занимают конфликты между сотрудниками организации [2].

Наиболее распространенной причиной конфликтов в социальной работе является ненадлежащее качество исполнения своих обязанностей сотрудниками органов социальной защиты. Сюда можно включить

нарушение порядка предоставления услуг, их недостаточный объем и низкое качество. Важным источником конфликтов нередко становится невнимание к получателям социальных услуг, нежелание понять их трудности в том числе и обычная грубость. Важной проблемой в социальной работе является профессиональная деформация специалистов, поскольку ее следствием становится нежелание находить индивидуальный подход во взаимодействии с получателями социальных услуг, также профдеформация отрицательно отражается на культуре общения специалистов учреждений социального обслуживания и их стремлении к качественному выполнению своих профессиональных обязанностей. Нередко причиной конфликтов становится недостаточный опыт специалиста, которые не позволяет заметить начало конфликтной ситуации и принять необходимые меры, также недостаточный опыт взаимодействия отражается и на самом течении конфликта, когда специалист оказывается неспособен своевременно его разрешить.

С другой стороны, не менее распространенной причиной конфликтов в социальной работе является позиция получателей социальных услуг, которые демонстрируют нежелание вести диалог, проявляют грубость и неуважение к специалистам и другим клиентам, требуют к себе повышенного внимания или требуют предоставления социальных услуг в объеме, превышающем установленные стандарты. Сюда же можно отнести неверные представления получателей социальных услуг о объемах и порядке оказания социальной помощи, недостаточную информированность или юридическую некомпетентность о полагающихся льготах и правах на получение услуг. Отдельной проблемой становится взаимодействия с получателями социальных услуг, когда речь идет об изменениях в действующем законодательстве. В этом случае источником конфликта становится требование предоставления услуг в прежнем объеме или требование отнесения к льготным категориям получателей социальных услуг.

Значительная часть конфликтов в социальной работе обуславливается восприятием объективной проблемной ситуации, которая возникает вне зависимости от действий и воли специалистов органов социальной защиты и получателей социальных услуг. Например, конфликт может возникать в случае невозможности обеспечить нуждающихся лекарствами, получение которых требует соблюдения определенных процедур, или при невозможности направить получателей услуг к специалисту, которых находится на больничном. Очень часто получатели социальных услуг находятся в трудной жизненной ситуации, которая оказывает влияние на характер их взаимодействия со специалистами органов соцзащиты, заставляя чрезмерно эмоционально требовать помощи в решении своих проблем.

Важной причиной конфликтов специалистов учреждений социального обслуживания и получателей социальных услуг является организация работы органов соцзащиты. Она выражается в недостаточной координации деятельности отдельных структурных подразделений или учреждений, нерациональной занятости сотрудников в рабочее время, например, загруженности отчетами, неоднозначной формулировке должностных инструкций, завышенных требованиях к результатам деятельности. Нерациональная организация труда специалистов учреждений социального обслуживания может приводит к тому, что серьезные противоречия будут накапливаться постепенно и в определенный момент проявятся в контексте взаимодействия с клиентами. Например, отсутствие самостоятельности работников при решении мелких вопросов в пределах их компетенции может в перспективе привести к неоправданному увеличению сроков оказания услуг в сочетании с их низким качеством, поскольку специалистам приходится все аспекты своих действий согласовывать с руководством.

Естественно, данные причины не встречаются в чистом виде, так как реальный конфликт будет возникать в результате их определенного сочетания. Дестабилизирующее значение конфликтов в социальной работе заключается в том, что их несвоевременное предупреждение и решение грозит привлечением надзорных органов. В исключительных случаях это может помочь в подключении к решению проблемы отдельных

получателей социальных услуг органов исполнительной власти муниципального образования или региона, однако в подавляющем большинстве случаев проверки, проводимые по обращениям граждан, снижают эффективность деятельности специалистов органов соцзащиты и негативно отражаются на качестве оказания услуг.

Для решения конфликтов, которые возникают в процессе оказания социальных услуг, необходимо соблюдать следующий порядок действий:

1. определить сущность и содержание конфликта, его причины и позиции сторон, поскольку от этого будут зависеть дальнейшие действия, а участие в обсуждении конфликта может отчасти помочь участвующим в нем лучше понять свое положение и успокоиться;

2. провести работу по устранению причин конфликта, за счет компромисса или согласования требования сторон, привлечения более опытного специалиста к взаимодействию с получателем социальных услуг, нахождения альтернативы требованиям клиента или удовлетворения его требований при условии их законности;

3. привлечение посредников в лице руководителя структурного подразделения или организации, а также при необходимости медицинского работника, психолога, сурдопереводчика и иных специалистов, способных оказать помощь в конкретной ситуации конфликта, если она принимает угрожающие формы.

В тех случаях, когда это представляется возможным, разрешение конфликта может осуществляться через организацию взаимодействия сторонних органов и служб. Такое взаимодействие необходимо для оказания помощи в трудных жизненных ситуациях, при которых требуется оперативное вмешательство для предупреждения опасности жизни и здоровью получателей социальных услуг.

Представленный порядок действий является актуальным только в том случае, когда речь идет о конфликте, вызванном объективными обстоятельствами и интересами получателей социальных услуг. Однако работе социальных служб могут возникать ситуации, когда получатели социальных услуг провоцируют конфликт ради самого конфликта. Для преодоления этой ситуации необходима разработка инструкций для сотрудников, регламентирующих поведение в такой ситуации, причем для создания таких инструкций большое значение имеет помощь специалиста психологического профиля [2].

А.П. Стойков говорит о необходимости формирования конфликтологической культуры специалиста, которая формируется на основе знаний о природе, сущности и протекании конфликтов, и способах поведения в конфликтной ситуации; профессиональных качеств, проявляющихся в индивидуальности специалиста; и способах применения этих качеств и компетенций в конкретных ситуациях управления конфликтом. Задачи формирования таких знаний и навыков говорят о необходимости проведения специальных тренингов для специалистов учреждений социального обслуживания [3].

Таким образом, конфликт в социальной работе, возникающий между специалистами и получателями социальных услуг, в большинстве случаев имеет дестабилизирующий характер. Причины возникновения конфликта могут обуславливаться особенностями конфликтующих сторон, спецификой деятельности отдельной организации, значимостью проблемной ситуации для клиента, или незнанием правовых основ оказания социальной помощи. Отдельную группу составляют конфликты, возникающие как результат психических проблем получателей социальных услуг. Решение конфликта требует выяснения всех его причин и позиций сторон, что позволяет определить пути его конструктивного решения. Необходимой представляется также разработка инструкций для персонала учреждений социального обслуживания, определяющая специфику взаимодействия с людьми, имеющими психические заболевания. При этом наиболее важной задачей становится профилактика и оперативное разрешение конфликтов при оказании социальных услуг, что может быть достигнуто при условии развитии соответствующих профессиональных компетенций специалистов.

Список используемой литературы:

1. Андупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология. Учебник для вузов. – СПб.: Питер. – 2015. -525с.
2. Вдовина М.В. Предупреждение конфликтов как фактор повышения качества социального обслуживания // Общество: социология, психология, педагогика. – 2017. - №1. – С.13-16
3. Стойков А.П. Конфликты в ходе профессионального общения специалиста социальной работы // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2014. - №3-2. – С.361-363

Проблема обеспечения качества обслуживания в частных медицинских организациях**The problem of ensuring the quality of service in private medical organizations****Желтова К.А.**

Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com

Zhelтова К.А.,

4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com

Аннотация.

Данное исследование посвящено проблеме обеспечения качества обслуживания в частных медицинских организациях. Актуальность исследуемой темы определяется с одной стороны интенсивным развитием данных организаций, с другой стороны увеличивающимся количеством претензий к качеству их работы. В статье дается краткий обзор исследований, посвященных проблеме исследования и определяются возможные направления работы по повышению качества обслуживания клиентов, частной медицинской организации. Особое внимание в статье уделяется анализу потребностей клиентов частных медицинских организаций и трудностей, которые могут возникать в процессе работы по повышению качества услуг.

Annotation.

This study is devoted to the problem of ensuring the quality of service in private medical organizations. The relevance of the topic under study is determined, on the one hand, by the intensive development of these organizations, on the other hand, by an increasing number of complaints about the quality of their work. The article provides a brief overview of studies devoted to the research problem and identifies possible areas of work to improve the quality of customer service, a private medical organization. Particular attention is paid to the analysis of the needs of clients of private medical organizations and the difficulties that may arise in the process of improving the quality of services.

Ключевые слова: качество обслуживания, частная медицинская организация, медицинский персонал, потребители медицинских услуг, контроль качества, современные технологии.

Key words: quality of service, private medical organization, medical personnel, consumers of medical services, quality control, modern technologies.

Проблема качества обслуживания в частных медицинских организациях длительное время остается предметом пристального внимания исследователей. Об этом свидетельствует значительное число публикаций, посвященных данной проблеме. Среди исследований, посвященных проблематике оказания услуг в частных медицинских организациях, можно отметить работы А.А. Бондарь, Т.Ю. Грачевой, А.В. Каменева, О.Н. Каминской, Е.А. Карасева, И.В. Самусь, О.Н. Учайкиной и др. Кроме того проблемы функционирования частной медицины являются предметом анализа крупных российских университетов и международных общественных организаций [1].

Частные медицинские организации классифицируются исходя из масштаба их деятельности. Соответственно, по данному основанию можно выделить: крупные медицинские организации, включающие несколько медицинских центров; сетевые медицинские организации; франчайзинговые сети; монопрофильные и многопрофильные малые медицинские центры; частные кабинеты. Разнообразие организационных форм в частном медицинском бизнесе является условием их устойчивого развития и деловой мобильности, позволяющей успешно адаптироваться под меняющиеся требования рынка [2].

В числе основных факторов развития современного рынка частных медицинских услуг А.А. Бондарь выделяет:

- изменение хозяйственных механизмов в здравоохранении;
- возможность учета более широкого круга экономических показателей деятельности для анализа;
- использование информационных технологий для организации частной медицинской деятельности;
- изменения в структуре медицинских организаций и нормативном регулировании их деятельности.

Данные факторы являются предпосылками для повышения качества обслуживания в частных медицинских организациях, однако в реальности потребители не всегда оказываются удовлетворены оказанными услугами [3].

Проблемой качества обслуживания в частных медицинских организациях является то, что на данный момент не существует какой-то единой системы к порядку оказания ими своих услуг, что выражается в большом объеме претензий потребителей к их качеству. О.Н. Каминская, И.В. Самусь и Т.Ю. Грачева, исследуя причины жалоб пациентов в частных медицинских организациях, приходят к следующим выводам:

- наиболее часто претензии касаются возмещения материального ущерба, значительно реже материального и морального ущерба, при этом требований уголовной ответственности не имеется;
- наиболее часто претензии клиентов частных медицинских организаций касаются качества оказания услуг стоматологов и косметологов;
- основная причина возникновения претензий заключается в ненадлежащем качестве оказания медицинской помощи [4].

Данные результаты показывают, что на данный момент наблюдается недостаток эффективных механизмов, позволяющих воздействовать на частные медицинские организации для повышения качества обслуживания. Вместе с тем необходимость разработки таких механизмов определяется высокой социальной значимостью здравоохранения и потребностью экономики в разработке и внедрении стандартов качества при производстве товаров и оказании услуг.

Изучение ожиданий потребителей услуг частных медицинских организаций показывает, что представление о качества обслуживания складывается у них как результат сочетания следующих показателей:

- наличие современного оборудования, предупредительного персонала и привлекательного интерьера, что позволяет формировать у потребителя уверенность в высоком качестве оказываемых услуг, особенно, если то, что он видит при посещении в полной мере соответствует тому, что он видел в рекламных материалах;
- способность частной медицинской организации предоставлять услуги обещанного качества, объема и стоимости, что позволяет формировать у потребителей ощущение ее надежности;
- очевидная готовность медицинской организации предоставить высокое качество обслуживания, не заставляя потребителя долгое время ожидать оказания обещанных услуг, что позволяет формировать у потребителя представления об исполнительности персонала организации;
- важное значение имеет компетентность медицинского персонала организации, что позволяет формировать у потребителя уверенность в наиболее полном и качественном решении его проблемы;
- индивидуальный подход к предоставлению медицинских услуг позволяет потребителю почувствовать, что восстановление его здоровья является важной целью частной медицинской организации. На практике большинство частных медицинских организаций не могут в полной мере обеспечить выполнение данных показателей. Как правило, небольшие организации не имеют собственной лаборатории для проведения качественной диагностики и поэтому потребителям их услуг приходится тратить собственное время и средства на получение результатов анализов. Также небольшие частные медицинские организации для оказания услуг заключают договоры с действующими специалистами государственных учреждений здравоохранения, принимая

их на работу по совместительству. Это приводит к тому, что потребители услуг не могут попасть на прием в удобное для себя время и вынуждены ожидать прихода специалиста. При этом показатели высокого качества обслуживания часто не являются приоритетами малых медицинских организаций, ориентированных на получение максимальной прибыли за короткое время, поэтому системой обеспечения качества, как правило, пренебрегают.

Исходя из анализа научной литературы по проблемам обеспечения качества услуг, для повышения качества обслуживания в частных медицинских организациях можно сформулировать следующие требования:

1. Соблюдение базовых принципов обслуживания, то есть качество и объем услуг должны соответствовать запросам потребителя и адаптироваться в соответствии с его пожеланиями. Это требование особенно важно с учетом того, что в последние несколько лет в сфере обслуживания в целом наметилась тенденция к оказанию дополнительных услуг, в которых потребитель не заинтересован, но вынужден оплачивать, так как рискует получить отказ в предоставлении основной услуги.

2. Создание привлекательных условий труда для персонала частной медицинской организации. Сюда включается четкое формулирование правил и обязанностей сотрудников, организация рабочего места, рациональный объем работы, адекватная оценка труда каждого сотрудника. Это необходимо для формирования мотивации к качественному выполнению своих обязанностей, а также для того, чтобы создать возможности для профессионального саморазвития.

3. Разумная организация системы управления, которая подразумевает отсутствие лишних посредников при реализации решений администрации. В то же время это позволяет обеспечить оперативную обратную связь, с помощью которой медицинский персонал сможет своевременно информировать администрацию о потенциальных и актуальных проблемах.

4. Организация контроля над качеством обслуживания. Крупные частные медицинские организации могут использовать для этого услуги сторонних аудиторов, которые помогут провести всестороннее обследование деятельности. Небольшие организации могут разрабатывать критерии, которые будут оцениваться потребителями услуг. В свою очередь это может позволить сформировать систему получения объективных отзывов о деятельности частной медицинской организации.

Работа по повышению качества обслуживания в частной медицинской организации должна быть начата с анализа существующей ситуации и рисков возможных изменений. Очевидно, что руководство не будет проводить никаких преобразований, если их потенциальный риск будет превышать ожидаемую прибыль. По этой причине качество обслуживания во многих частных медицинских организациях вызывает претензии потребителей, но остается без внимания со стороны руководства, так как стабильное получение прибыли не является достаточным стимулом к тому, чтобы что-то менять. Проблемой анализа результатов потенциальных изменений при повышении качества обслуживания является еще и то, что полностью спрогнозировать все последствия не удастся, так как деятельность частной медицинской организации зависит от значительного круга факторов.

Анализ возможностей преобразований и рисков позволяет определить цель и задачи работы по повышению качества обслуживания. Изучение ресурсов, имеющихся в распоряжении частной медицинской организации, позволит сделать эти задачи максимально реалистичными.

Совокупность мероприятий по повышению качества обслуживания в частной медицинской организации может включать множество направлений, однако в качестве основных хочется отметить следующее: повышение квалификации персонала; оформление интерьеров в соответствии с рекламными материалами; обеспечение прозрачности механизмов ценообразования для потребителя; совершенствование материально-технической

базы; внедрение новых услуг; использование современных технологий организации обслуживания. При этом необходимо учитывать тот факт, что время на анализ качества обслуживания и проведения всех требующихся преобразований существенно ограничено. С одной стороны, это связано с тем, что потребитель услуг не готов ожидать пока организация перестроится для повышения качества обслуживания, с другой, – с ростом конкуренции, при которой вновь возникающие частные медицинские организации заранее строят свою деятельность с учетом более высоких стандартов качества оказания услуг.

Таким образом, проблема обеспечения качества обслуживания в частных медицинских организациях заключается в том, что их деятельность не регламентируется каким-то единым стандартом. Это объясняет характер и объем претензий потребителей услуг к качеству обслуживания в таких организациях. Для решения этой проблемы необходимо сформировать эффективные механизмы, которые будут способствовать оказанию услуг высокого качества. Одним из таких механизмов являются потребительские предпочтения, которые в условиях конкуренции становятся стимулом к повышению качества оказываемых услуг. Повышение качества обслуживания в частных медицинских организациях может быть достигнуто за счет рационального планирования, модернизации материально-технической базы и повышения квалификации сотрудников.

Список используемой литературы:

1. Жилиева Е.П., Касимовский К.К. Современное состояние частного здравоохранения России: анализ литературы // Бюллетень Национального научно-исследовательского института общественного здоровья имени Н.А. Семашко. – 2015. - №2. – С.90-95.
2. Иванес А.Ю. Организация работы в малых частных медицинских центрах // Инновации. Наука. Образование. – 2020. - №12. – С.648-652
3. Бондарь А.А. Социально-экономическая эффективность и контроль качества услуг частных медицинских организаций // Электронное научное издание «Ученые заметки ТОГУ». – 2015. – Т.6, №4. – С.410-415
4. Каминская О.Н., Самусь И.В., Грачева Т.Ю. Анализ претензий и жалоб в частном здравоохранении // Забайкальский медицинский вестник. – 2014. - №1. – С.4-8

Проблема повышения качества гостиничного сервиса в малых городах Нижегородской области**The problem of improving the quality of hotel service in small towns of the Nizhny Novgorod region***Желтова К.А.**Студентка 4 курса,
психолого-педагогический факультет,
Арзамасский филиал ННГУ,
РФ, г.Арзамас
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com**Zheltova K.A.,**4rd year student,
psycho-pedagogical faculty,
Arzamas branch UNN,
Russia, Arzamas,
E-mail: ksenia.alex1906@gmail.com***Аннотация**

Статья посвящена изучению проблемы повышения качества гостиничного сервиса в малых городах Российской Федерации. Актуальность исследования определяется тем, что гостиничный бизнес в регионах, не являющихся объектом туристского интереса, испытывает серьезные трудности в условиях жесткой конкуренции и не имеет достаточных ресурсов для расширения своей деятельности. В статье анализируются особенности рынка гостиничных услуг малых городов Нижегородской области и на основе проведенного анализа определяются возможности, реализация которых позволит повысить качество гостиничного сервиса. Повышение качества сервиса является в современных условиях одним из наиболее перспективных путей привлечения клиентов и повышения рентабельности гостиниц в малых городах. Отдельное внимание в исследовании уделяется анализу затруднений, с которыми сталкиваются предприниматели, заинтересованные в повышении качества гостиничного сервиса.

Annotation

The article is devoted to the study of the problem of improving the quality of hotel service in small towns of the Russian Federation. The relevance of the study is determined by the fact that the hotel business in regions that are not an object of tourist interest is experiencing serious difficulties in a highly competitive environment and does not have sufficient resources to expand its activities. The article analyzes the features of the market of hotel services in small towns in the Nizhny Novgorod region and, on the basis of the analysis, determines the possibilities, the implementation of which will improve the quality of hotel service. Improving the quality of service in modern conditions is one of the most promising ways to attract customers and increase the profitability of hotels in small towns. Special attention in the study is paid to the analysis of the difficulties faced by entrepreneurs interested in improving the quality of hotel service.

Ключевые слова: гостиничный сервис, качество обслуживания, малый город, гостиничная индустрия, гостиничные услуги, конкурентоспособность, рентабельность, туристский интерес.

Key words: hotel service, quality of service, small town, hotel industry, hotel services, competitiveness, profitability, tourist interest.

Качество сервиса в современной гостиничной деятельности является одним из наиболее значимых показателей, которыми определяется привлекательность гостиницы для потребителя. Именно качество обслуживания определяет общее впечатление, которое остается у туристов и гостей, и благодаря качеству сервиса поддерживается лояльность по отношению к той или иной гостинице. Возможности для повышения качества сервиса в гостиничном бизнесе достаточно обширны, однако возможности гостиничных предприятий по их реализации существенно различаются. Больше всего возможностей в этой сфере у крупных гостиничных сетей, имеющих собственные отделы маркетинга, способных вести исследования рынка, и готовых вкладывать значительные средства в модернизацию гостиничной инфраструктуры и подготовку кадров. С наибольшими трудностями при повышении качества сервиса сталкиваются небольшие гостиницы, расположенные в регионах,

особенно гостиничные предприятия малых и средних городов. Это касается, прежде всего, таких городов, которые не обладают какими-либо историческими и культурными достопримечательностями, позволяющими привлекать потоки туристов, обеспечивающие стабильный уровень дохода. В этом случае возможности повышения качества сервиса определяются готовностью использовать часть денежных средств на развитие или модернизацию средств размещения, а также на формирование комплекса услуг, включающих не только проживание, но и экскурсионное обслуживание. В рамках данной статьи внимание уделяется малым городам, не имеющим памятников истории и культуры, служащих объектами интереса больших групп туристов, но при этом, являющихся важными промышленными центрами – объектами делового туризма.

Понятие «малый город» является достаточно условным, однако его сущность включает, как минимум, два значимых критерия: численность населения составляет около 50 тыс. чел.; при этом свыше половины жителей не должны быть заняты в сельском хозяйстве [1]. Проблема повышения качества сервиса в гостиничной индустрии малого города заключается, прежде всего, в отсутствии ресурсов для осуществления такой деятельности. Недостаточная заполняемость номерного фонда не позволяет получать стабильно высокий доход от его использования, следовательно, основная часть прибыли тратится на обслуживание уже существующей инфраструктуры, заработную плату персонала и налоговые отчисления. С другой стороны, в условиях малого города гостиницы не могут делать ставку на привлечение определенной группы гостей, поэтому остается открытым вопрос: кто именно будет основным потребителем гостиничного сервиса высокого качества. Расчет на обслуживание какой-либо целевой группы в условиях нестабильного туристского потока может привести к утрате всех прочих клиентов, что крайне негативно отразится на общей доходности гостиницы. В этих условиях проблема повышения качества обслуживания в гостиницах малого города заключается в том, что рамки этой деятельности ограничены с одной стороны недостатком ресурсов, а с другой – высоким риском потери клиентов в случае, если модернизация окажется невостребованной.

Для изучения перспектив повышения качества сервиса приведем краткую характеристику рынка гостиничных услуг малых городов Нижегородской области: Балахна, Богородск, Выкса и Павлово. Данная характеристика отчасти справедлива и для Арзамас, Кстово и Сарова, однако в их случае следует учитывать их несколько иное экономическое положение и культурное наследие. Рынок гостиничных услуг малых городов Нижегородской области на 65% представлен малыми средствами размещения, хотя разнообразие их видов достаточно велико, так как оно включает хостелы, малые гостиницы, гостевые дома, отели, гостиничные комплексы, в том числе загородные. Использование средств размещения с небольшим объемом номерного фонда, хоть и не позволяет получать большие объемы прибыли, однако создает оптимальные условия для оптимизации обслуживания в гостиницах. Одной из ключевых тенденций развития гостиничной деятельности в малых городах Нижегородской области является увеличение числа гостиниц, и, соответственно, рост конкуренции на рынке услуг.

При этом средняя заполняемость номерного фонда составляет 65-70%, что отражается на доходности гостиниц и порождает стремление их владельцев сократить расходы, в том числе и за счет сервиса. Наибольшим спросом пользуются номера малого и среднего ценового сегмента со стоимостью проживания от 2000 до 4000 р., включая стоимость дополнительных услуг. Фактор сезонности оказывает незначительное влияние на заполняемость номерного фонда в течение года, поэтому владельцы гостиниц стремятся привлекать клиентов за счет организации торжеств и мероприятий, посвященных различным праздникам. Помимо этого, все участники рынка гостиничных услуг в малых городах действуют обособленно и не стремятся к созданию ассоциаций для экономии на закупках расходных материалов и услуг сторонних организаций.

Типичной чертой в развитии рынка гостиничных услуг малых городов Нижегородской области является наличие конкуренции между официальными гостиницами и частным сектором. Хотя, малые средства размещения имеют серьезные возможности для корректировки стоимости своих услуг в течение краткого периода времени, они не могут снижать эту стоимость ниже определенного предела. Соответственно, в частном секторе возможности снижения цены проживания определяются отсутствием каких-либо стандартов обслуживания и часть гостей готова ради низкой цены терпеть серьезные неудобства, обусловленные отсутствием сервиса.

Еще одной трудностью в повышении качества сервиса гостиниц малого города является то, что эта деятельность требует подготовки персонала, которая также должна быть оплачена из доходов гостиницы. При этом в условиях малого города цены на гостиничные услуги не могут быть существенно выше, чем у конкурентов, поскольку в условиях высокой конкуренции клиенты могут воспользоваться аналогичными предложениями других гостиниц. Таким образом, многие предприниматели не видят смысла в специальном обучении персонала, ограничиваясь разработкой определенного набора инструкций, который должен помочь в формировании и поддержании определенного уровня сервиса.

Хотя средства размещения в малых городах имеют больше возможностей для снижения издержек и формирования привлекательной цены на свои услуги за счет оптимизации доступных ресурсов, они обладают определенными недостатками, которые способны снижать их эффективность. Эти недостатки заключаются в ограниченных возможностях при расширении набора услуг, риске низкой наполняемости номерного фонда, постоянном росте конкуренции, необходимости постоянного изыскания средств для модернизации номерного фонда, рисках ухудшения социально-экономической ситуации в регионе. Следует отметить, что недостаток работы по повышению качества сервиса в гостиничных предприятиях малых городов часто обуславливается нежеланием менять, что-либо в текущей ситуации развития, пока она остается достаточно стабильной и обеспечивает получение определенного дохода.

Одной из трудностей деятельности по повышению качества сервиса в гостиницах малого города является отсутствие у владельцев гостиничных предприятий понимания зависимости между высоким качеством сервиса и высокой конкурентоспособностью гостиницы, а также ее стабильным положением на рынке услуг. Действительно, в условиях малого города такая зависимость не является вполне очевидной, поскольку туристы, прибывающие сюда деловыми целями, преимущественно в командировку, не предъявляют высоких требований к качеству обслуживания. Однако, отсутствие задач повышения качества сервиса в гостинице приводит в перспективе к тому, что возможности удержания клиента и обеспечения его лояльности существенно снижаются и при одинаковом уровне цен он вполне может остановиться в любой другой гостинице.

Основой для повышения качества сервиса в гостинице малого города является всесторонний анализ ее деятельности, направленный на выявление зависимости между качеством обслуживания и такими показателями как наполняемость номерного фонда и рентабельность. Выявление подобной зависимости позволит успешнее осуществлять планирование деятельности по повышению качества сервиса. Естественно, планируемые задачи и направления деятельности должны быть реализуемыми в социально-экономических реалиях малого города. Более сложной задачей является определение целевых показателей работы по совершенствованию качества сервиса, которые также должны коррелировать с доступными ресурсами гостиничного предприятия [2].

Создание плана работы по повышению качества сервиса с необходимостью предусматривает определение частных задач, которые будут решаться в деятельности служб гостиницы и ее персонала. При этом необходимо учитывать, что без консультирования сотрудников и разработки системы их мотивации эффективность работы по повышению качества сервиса будет незначительной. Персонал гостиниц малого

города, как правило, не имеет специальной профессиональной подготовки, а передача знаний идет в пределах коллектива от более опытных сотрудников к менее опытным. По этой причине для повышения качества сервиса консультирование сотрудников администрацией и разъяснение их нового функционала является важной ступенью работы по повышению качества сервиса. Для повышения заинтересованности сотрудников к участию в работе по повышению качества обслуживания необходимо разработать подробные инструкции и определить, как их выполнение будет отражаться на заработной плате. Отдельное внимание необходимо уделить разработке способов изучения показателей удовлетворенности клиентов качеством сервиса, что позволит вносить коррективы в работу по повышению качества обслуживания.

Комплекс мероприятий по повышению качества сервиса гостиничного предприятия в условиях малого города должен включать в себя следующие основных блоки:

1. развитие материально-технической базы гостиничного предприятия, поскольку она является фундаментальной основой для оказания уже имеющихся услуг и формирования новых;
2. повышение качества подготовленности персонала гостиничного предприятия к решению задач совершенствования сервиса, включая подготовку кадров, повышение их квалификации и переподготовку с учетом меняющихся задач деятельности;
3. развитие системы связи с потребителями через проведение рекламной кампании и получение отзывов о качестве сервиса за счет опроса или через изучение отзывов на сайтах-агрегаторах гостиничных услуг;
4. формирование пакетов услуг, способных поддержать интерес потребителей в условиях низкого спроса, за счет организации праздничных и памятных мероприятий.

Перспективными возможностями повышения качества сервиса в гостиничных предприятиях малых городов являются объединение участников рынка и обращение к инновационным формам ведения гостиничной деятельности. Однако данные возможности пока остаются невостребованными в силу социально-экономических условий рынка или по причине недостатка ресурсов для их реализации.

Таким образом, качество сервиса является одним из основных условий удовлетворенности потребителя качеством обслуживания в гостинице. Крупные гостиничные предприятия имеют достаточно много возможностей по повышению качества сервиса, однако в малых городах такие возможности существенно ограничены недостаточными ресурсами средств размещения, а также невозможностью ориентироваться на определенный контингент клиентов. Вместе с тем работа по повышению качества сервиса является важным элементом развития конкурентоспособности и рентабельности гостиницы в малом городе. Анализ деятельности гостиниц в малых городах Нижегородской области показывает, что они действуют в условиях жесткой конкуренции и не имеют возможность увеличивать цену на свои услуги. Повышение качества сервиса является в этой ситуации средством увеличения наполняемости номерного фонда. Для этого необходим детальный анализ перспектив развития гостиницы и разработка плана мероприятий. В качестве основных элементов такой план должен включать в себя: развитие материально-технической базы гостиничного предприятия; повышение качества подготовленности персонала гостиничного предприятия; развитие системы связи с потребителями; формирование пакетов услуг, способных поддержать интерес потребителей в условиях низкого спроса.

Список используемой литературы:

1. Артамонова Ю.С. Малый город как особая социально-экономическая единица // Экономика образования. – 2009. - №3-2. – С.301-304
2. Мысова О.С. К вопросу о формировании условий для достижения качественного обслуживания в гостиничной индустрии // Сборники конференций НИЦ «Социосфера». – 2015. - №57. – С.114-117

Проблема социального восприятия женщины-сотрудника силового ведомства в российском обществе

The problem of social perception of a female law enforcement officer in Russian society

Татьяна Викторовна Галич

кандидат психологических наук,

полковник внутренней службы

доцент кафедры психологии и педагогики профессиональной деятельности

ВЮИ ФСИН России,

Владимир, Российская Федерация,

e-mail: t_galich@list.ru

Tatyana Viktorovna Galich

PhD in Psychological Sciences,

Colonel of internal service

Associate Professor of the Department of psychology and pedagogy of professional activity of the

VUI of the Federal penitentiary service of Russia,

Vladimir, Russian Federation

e-mail: t_galich@list.ru

Аннотация.

В статье обращается внимание на проблему социального восприятия женщины-сотрудника уголовно-исполнительной системы. В современном обществе сложилось неоднозначное отношение к силовым структурам и к службе женщины в них. Эта тенденция наблюдается как в среде гражданских лиц, так и в среде сотрудников исправительных учреждений. Количество женщин, служащих в уголовно-исполнительной системе, активно увеличивается в последние десятилетия, расширяется спектр должностей, которые они занимают, усложняются должностные обязанности, растет доля женщин в управлении. Это относительно новый процесс, который вызывает неоднозначную социальную реакцию. Социальный образ женщины-сотрудника только начинает формировать и обретать свои черты. Несформированный или неустойчивый образ профессии затрудняет профориентацию девушек, снижает уверенность в выборе профессии и мотивацию к профессиональному развитию.

Annotation.

The article draws attention to the problem of social perception of a female employee of the penitentiary system. In modern society, there is an ambiguous attitude to the power structures and to the service of women in them. This trend is observed among both civilians and correctional officers. The number of women serving in the penitentiary system has been actively increasing in recent decades, the range of positions they hold is expanding, their job responsibilities are becoming more complex, and the share of women in management is growing. This is a relatively new process that causes a mixed social reaction. The social image of a female employee is just beginning to form in and acquire its own features. An unformed or unstable image of the profession makes it difficult for girls to get career guidance, reduces confidence in choosing a profession and motivation for professional development.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, исправительные учреждения, сотрудники исправительных учреждений, женщины-сотрудники силовых структур, социальный стереотип, социальное восприятие профессии.

Key words: penal enforcement system, correctional institutions, correctional officers, women employees of law enforcement agencies, social stereotype, social perception of the profession.

Федеральной системе исполнения наказания, всем ее органам и учреждениям присуща особая специфика, обусловленная ее определенной закрытостью в сравнении с другими правоохранительными органами. Все это не может не накладывать определенный отпечаток на деятельность сотрудников уголовно – исполнительной системы, их поведение, отношение к ним со стороны общества. В то же время, исследованию проблем образа сотрудника уголовно – исполнительной системы в науке уделяется крайне мало внимания, в большей степени исследуются вопросы, связанные с образом сотрудников правоохранительных органов в целом.

Наибольший интерес вызывает проблема несения службы в уголовно – исполнительской системе сотрудниками женского пола. Вопросы отношения к женщинам, осуществляющим свою деятельность в силовых структурах, привлекают ученых достаточно давно в силу своей неоднозначности. Можно встретить и негативное отношение к ним в силу того, что в обществе устойчиво бытует мнение об отнесении службы в силовых структурах, в том числе, и в правоохранительных органах, к «мужской» профессии, в то же время, успехи отдельных представительниц слабого пола на профессиональном поприще в силовых структурах говорят о том, что они нередко ничем не уступают мужчинам в правоохранительной деятельности, а порой и превосходят их. Представляется, что современная уголовно-исполнительная система уже немыслима без женщин, которые, преимущественно, занимают должности врачей, кадровиков, психологов, бухгалтеров, тыловиков и технических работниц. Однако, данными структурами служба женщин в пенитенциарных учреждениях не ограничивается, они все более активно начинают трудиться в сфере цифровых технологий. Более того, достаточно большое число женщин несет службу и в охране, конвое, розыске, то есть, в тех подразделениях, которые ранее рассматривались как исконно мужские.

Увеличение числа сотрудниц – женщин в уголовно – исполнительской системе обусловило необходимость проведения исследования, направленного на определение причин, вследствие которых женщины выбирают данную профессию; установление комфортности несения ими службы в уголовно – исполнительской системе, для чего было исследовано 100 женщин – сотрудниц уголовно – исполнительской системы, проходящих службу на различных должностях в пенитенциарных учреждениях, имеющих различный срок службы. Данное исследование производилось посредством применения таких методов, как наблюдение, интервьюирование и опрос.

При этом, интервьюирование вызвало наибольшую активность и открытость у испытуемых, женщины с удовольствием рассказывали о причинах, которые побудили их поступить на службу в уголовно – исполнительскую систему, делились впечатлениями о несении службы, о проблемах, возникающих в ее процессе, вносили предложения по совершенствованию, преимущественно сводящиеся к облегчению режима труда и повышению материального довольствия и социальной защищенности.

При проведении опроса был предоставлен выбор ответить на поставленные вопросы открыто либо анонимно, подавляющее большинство (94 %) предпочли отвечать анонимно.

Кроме того, в целях исследования отношения населения, а также сотрудников уголовно – исполнительской системы мужского пола, к несению службы в данной системе женщинами, здесь также были использованы методы опроса и интервьюирования. Гражданские лица охотно высказывали свою позицию и при ответе на вопросники, и в ходе интервью, в то время как сотрудники уголовно – исполнительской системы мужского пола предпочли анонимные ответы в ходе опросника, при этом, не проявляли активности ни в ходе опроса, ни в ходе интервьюирования. Представляется, что данная позиция была обусловлена наличием у многих двойственного отношения к исследуемому вопросу, которые полагали, на многих должностях в уголовно – исполнительской системе женщинам нести службу не следует, но, при этом, не желали нарушать корпоративную этику, критиковать систему и своих коллег.

Таким образом, исследование социально – психологического восприятия образа женщин – сотрудниц уголовно – исполнительской системы производилось:

- среди различных социальных групп, в частности:

1) среди женщин – сотрудниц исправительных учреждений, имеющих различный возраст, различный стаж службы, занимающих различные должности.

В ходе исследования данной группы применялись такие методы как наблюдение, опрос и интервьюирование. Среди сотрудников наибольший отклик получило использование такого метода, как интервьюирование, однако, и при проведении опроса была проявлена значительная активность, хотя подавляющее большинство предпочло ответить на вопросы анонимно.

2) среди мужчин – сотрудников исправительных учреждений, имеющих различный возраст, различный стаж службы, занимающих различные должности.

В ходе исследования данной группы применялись такие методы как опрос и интервьюирование. Позиция данной группы испытуемых была неактивной, к проводимому исследованию отнеслись равнодушно, предпочли анонимные ответы на вопросы.

3) среди мужчин, не связанных с деятельностью уголовно – исправительных учреждений;

4) среди женщин, не связанных с деятельностью уголовно – исправительных учреждений.

Гражданское население проявило достаточно высокую активность и заинтересованность в исследовании, отвечая как на вопросы, содержащиеся в опроснике, так и участвуя в интервью.

Можно констатировать, что результаты проведенного исследования были получены в результате комплексного исследования таких методов, как наблюдение, опрос и интервьюирование. Отметим преобладание какого – либо из указанных методов не представляется возможным, поскольку каждый из них позволил выявить определенные и необходимые аспекты для проводимого исследования.

Для составления объективной картины восприятия женщины – сотрудника уголовно – исполнительной системы и ее образа исследование проводилось среди нескольких категорий испытуемых.

Первую группу составили гражданские лица, никак не связанные с деятельностью исправительных учреждений. При этом, в данной группе было выделено две подгруппы в зависимости от половой принадлежности.

Вторую группу составили сотрудники исправительных учреждений, данная группа также была подразделена на две подгруппы, на сотрудников – мужчин и сотрудников – женщин.

Опросники для различных групп и подгрупп испытуемых преимущественно содержали схожие вопросы, с незначительными отличиями.

Результаты опроса ста гражданских лиц мужского пола выглядят следующим образом:

1. На вопрос о том, целесообразно ли включение в состав сотрудников исправительных учреждений лиц женского пола ответы разделились следующим образом:

- это не женская работа, в исправительных учреждениях должны работать только мужчины – 11 человек;
- целесообразно, но только в тех исправительных учреждениях, где содержатся осужденные женского пола – 16 человек;

- вполне могут нести службу в некоторых должностях – делопроизводителей, медиков, психологов – 44 человека;

- пол не имеет определяющего значения – 26 человек;

- целесообразно, поскольку женщины более ответственны, чем мужчины – 3 человека.

2. На вопрос о том, какие причины, по мнению опрашиваемых, побуждают женщин идти на службу в уголовно – исполнительную инспекцию, ответы распределились следующим образом:

- отсутствие иных мест работы – 70 человек;

- стабильная и достойная заработная плата – 20 человек;

- призвание - 5 человек;

- желание иметь власть – 5 человек.

3. На вопрос о том, согласились бы опрошиваемые на то, чтоб их близкие (жены, дочери) несли службу в учреждениях уголовно – исполнительный системы утвердительно ответили 15 человек, отрицательно – 50, 35 воздержались. При этом, ответившие отрицательно в качестве мотивов своего решения назвали тяжелые условия службы, опасность нападения со стороны осужденных, а также нежелание, чтобы близкие несли службу в преимущественно мужском коллективе.

4. На вопрос о том, отражается ли несение службы в уголовно – исполнительный системе на характере и личных качествах женщин, ответы распределились следующим образом:

- отражается негативно (ожесточает, влияет отрицательно на нервную систему) – 45 человек;
- отражается позитивно (повышает стойкость, уверенность в себе, придает моральных сил, самостоятельность) – 8 человек;
- никак не отражается – 27 человек;
- затруднились ответить – 20 человек.

5. На вопрос о том, влияет ли на отношения в личной сфере с друзьями, с близкими, факт несения службы в уголовно – исполнительный системе, ответы распределились следующим образом:

- сказывается негативно, поскольку обществом женщины – сотрудники правоохранительных органов рассматриваются с предубеждением – 55 человек;
- никак не сказывается – 10 человек;
- затруднились ответить – 35 человек.

6. На вопрос о том, каким образом можно сформировать положительный образ женщины – сотрудника уголовно – исполнительный системы, ответы распределились следующим образом:

- освещать в средствах массовой информации достижения по службе, положительные примеры - 30 человек;
- в целом формировать мнение у общества, что нет деления профессий на мужские и женские – 30 человек;
- затруднились ответить – 40 человек.

Результаты опроса ста гражданских лиц женского пола выглядят следующим образом:

1. На вопрос о том, целесообразно ли включение в состав сотрудников исправительных учреждений лиц женского пола ответы разделились следующим образом:

- это не женская работа, в исправительных учреждениях должны работать только мужчины – 5 человек;
- целесообразно, но только в тех исправительных учреждениях, где содержатся осужденные женского пола – 15 человек;
- вполне могут нести службу в некоторых должностях – делопроизводителей, медиков, психологов – 45 человека;
- пол не имеет определяющего значения – 25 человек;
- целесообразно, поскольку женщины более ответственны, чем мужчины – 10 человек.

2. На вопрос о том, какие причины, по мнению опрошиваемых, побуждают женщин идти на службу в уголовно – исполнительную инспекцию, ответы распределились следующим образом:

- отсутствие иных мест работы – 55 человек;
- стабильная и достойная заработная плата – 35 человек;
- призвание - 10 человек.

3. На вопрос о том, хотели бы опрошиваемые нести службу в учреждениях уголовно – исполнительный системы утвердительно ответили 20 человек, отметив, что при условии невозможности трудоустроиться на

работу с более щадящим режимом, отрицательно – 60, 20 воздержались. При этом, ответившие отрицательно в качестве мотивов своего решения назвали тяжелые условия службы, опасность нападения со стороны осужденных, невозможность уделять должного внимания семье.

4. На вопрос о том, отражается ли несение службы в уголовно – исполнительской системе на характере и личных качествах женщин, ответы распределились следующим образом:

- отражается негативно (ожесточает, влияет отрицательно на нервную систему) – 35 человек;
- отражается позитивно (повышает стойкость, уверенность в себе, придает моральных сил, самостоятельность) – 20 человек;
- никак не отражается – 25 человек.

5. На вопрос о том, влияет ли на отношения в личной сфере с друзьями, с близкими, факт несения службы в уголовно – исполнительской системе, ответы распределились следующим образом:

- сказывается негативно, поскольку обществом женщины – сотрудники правоохранительных органов рассматриваются с предубеждением – 50 человек;
- никак не сказывается – 27 человек;
- затруднились ответить – 23 человека.

6. На вопрос о том, каким образом можно сформировать положительный образ женщины – сотрудника уголовно – исполнительской системы, ответы распределились следующим образом:

- показывать населению, что женщины – сотрудницы ничем, кроме профессии, не отличаются остальных (снимать ролики о бытовой жизни сотрудниц, проводить традиционные для женщин конкурсы – кулинарии, рукоделия, конкурсы красоты и т.д.) – 25 человек;
- освещать в средствах массовой информации достижения по службе, положительные примеры 25 человек;
- формировать понимание у общества, что нет деления профессий на мужские и женские – 50 человек.

Результаты опроса ста сотрудников уголовно – исполнительской системы мужского пола выглядят следующим образом:

1. На вопрос о том, целесообразно ли включение в состав сотрудников исправительных учреждений лиц женского пола ответы разделились следующим образом:

- это не женская работа, в исправительных учреждениях должны работать только мужчины – 1 человек;
- целесообразно, но только в тех исправительных учреждениях, где содержатся осужденные женского пола – 29 человек;
- вполне могут нести службу в некоторых должностях – делопроизводителей, медиков, психологов – 70 человека.

2. На вопрос о том, какие причины, по мнению опрошиваемых, побуждают женщин идти на службу в уголовно – исполнительскую инспекцию, ответы распределились следующим образом:

- отсутствие иных мест работы – 45 человек;
- стабильная и достойная заработная плата – 45 человек;
- призвание - 10 человек.

3. На вопрос о том, хотели бы опрошиваемые нести службу в учреждениях уголовно – исполнительской системы утвердительно ответили 20 человек, жены и сестры которых являлись действующими сотрудниками уголовно – исполнительской системы, отрицательно – 55, 25 воздержались. При этом, ответившие отрицательно в качестве мотивов своего решения назвали тяжелые условия службы, опасность нападения со стороны осужденных, невозможность уделять должного внимания семье.

4. На вопрос о том, отражается ли несение службы в уголовно – исполнительной системе на характере и личных качествах женщин, ответы распределились следующим образом:

- отражается негативно (ожесточает, влияет отрицательно на нервную систему) – 15 человек;
- отражается позитивно (повышает стойкость, уверенность в себе, придает моральных сил, самостоятельность) – 10 человек;
- никак не отражается – 75 человек.

5. На вопрос о том, влияет ли на отношения в личностной сфере с друзьями, с близкими, факт несения службы в уголовно – исполнительной системе, ответы распределились следующим образом:

- сказывается негативно, поскольку обществом женщины – сотрудники правоохранительных органов рассматриваются с предубеждением – 42 человека;
- никак не сказывается – 37 человек;
- затруднились ответить – 21 человек.

6. На вопрос о том, каким образом можно сформировать положительный образ женщины – сотрудника уголовно – исполнительной системы, ответы распределились следующим образом:

- формировать положительный образ сотрудников уголовно – исполнительной системы в целом посредством освещения положительных примеров служебной деятельности – 65 человек;
- повышать престиж службы в уголовно – исполнительной системы, преимущественно мерами материального характера – 45 человек.

Результаты опроса ста сотрудников уголовно – исполнительной системы выглядят следующим образом:

1. На вопрос о том, целесообразно ли включение в состав сотрудников исправительных учреждений лиц женского пола ответы разделились следующим образом:

- женщины могут нести службу в данной системе наравне с мужчинами – 55 человек;
- женщины должны нести службу на некоторых должностях – делопроизводителей, медиков, психологов – 30 человек;
- женщины более ответственны, чем мужчины, на любых должностях, в том числе и в уголовно – исполнительной системе – 15 человек.

2. На вопрос о том, какие причины, по мнению опрошиваемых, побуждают женщин идти на службу в уголовно – исполнительную инспекцию, ответы распределились следующим образом:

- отсутствие иных мест работы – 25 человек;
- стабильная и достойная заработная плата – 25 человек;
- призвание - 50 человек.

3. На вопрос о том, отражается ли несение службы в уголовно – исполнительной системе на характере и личных качествах женщин, ответы распределились следующим образом:

- отражается негативно (ожесточает, влияет отрицательно на нервную систему) – 40 человек;
- отражается позитивно (повышает стойкость, уверенность в себе, придает моральных сил, самостоятельность) – 5 человек;
- никак не отражается – 55 человек.

4. На вопрос о том, влияет ли на отношения в личностной сфере с друзьями, с близкими, факт несения службы в уголовно – исполнительной системе, ответы распределились следующим образом:

- сказывается негативно, поскольку обществом женщины – сотрудники правоохранительных органов рассматриваются с предубеждением – 40 человек;
- никак не сказывается – 35 человек;

- затруднились ответить – 25 человек.

5. На вопрос о том, каким образом можно сформировать положительный образ женщины – сотрудника уголовно – исполнительной системы, ответы распределились следующим образом:

- надлежащим образом исполнять свои служебные обязанности – 25 человек;

- показывать населению, что женщины – сотрудницы ничем, кроме профессии, не отличаются остальных (снимать ролики о бытовой жизни сотрудниц, проводить традиционные для женщин конкурсы – кулинарии, рукоделия, конкурсы красоты и т.д.) – 15 человек;

- освещать в средствах массовой информации достижения по службе, положительные примеры 30 человек;

- проводить опросы осужденных, с которыми в силу профессиональной деятельности контактируют женщины – сотрудницы уголовно – исполнительной системы, формируя мнение об их профессиональных и личных качествах – 30 человек.

Проведенное исследование позволило сделать следующие выводы.

Отношение к женщинам, несущим службу в пенитенциарных учреждениях, в обществе неоднозначно, достаточно большая часть общества продолжает придерживаться мнения о том, что данная профессия является мужской, и женщинам следует нести службу в рассматриваемой системе только на некоторых должностях, которые являются более «женскими».

Большинство опрошенных из различных групп полагает, что данная профессия негативно влияет на личностные качества и нервную систему женщин, что обусловлено тяжелыми условиями труда, а также негативно сказывается и на бытовой сфере.

Формирование позитивного образа женщины – сотрудника уголовного исполнительной системы возможно путем демонстрации обществу способности выполнять ими свои служебные обязанности наравне с мужчинами, не утрачивая при этом присущим женщинам личностным качествам, путем повышения престижа службы в уголовно – исполнительной системе посредством повышения материального и социального обеспечения, что позволит привлекать лучшие кадры, а также посредством освещения в средствах массовой информации нужности и важности данной профессии.

Список используемой литературы:

1. Воронин Р.М., Киселев А.М., Ковальчук И.А. Сотрудник уголовно – исполнительной системы: образ профессии // Прикладная юридическая психология. 2017. № 4. С. 109.
2. Куаньшева В.В. О специфике правового статуса женщин – сотрудниц уголовно – исполнительной системы в период с 1930 по 1953 г // Вестник Самарского юридического института. 2015. № 1 (15). С. 35
3. Курчева К.А. Ценностно – мотивационные аспекты становления женщины – сотрудника уголовно – исполнительной системы в профессиональной деятельности // Перспективы развития науки и общества в условиях инновационного развития. Сборник статей Международной научно – практической конференции. 2018. С. 272
4. Поливаева Н.П., Филиппова Д.Г. Гендерный фактор в деятельности уголовно – исполнительной системы: проблемы, статистика, динамика // Ведомости уголовно – исполнительной системы. 2015. № 7 (158). С. 30

Совершенствование правового регулирования трансграничной несостоятельности в контексте развития предпринимательства в Российской Федерации**Improving the legal regulation of cross-border insolvency in the context of the development of entrepreneurship in the Russian Federation****Гарцева Алена Игоревна**

Магистрантка 1 курса,
Факультет Юридический
Санкт-Петербургский государственный университет (СПбГУ)
г. Санкт-Петербург, 22 линия ВО, д. 7
e-mail: alena_gartseva@mail.ru

Gartseva Alena Igorevna

1st year master's student,
Faculty of Law
Saint Petersburg State University (SPbSU)
St. Petersburg, 22 line VO, 7
e-mail: alena_gartseva@mail.ru

Научный руководитель**Кораяев Константин Борисович**

Доктор юридических наук, профессор
Филиал ВГУЮ (РПА Минюста России)

Scientific adviser**Koraev Konstantin Borisovich**

Doctor of Law science,
Professor at the Department of Civil Law,
Associate Professor
All-Russian State University of Justice

Аннотация.

Интерес к проблемам правового регулирования трансграничной несостоятельности со стороны мирового сообщества обусловлен потребностью в более совершенном внутригосударственном законодательстве. Совершенствование правовой базы актуально как для Российской Федерации (далее – РФ), так и для других государств. Актуальность развития законодательства в данной области непосредственно для РФ обусловлена проблемой отсутствия развития российского законодательства о трансграничной несостоятельности на фоне неспособности имеющихся правовых норм удовлетворить потребности общества в стабильной экономике, развитии предпринимательства, появления новых видов и форм хозяйственной деятельности в условиях активного интернет-взаимодействия.

Annotation.

The interest to the problems of legal regulation of cross-border insolvency from the part of the world community is due to the need for more advanced domestic legislation. Improving the legal framework is relevant both for the Russian Federation and for other states. The relevance of the development of legislation in this area directly for the Russian Federation is due to the problem of the lack of development of Russian legislation on cross-border insolvency against the background of the inability of existing legal norms to meet the needs of society for a stable economy, the development of entrepreneurship, the emergence of new types and forms of economic activity in the context of active Internet interaction.

Ключевые слова: трансграничное банкротство, банкротство граждан, банкротство юридических лиц, территориальная подсудность.

Key words: cross-border bankruptcy, bankruptcy of citizens, bankruptcy of legal entities, territorial jurisdiction

Международный коммерческий оборот в современном обществе представляет собой совокупность трансграничных отношений. Обозначенное обусловлено сформировавшейся тенденцией вывода предпринимателями своего бизнеса на международный уровень. Это достигается за счет размещения активов за рубежом, совершения сделок с контрагентами из других государств, создания дочерних юридических компаний

за пределами Российской Федерации и, что особенно актуально в настоящее время, ввиду развития интернет-среды и интернет-торговли, которые стирают границы торговых отношений и делают возможным участие в международных торговых отношениях не только крупных игроков (то есть путем формирования сферы международных частноправовых отношений). Поскольку одним из признаков предпринимательской деятельности, как следует из положений ст. 2 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), является рисковый характер, неудивительна ситуация, в которой предприниматель становится не способным удовлетворить в полном объеме требования кредиторов [3]. Признанная арбитражным судом неспособность должника удовлетворить в полном объеме требования кредиторов, именуется банкротством (ст. 2 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – Закон о несостоятельности (банкротстве)). [6]. Банкротство, осложненное иностранным элементом, определено в п. 3 ст. 29 Закона о несостоятельности (банкротстве) как трансграничное.

Проблемы правового регулирования трансграничного банкротства, решение которых имеет значение в том числе для развития предпринимательства, в последнее время являются предметом активных дискуссий. Анализируя степень разработанности таких проблем, необходимо отметить, что существенный вклад в изучение данной сферы внесли многие исследователи. Среди них российские: Алешина Е., Ануфриева Л.П., Баранов И., Басхаев Ч., Богуславский М.М., Гетьман-Павлова И.В., Мохова Е.В., Лунца Л.А., Попондопуло В.Ф., Собина Л.Ю., Рягузов А.А. и другие, – а также зарубежные: Буксбаум Х.Л., Дж. Грин, Линн М. ЛоуПаки и прочие. Кроме того, проблемы правового регулирования трансграничного банкротства стали темой для обсуждения на I Международном форуме по банкротству в рамках Петербургского международного юридического форума 2017 г. [36].

Интерес к проблемам правового регулирования трансграничной несостоятельности со стороны мирового сообщества обусловлен потребностью в более совершенном внутригосударственном законодательстве по данному вопросу. Совершенствование правовой базы актуально как для РФ, так и для других государств.

Актуальность развития законодательства в данной области непосредственно для РФ обусловлена проблемой отсутствия развития российского законодательства о трансграничной несостоятельности на фоне неспособности имеющихся правовых норм удовлетворить потребности общества в стабильной экономике, развитии предпринимательства, появления новых видов и форм хозяйственной деятельности в условиях активного интернет-взаимодействия. Сравнение законодательства РФ в анализируемой области и зарубежного позволило установить, что второе в отличие от первого развивается в направлении международного сотрудничества. В частности, в 1997 г. появился Закон ЮНСИТРАЛ «О трансграничной несостоятельности», а в 2003 г. на основании Закона ЮНСИТРАЛ – «Акт Виргинских островов о несостоятельности», в 2008 – Акт О несостоятельности Австралии [39], [10], [11]. В 2015 г. Регламент Европейского парламента 2015/848 «О процедурах несостоятельности» [12]. В РФ в 2011 году была предпринята попытка принять Федеральный закон «О трансграничной несостоятельности», куда частично были инкорпорированы нормы Закона ЮНСИТРАЛ. Однако данный проект был отклонен Государственной думой РФ [13], [14]. С того момента он не совершенствовался. В настоящее время правовые нормы, направленные на урегулирование отношений, возникающих по поводу трансграничного банкротства в РФ, содержатся в п. 5-6 ст. 1, п. 3 ст. 29 Закона о несостоятельности (банкротстве), разделе VI ГК РФ, разделе 5 Арбитражного процессуального кодекса РФ) [6], [4], [5]. Если бы таковые позволяли обеспечить диалог, то есть сотрудничество между российскими судами и иностранным в процессе трансграничной несостоятельности, можно было бы судить об их эффективности. Вместе с тем, имеющиеся нормы не только не позволяют, но и затрудняют такой диалог. Например, из абз. 2 п. 6 ст. 1 Закона о несостоятельности (банкротстве) следует, что решения судов иностранных государств по делам

о несостоятельности признаются в соответствии с международными договорами РФ. Однако договоры, посвященные урегулированию трансграничной несостоятельности, отсутствуют. В случае отсутствия международных договоров, казалось бы, применяется принцип взаимности, который должен способствовать сотрудничеству. Вместе с тем, российские суды исходят из возможности признания только финальных судебных актов по делам о трансграничном банкротстве и лишь в том случае, когда получают подтверждение того, что аналогичное решение российского суда было признано иностранным [15], [16]. Это только подтверждает наличие проблем построения эффективного диалога, в основе которого сотрудничество судов. Кроме того, актуальность для РФ сопряжена с многообразной судебной практикой по таким делам, которая демонстрирует тот факт, что российские суды не изолированы от правоприменительной деятельности по данному вопросу [17], [18], [19], [20].

Для других государств – в том числе для тех, которые уже идут по пути развития законодательства в направлении сотрудничества – данный вопрос также актуален. Во-первых, совершенствование правовой базы представляет собой бесконечный процесс в силу периодических изменений потребностей общества. Во-вторых, невозможно достичь международного сотрудничества по вопросам трансграничной несостоятельности в условиях, когда одно государство стремится к диалогу, а другое нет.

С учетом изложенного можно выделить **объект и предмет данного исследования**. Объект – общественные отношения, возникающие в процессе трансграничного банкротства. Предмет – правовые нормы, направленные на урегулирование обозначенных отношений. **Глобальная проблема**, которая поднимается в работе, это проблема унификации российского законодательства о трансграничной несостоятельности. В силу отсутствия единства правового регулирования данного вопроса в мировом масштабе проблема носит международный характер. Вместе с тем, в рамках данного эссе мне интересно совершенствование законодательства РФ. Для того, чтобы понять, по какому пути пойти для его развития, необходимо понять: возможно ли обеспечение единого правового регулирования трансграничной несостоятельности в международном масштабе и как быть в том случае, если единства достичь не удастся?

В юридическом сообществе существуют разные мнения относительно верного пути правового регулирования трансграничного банкротства.

1. Концепция территориальности, основанной на сотрудничестве. Одним из главных сторонников данной концепции является профессор Гарвардской школы права Линн М. ЛоуПаки (Lynn M. LoPucki) [34, с. 760-762,]. Ее сущность заключается в том, что в процессе банкротства, осложненного иностранным элементом, каждое государство применяет национальное право для урегулирования отношений, возникающих по поводу активов, располагающихся на территории данного государства. Осуществляется это за счет формирования правовой нормы через соответствующую коллизионную привязку (например, к месту нахождения юридического лица или месту расположения его имущества) [34, с. 742,]. Данная концепция допускает параллельные производства – для случаев, когда активы должника находятся в разных государствах. Сотрудничество при этом достигается за счет деятельности конкурсных управляющих, которые совместно занимаются реализацией активов.

2. Концепция универсализма. Ее суть состоит в унификации международной правовой базы по вопросу правового регулирования трансграничной несостоятельности. При этом принято выделять чистый универсализм и модифицированный [28], [33, с. 704-728]. Чистый универсализм предполагает единое производство по делу о трансграничном банкротстве (в основе принцип «одно право – один суд»). В основе модифицированного универсализма также идея единого производства. Вместе с тем, в особых случаях допускается инициирование вторичного производства. Среди зарубежных исследователей, отмечающих свое положительное отношение к концепции универсализма, можно выделить профессора Дж. Грин. (J. Green), среди российских – доктора

юридических наук Попондопуло. В.Ф, который в своих трудах пишет о «...необходимости в скорейшем создании единого международно-правового механизма для решения проблем трансграничной несостоятельности» [29].

3. Концепция свободного выбора. Представителем данного подхода является профессор Буксбаум Х.Л. (H.L. Vuxbaum) [32]. Концепция свободного выбора предполагает предоставление субъектам правоотношений выбора юрисдикции и применимого права в случае банкротства. Так, юридическое лицо может в своем уставе указать данную информацию. Обозначенное перекликается с признанным в международном частном праве принципом автономии воли.

Мне представляется, что ни один из подходов не является совершенным.

Реализация первого повлечет фрагментарное сотрудничество в вопросах правового регулирования трансграничного банкротства. Под фрагментарностью подразумеваю ситуацию, когда в силу возможности выбора различных путей законодательного регулирования данного вопроса одни государства пойдут по одному пути регулирования, иные – по-другому. Таким образом, сотрудничество будет носить, скорее, региональный характер, нежели всеобщий (то есть эффективный диалог будет иметь место между группами государств, которые единым образом подходят к правовому регулированию трансграничной несостоятельности, а не между всеми государствами или хотя бы большинством). В основе данной позиции анализ нынешней ситуации, когда, например, отсутствие единого понимания понятия «решение суда» в международном масштабе влечет признание исключительно решений, вынесенных по существу, а не всего массива судебных актов, имеющих значение в рамках трансграничного банкротства [15], [16]. Мне представляется, данный пример не позволяет оценить взаимоотношения между судами различных государств как эффективное сотрудничество. Исследуя данную концепцию (территориальности), доктор юридических наук Мохова Е.В. отмечает, что претворение ее в жизнь приведет к «минимизации стоимости активов должника за счет невозможности их оценить и реализовать в рамках единой процедуры». [28, с. 103]. Думается, более правильно было бы в данном случае судить о сложности оценки и реализации активов в рамках единой процедуры, а не о невозможности. Все же представитель концепции территориальности Линн М. ЛоуПаки намеренно делает акцент на ее результативности лишь в случае сотрудничества конкурсных управляющих, которые призваны обеспечить единство пусть не всей процедуры банкротства, однако важного ее этапа – реализации имущества. Поэтому преимущество претворения в жизнь данной концепции под таким углом состоит в том, что ее наиболее просто реализовать по сравнению с концепцией универсализма. Причина заключается в отсутствии необходимости совокупного изменения законодательства всех государств в данной сфере. Очевидно, что проще урегулировать лишь отношения, связанные с конкурсным производством, нежели всю процедуру трансграничного банкротства. Тем не менее обозначенное не исключает основной недостаток концепции: невозможность унификации правового регулирования трансграничной несостоятельности, которая позволит избежать затягивания данной процедуры,

Внедрение третьей концепции имело бы смысл в случае, когда все юридические лица включают в свои учредительные документы информацию о применимом праве. Формирование данного правила в императивной форме будет противоречить принципу автономии воли, который лежит в основе данного подхода. Свободный выбор же не позволит обеспечить единство.

Вторая концепция – скорее, утопия, чем реальность. Приведение процедуры к единому знаменателю предполагает определенный компромисс. Учитывая, что в различных государствах по-разному происходит признание юридического лица банкротом, полномасштабная унификация процедуры сомнительна. Если в РФ имеет место разделение в рамках банкротства а) финансового оздоровления (отсутствует передача полномочий по управлению юридическим лицом-должником собранию кредиторов и внешнему управляющему); б) внешнего управления (имеет место обозначенное), то в Германии указанные этапы не разделяются вовсе (Insolvenzordnung

1994) [8]. Кардинально отличается процедура банкротства во Франции и РФ. Если во Франции этап банкротства, напоминающий российское финансовое оздоровление, вводится лишь в случае, когда положение должника является не безвыходным, а прекращение его деятельности повлечет существенное нарушение экономических связей (Code de Commerce 1673), то в РФ для этого необходимо волеизъявление кредитора, а при отсутствии такового или выражении несогласия требуется обеспечение должником обязательств кредитора банковской гарантией (ст. 77-79 Закона о банкротстве) [7], [6]. Логичен вопрос: какому из заявленных государств и в чем именно необходимо пойти на уступки для обеспечения единства процедуры трансграничной несостоятельности? Думается, на практике поиск ответа будет еще более затруднительным, нежели в теории.

Таким образом, ни одна из концепций не совершенна. На вопрос: возможно ли обеспечение единого правового регулирования трансграничной несостоятельности? – можно дать положительным ответ с указанием на то, что это возможно лишь в идеальной перспективе. Что касается вопроса: как быть, если единства достичь не удастся? – мне представляется, в любом случае более правильно задать максимально высокую планку и стремиться к идеалу. Поэтому логично в качестве основы совершенствования правового регулирования трансграничного банкротства выбрать концепцию универсализма.

Для формирования более предметных предложений по совершенствованию российского законодательства необходимо определиться с формой и моделью его совершенствования. Под формой в рамках данного эссе буду пониматься внешние аспекты совершенствования законодательства (систематизация, принятия нового правового акта, внесение изменений в действующий правовой акт), под моделью – способ наполнения правового акта (инкорпорация норм из международного правового акта, наполнение внутригосударственного правового акта принципиально новыми правовыми нормами, наполнение путем обсуждения данного вопроса между группами государств и прочее).

Среди возможных форм целесообразно определить: систематизацию имеющегося законодательства (инкорпорация, консолидация, кодификация), внесение изменений в действующий правовой акт, создание нового правового акта.

1. Систематизация. В науке теории государства и права выделяется три основных вида систематизации законодательства:

1.1. инкорпорация (систематизация путем объединения правовых актов без изменения их содержания, где каждый из актов сохраняет свое самостоятельное юридическое значение);

1.2. консолидация (систематизация путем объединения правовых актов без изменения их содержания, где каждый из актов теряет свое самостоятельное юридическое значение);

1.3. кодификация (систематизация путём объединения правовых актов в единый правовой акт, в процессе которого изменяется содержание правовых актов, а также теряется их самостоятельность) [23, с. 529-549], [27, с. 147-148].

Думается, ни один из видов систематизации не может быть использован для совершенствования законодательства о трансграничной несостоятельности. Систематизация законодательства – это внутригосударственный процесс. Для урегулирования трансграничной несостоятельности – поскольку мною было отдано предпочтение второй концепции – требуется более глобальный подход. Он предполагает совершенствование национального законодательства на основании имеющейся международной правовой базы, а в идеале – совершенствование всего пласта международных актов по данному вопросу. Об этом пишут в своих трудах Мохова Е.А., Рягузов А.А. и другие [28], [30]

2. Принятие нового правового акта или внесение изменений в действующий. Выбирая между принятием нового правового акта о трансграничном банкротстве и внесением изменений в действующий, то есть

включением в Закон о банкротстве нового раздела о трансграничной несостоятельности, необходимо отметить, что для урегулирования данного процесса принципиально не имеет значения, какой способ будет выбран (имею в виду, что на качестве правового регулирования ни тот, ни другой выбор не отразятся). Процедура внесения изменений в федеральный закон идентична процедуре принятия нового федерального закона. Наличие отчета об экономической обоснованности предложений необходимо также в обоих случаях (и для нового правового акта, и для поправок к нему) [37]. Таким образом, данные критерии не позволяют сделать выбор в пользу того или иного способа.

Еще одну попытку осуществить выбор между внесением изменений в действующий правовой акт и принятием нового закона можно произвести за счет аналогии между трансграничным банкротством и международным коммерческим арбитражем. Имею в виду следующее: в РФ в настоящее время действует Закон РФ от 7 июля 1993 г. № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» [2]. В основе данного правового акта Типовой закон ЮНСИТРАЛ О международном торговом арбитраже 1985 года (с изменениями от 2006 года) [38]. Аналогичный закон существует для урегулирования отношений, возникающих по поводу трансграничной несостоятельности: Типовой Закон ЮНСИТРАЛ О трансграничной несостоятельности [39]. В этой связи закономерен вывод о том, что в случае с правовым регулированием трансграничного банкротства можно пойти по такому же пути, как для урегулирования отношений в рамках международного коммерческого арбитража (то есть принять новый внутригосударственный правовой акт, инкорпорировав в него нормы Закона ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности). Вместе с тем, данный путь не включает в себе каких-либо преимуществ.

С учетом изложенного неправильно делать категоричный вывод в отношении принятия нового правового акта или внесения изменений в Закон о банкротстве. Оба варианта допустимы в качестве формы изменения законодательства. Главное, чтобы законодательство стало более структурированным. Вместе с тем, важно понять, каким образом будет осуществляться наполнение нового правового акта или включение нового раздела в Закон о банкротстве. Для этого необходимо определиться с моделью совершенствования законодательства.

В рамках I Международного форума по банкротству Петербургского Международного Юридического Форума 2017 г. спикерам и слушателям была предоставлена возможность обозначить для себя наиболее приемлемый вариант (модель) развития законодательства РФ о трансграничной несостоятельности [36]. Наибольшее количество голосов набрали следующие:

- a) инкорпорировать в национальный правовой акт нормы Закона ЮНСИТРАЛ (39 %);
- b) разработать региональный международный договор (21 %);
- c) избрать путь международно-договорного сотрудничества (18 %).
- d) идти по пути международно-договорного сотрудничества и заключать соглашения о регулировании трансграничных банкротств с избранными государствами на двусторонней основе (18 %);

Наименьшее количество голосов получили варианты, среди которых:

- e) следует поддержать работу ЮНСИТРАЛ по разработке конвенции по вопросам трансграничных банкротств с перспективой присоединения к такой конвенции в отдаленном будущем (5 %);
- f) необходимость что-то менять отсутствует (3 %);
- g) имею иное мнение (3 %);
- h) затрудняюсь ответить (11 %).

Считаю наиболее актуальными варианты a) и e), поскольку они заключают в себе идеал: единство процедуры трансграничного банкротства. Вместе с тем, между a) и e) логично выбрать вариант a). Он позволит пойти по пути наименьшего сопротивления (так как его уже поддерживает большинство) и быстрее достичь

результата. Кроме того, убедительна позиция спикера ПМЮФ 2017 г. Адольфо Руйона в пользу варианта а). А. Руйон привел в пример Мексику и Колумбию, где были точно созданы национальные акты на основании Закона ЮНСИТРАЛ и за счет этого во многом решен вопрос применимого права [36].

Прочие варианты даже гипотетически не приближаются к обозначенному идеалу. Например, выбор варианта б) может привести вовсе к отсутствию единого понимания в мире того, какой должна быть процедура трансграничного банкротства. Вариант с) несостоятелен по причине сложности его реализации в условиях существования транснациональных компаний (далее – ТНК), которые имеют производственные подразделения на территориях разных стран. В случае судебного разбирательства с участием ТНК у судов может возникнуть вопрос: положения какого международного договора применять, если государство, в котором находится головной офис, вправе заключить договор с другими государствами, где располагаются подразделения ТНК.

Таким образом, мною отдано предпочтение инкорпорированию норм Закона ЮНСИТРАЛ в национальное законодательство. В основу указанного правового акта, равно как и Регламента Европейского парламента о процедурах несостоятельности №1346/2000 (утратил силу) и Регламента Европейского парламента №2015/848 (применяется с 01.01.17 г.) положен СОМІ-стандарт [9], [12]. Данный стандарт предполагает, что основным критерием разграничения компетенции судов различных государств по делам о трансграничном банкротстве является центр основных интересов должника. Центр основных интересов, как указано в обозначенных правовых актах, по общему правилу определяется по месту регистрации должника. Вместе с тем, суд может признать, что центр интересов располагается в ином государстве: в том, где должник преимущественно осуществляет предпринимательскую деятельность. Российское законодательство не содержит указаний, позволяющих сделать вывод о его ориентированности на обозначенный подход. Реализация СОМІ-стандарта **позволит решить проблему** инициирования процедуры банкротства в том государстве, с которым должник имеет не действительную связь, выражающуюся во взаимодействии с кредиторами, а формальную в виде регистрации. В этой связи мне представляется разумным решением реализовать один из двух вариантов:

1. Изменить редакцию Закона о банкротстве, включив в него новый раздел, посвященный трансграничному банкротству, и инкорпорировать в данный раздел положения Закона ЮНСИТРАЛ, касающиеся СОМІ-стандарта.

2. Принять Федеральный закон о трансграничном банкротстве и включить в него положения Закона ЮНСИТРАЛ, касающиеся СОМІ-стандарта.

Выбор в качестве модели совершенствования законодательства РФ о трансграничном банкротстве инкорпорирования норм Закона ЮНСИТРАЛ не случаен также потому, что данный путь включает в себе наиболее предпочтительную для меня международно-правовую систему несостоятельности. В своих трудах Алешина Е., Баранов И., Басхаев Ч., Мохова Е. справедливо выделяют три системы:

1. Параллельные международные правовые системы, когда одновременно ведется несколько «процессуальных действий о неплатежеспособности в разных государствах»;

2. Первичные системы, когда имеет место первичное производство в одном государстве, а вторичное – только при наличии особых условий;

3. Основные системы, когда не допускается вторичное производство [22], [28].

В Законе ЮНСИТРАЛ заложены основы первичной системы. Считаю ее наиболее оптимальным вариантом. С одной стороны, она не препятствует обеспечению единства правового регулирования трансграничной несостоятельности в отличие от параллельных систем. С другой – в отличие от основных систем дает возможность сделать исключение из общего правила и инициировать вторичное производство. Недостаток Закона ЮНСИТРАЛ состоит в том, что он является типовым, а потому не содержит описания таких исключений.

Мне представляется это важным для унификации трансграничного банкротства. Положения российского законодательства не то, что не имеют описания исключений, но даже не определяют конкретные указания, которые бы позволили судить о его ориентированности на какую-либо из систем. Так, действующие правовые нормы не содержат ни явного согласия с каким-либо подходом, ни императивного запрета (например, на реализацию параллельных производств). Такой вывод был сделан на основании анализа положений:

а) ст. 33 Закона о банкротстве (подсудности дел о банкротстве),

б) ч. 3 ст. 36 АПК РФ (иск к ответчику, находящемуся...на территории иностранного государства, может быть предъявлен в арбитражный суд по месту нахождения на территории РФ имущества ответчика),

в) ч. 1 ст. 252 АПК РФ («Арбитражный суд РФ оставляет иск без рассмотрения...если в производстве иностранного суда находится на рассмотрении дело по спору между теми же лицами, о том же предмете и по тем же основаниям...»).

В связи с тем, что мною было отдано предпочтение первичной системе, считаю важным инкорпорировать в российское законодательство положения Закона ЮНСИТРАЛ, позволяющие в исключительных случаях инициировать вторичное производство. В качестве такого исключительного случая предлагаю определить ситуацию, когда во время уже возбужденной на территории определенного государства процедуры банкротства было установлено наличие активов должника на территории другого государства. При этом условием инициирования вторичного судопроизводства для такого случая целесообразно обозначить возможность его ведения исключительно с этапа конкурсного производства, то есть с момента назначения конкурсного управляющего. Это позволит:

1. обеспечить единство предыдущих этапов за счет их признания иностранным судом;

2. качественно провести инвентаризацию имущества должника и сделать вывод, не относятся ли активы должника, расположенные на территории различных государств, к категории единого недвижимого комплекса (как в деле компании KPN-Qwest, в собственности которой находился реализованный по частям кабель, опоясывавший территорию нескольких государств) [20].

3. даст возможность назначить конкурсного управляющего в том государстве и судом того государства, где располагаются активы, и за счет этого в оптимальные сроки принять в ведение имущества должника; провести инвентаризацию имущества; принять мер, которые направлены на поиск, выявление и возврат имущества, находящегося у третьих лиц; реализовать прочие полномочия конкурсного управляющего.

Наконец, хотелось бы более детально проанализировать проблему признания решений иностранных судов. Как было отмечено ранее, решения судов иностранных государств по делам о несостоятельности признаются в соответствии с международными договорами РФ. Однако договоры, посвященные урегулированию трансграничной несостоятельности, отсутствуют. В случае отсутствия международных договоров, казалось бы, применяется принцип взаимности, который должен способствовать сотрудничеству. Вместе с тем, как справедливо отмечают в своих трудах Алешина Е., Баранов И., Басхаев Ч., Мохова Е., этот принцип не особенно работает на территории РФ [22], [28]. Это обусловлено, во-первых, тем, что российские суды исходят из возможности признания только финальных судебных актов по делам о трансграничном банкротстве (то есть они признают судебное решение по существу и не признают, например, судебный акт о назначении конкурсного управляющего) [15], [16]. Во-вторых, это сопряжено с тем, что в российской судебной практике прослеживается тенденция искажения принципа «взаимности признания решений иностранных судов» (абз. 2 п. 6 ст. 1 Закона О несостоятельности (банкротстве). Анализируя данную проблему, Мохова Е.В. пишет: если раньше необходимо было доказать отсутствие взаимности, то теперь – ее наличие [28]. Это значит, что теперь российские суды требуют доказательств исполнения или возможности исполнения на территории иностранного государства

решений российских судов по аналогичным делам. До предоставления доказательств они отказываются признавать решения иностранных судов. Вероятно, такое положение дел обусловлено желанием защитить интересы российских должников, РФ. Вместе с тем, мне представляется, что такая расстановка приоритетов ставит под сомнение справедливость правосудия (ст. 123 Конституции РФ), в рамках которого теперь рассматриваются не само дело, а то, как решение российского суда по подобному делу было воспринято иностранным судом [1].

Решение указанных проблем мне видится в следующем:

1. В идеальной перспективе необходимо обеспечить единообразное понимание понятия «решение суда» на международном уровне. Непосредственно для банкротных дел это возможно, например, за счет закрепления легальной дефиниции данного понятия в Законе ЮНСИТРАЛ, где будет обозначено, что под решением необходимо понимать как акт, вынесенный по существу, так и прочие судебные акты.

2. Изменить редакцию Закона о несостоятельности (банкротстве) и включить в него раздел о трансграничной несостоятельности. Указанный раздел пополнить нормой, в соответствии с которой в случае признания решения иностранного суда по делу о трансграничном банкротстве арбитражный суд РФ признает как решение, вынесенное по существу, так и сопутствующие судебные акты; либо принять Федеральный закон О трансграничной несостоятельности (банкротстве), включив в него указанную информацию.

3. Вернуться от искаженного восприятия принципа взаимности к позитивному. Думается, наиболее эффективным вариантом отказа от сложившихся тенденций судебной практики РФ по данному вопросу будет изменение редакции абз. 2 п. 6 ст. 1 Закона о несостоятельности (банкротстве), а именно дополнение указанной статьи фразой: взаимность признания решений иностранных судов предполагает признание решений иностранных судов за исключением случаев, когда имеются доказательства неприменения принципа взаимности данным иностранным судом по аналогичному делу в отношении Российской Федерации.

В заключении мне представляется важным также обозначить проблему несовершенства законодательной техники, используемой при формулировании норм Закона о несостоятельности (банкротстве), и ее решение. Таковая обусловлена слабым понятийным аппаратом Закона о несостоятельности (банкротстве). Для ее решения целесообразно либо включить в указанный правовой акт новый раздел, посвященный трансграничной несостоятельности, либо принять новый правовой акт (Федеральный закон о банкротстве). В обоих случаях важно обозначить понятие и легальные дефиниции «трансграничной несостоятельности (банкротства)», «иностранного производства», «основного иностранного производства», «неосновного иностранного производства». Это позволит обеспечить их единообразное понимание. Дефиниции указанных понятий, за исключением «трансграничной несостоятельности», возможно инкорпорировать из Закона ЮНСИТРАЛ. Поскольку определение «трансграничной несостоятельности» в Законе ЮНСИТРАЛ отсутствует, предлагаю за основу взять положение п. 3 ст. 29 Закона о несостоятельности (банкротстве), где указано, что банкротство, осложненное иностранным элементом, является трансграничным. По своему содержанию мне представляется данная характеристика верной. Во-первых, таковая позволяет понять, что банкротство и трансграничное банкротство соотносятся как целое и часть (то есть являются взаимозависимыми понятиями). Во-вторых, она дает возможность сделать вывод о том, что отношения по поводу трансграничного банкротства входят в предмет международного частного права. Данное суждение обусловлено анализом имеющихся в доктрине определений понятия международное частное право и его предмета (а именно содержащихся в трудах Ануфриевой Л.П., Богуславского М.М., Гетьман-Павловой И.В., Лунца Л.А.) [21, с. 46-56], [24, с.11-12], [25, с. 19], [26, с. 11]. Наконец, данная характеристика способствует формированию представления о том, что при рассмотрении и разрешении дел о трансграничной несостоятельности возникнет вопрос о том, право какого государства

необходимо применять (этот момент важен, поскольку он подчеркивает особенность трансграничных банкротных отношений).

Поскольку основные понятия Закона о несостоятельности (банкротстве) представлены в ст. 2 данного правового акта, мне представляется важным изменить редакцию ст. 2 Закона о несостоятельности (банкротстве) и в новую редакцию включить определение такого вида банкротства, как трансграничное банкротство, а именно указать, что трансграничная несостоятельность (банкротство) – банкротство, осложненное иностранным элементом. Легальные дефиниции «иностранного производства», «основного иностранного производства», «неосновного иностранного производства» целесообразно закрепить либо в новом разделе Закона о несостоятельности (банкротстве), либо в положениях нового правового акта (Федерального закона о трансграничной несостоятельности (банкротстве)). В том случае, если определения иностранного производства», «основного иностранного производства», «неосновного иностранного производства» будут закреплены не в новом разделе Закона о несостоятельности (банкротстве), а в новом правовом акте Федеральном законе о трансграничной несостоятельности (банкротстве), к указанному новому правовому акту целесообразно сделать отсылку из Закона о несостоятельности (банкротстве). Появление такой отсылки логично в новой редакции ст. 2 указанного правового акта (а именно в пункте, где будет дано определение трансграничной несостоятельности). Кроме того, таковую логично сделать в п. 3 ст. 29 Закона о несостоятельности (банкротстве), где на момент июня 2020 года имеет место упоминание трансграничной несостоятельности. Мне представляется формирование таких отсылок важным. Во-первых, это позволит избежать проблемы нарушения одного из правил теории права, а именно правила формулирования бланкетных норм. Во-вторых, для отношений, субъектом которых является индивидуальный предприниматель, это прямое требование (п. 3 ст. 1 Закона о несостоятельности (банкротстве): «нормы, которые регулируют несостоятельность... индивидуальных предпринимателей, и содержатся в иных федеральных законах, могут применяться только после внесения соответствующих изменений и дополнений в настоящий Федеральный закон»).

Таким образом, в рамках данного эссе были представлены как теоретические, так и практические предложения по совершенствованию законодательства РФ о трансграничной несостоятельности. Так, были проанализированы проблемы правового регулирования трансграничного банкротства и обоснована актуальность их решения как для РФ, так и для иных государств. Для этого были четко определены объект и предмет исследования, изучены имеющиеся в данной области труды, выявлены основные концепции и тенденции правового регулирования трансграничной несостоятельности, предложены пути совершенствования законодательства РФ по данному вопросу с указанием на то, какие проблемы они позволят разрешить.

Для решения проблемы отсутствия единого представления о том, каким образом целесообразно осуществлять правовое регулирование отношений, возникающих по поводу трансграничной несостоятельности, предложено использовать концепцию универсализма. При этом приведены аргументы в пользу того, что реализацию данной концепции в РФ целесообразно осуществлять в одной из двух форм совершенствования законодательства: 1. принятие нового правового акта (Федерального закона О трансграничной несостоятельности (банкротстве)); 2. внесение изменений в действующий правовой акт (изменение редакции Закона о банкротстве за счет включения в него нового раздела, посвященного трансграничной несостоятельности). Кроме того, обозначены причины, по которым не имеет принципиального значения, какая форма будет избрана. Помимо этого, обоснована наиболее оптимальная модель совершенствования законодательства РФ по анализируемому вопросу: инкорпорирование норм Закона ЮНСИТРАЛ О трансграничной несостоятельности в национальное законодательство. Обозначены также конкретные проблемы, которые позволит решить инкорпорирование норм Закона ЮНСИТРАЛ в новую редакцию Закона о несостоятельности (банкротстве) или в новый правовой акт

(Федеральный закон О трансграничной несостоятельности (банкротстве), обоснована необходимость их решения и обозначены пути преодоления.

Для решения проблемы инициирования процедуры банкротства в том государстве, с которым должник не имеет действительной связи, выражающейся во взаимодействии с кредиторами, а имеет формальную в виде регистрации, предлагается а) либо изменить редакцию Закона о банкротстве, включив в него новый раздел, посвященный трансграничному банкротству, и инкорпорировать в данный раздел положения Закона ЮНСИТРАЛ, касающиеся СОМІ-стандарта; б) либо принять Федеральный закон о трансграничном банкротстве и включить в него положения Закона ЮНСИТРАЛ, касающиеся СОМІ-стандарта.

Для решения проблемы невозможности инициирования вторичного производства в случаях, когда это действительно необходимо, предлагается, во-первых, сделать явное указание на такую возможность, во-вторых, обозначить соответствующие случаи. Для этого – включить в Закон О несостоятельности (банкротстве) новый раздел, посвященный трансграничной несостоятельности, или принять Федеральный закон О несостоятельности (банкротстве) и инкорпорировать положения Закона ЮНСИТРАЛ, позволяющие в исключительных случаях инициировать вторичное производство. Исключительным случаем предложено считать ситуацию, когда во время возбужденной на территории определенного государства процедуры банкротства было установлено наличие активов должника на территории другого государства. Условием инициирования вторичного производства предложено обозначить возможность такого инициирования только с этапа конкурсного производства.

Решение проблемы невозможности инициирования вторичного производства в случаях, когда это действительно необходимо, позволит минимизировать случаи проведения некачественной инвентаризации имущества должника и за счет исключить реализацию единого недвижимого комплекса по частям.

Для преодоления проблем, связанным с признанием решений иностранных судов, предложено а) обеспечить единообразное понимание понятия «решение суда» на международном уровне за счет закрепления его дефиниции в правовом акте, нормы которого будут преимущественно инкорпорироваться в национальные правовые акты; б) включить в новую редакцию Закона о банкротстве или новый правовой акт (Федеральный закон о банкротстве) норму, в соответствии с которой в случае признания решения иностранного суда по делу о трансграничном банкротстве арбитражный суд РФ признает как решение, вынесенное по существу, так и сопутствующие судебные акты; в) вернуться от искаженного восприятия принципа взаимности к позитивному за счет дополнения абз. 2 п. 6 ст. 1 Закона о несостоятельности (банкротстве) фразой: взаимность признания решений иностранных судов предполагает признание решений иностранных судов за исключением случаев, когда имеются доказательства неприменения принципа взаимности данным иностранным судом по аналогичному делу в отношении Российской Федерации.

Наконец, важно отметить, что в случае включения в Закон о банкротстве нового раздела, посвященного трансграничной несостоятельности, и пополнения его понятиями «трансграничное банкротство», «иностранное производство», «основное иностранное производство», «неосновное иностранное производство» и их дефинициями, будет предпринят важный шаг в направлении решения проблемы слабости законодательной техники данного правового акта. Если же указанные понятия и их легальные определения будут включены в новый правовой акт (Федеральный закон О трансграничной несостоятельности (банкротстве), важно сделать к нему отсылку из положений Закона о банкротстве с целью избежания проблемы нарушения правил формулирования бланкетных норм.

Решение каждой из указанных проблем имеет принципиальное значения для развития предпринимательства как на внутригосударственном уровне, так и на международном. От эффективности механизмов правового регулирования трансграничной несостоятельности во многом зависит возможность

максимального задействование ресурсов, позволяющих 1. восстановить платежеспособность должника; 2. удовлетворить в полном объеме требования кредиторов. Таким образом, наличие верно выстроенного правового регулирования трансграничного банкротства, как справедливо отмечено на официальном сайте ЮНСИТРАЛ, позволяет предупредить, а в каких-то случаях сдержать финансовый кризис, своевременно выйти из имеющейся задолженности [35]. Кроме того, эффективный режим позволит надлежащим образом перераспределить экономические ресурсы неплатежеспособных хозяйствующих субъектов (например, направить их на развитие иной доходной деятельности посредством удовлетворения требований кредиторов, которые смогут их инвестировать). Обозначенное находится в основе развития социально-экономической составляющей жизни общества, что подтверждает особенную актуальность совершенствования законодательства РФ о трансграничном банкротстве.

Список используемой литературы:

1. «Конституция Российской Федерации». // Собрание законодательства Российской Федерации. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.
 2. Закон РФ от 7 июля 1993 г. N 5338-I «О международном коммерческом арбитраже». [Электронный ресурс]. - URL: <http://base.garant.ru/10101354/> - 03.07.2020.
 3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51 -ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 12.05.2020) // «Российская газета», N 238-239, 08.12.1994.
 4. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 N 146 ФЗ (ред. от 18.03.2019) // «Российская газета», N 233, 28.11.2001.
 5. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 08.06.2020) // «Парламентская газета», N 140-141, 27.07.2002.
 6. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 08.06.2020) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.06.2020) // «Российская газета», N 209-210, 02.11.2002.
 7. Code de Commerce 1673. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.cairn.info/revue-internationale-de-droit-economique-2004-2-page-171.htm> - 03.07.2020.
 8. Insolvenzordnung 1994. [Электронный ресурс]. - URL: https://www.bgbl.de/xaver/bgbl/start.xav?start=%2F%2F*%5B%40attr_id%3D%27bgbl194s2866.pdf%27%5D#_bgbl_%2F%2F*%5B%40attr_id%3D%27bgbl194s2866.pdf%27%5D_1593742938663 - 03.07.2020.
 9. Council regulation (EC) No 1346/2000 of 29 May 2000 on insolvency proceedings // Official Journal L 160, 30/06/2000 P. 0001 - 0018. [Электронный ресурс]. - URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1593745148706&uri=CELEX:32000R1346> - 03.07.2020 (утратил силу).
 10. Insolvency Act, No 5 of 2003. British Virgin Islands. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.bvifsc.vg/library/legislation/insolvency-act-2003> - 03.07.2020.
 11. Cross-Border Insolvency Act 2008. Australia. [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.legislation.gov.au/Details/C2017C00063> - 03.07.2020.
 12. Regulation (EU) 2015/848 of the European Parliament and of the Council of 20 May 2015 on insolvency proceedings. [Электронный ресурс]. - URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?qid=1593739457075&uri=CELEX:32015R0848> - 03.07.2020.
- Проекты нормативных правовых актов и экспертные заключения
13. Проект Федерального закона «О трансграничной несостоятельности (банкротстве)» (подготовлен Минэкономразвития России) (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 04.04.2011) // СПС «Консультант плюс».
 14. «Экспертное заключение по проектам ФЗ «О трансграничной несостоятельности (банкротстве)» и «О внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ в связи с принятием ФЗ «О трансграничной несостоятельности (банкротстве)» (принято на заседании Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства 04.04.2011 г. (протокол N 92)). Опубликован не был. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=PRJ&n=155271#023936952495335384> - 03.07.2020.
 15. Определение ВАС РФ от 23 июня 2008 г. N 11934/04 по делу N А56-7455/2000. [Электронный ресурс]. - URL: <https://kad.arbitr.ru/Card/2360e20a-3bf9-453e-898f-7b081a2ebb31> - 03.07.2020.
 16. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 28 августа 2008 г. по делу N А56-22667/2007). [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ASZ&n=91353#02955727328638065> - 03.07.2020.
 17. Определение Арбитражного суда Краснодарского края от 26 мая 2016 г. по делу N А32-747/2015. [Электронный ресурс]. - URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/30e9317c-eebf-4eda-99d7-9a845285eb63/A32-747-2015_20160526_Opredelenie.pdf - 03.07.2020.

18. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 19 апреля 2016 г. по делу N А40-186978/2015 // СПС «Консультант Плюс».
19. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 8 июля 2016 г. по делу N А40-186978/2015 // СПС «Консультант Плюс».
20. KPN-QWEST, NV, 151 F. Supp. 2d 478 (S.D.N.Y. 2001). U.S. District Court for the Southern District of New York - 151 F. Supp. 2d 478 (S.D.N.Y. 2001), July 13, 2001. [Электронный ресурс]. - URL: <https://law.justia.com/cases/federal/district-courts/FSupp2/151/478/2491758/> - 03.07.2020.
- Специальная литература
21. Ануфриева Л.П. Международное частное право: в 3-х т. Том 1. Общая часть: Учебник. / Л.П. Ануфриева. - М.: Издательство БЕК, 2002. - 288 с.
22. Алешина Е. Несостоятельность (банкротство) физических и юридических лиц: учебное пособие. / Е. Алешина, И. Баранов, Ч. Басхаев и др.; отв. ред. С.А. Карелина. - М: Юстицинформ, 2017. - 476 с.
23. Бернацкий Г.Г. Теория государства и права: учебник. / Г.Г. Бернацкий. - СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2020. - 753 с.
24. Богуславский М.М. Международное частное право: Учебник. / М.М. Богуславский. - 4-е изд., перераб. и доп. - М: Юристъ, 2002. - 462 с.
25. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право: учебник для магистров / И. В. Гетьман-Павлова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2013. - 959 с.
26. Лунц Л.А. Курс международного частного права. Общая часть. / Л.А. Лунц. - 3-е изд., доп. - М.: Юридическая литература, 1973. - 384 с.
27. Матузов Н.И. Теория государства и права: учебник. / Н.И. Матузов, А.В. Малько. - М: Изд. Дом «Дело», 2020. - 528 с.
28. Мохова Е.В. Основные концепции правового регулирования трансграничной несостоятельности юридических лиц: нерешенная проблема поиска оптимальной модели. / Е.В. Мохова // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2007. - №1. С. 101-107.
29. Попондопуло, В. Ф. Международное коммерческое право: учебник для магистров / В. Ф. Попондопуло. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2017. - 476 с.
30. Рягузов А.А. Методы регулирования трансграничной несостоятельности. / А.А. Рягузов // Международное публичное и частное право. - 2007. - № 3. - С. 2-5.
31. Собина Л.Ю. Признание иностранным банкротств в международном частном праве. / Л.Ю. Собирна. - М.: Изд-во Статут, 2012. - 238 с.
32. Buxbaum H.L. Rethinking International Insolvency: The Neglected Role of Choice-of-Law Rules and Theory / H.L. Buxbaum // Stanford Journal of International Law. - 2000. - Vol. 36. P. 70-71. [Электронный ресурс]. - URL: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=626461 - 03.07.2020.
33. Green J. Bankruptcy beyond borders: Recognizing Foreign Proceedings in Cross-Border Insolvencies. / J. Green // Border Insolvencies, Brook. J. Int'l L. - 2005. - № 30. P. 685-717.
34. LoPucki Lynn M. Cooperation in International Bankruptcy: a Post-Universalist Approach. / LoPucki Lynn M. - Los Angeles: Cornell Law Review, 1998. - 762 p. [Электронный ресурс]. - URL: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=132408 - 03.07.2020.
- Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»
35. Комиссия ООН по праву международной торговли. Руководство ЮНСИТРАЛ для законодательных органов по вопросам законодательства о несостоятельности. [Электронный ресурс]. URL: https://uncitral.un.org/ru/texts/insolvency/legislativeguides/insolvency_law. - 03.07.2020.
36. Петербургский международный юридический форум. Международный форум по банкротству. [Электронный ресурс]. - м: https://spblegalforum.ru/ru/2017_International_Insolvency_Forum - 03.07.2020
37. СОЗД. Заседания Совета Государственной Думы. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://sozd.duma.gov.ru/oz#data_source_tab_b - 03.07.2020.
38. Типовой закон ЮНСИТРАЛ О международном торговом арбитраже 1985 года (с изменениями от 2006 года). [Электронный ресурс]. - URL: https://www.uncitral.org/pdf/russian/texts/arbitration/ml-arb/07-87000_Ebook.pdf - 03.07.2020.
39. UNCITRAL Model Law on Cross-Border Insolvency with Guide to Enactment and Interpretation. [Электронный ресурс]. - URL: 1997 (2013). https://uncitral.un.org/en/texts/insolvency/model_law/cross-border_insolvency - 03.07.2020.

Современная поэзия КНР как инструмент мягкой силы государства**The modern poetry of PRC as a soft power instrument of the state***Сердюк Арина Витальевна**Студент 4 курса**Факультет Институт экономики и сервиса**Уфимский государственный нефтяной технический университет**РФ, г. Уфа**e-mail: arina031299@gmail.com**Serdyuk Arina Vitalievna**Student 4 term**Faculty of Institute of economics and service**Ufa State Petroleum Technological University**Russian Federation, Ufa**e-mail: arina031299@gmail.com***Аннотация.**

Предметом исследования является поэзия Китайской Народной Республики в качестве инструмента мягкой силы государства. В статье рассматриваются предпосылки возникновения мягкой силы в Китае и основные направления ее развития. Также анализируется роль поэзии в современном китайском обществе и потенциал использования данного жанра литературы в качестве инструмента мягкой силы государства. Актуальность исследования заключается в том, что культурная сфера Китая является малоизученной в российской синологии. Следовательно, тщательное изучение истоков и особенностей современной китайской поэзии даст не только лучшее понимание национальных ценностей и традиций, но и обоснование определенных действий в рамках политики мягкой силы.

Annotation.

The subject of research is the poetry of China Republic of People as a soft power instrument of the state. Prerequisites of origin of soft power in China and its main development paths are considered in this article. The role of poetry in modern Chinese society and the potential of using this genre as an soft power instrument of the state are also examined. The study is relevant because the cultural sphere of China is poorly studied in Russian Sinology. Consequently, a thorough study of the origins and characteristics of modern Chinese poetry will provide not only a better understanding of national values and traditions, but also justification of certain actions within the framework of soft power politics.

Ключевые слова: Китай, мягкая сила, инструмент мягкой силы, государство, литература, поэзия.

Key words: China, soft power, soft power instrument, state, literature, poetry.

Китайская поэтическая традиция является одной из старейших в мире. На протяжении трех тысячелетий она развивается под воздействием различных исторических, социальных и культурных предпосылок.

Несмотря на традиционное представление о поэзии как о связанных по смыслу и стилю рифмованных строках, отражающих мировоззрение автора, классическая китайская поэзия не классифицировала все подходящие по описанию произведения как стихотворения. При этом в ее рамках выделялись три необычных течения - ши (詩), похожие на японские хокку и хайку, цы (詞), содержащие строки разной длины, свободно комбинирующиеся друг с другом, а также фу (賦), чаще всего исполняющиеся под музыку. Современная поэтическая традиция, не предлагая четкой классификации, тем не менее, объединила все эти три течения в особую синтетическую форму искусства, обладающую неповторимыми особенностями. [2]

В XXI веке китайская литература, претерпев значительные изменения в качественных и количественных характеристиках после социально-экономических реформ, перешагнула в новый период. Являясь важной составляющей творческой индустрии, поэзия может служить инструментом «мягкой силы» правительства во внешне- и внутриполитической деятельности. С учетом все более возрастающей роли несиловых инструментов

в осуществлении политики на всех уровнях возрастает и роль культурных средств достижения желаемых целей государства.

Несмотря на извечный конфликт восточной и западной цивилизации, в Китае с интересом следят за разработками западных ученых с целью дальнейшего их применения в китайских реалиях для построения идеального социалистического общества. Одной из таких разработок, успешно освоенных в Китае, стала теория разделения совокупной государственной силы на «твердую» (включающую население страны, природно-ресурсный потенциал и военную мощь) и «мягкую» (включающую уникальный национальный менталитет и культурные особенности нации) [10].

Эти понятия были предложены Дж. Наем в работе «Мягкая сила: средства для достижения успеха в мировой политике». По сути, он продолжил работу Р.С. Клайна, в 1980-х годах предлагавшего разделение всех ресурсов государства на материальные и нематериальные, а совокупную мощь оценивать как произведение этих двух переменных [13].

В Китайской Народной Республике, однако, попытки урегулировать конфликты при помощи несиловых ресурсов предпринимались еще тремя десятилетиями раньше, после индийско-китайского конфликта 1949-1954 гг. По его результатом было подписано соглашение, называемое «панча шила» или «5 принципов мирного сосуществования», согласно которому Китай и Индия обязались уважать суверенитет и территориальную целостность каждой из сторон, не проявлять внешнюю агрессию и не вмешиваться в вопросы внутренней политики, сотрудничать на условиях равенства и взаимовыручки и жить в мире [1]. Несмотря на то, что уже через 8 лет разразился новый приграничный конфликт, принципы «панча шила» стали важной вехой на пути развития КНР и легли в основу движения неприсоединения в Африке, Южной Америке и Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Дэн Сяопин, спустя 22 года после заключения китайско-индийского соглашения ставший председателем Военного совета Компартии, не мог не отметить важность несиловых методов регулирования в международной политике. Он справедливо полагал, что лучший способ осуществления отношений между государствами – соблюдение уже названных принципов мирного сосуществования, а все остальные способы («большая семья», «политика блоков» и т.д.) могут привести лишь к обострению конфликтов [3]. Не являясь руководителем страны, Сяопин фактически исполнял его обязанности, что и предопределило дальнейшее развитие политики «мягкой силы» в стране.

Активное применение политики мягкой силы началось с приходом к власти Ху Цзиньтао. В своем докладе на XVII съезде Коммунистической партии Китая он отмечал, что достижения в культурной сфере государства должны способствовать росту нематериального потенциала, составляющего основу мягкой силы. В это время были выдвинуты первые задачи развития социалистического государства с учетом несиловых ресурсов: создание аксиологической базы социализма с китайскими чертами и увеличение привлекательности этой идеологии как внутри страны, так и за рубежом, воспитание граждан в рамках сформированной гармоничной национальной культуры, а также ее широкое распространение, продвижение инновационных технологий и культурного новаторства [9].

В настоящее время политика мягкой силы в Китае, по мнению Т.Н. Кучинской, имеет два вектора [8]:

– Направленность на внутреннее развитие – улучшение духовного и культурного состояния в обществе, укрепление национального самосознания, воспитание в духе партийной и общественной этики и создание новой морально-ценностной базы, соответствующей новой эпохе развития Китая. Несмотря на успех проводимых в этой сфере мероприятий, некоторые ученые квалифицируют эти задачи как вмешательство в

личную жизнь граждан и желание партии обрести тотальный контроль во всех сферах общественной деятельности.

– Направленность на развитие международных отношений. В рамках этого направления осуществляются исследования ведущих механизмов культурного воздействия и применение результатов этих исследований на практике. В частности, ведется развитие китайских культурных брендов с целью повышения их узнаваемости за рубежом, а также создаются особые центры культурного взаимодействия, ведущие работу со странами-партнерами. Это относится и к сфере литературного творчества.

Несмотря на то, что те времена, когда поэты стремились в своих произведениях угодить КПК Китая и воспеть достижения страны, прошли, в современности поэзия также является важным идеологическим инструментом. Современная китайская поэзия характеризуется отхождением от традиционных образов и появлением новых гуманистических идеалов. Большую популярность приобретают «белые стихи» – нерифмованные строки, содержащие ненормированное количество иероглифов. Сам язык поэзии приближается к разговорному, используются не традиционные, а упрощенные иероглифы с меньшим количеством черт. Изменяется и фонетика письма – стихи произносятся нараспев, с учетом тонки китайского языка. Лирический герой в письме не назван явно, однако нельзя сказать, что современная китайская поэзия тяготеет к общности. Скорее, в качестве героев нового времени предстают сложные противоречивые образы, неоднозначные в своем истолковании [14].

Можно сказать, что китайская поэзия, претерпев некоторые изменения в ходе исторического развития государства, сейчас повторяет путь, пройденный литературой России в прошлом веке. В произведениях современных китайских поэтов обнаруживается тяга к символизму и имажинизму. Течение, похожее на отечественный символизм, в Китае называлось «туманной поэзией». Сейчас и его сторонники, и другие китайские поэты не являются рупором государства, а ценность поэзии для общества тем временем увеличивается. На многих значимых городских и региональных мероприятиях вместо музыкальных коллективов выступают поэты, а это означает, что любовь к поэзии стала новой добродетелью китайского гражданина [6].

Главными чертами современных китайских стихотворений, по мнению преподавателя Сианьского университета И Ша, являются адаптивность, реалистичность, китайский колорит и разговорный стиль. В настоящее время китайская поэзия активно распространяется за рубежом, а достижения поэтов в области литературы признаются на мировом уровне.

Проведя ряд исследований, китайские политологи пришли к выводу, что воздействие на население средствами «мягкой силы» будет более действенным, чем принудительно-силовые методы. Уникальность китайской поэзии, в связи с этим, заключается в том, что она, используя универсальный коммуникационный код, является посредником между рядовыми гражданами Поднебесной и правящей партией [4]. Заметив это, руководство страны стремится популяризировать эту сферу деятельности – известные китайские поэты поощряются государственными премиями и наградами, а приглашение поэта на значимое государственное или региональное мероприятие становится гарантией успеха.

В определенной степени, китайским поэтам разрешается критиковать политику государства – пусть и с помощью аллегорий и аллюзий. Широкую известность в китайском сегменте Интернета набрало стихотворение И Ша «Полугодовалый сын», в котором можно заметить отсылку к неудачной политике «Одна семья – один ребенок». В российской синологии не существует поэтического перевода этого произведения, поэтому автором данной работы была предпринята попытка адаптировать его:

Таблица 1. Оригинал и адаптированный перевод стихотворения «Полугодовалый сын»

Стихотворение	Вольный перевод автора
第一次在大立柜的镜中看见自己	Единственный сын против зеркала – вот чудеса!

以为是另一个人 一个和他一样高的小个儿 站在他对面 这番景象叫我乐了 仿佛 我有两个儿子——孪生的哥俩 “天伦”的兄弟是“地伦” 两个小人儿一起跳舞 同声咿呀 然后 伸出各自的小手 相互抚摸、击掌 像是一言为定 我儿子的孤独 普天下独生子女的孤独 差不多就是全人类的孤独	С ним рядом малыш – та ж одежда, улыбка, глаза. Он словно близнец, но свидетель тому небеса, Что их разделяет жестокий обрез амальгамы. Он – воздух, земля – тот, что в зеркале. Вместе поют, Танцуют и тянутся вверх. Пять счастливых минут – Их двое. Но мне позабыть не дадут – Один лишь ребенок быть может у папы и мамы. Один лишь ребенок, один в этом мире, в толпе - Так каждый из нас одинок в беспощадной судьбе. В чем смысл величия, если в великой стране Плещут свои сети завистники и интриганы?
--	--

При этом влияние китайской поэзии на жизнь общества не ограничивается лишь сочинением стихотворений на злобу дня. В рамках существующей системы социального кредита добросовестные граждане поощряются тем, что о них на заказ пишутся хвалебные четверостишия в местные газеты. Нарушителей административного порядка в средствах массовой информации ожидают лишь карикатурные гротескные произведения [5].

Нельзя не отметить, что сейчас китайская поэзия, как и вся литературная сфера, делится на две большие группы – коммерческая, определяющаяся запросами общества потребления, и некоммерческая – чаще всего, непопулярная, но имеющая потенциал для развития [11]. Однако попытки обвинить правительство КНР в поддержке определенных жанров литературы являются лишь неподкрепленными инсинуациями.

Являясь инструментом мягкой силы, китайская поэзия в настоящее время активно распространяется за рубежом. Особую популярность она набирает в странах, с которыми КНР имеет тесные торгово-экономические или культурные связи – государства СНГ и, в частности, Россия и Казахстан; Индия, Япония и т.д.

Каналы распространения произведений китайских поэтов могут быть совершенно различными, но при этом все действия проводятся исключительно в интересах наращивания потенциала мягкой силы. Популярность за рубежом набирают как классические произведения, выходящие в государственных издательствах с адаптированным переводом и фонетической транскрипцией, так и стихотворения современных китайских поэтов [7].

При этом попытки увеличить популярность китайской поэзии предпринимаются не только в КНР. Некоторые китайские поэты живут и творят за рубежом. Особенно примечательным в этом отношении является пример Ян Ляня. После событий 1989 года на площади Тяньаньмэнь он эмигрировал в Лондон и продолжил издавать там произведения, запрещенные правительством Китая. Он пишет стихи о своей родине, причем исключительно на китайском языке, хотя в совершенстве владеет английским [12].

В рамках поддержки китайских поэтов Институт Конфуция, который является одним из акторов политики мягкой силы и осуществляет культурное взаимодействие с зарубежными государствами, проводит всевозможные поэтические фестивали. В 2015 году в Сиане прошел фестиваль традиционной китайской поэзии, на котором чтецы из разных уголков мира декламировали классику китайской литературы. Этот фестиваль имел настолько большой успех, что был повторен спустя три года на том же месте. Первая московская поэтическая биеннале в 2017 году была посвящена именно китайской поэзии – столицу России посетили 13 современных поэтов из КНР [14].

Таким образом, современная китайская поэзия в качестве инструмента мягкой силы государства имеет большой потенциал развития. В качестве дальнейших векторов ее развития можно назвать адаптацию под

интересы западных потребителей без утраты национальной самобытности и расширение присутствия на зарубежном культурном пространстве.

Список используемой литературы:

1. Пять принципов мирного сосуществования // Большая российская энциклопедия: [в 35 т.] / гл. ред. Ю. С. Осипов. — М.: Большая российская энциклопедия, 2004—2017.
2. Смирнов И.С. Китайская поэзия: в исследованиях, заметках, переводах, толкованиях. М.: РГГУ, 2014. 640 с.
3. Сяопин Д. Основные вопросы современного Китая. М.: Политиздат, 1998. 259 с.
4. Абрамов В.А. Императивный потенциал «мягкой силы» в стратегиях внутреннего и внешнего развития КНР // Вестник ЧитГУ. 2010. №3(60). С. 8-15.
5. Абрамов В.А. Культурные индустрии как механизм реализации ценностного потенциала «мягкой силы» Китая // Вестник ЧитГУ. 2011. №7(74). С. 14-20.
6. Дрейзис Ю.А. Современная китайская поэзия // Транслит. 2015. №17. С. 160-169.
7. Кривохиж С.В. «Мягкая сила» и публичная дипломатия в теории и внешнеполитической практике Китая // Вестник СПбГУ. 2012. №3. С. 103-112.
8. Кучинская Т.Н. Китайская модель мягкой силы: современные трансформации // Дискурс-Пи. 2017. №2. С. 103-108.
9. Подолько Е. 17-й съезд КПК: укрепление власти и кадровые перестановки // Политический журнал. 2007. №30(173).
10. Сердюк А.В. Концептуальные основы мягкой силы КНР // Аллея науки. 2018. №10(26).
11. Турушева Н.В. Современная китайская литература как отражение социальных процессов в КНР // Вестник ТомГУ. 2014. №383. С. 126-132.
12. Ян Л. Стихи // Иностранная литература. 2004. №1.
13. Nye J. S. Soft Power: The Means to Success in World Politics. — Public Affairs, 2004. — 191 p.
14. Воронова М. Как устроена поэзия. XX—XXI век. Китай // Год литературы. 2017. 16 ноября [Электронный ресурс]. URL: <https://godliterature.ru/projects/kak-ustroena-poeziya-xx-xxi-vek-kitay> (дата обращения: 26.04.2020).

Сохранение инвестиционной привлекательности предприятий в условиях пандемии**Investment attractiveness conservation of enterprises in a pandemic**

Лаптева Елизавета Александровна.

Студент 4 курса,
Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань.

E-mail: elezaveta.lapteva@yandex.ru

Lapteva Elizaveta Aleksandrovna.

4th year student,
Kazan State Power Engineering University,
Russia, Kazan.

E-mail: elezaveta.lapteva@yandex.ru

Акбашева Наиля Ринатовна.

Студент 4 курса,
Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань.

E-mail: anailya24@mail.ru

Akbasheva Nailya Rinatovna.

4th year student,
Kazan State Power Engineering University,
Russia, Kazan.

E-mail: anailya24@mail.ru

Научный руководитель:

Филина Ольга Владимировна.

Доцент кафедры Экономики и организации производства,
Казанский государственный энергетический университет,
РФ, г. Казань.

E-mail: f.olga08@mail.ru

Scientific adviser:

Filina Olga Vladimirovna.

Associate professor, Department of Economics and production organization,
Kazan State Power Engineering University,
Russia, Kazan.

E-mail: f.olga08@mail.ru

Аннотация.

Статья посвящена проблеме сохранения инвестиционной привлекательности предприятий, как ключевой задачей в их дальнейшем развитии. Определен ряд подходов для оценки их привлекательности. Отдельно выявлены способы сохранения инвестиционной привлекательности. К тому же выделены факторы, которые направлены на привлечение инвестиций. Рассмотрено влияние государства на инвестиционную активность в России и влияние внутренних и внешних факторов на саму инвестиционную привлекательность. В статье раскрыто и само понятие инвестиционная привлекательность. Также отмечено влияние пандемии на привлекательность предприятий, и выявлены главные тенденции инвестиционной деятельности компаний после пандемии. Определен производственный потенциал России в целях привлечения инвестиций. Проанализирована инвестиционная деятельность предприятия, и рассчитаны показатели финансовой устойчивости, оборачиваемости, доходности и рентабельности.

Annotation.

The article is devoted to the problem of the investment attractiveness conservation of enterprises as a key goal in their further development. A number of approaches have been identified to estimate its investment attractiveness. Ways of the investment attractiveness conservation have separately been identified. In addition, there are factors that are aimed at attraction investments. The influence of the state on investment activity in Russia and the influence of internal and external factors on the investment attractiveness itself are considered. The article also reveals the concept of investment attractiveness. The impact of the pandemic on the investment attractiveness of enterprises has also been noted, and the main trends in the investment activities of companies after the pandemic have been identified. Russia's production

potential has been determined to attract investments. The enterprise's investment activity has been analyzed, and indicators of financial stability, turnover, profitability and rentability are calculated.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, предприятие, инвесторы, пандемия, инвестиционные риски.

Key words: investment attractiveness, enterprise, investors, pandemic, investment risks.

В настоящее время сохранение инвестиционной привлекательности предприятий является ключевым вопросом в их дальнейшем развитии. Инвестиционная привлекательность представляет собой совокупность свойств, которые позволяют инвестору на основе оценки преимуществ и недостатков отдельных объектов инвестирования определить, насколько то или иное предприятие привлекательнее других для вложения имеющихся денежных средств [5]. У разных авторов своя трактовка понятия инвестиционная привлекательность и на сегодняшний день нет единого определения инвестиционной привлекательности. Это связано с тем, что у различных групп инвесторов свои интересы. Например, акционеров интересует рентабельность активов, а банки - платежеспособность организации. Необходимость инвестиционной привлекательности с позиции потенциальных инвесторов заключается в определении максимальной эффективности возможной инвестиции.

Базовая основа для принятия решений о возможности вложения капитала инвестором - ознакомление его с отчетами, учредительными и внутренними документами организации. Вкладывая собственный капитал, инвестор сам несет ответственность за будущие риски. К тому же инвесторы оценивают предприятия не как отдельный субъект, а как часть отрасли и проводят сравнение с другими предприятиями той же отрасли.

На инвестиционную привлекательность влияет несколько факторов, их условно можно разделить на внутренние и внешние. Внутренние факторы (финансовое положение, устойчивость организации, инвестиционная деятельность и т.д.) контролируются самим предприятием и имеют прямое влияние на ее привлекательность. Внешними факторами могут быть привлекательность отрасли организации или же регион, где осуществляется ее деятельность [4]. Также одним из важнейших факторов, влияющих на инвестиционную привлекательность, являются инвестиционные риски, например, риск снижения доходности и др.

Влияние государства на инвестиционную активность предприятий России нельзя не отметить, так как оно оказывает им значительную финансовую поддержку с помощью различных рычагов (рисунок 1).

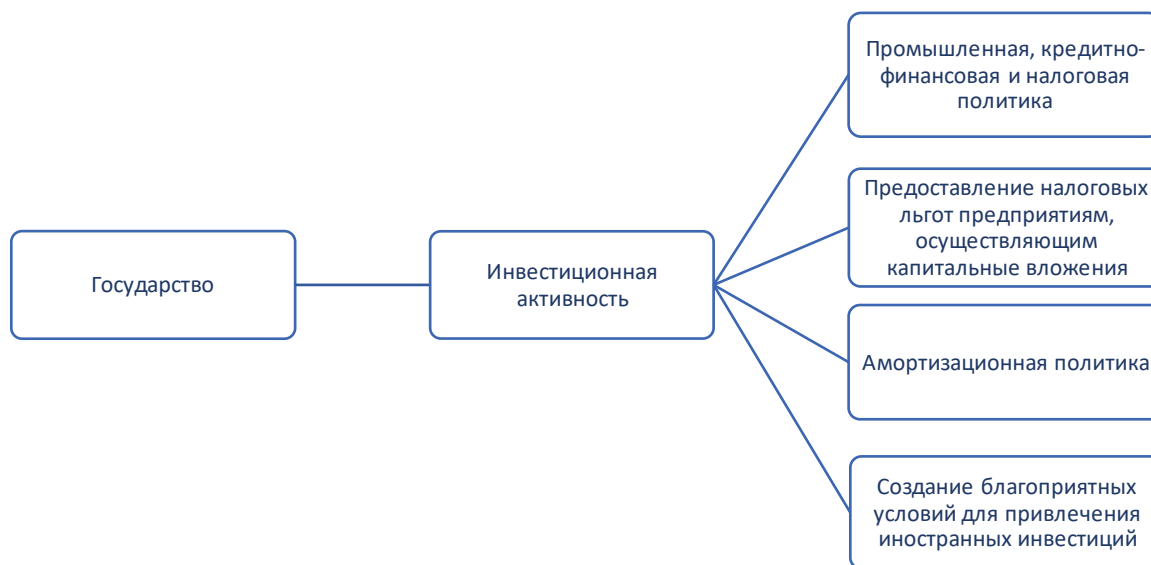


Рисунок 1. Государственное влияние на инвестиционную активность предприятий

Всем организациям необходима оценка своей значимости и привлекательности на рынке для привлечения инвестиций. Инвесторам же нужна максимальная необходимая информация о предприятии, чтобы уменьшить риски. Для этого проводится оценка привлекательности и определяется рыночная стоимость организации.

На данный момент существует ряд подходов для оценки инвестиционной привлекательности организаций: рыночный, бухгалтерский и комплексный.

Рыночный подход базируется на определении показателей капитализации. При этом методе экономисты определяют привлекательность организации путем оценки привлекательности ценных бумаг. Если базироваться на рыночном подходе коэффициент инвестиционной привлекательности есть отношение реальной организации к ее рыночной стоимости.

Бухгалтерский подход определяется путем проведения анализа хозяйственной деятельности и внутренней информации. Необходимые показатели вычисляются на базе бухгалтерской отчетности: чистая прибыль, денежные потоки, стоимость чистых активов и т.п.

Комплексный (комбинированный) подход основан на оценке внутренних и внешних факторов. Данный метод объединяет все интересующие инвесторов финансово-экономические показатели, такие как коэффициент финансовой автономии, коэффициент ликвидности и т.п., в один интегральный показатель, после чего проводится оценка уровня данного показателя. Поэтому комплексный подход является наиболее надежной оценкой инвестиционной привлекательности [6].

Использование только одного подхода не совсем правильно, т.к. на инвестиционный процесс могут влиять несколько причин. Поэтому применение комбинированного подхода будет более эффективным.

Проведем анализ инвестиционной привлекательности предприятия на примере АО «Татэнерго».

Выручка от реализации с каждым годом увеличивается (в 2019 г. она составила 45 756 424 тыс. руб.). Чистая прибыль снижается: в 2019 г. по сравнению с 2018 г. она составила 1 438 986 (в 2018 г. 2 596 363 тыс. руб.).

Данное предприятие финансово устойчиво, об этом свидетельствуют расчеты относительных показателей финансовой устойчивости (за 2019 г. коэффициент абсолютной автономии составляет 0,73; коэффициент финансового левериджа – 0,37; коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами – 0,33; коэффициент покрытия инвестиций – 0,89; коэффициент маневренности собственного капитала – 0,07).

Показатели оборачиваемости подтверждают эффективность использования средств на предприятии: оборачиваемость оборотных средств составляет 73 дн.; оборачиваемость дебиторской задолженности – 48 дн.; оборачиваемость активов – 445 дн.; оборачиваемость собственного капитала – 324 дн.; коэффициент оборачиваемости оборотных средств – 5; коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности – 7,6; коэффициент оборачиваемости активов – 0,8; коэффициент оборачиваемости собственного капитала – 1,1.

Важными для анализа инвестиционной привлекательности являются показатели доходности и рентабельности, так как они позволяют оценить эффективность управления предприятием и рациональность управленческих решений, принимаемых на нем.

Доходность и рентабельность собственного капитала для АО «Татэнерго» составляют соответственно 112,55 % и 3,5 % [3].

Также предприятие предпринимает меры по снижению вероятности наступления рисков на свою деятельность. Для уменьшения риска цен на рынке энергии ведется проработка проектов модернизации Заинской

ГРЭС и Набережночелнинской ТЭЦ с применением новейшего оборудования ПГУ и с использованием механизма отборов проектов модернизации ТЭС, предусмотренных Правилами рынка. Проводится работа по снижению дебиторской задолженности, чтобы исключить кредитный и отраслевой риски. В целях снижения риска, связанного с изменением курса валют принимаются надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости компании, направленные в частности на реализацию мероприятий по импортозамещению. Снижение мобильности собственных средств и свободы в маневрировании этими средствами характеризует АО «Татэнерго» как организацию, ведущую активную инвестиционную деятельность с привлечением внешних источников финансирования.

Мнения аналитиков сходятся в том, что предприятие для сохранения инвестиционной привлекательности должно иметь перспективный план деятельности на будущее, поскольку инвесторы должны быть уверены, что их вклады принесут прибыль. Обладать хорошей репутацией, тем самым вызывать доверие будущих инвесторов. Иметь прозрачную деятельность, показателем которой могут быть бухгалтерская и финансовая отчетности, работа со СМИ. Значимым фактором для привлечения зарубежных инвесторов является и внутренняя политика страны, в которой находится предприятие [2].

Опираясь на их высказывания, выделим факторы привлечения инвестиций, на которые инвестор должен обратить внимание:

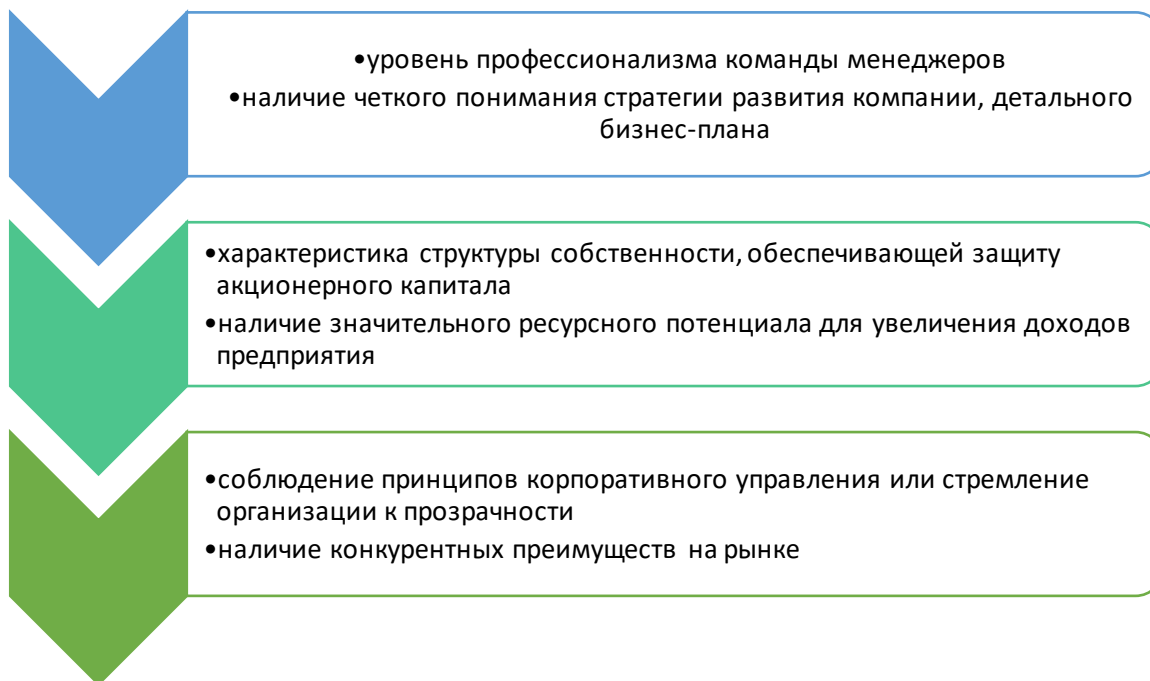


Рисунок 2. Факторы инвестиционной привлекательности предприятий

Современные организации вынуждены работать в сложной ситуации, т.к. на них оказывает влияние экономическая и политическая обстановка, а также условия пандемии в стране. Поэтому организациям необходимо разрабатывать новые методы для сохранения своей устойчивости и надежности.

Инвестиционную привлекательность можно сохранить несколькими способами, вот несколько из них:

1. Сохранять финансовую устойчивость организации. Для получения инвестиций компаниям необходимо сохранять свою финансовую устойчивость. А для этого предприятию следует минимизировать расходы по деятельности и не иметь больших задолженностей.

2. Грамотно осуществлять управление предприятием. Для получения максимального эффекта необходимо, чтобы все подразделения работали согласованно.

3. Внедрять новые инновационные технологии. Для организаций очень важно, чтобы продукция, продаваемая на рынке, была качественно выполненной и инновационной. Поэтому следует внедрять оборудование с высоким уровнем и нанимать высококвалифицированных работников.

4. Повысить коммерческую успешность организации. Успешные предприятия имеют огромную популярность, которая привлекает большое количество инвесторов.

5. Обеспечить стабильность в производственной сфере. Для этого необходимо использовать все имеющиеся ресурсы и сразу же отправлять выпущенную продукцию на реализацию. Организация должна учитывать спрос и производить столько продукции сколько ее у нее купят [3].

Из-за пандемии инвестиционная привлекательность некоторых стран снизилась, следовательно, пострадали и их предприятия. Зарубежные инвесторы могут отказаться от инвестиций в предприятия наиболее затронутых COVID-19 стран (Испанию, Италию, Великобританию) и отдать предпочтение предприятиям европейских стран, пострадавшим от пандемии в наименьшей степени (например, Германии).

По результатам апрельского исследования ЕУ были выявлены главные тенденции инвестиционной деятельности компаний после пандемии: ускорение технологических изменений, облегчающих доступ клиентов к продуктам и услугам; повышенное внимание к проблемам изменения климата и устойчивого развития; реструктуризация цепочек поставок [7].

Производственный потенциал России в целях привлечения инвестиций носит удовлетворительный характер. Он заключается в росте материально-технической базы предприятий, объема промышленной продукции и спроса на продукцию российских предприятий, росте активности предприятий на рынке ценных бумаг и снижении эффективности управления деятельностью предприятия, что отражается в значениях показателей, характеризующих финансовое состояние предприятий.

Инвестирование в российские организации можно охарактеризовать следующими условиями:

- невысокой конкурентоспособностью;
- большим уровнем асимметрии информации;
- невысоким уровнем информационной прозрачности;
- частой конфликтностью между руководством и инвестором;
- недостаточной защитой инвесторов от нечестных действий руководства организации.

Активность российских инвесторов снижается, в то время как интерес иностранных инвесторов к промышленным предприятиям России увеличивается [1].

Для потенциального инвестора интересна тенденция изменения инвестиционной привлекательности не только за прошлый год, но и изменение в будущем. Если знать тенденцию изменений, во-первых, можно вовремя стабилизировать производство, во-вторых, воспользоваться ростом привлекательности для привлечения новых инвесторов.

Таким образом, рассмотрев все факторы инвестиционной привлекательности и подходы к оценке привлекательности, можно выявить ряд причин, тормозящих приток инвестиций как внешних, так и внутренних: низкий уровень управления деятельностью предприятий и их сильная зависимость от государственной поддержки. Но имеются предприятия, которые продолжают развивать инвестиционную политику, несмотря на сложную обстановку в стране. Одним из таких является АО «Татэнерго».

Список используемой литературы:

1. Бобков, О.А. Повышение инвестиционной привлекательности / О.А. Бобков // С.174
2. Все о финансовом анализе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cfin.ru/finanalysis/invest/investment_appeal.shtml (дата обращения 23.10.2020)

3. Годовая бухгалтерская отчетность за 2019 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tatgencom.ru/upload/iblock/b7f/godovaya-bukhgalterskaya-otchetnost-za-2019-god.pdf> (дата обращения 27.10.2020)
4. Деньги Купера. Все о финансах. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dengikupera.ru/investitsiyi/investitsionnaya-privlekatelnost/> (дата обращения 23.10.2020)
5. Лахметкина Н.И. Инвестиционная стратегия предприятия: учеб. пособие. М.: КноРус, 2010.
6. Талдонова, С. С. Классификация существующих методических подходов к оценке инвестиционной привлекательности организации / С. С. Талдонова // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 11. – С. 733–736
7. Электронное периодическое издание «Ведомости» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2020/07/05/834008-covid-investitsii> (дата обращения: 23.10.2020)

Специфика организации дистанционных занятий по формированию положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности**The specifics of the organization of distance lessons on formation of positive learning motivation of younger schoolers in extracurricular activities**

Елисеева Анастасия Викторовна

*студентка 3 курса магистратуры, психолого-педагогический факультет
Московский городской педагогический университет, Россия, г. Москва*

Научный руководитель:

Недвецкая М.Н.,

*кандидат педагогических наук, доцент, профессор департамента педагогики
Московский городской педагогический университет, Россия, г. Москва
e-mail: eliseeva1401@gmail.com*

Eliseeva Anastasia Viktorovna

*3rd year Master's student, Faculty of Psychology and Education
Moscow City Pedagogical University, Russia, Moscow*

Scientific adviser:

Nedvetskaya M.N.,

*Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor, Professor of the Department of Pedagogy
Moscow City Pedagogical University, Russia, Moscow
e-mail: eliseeva1401@gmail.com*

Аннотация.

В данной статье описаны основные трудности при дистанционной работе учителей на основе анализа результатов эксперимента исследовательской работы магистранта по формированию положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности, описаны педагогические условия формирования положительной мотивации, преимущества и недостатки работы с детьми дистанционно.

Annotation.

This article describes the main difficulties in the distance work of teachers based on the analysis of the results of the experiment of the research work of the master student on the formation of positive educational motivation of younger students in extracurricular activities, describes the pedagogical conditions for the formation of positive motivation, the advantages and disadvantages of working with children remotely.

Ключевые слова: ученик, мотив, внеурочная деятельность, учебная деятельность, учебная положительная мотивация, дистанционное обучение.

Key words: student, motive, extracurricular activities, learning activities, learning positive motivation, distance education.

Учебная деятельность составляет основу и является преобладающим принципом школьной системы, поскольку на этом этапе жизни ребенка идет активное получение и усвоение важной информации, необходимой для дальнейшего существования. Конечным результатом этого процесса всегда должно быть формирование полноценной личности, способной анализировать ситуации, решать проблемы и взаимодействовать с обществом. После окончания обучения в школе ребенок должен приобрести все знания, навыки и умения, необходимые для его будущего. Наибольший вклад в этот процесс способствует учебно-познавательная деятельность.

Каждый учитель сталкивается с проблемой неравномерного усвоения одного и того же учебного материала учениками с нормальным интеллектуальным развитием. Основная проблема этого явления - разная мотивация к обучению.

Целью оказания психолого-педагогической поддержки и помощи учащимся начальных классов в формировании у них положительной учебной мотивации, является: «Создание условий для формирования

мотивации учения младшего школьника, выявления, поддержки и развития одаренных обучающихся, их самореализации, профессионального самоопределения в соответствии с требованиями ФГОС».

Мотивация будет формироваться при соблюдении следующих педагогических условий:

- 1) учет индивидуальных интересов детей при подборе игр;
- 2) организация группового взаимодействия;
- 3) учет возрастных особенностей при составлении и проведении занятий;
- 4) использование игровых упражнений и заданий;
- 5) создание ситуации успеха.

На внеурочных занятиях учитель имеет возможность использовать различные методы для формирования учебно-познавательной мотивации:

- формирование доверительных, открытых отношений в классе, а также укрепление и совершенствование осознанности мотива;
- создание мотивации для повышения эффективности учебной деятельности;
- эмоциональная и развлекательная обстановка;
- представление задачи;
- способность применять навыки на практике;
- достижимость и устойчивость целей;
- обновление текущих потребностей ребенка;
- обучение самоконтролю и самооценке.

Данные методы рассматриваются как единый комплекс, так как только целостное воздействие на личность ребенка может привести к устойчивому позитивному изменению. Задача учителя, искать и находить новые, более эффективные виды деятельности учащихся – источник получения знаний, формирования умений и навыков.

В этом учебном году школы перешли на дистанционное обучение, где учителям стало намного сложнее контролировать школьников, мотивировать детей на работу, вовлекать в образовательный процесс.

Условием успешного дистанционного образования является вовлечение ученика в этот процесс, установление правильной положительной учебной мотивации со стороны школы и семьи. Так как на дистанционном обучении большую часть времени ученик осваивает учебный материал самостоятельно дома. Успех самостоятельного обучения – это высокий уровень внимания, настойчивости, желания учиться.

Для формирования такой мотивации учитель может создать позитивное настроение для выполнения заданий, создав неформальную классную среду, разделить детей на группы, организовать занятия как веселую игру с образовательной целью урока. Устойчивый интерес к учебе у младших школьников достигается за счет внедрения форм занятий с элементами игры, путешествия в сказочный мир, викторины, популярного шоу или в процессе защиты творческих проектов с участием вымышленных персонажей и любых других неформальных интерактивных занятий.

Таким образом, чтобы на занятии ученик был участником эффективного учебного процесса, имел личную заинтересованность, понимал, что и зачем он будет делать, учителю нужно использовать различные формы, методы и приемы повышения мотивации на разных этапах занятий в рамках внеурочной деятельности. Их чередование повышает желание детей учиться и открывать новые знания. Без возникновения этих учебных мотивов, без положительной учебной мотивации знания не могут принести положительного результата.

Если учителю удастся хорошо организовать учебный процесс, создать условия для развития мотивов познавательного интереса младших школьников, мотивов долга и ответственности, то у детей будет наблюдаться

постепенное формирование положительной учебной мотивации. Такой же формат следует использовать и на дистанционном обучении младших школьников.

«Дистанционное обучение – это одна из инновационных технологий образовательного процесса. Основополагающей чертой этого метода является взаимодействие между собой преподавателя и учащихся на расстоянии, включающее в себя все присущие учебному процессу компоненты и реализуемое техническими средствами сети Интернет или другими средствами, предполагающими определенную интерактивность» [3].

Дистанционное обучение как форма взаимодействия между участниками образовательного процесса приобретает все большую популярность из-за следующих факторов:

1. значительное сокращение затрат на обучение (Аренда помещений, транспортные, иные расходы и т. д.);
2. Увеличение количества учащихся;
3. Повышение качества образования за счет использования современных технических средств;
4. Единая пространственная образовательная среда.

Вот стратегии, которые учитель может использовать для мотивации учеников во время дистанционного обучения:

1. Поощрение учащихся за активное работу на занятии.
2. Воспитание чувства ответственности и личностного роста
3. Ежедневная обратная связь.
4. Обеспечение легкого доступа ко всем образовательным ресурсам.
5. Энтузиазм в работе.
6. Безусловная поддержка со стороны учителя.

В рамках научной деятельности МГПУ в московской школе был проведен эксперимент по формированию положительной учебной мотивации младших школьников в дистанционном формате, целью которого было сформировать познавательный интерес, организовать эффективные дистанционные занятия и выявить основные трудности такого формата работы с детьми на занятиях внеурочной деятельности.

Нами была выдвинута гипотеза исследования – предполагается, что эффективному формированию учебной положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности будут способствовать такие педагогические условия, как:

- создание социально-психологических условий для выработки самими школьниками эффективного стиля познавательной учебной деятельности;
- стимулирование познавательного интереса к содержанию и процессу учения в процессе внеурочной деятельности;
- организация совместной деятельности детей;
- создание ситуации успеха.

Для привлечения внимания к учебному материалу, формирования познавательного интереса к содержанию и процессу учения, помимо наглядности и использования ИКТ, нами использовались такие приёмы, как:

- использование проблемных ситуаций и вопросов;
- привлечение занимательного материала;
- соревновательные и игровые моменты;
- чередования коллективных и индивидуальных форм работы;

– подводящий диалог (анализ и коллективное наблюдение, фронтальная дискуссия – мозговой штурм) ;

– чат и демонстрация экрана.

Для реализации условия совместного целеполагания на каждом занятии нами осуществлялось совместное с детьми целеполагание и работа по осмыслению и принятию цели предстоящей деятельности. Нами были использованы следующие приемы:

– раскрытие внеурочного материала путем постановки проблемной ситуации;

– определение важности и значимости изучаемого материала;

– использование приёма «привлекательная цель».

Вместе с тем для поддержания приятной психологической атмосферы в классе и реализации возможности пережить и почувствовать успех, нами были использованы приемы создания ситуаций успеха (как для всего класса, так и для отдельных учеников).

На формирующем этапе в экспериментальной группе были проведены дистанционные занятия внеурочной деятельности на платформах Zoom и Microsoft teams, направленные на формирование положительной учебной мотивации. Для достижения поставленной цели, мы использовали различные способы (приемы и формы) реализации представленных в гипотезе педагогических условий.

К преимуществам платформ Zoom и Microsoft teams можно отнести:

– онлайн занятий длились не более 40 минут;

– возможность заниматься с мобильных телефонов, планшетов, компьютеров;

– наличие функции «демонстрация экрана», виртуальной доски, чата, позволяющие показывать презентации, заходить на обучающие сайты на онлайн уроке, просматривать видео совместно с классом, давать обратную связь;

– Возможность учителя управлять учениками (включать/выключать звук);

– возможность записи онлайн занятий.

Все перечисленные преимущества позволили провести онлайн занятия эксперимента эффективно, в доступной для школьников форме. Ученики не пропускали занятия, посещали с интересом. По завершению периода дистанционного эксперимента нами был проведен онлайн-опрос. (рисунок 1).

Ваш ребёнок с желанием посещал конференции и онлайн уроки

30 ответов

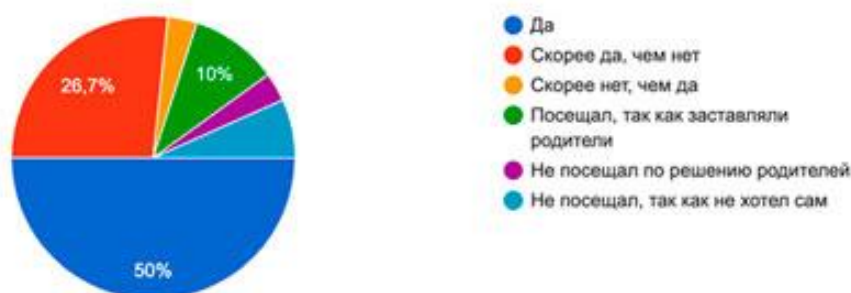


Рисунок 1. Данные онлайн опроса родителей

С целью поддержания стойкой мотивации на онлайн занятиях мы использовали приём «проблемный вопрос». На каждом занятии по формированию положительной учебной мотивации обучающимся предполагалась проблема, которую они решали совместно с педагогом. Задавали вопросы детям о школе; о том, что нравится и не нравится, просили рассказать о себе, о своем друге, о хобби, чем ребенок гордится, делились

чувствами, приводили ассоциации, играли, давали обратную связь. Такими упражнениями мы формировывали у детей необходимую позитивную мотивацию, необходимые и доступные им на данном этапе развития навыки самоанализа и саморефлексии, дали детям возможность познать свои сильные стороны и научили опираться на них в процессе учебных занятий, предоставили детям возможность познать слабые стороны своей познавательной деятельности и дали представления о способах их развития или приспособления к ним (компенсация другими возможностями), формировывали познавательные универсальные учебные действия.

Также для организации связи на занятии использовали задания, в которых на слайде предоставляется несколько вариантов ответа. Обучающиеся могут написать ответ в чат, что позволяет «включить» всех участников онлайн урока в работу. Таким приемом удалось привлечь даже тех, кто стеснялся включать камеру и микрофон.

Одной из находок является применение подключения музыки на вход участников. Ожидания входа всех остальных участников создавал положительной настрой группы еще до начала занятия, музыка позволяет неформально начать занятие, настроить детей на позитивное взаимодействие, настроить камеры и микрофон.

Подводя итог важно представить рекомендации по использованию площадки Zoom и Microsoft Teams для проведения онлайн занятий.

Во-первых, нет причин бояться преподавать для детей в интернете. Офлайн-профессионалы могут легко стать профессионалами в интернете. Используя инструкции разработчиков платформы Zoom, а также различные видеоролики YouTube, показывающие постепенные демонстрации работы на платформе, учитель может быстро освоить использование команд Zoom и Microsoft.

Во-вторых, важно учитывать интересы учеников, создать позитивную среду общения, обеспечить взаимный контакт с учениками. Важно учитывать обратную связь группы после каждого занятия. Так же, как и на обычном уроке, нужно давать детям дифференцированные задания, а для детей 3-4 классов даже организовывать работу в небольших группах с функцией платформы Zoom «отправить в зал конференции». Главное – это четко продумать структуру всех занятий.

В-третьих, нужно обеспечивать смену видов деятельности и соблюдать нормы СанПин. Использовать музыкальные паузы, чат, демонстрацию картинок и видео, игры.

Для нас платформы Zoom и Microsoft Teams стали отличной возможностью провести эксперимент по формированию положительной учебной мотивации младших школьников с использованием новых технологий и функций в процессе командных активностей, возможности видеть себя и остальных, проявлять себя, общаться с одноклассниками. Контрольный этап подтвердил эффективность разработанного мной комплекса занятий внеурочной деятельности. Гипотеза нашего исследования, которая проверялась в ходе опытно-экспериментальной работы, получила свое подтверждение.

Список используемой литературы:

1. Мосина Н.А., Казакова Т.В., Захарова Т.В. ОСОБЕННОСТИ УЧЕБНОЙ МОТИВАЦИИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С РАЗНЫМ УРОВНЕМ УСПЕВАЕМОСТИ // Научное обозрение. Педагогические науки. – 2017. – № 6-2. – С. 290-301; URL: <https://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=1726> (дата обращения: 18.02.2020).
2. Сапожникова Е.Ш. Учение и увлечение / Е.Ш.Сапожникова. – Кемерово, 2010. – 12 с
3. Пономарева М.Г. ИНТЕРАКТИВНОЕ ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ: НЕДОСТАТКИ И ПРЕИМУЩЕСТВА // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии: сб. ст. по матер. XXI междунар. науч.-практ. конф. Часть I. – Новосибирск: СибАК, 2012.
4. Е.В., Дроздова Т.В. — Дистанционное обучение: необходимые и достаточные условия эффективной реализации // Современное образование. – 2017. – № 1. – С. 172 - 195. DOI: 10.7256/2409-8736.2017.1.22044 URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=22044

Становление и развитие тяжелой атлетики в Петрограде-Ленинграде 1917-1941 гг.**Formation and development of weightlifting in Petrograd-Leningrad 1917-1941****Борисов В.В.**

*Студент 2 курса магистратуры,
ф-т истории и социальных наук
ЛГУ им. А.С. Пушкина,
РФ, г. Санкт-Петербург.*

Borisov V.V.

*2nd year graduate student,
Faculty of History and Social Sciences
Leningrad State University named after A.S. Pushkin,
Russia, St. Petersburg.
e-mail: vasya_borisov@inbox.ru*

Аннотация.

В представленной статье рассматривался процесс становления и развития тяжелой в Петрограде-Ленинграде в 1917-1941-м годах.

Изменения в политической жизни Петрограда-Ленинграда, способствовали постановлению задачи трансформации общественной жизни человека, одной из сторон которой стало активное развитие спорта среди граждан. Советское правительство рассматривало массовый спорт, как одну из форм развития социалистических идей, как одно из важных средств укрепления сплоченности народа, готовности к активному труду и обороне своей страны. Процесс становления на раннем этапе выражался в введении тяжелой атлетики в всеобщую подготовку военного обучения. Проводя новую политику в развития советского спорта, была проведена качественная и объективная оценка полезности данного вида спорта. Но только с 1923 года Ленинградские спортсмены начали выходить на спортивную арену.

Таким образом, период с 1917 по 1930 год стал для Петрограда-Ленинграда начальным периодом становления. В это тяжелая атлетика набирала популярность среди населения. Соревнования были скорее пробным периодом до выхода на международную арену. Всеобуч и ВСФК сыграли важную роль в становлении и развитии советского спорта. Но уже начиная с 1933 года можно считать периодом развития, периодом выхода на международную арену, так как основные спортивные трудности были преодолены.

Annotation.

This article examines the process of formation and development of heavy industry in Petrograd-Leningrad in 1917-1941.

Changes in the political life of Petrograd-Leningrad contributed to the task of transforming the public life of a person, one of the sides of which was the active development of sports among citizens. The Soviet government considered mass sports as one of the forms of development of socialist ideas, as one of the important means of strengthening the unity of the people, readiness for active work and defense of their country. The formation process at an early stage was expressed in the introduction of weightlifting in the General training of military training. Conducting a new policy in the development of Soviet sports, a qualitative and objective assessment of the usefulness of this sport was carried out. But it was only in 1923 that Leningrad athletes began to enter the sports arena.

Thus, the period from 1917 to 1930 was the initial period of formation for Petrograd-Leningrad. During this time, weightlifting was gaining popularity among the population. The competition was more of a trial period before entering the international arena. Vseobuch and VSFC played an important role in the formation and development of Soviet sports. But since 1933, it can be considered a period of development, a period of entering the international arena, since the main sporting difficulties were overcome.

Ключевые слова: Петроград, Ленинград, weightlifting, спорт, летний спорт, СССР, первенство, чемпионат, матч, международный матч.

Key words: Petrograd, Leningrad, boxing, sports, summer sports, USSR, championship, championship, match, international match.

Великая Российская революция открыла новую эпоху в развитии физической культуры и спорта в России, занятия спортом стали доступны для всех членов общества. Большую роль в развитии физкультуры и спорта сыграло введение в 1918 году всеобщего военного обучения.

С первых дней создания Советского государства тяжелоатлеты идут в авангарде отечественного физкультурного движения. По количеству побед на Олимпийских играх, чемпионатах мира и Европы, по количеству рекордов мира штангисты намного опередили представителей других видов спорта.

Через месяц с небольшим после исторического залпа «Авроры: - 17 октября 1917 г. в Москве в нетопленном зале «Турн-Ферейн», полулегковес Александр Бухаров на чемпионате столицы установил первые рекорды Страны Советов - жим 81,9 11 рывок двумя 75,3 кг. Оба результата были выше рекордов мира. Так штангисты первыми из спортсменов показали свои результаты [2, с.23].

В марте 1918 г. Всероссийский союз тяжелой атлетике провел в Москве первый при Советской власти чемпионат страны. В последующие годы состоялось несколько общесоюзных первенств, но они были мало представленными. Занятия штангой попали в число «опальных» вместе с боксом, гимнастикой на снарядах и другими видами спорта, требующими высокой индивидуальной подготовкой [1. с. 26].

В то время пропагандировались массовые гимнастические выступления, перетягивание каната, метание камня, игры с мячом и военизированные упражнения.

К сожалению, спортсмены из Северной столицы начали принимать участие в соревнованиях по тяжелой атлетике только с 1923 года (4-е лично-командное первенство СССР).

14-17 марта 1923 года, в Москве проходило 4-е лично-командное первенство СССР, участвовали 53 атлета от 15 городов. В том числе и г. Петроград. Петроградцы показали неплохие результаты в легчайшем весе (60 килограмм), это Михаил Буйницкий 3-е место, клуб Петрогват, легком весе, это Павел Ближо, Атлетическое общество (67,5 килограмм) и среднем весе (75 килограмм), это Андрей Ильин, Атлетическое общество [1. с.38]. Заняв тем самым 3-е место в общекомандном зачете.

25-27 декабря 1924 г., в Киеве проходило 5-е лично-командное первенство СССР, участвовали 41 атлет от 18 городов. В том числе и Ленинград. Ленинградцы показали отличные результаты, тем самым заняв в общекомандном зачете 3-е место. Личные результаты спортсменов из Ленинграда, в легком весе 1-е место, Петр Хрястолов представитель клуба Динамо, в среднем весе Андрей Ильин представитель клуба Динамо [1. с. 40].

8-12 апреля 1926 года, в Москве проходил 6-е лично-командное первенство СССР в нем приняли участие 41 атлет от 22 городов. Впервые была введена категория «перо» - до 58 килограмм. На этом первенстве Ленинградцы улучшили свои позиции заняв 2-е место в общекомандном зачете. И показали прекрасные результаты в личном зачете, в легчайшем весе 2-е место Михаил Буйницкий представитель клуба Динамо, в легком весе Арсений Никитин, представитель Эстонского клуба занял первое место, также в этом весе Петр Харитонов занял 2-е место, представляя клуб Динамо. В среднем весе 3-е место Андрей Ильин, представляя клуб Пищевики, и в тяжелом весе, представитель клуба Динамо, Михаил Костин занял 3-е место.

19-23 марта 1927 году, в первые, в Ленинграде проводилось лично-командное первенство СССР, 7-е по счету. В нем участвовали 56 спортсменов от 22 городов. ленинградцы показали лучшие результаты, тем самым заняли первое место в общекомандном зачете. В личном первенстве ленинградцы, в весе «пера» заняли 1-е место Николай Бухаров, представитель клуба Динамо, и 3-е место Алексей Петров, представитель спортивного общества Совторгслужащие, в легчайшем весе Виктор Суханов, представитель клуба Динамо, занял 3-е место. Легкий вес порадовал нас чемпионом и призером, а именно Арсений Никитин занял 1-е место, представляя Эстонский клуб, и Петр Хрястолов занял 3-е место, представляя клуб Динамо. В среднем весе призовое место забирает (3-е место) Григорий Летин, представитель клуба Динамо. И в Тяжелом весе представители клуба Динамо - Бронислав Блох и Михаил Костин занимают 1 и 2 места [3. с.4].

24-28 августа 1928 года в Москве проходило 8-е лично-командное первенство СССР в программе Всесоюзной спартакиады. Участие приняли 82 атлета от 7 союзных республик, 11 команд районов РСФСР и

зарубежные атлеты из Австрии, Эстонии и Швейцарии. В общекомандном зачете первенства СССР победила РСФСР (включая Москву и Ленинград).

А в первенстве РСФСР победил Ленинград. В личном первенстве спортсмены из Северной столицы, в весе «мухи» (до 53 килограмм) 1-е место занял Григорий Гендрихсон, представитель клуба Металлист, в весе «пера» представитель спортивного общества Совторгслужащие Алексей Петров занял первое место. В легчайшем весе Михаил Васильев занял 3-е место представляя общество Красная армия. В полутяжелом весе Бронислав Блох занял 2-е место, представляя клуб Динамо [4. с.5].

Развитие тяжелой атлетике в 1930-е годы переживало подъем, контакты с зарубежными рабочими клубами поставили перед спортивными организациями страны новые задачи. А в борьбе всего народа за успешное выполнение первого пятилетнего плана родился новый лозунг: «Догнать и перегнать капиталистические страны!»

До 1933 года чемпионаты СССР не проводились. Но соревнования были представлены первенством Ленинграда и РСФСР.

Так на тяжелоатлетических соревнованиях республиканских соревнованиях в 1932 году в Ростове были представлены спортсмены Ленинграда. Мандатная комиссия, подводя итоги определила, что лучшим коллективом является коллектив Ленинграда, который заслуженно получил переходящий приз ВСФК РСФСР, комитет отметил выделил лучших спортсменов это – Хрястолов, Лебедев [5. с.3].

Следующим тяжелоатлетическим соревнованием были в Горьком, съехались лучшие мастера Советского Союза из Ростова, Москвы, Ленинграда и Карелии [5. с.5].

В 1933 году был проведен чемпионат СССР в Минске, который положил начало регулярным первенствам страны. На нем были представлены команды 13 отдельных республик, областей городов. От Ленинграда участвовало 8 человек. Спортивный успех соревнований превзошел все ожидания. Уже один тот факт, что уставлено 11 новых всесоюзных достижений. Командное первенство берет в итоге результатов Москва, второе место за Ленинградом, третье Украина [6. с.3].

Традиционная встреча по тяжелой атлетике с Москвой в 1934 году прошла для Ленинграда вничью. Фактически перевес был на стороне Ленинграда, так как из 8 возможных первых мест Ленинград занял 5 и только благодаря тому, что в полутяжелом весе Шишов, сделавший одинаковую сумму с Поляковым, оказался тяжелее последнего, Ленинград потерял очко и свел матч вничью [5. с.5].

На очередном всесоюзном первенстве 1934 года, проходившем в Москве, Ленинград занял первое место. Тяжелоатлеты установили целый ряд новых рекордов. В рывке двумя Попов показал 98, (мировой рекорд), тяжеловес – 118,9 килограмм (всесоюзный рекорд) и другие [5. с.4].

В мае 1935 года впервые было разыграно межведомственное первенство СССР. Команды спортивных ведомств состояли из 12 атлетов – по два в каждой весовой категории. Приз выиграли динамовцы, на 2-м месте команда ВЦСПС, на 3-м – команда Красной Армии.

22-24 июня 1935 года, в Москве прошло 12-й чемпионат СССР по тяжелой атлетике, участвовали 68 атлетов от 12 команд союзных республик, Крыма Москвы Ленинграда, Впервые в СССР была использована штанга с дисками, вес которых был кратным 2,5 килограмм. В командном первенстве выиграл Ленинград. Установлено 6 рекордов СССР [6. с.7].

24 и 25 марта в Ленинграде было проведено первенство СССР по штанге 1936 года. 90 лучших атлетов вышло на старт всесоюзного конкурса. Впервые соревнования шли по программе требования – жим, рыбок и толчок двумя руками. Из 10 организаций оспаривавшие командное первенство, лучшим оказался Ленинград. Во

время соревнований участниками было установлено четыре новых всесоюзных рекорда, а ленинградец Жижин установил мировой рекорд в толчке для полусреднего веса – 85,95 килограмм [6. с.4].

27-29 апреля 1937 в Тбилиси в спортивном зале имени Ленина состоялось 14-е лично-командное первенство СССР. На нем участвовали 138 атлетов от 14 команд союзных республик. Было установлено 9 рекордов СССР. Результаты - в рывке Г. Попов, Н Шатов и Е. Хотимский в жиме превысили официальные рекорды мира. Ленинград в общекомандном зачете только на пятом месте [5. с.3].

Очередное соревнование было проведено в 1937 году, трехдневная борьба за командное первенство привела в окончательном результате коллективы к следующему: 1-е место Украина, 2-е Москва, 3-е Армения, Ленинград только на седьмом месте [6. с.4].

Очередное первенство СССР проходило в Киеве в 1938 году, участвовали 280 атлетов от 36 команд. На этот раз Ленинград показал себя и занял 3-е общекомандное место, уступив Москве и Киеву [5. с.4].

На первенстве ВЦСПС в 1938 году, проходившем в Ленинграде по штанге, это был смотр добровольных обществ профсоюзов В области тяжелой атлетики, Первенство показало, что штанга с каждым годом завоевывает все большую и большую популярность. В соревнованиях участвовали 140 гиревиков – представителей 23 сборных команд [6. с.4].

1939 год для Ленинградцев оказался не самым удачным, так как на очередном первенстве СССР, они не вошли в тройку лучших тяжелоатлетов, заняв лишь 6-е место в общекомандном зачете. Отличился только Яковлев, в рывке двумя руками побил свой старый рекорд – 118,3 кг [6. с.5].

Вторая мировая война сильно отразилась на спортивной активности, в особенности международных спортивных отношений. Война сильно повлияла и на соревнования внутри страны. Следующие соревнования прошли 28-30 мая 1940 года в Минске. Участие принимали около 250 атлетов от 3 команд. Ленинградские спортсмены в общекомандном первенстве заняли третье место [4. с.6]. В 1941 году соревнования не проводились.

Таким образом можно сказать, что тяжелоатлетический спорт в Ленинграде был на среднем уровне. Ленинградские спортсмены показывали удачные и неудачные выступления на первенствах СССР, тем самым показывая свои достижения. На международной арене Ленинград начнет выступать лишь в 1946 году года вступят в международную федерацию тяжелой атлетики. Наши спортсмены доказали, что имеют технику и волю к победе и могут дать конкуренцию, как на внутрисоюзном уровне, так и на международной арене ставя свои рекорды.

Список используемой литературы:

1. Аптекарь М. Л. Тяжелая атлетика / М.Л. Аптекарь. - М.: Физкультура и спорт, 1983. - 415 с.
2. Дворкин Л.С. Тяжелая атлетика / Л.С. Дворкин. М.: Советский спорт, 2005 г. 600 с.
3. Спартак // Физкультурный журнал Ленинградского областного совета физкультуры Ленинграда. - 1924-1939
4. Физкультура и спорт // Ежемесячный журнал. Орган Комитета по делам физической культуры и спорта при Совете министров СССР. - 1928-1941
5. Красный спорт // Издание высших и московских советов физической культуры. - 1922-1933
6. Советский спорт // Огран ВСФК при ЦИК СССР. – 1933-1941

Становление концепта «другой» в философии И. Г. Фихте и Л. А. Фейербаха**Development of concept of the Other in the philosophy of I. G. Fichte and L. A. Feuerbach***Шурупова Мария Васильевна**Студент 1 курса (магистатура)**Философский факультет**Уральский федеральный университет**e-mail: mariia.shurupova@gmail.com**Shurupova Maria Vasil'yevna**Student 1 term (magistracy)**Faculty of Philosophy**Ural Federal University**e-mail: mariia.shurupova@gmail.com***Аннотация.**

В статье рассматривается каким образом мыслился человек в философии И. Г. Фихте и Л. А. Фейербаха. Человек понимается как субъект своих чувств и состояний. В статье поднимается вопрос о связи классической трактовки человека как самодостаточного субъекта и оформления концепта «другой». В данном случае, точкой отсчета обозначена философия Фихте, в которой впервые определилось противопоставление Я и не-Я. Фейербах, в свою очередь, рассматривается как предшественник философии диалога.

Annotation.

The article is focused on how man was conceived in the philosophy of I.G. Fichte and L.A. Feuerbach. The human being is understood as a subject of his feelings and states. The article raises an issue of the connection between the classical interpretation of man as a self-sufficient subject and the formation of concept of the Other. In this case, the starting point is Fichte's philosophy, the first to establish Self and non-Self distinction. Feuerbach, in turn, is regarded as a forerunner of the philosophy of dialogue.

Ключевые слова: человек, другой, концепт, субъект, не-Я, Я, диалог, воля, антропологический принцип.

Key words: human, the Other, concept, subject, non-Self, Self, dialogue, will, anthropological principle.

Проблема другого в последнее время постоянно актуализируется, это является свидетельством особого внимания специалистов к проблеме. Обращаясь к данному вопросу в настоящий момент, мы видим, что существуют большие сложности в вопросе интерпретации другого, поэтому интересно проанализировать истоки возникновения концепта «другой», обратившись к философии И. Г. Фихте и Л. А. Фейербаха, где, по нашему мнению, можно фиксировать момент оформления данного понятия.

Классическое понимание человека как мыслящего субъекта обозначилось в философии Декарта. Вообще, можно говорить о том, что в его философии имплицитно начинает фигурировать другой, поскольку оформление Я необходимо начинает предполагать иное, оттолкнувшись от которого можно определить Я. Однако утверждение данного концепта произошло в философии Фихте, который впервые обозначил противопоставление Я и не-Я.

Философия Фихте, в первую очередь, нацелена на рассмотрение человека: философ возвеличивает его и определяет как цель мироздания. Он ставит перед собой задачу ответить на вопрос: «что такое я» и «что такое человек». Философ восклицает: «Я хочу знать. С той же достоверностью, с какой я раскрываю, что эта земля, когда на нее ступаю, будет меня держать, что этот огонь, когда я к нему приближаюсь, меня обожжет, – с той же достоверностью хочу я знать, что такое я сам и чем я буду» [6, с. 71]. Отвечая на поставленный вопрос, он, однако, однозначного ответа не дает. С одной стороны, по мысли автора, человек является продуктом природы, он зависим от нее с самого рождения, поскольку свойства, с которыми человек первоначально появляется на свет, определены ей. Фихте говорит о том, что человек не имеет возможности проникнуть в постижение того, каким

образом природа производит мысль, поэтому нужно лишь принять сам факт того, что мышление существует и этим ограничиться. Природа, по мысли философа, определяет многое: «Я нахожусь в неумолимой власти строгой необходимости; раз она предназначает меня быть дураком или порочным человеком, то я и становлюсь, без сомнения, дураком или порочным; предназначает она меня быть мудрецом и добрым, то я и становлюсь, без сомнения, мудрецом и добрым. Это как не ее, так и не моя ни вина, ни заслуга. Она находится под действием своих собственных законов, а я под действием ее законов; раз я это понял, самым успокоительным становится подчинить ей также и мои желания: ведь мое бытие подчинено ей во всем» [6, с. 92]. Таким образом, те особенные признаки, которые человек имеет, определяются все же всеобщей силой природы. Однако в процессе преобразования природы человек становится ее господином и хозяином. Соответственно, нельзя говорить о том, что человек может быть полностью определен как природное существо. Фихте определяет природное как чувственное, а человек помимо природного имеет также и духовную составляющую. Человек сам способен к самоопределению, его долг – подчинить себе все неразумное, а также совершенствовать все вокруг, не исключая и свою личность. Он наделен особой силой, которая как раз и дарует ему самостоятельность, эту силу Фихте именуется «волей»: «Я представляю собой член двух порядков: одного чисто духовного, в котором я господствую посредством одной только чистой воли, и другого чувственного, в котором я проявляю свою деятельность. Конечную цель разума образует его чистая деятельность <...> Воля – это живой принцип разума, это сам разум, когда он понимается чисто и независимо» [6, с. 192]. Автор говорит о том, что именно воля является основанием истинной жизни. Вместе с тем она являет собой действующую силу, которая запускает процесс деятельности, все поступки человека возникают по причине действия воли. Несмотря на то, что природа может угрожать человеку, например, в виде катастроф или эпидемий, она все равно рано или поздно будет полностью подчинена человеку, и в этом ему поможет наука. Наука теснейшим образом связана с вопросом о назначении человека. Постулируя идею о том, что человек наделен разумом, Фихте заявляет, что ничто не может быть выше разума: «<...> абсолютное бытие, по Фихте, есть не что иное, как бытие разумного существа. Но Я немислимо без своих эмпирических определений, т.е. без не-Я, – иначе оно не есть Я, субъект» [1, с. 95]. В своей философской системе Фихте прибегает к введению понятия «не-Я». Он замечает то, что Я непредставимо без не-Я; этот принцип философ именуется как принцип противоположения и обозначает его следующим образом: $-A \neq A$. Данный принцип выводится из первого основоположения наукоучения, которое выглядит как $A=A$ и возникает из положения «Я есмь». Итак, Фихте говорит: «Противоположное, поскольку оно есть противоположное (как простая противность вообще), полагается через это абсолютное действие, и только через него. Всякая противоположность как таковая существует лишь в силу действия Я, а не по какому-либо другому основанию. Противоположность полагается вообще только силою Я» [7, с. 87]. Возвращаясь к вопросу о духовном, Фихте говорит о существовании Вечной живой Воли, которая порождает весь мир. Она также объединяет отдельные воли всего человечества – воля отдельного человека есть лишь составная часть. Несмотря на то, что моя воля – это лишь составной элемент, тем не менее это не что-то внешнее, а напротив – моя основа, которая выступает в качестве нравственного закона или совести. При формулировании своей концепции Фихте доказательно не обосновывает признание Высшей воли, он просто принимает это положение как исходное. Высшая Воля – высший принцип, а человек, как носитель разума, является причастным ей, т.е. он выступает как носитель и исполнитель Высшей Воли. Все движение в материальном мире возникает благодаря Воле. Это проявляется и как движение материальных объектов и как совесть, говорящая внутри человека. Высшая воля есть то, что связывает меня с самим собой, а также с другими подобными существами. Особым образом также подчеркивается роль познания, ведь для того, чтобы совершать изменения в мире, необходимо знать этот мир. Таким образом, познание воспринимается как одна из важнейших способностей, благодаря которой совершаются

изменения в мире. Человеку дарована способность творить новые образы, он существует для того, чтобы изменять себя и преобразовывать окружающий мир.

Итак, несмотря на то, что человек относится и к чувственному миру, и к разумному, он тем не менее определяет себя самостоятельно. Однако для того, чтобы Я можно было мыслить, необходимо определять его через не-Я и через себя самого. В этом же смысле Фихте говорит о принципиальной взаимообусловленности субъекта и объекта друг от друга. Внешний предмет, который выступает как объект, выступает как не-Я, тогда как Я соотносится с субъектом: «<...> но созидание не-Я необходимо, т.к. нет субъекта без объекта, без не-Я» [1, с. 101]. Философ стремится вывести содержание своей системы от Я как единого понятия.

Философия Л. А. Фейербаха также сохраняет претензию на научность, которая в общем и целом свойственна философии Нового времени, однако основой для построения его философской системы выступает критика предшествующих философских систем. В первую очередь, речь идет о критике философии Гегеля, которая, по мысли автора, была выстроена, исходя из подчинения, что, в свою очередь, философия допускать не должна. Критикуя «старую» философию за ее отделенность от жизни, автор предлагает принципиально новый предмет и метод философии. В качестве предмета философ определяет человека, а в качестве метода – антропологический принцип. Важно отметить, что человек, по мысли автора, определяется как природное существо; природа, в свою очередь, материальна, ее причины заключены в ней самой. Автор говорит, что «Философия есть наука действительности в ее подлинности и полноте, но совокупность действительности представляет природа, природа в самом универсальном смысле слова» [2, с. 96]. Итак, философия должна основываться не на умозрительных сущностях, в качестве чего выступает, например, абсолютный дух, а на природе – конкретной и материальной. Философ настаивал на том, что новая философия должна определять человека и природу как высший предмет философии. По мысли Фейербаха, антропологический принцип должен снять те внутренние проблемы, которые возникли в гегелевской философии, которые, в свою очередь, были связаны с соединением научной рациональности и религии. Антропологический принцип Фейербаха устраняет разрыв между духом и телом за счет того, что снимается необходимость в противопоставлении человека природе, т.к. любой человек сам есть часть природы. В данном случае снимается также противопоставление тела и души. По Фейербаху, тело создает сознание и дух (в силу того, что природа-базис). Критикуя прежнюю философию, Фейербах отмечает тот факт, что до настоящего момента человек мыслился только как мыслящее существо, а вопрос о теле нивелировался, однако: «<...> я – подлинное, чувственное существо: тело входит в мою сущность; тело в полноте своего состава и есть мое Я, составляет мою сущность» [4, с. 187]. Автор призывает к тому, что при рассмотрении человека нельзя исключать вопрос о телесности, поскольку это одна из важнейших характеристик данного существа.

Говоря о человеке, философ отмечает, что в основании всех его поступков лежит стремление к счастью; критерий отличия несчастья от счастья – ощущения. Таким образом, именно на ощущении строится прямодушная и честная мораль. Человек, стремясь к счастью, эгоистично пытается получить то, что он считает для себя благом, и избежать того, что он считает для себя несчастьем. Однако, эгоизм Фейербах понимает в позитивном ключе, говоря о том, что эгоизм – это философский принцип, предполагающий гармонию интересов. Для Фейербаха здоровый эгоизм обязательно включает в себя сопричастность другому, соучастие и сочувствие ему. Он говорит, что настоящая мораль исходит из потребности во всеобщем счастье, поскольку всеобщая любовь – важнейшая составляющая человеческой природы. Подобные рассуждения приводят философа к рассмотрению взаимосвязи Я и Ты в том понимании, в котором данная взаимосвязь будет раскрыта в философии диалога. Фейербах отмечает, что человек является тем, кто проявляет себя по отношению к другому. Таким образом, бескорыстная любовь к другому оказывается необходимым, с точки зрения принципа эгоизма,

элементом счастья. Без нее человек не может реализовать себя как человек. Философ говорит, что «Только благодаря Я есть Не-я <...> Только чувственность разрешает тайну взаимодействия. Только чувственные существа воздействуют друг на друга. Я есть Я – для самого себя, и одновременно я – ты для другого. Но таким я могу быть только как существо чувственное» [4, с. 183]. Рассуждая о взаимодействии Я и Ты, автор неизбежно приходит к рассмотрению вопросов этики. Он говорит о том, что нет никакого смысла рассматривать мораль саму по себе, т.к. она изначально предполагает интенцию к другому: «В действительности мораль индивидуума, мыслимого как существующего самого по себе – это пустая фикция. Там, где вне Я нет никакого Ты, нет другого человека, там нет речи о морали; только общественный человек является человеком. Я емь Я только посредством тебя и с тобою» [5, с. 617]. Человек, как замечает автор, не может быть хорош сам по себе, таковым он может быть только в отношении к другому человеку. Определяя специфику человеческой природы, Фейербах особенно выделяет волю, которую определяет как стремление к счастью: «Воля не свободна, но она хочет быть свободной. Однако свободной не в смысле неопределенной “бесконечности” и беспредельности, которую приписывают воле наши супранатуралистические, спекулятивные философы, не в смысле безымянной и бессмысленной свободы, но свободной только в смысле и во имя стремления к счастью, свободной от зла» [5, с. 428].

Отдельно останавливаясь на вопросе религии, автор постулировал идею о том, что философия с необходимостью должна занять место религии. А это говорит о том, что необходимо экстраполировать сущностные моменты из религии в новую философию. А именно: «Существенные особенности философии соответствуют существенным особенностям человечества. Место веры теперь заняло неверие, место Библии – разум, место религии и церкви – политика, место неба – земля, место молитвы – работа, место ада – материальная нужда, место Христа – человек» [3, с. 110]. Фейербах рассматривает религию антропологически – как попытку человека познать свою природу: «Место рождения бога – исключительно в человеческих страданиях. Только из человека заимствует бог все свои определения, – бог есть то, чем человек хочет быть, – его собственное существо, его собственная цель, взятые, как действительное существо» [4, с. 179]. Итак, Бог – есть продукт человека, вся тайна и величие, которые ему приписываются, есть не что иное как содержание самого человека. Таким образом, задача новой философии должна заключаться в том, чтобы, подвергнув критике религиозную философию, выйти к философии человека или антропологии.

Таким образом, в классической философской традиции человек мыслится как субъект своих чувств и состояний. Несмотря на то, что природа определяет многое, человек тем не менее является ее высшим проявлением. Данное положение человек занимает в силу того, что наделен особыми качествами – разумом и волей, которые и определяют специфику человеческой деятельности. Таким образом, человек по своему существу нацелен на преобразование и познание окружающего мира. Познание воспринимается как одна из важнейших способностей, благодаря которой совершаются изменения в мире. Данные мыслительные интенции философов Нового времени сформировали понятие субъекта, а оно, в свою очередь, породило понятие другого, поскольку нужна точка извне для того, чтобы можно было определить субъекта. Концепт «другой» рождается в философии Фихте, хотя в данном случае, мы говорим о не-Я или об объекте, не-Я есть все то, что противостоит Я. У Фейербаха, как мы видим, данный концепт рассматривается уже во взаимосвязи Я и Ты, где под «Ты» понимается другой человек. Таким образом, Фейербах перевел другого в поле антропологии, став тем самым предшественником традиции диалога.

Список используемой литературы:

1. Длугач Т. Б. Человек в системе философии И. Г. Фихте / Т. Б. Длугач // Философский журнал. – 2015. – Т.8. №3. – С. 92-106
2. Фейербах Л. К критике философии Гегеля. / Л. А. Фейербах // Избранные произведения : в 2т. Т.1. – Москва : Политиздат, 1955. — 676 с.

3. Фейербах Л. Необходимость реформы философии. / Л. А. Фейербах // Избранные произведения: в 2т. Т.1. – Москва. : Политиздат, – 1955. – 676 с.
4. Фейербах Л. Основные положения новой философии. / Л. А. Фейербах // Избранные произведения : Политиздат, – 1955. – 676 с.
5. Фейербах Л. Эвдемонизм. / Л. А. Фейербах // Избранные произведения: в 2т. Т.1. – Москва. : Политиздат, – 1955. – 676 с.
6. Фихте И. Г. Назначение человека Назначение человека / И. Г. Фихте // Сочинения в двух томах. Т.II. / Сост. И примечания Владимира Волжского – Санкт-Петербург. : Мифрил, 1993. – 798 с.
7. Фихте И. Г. Основа общего наукоучения / И. Г. Фихте // Сочинения в двух томах. Т.1. / Сост. И примечания Владимира Волжского – Санкт-Петербург. : Мифрил, 1993. – 687 с.

Факторы ценообразования на мировом рынке нефти**Pricing factors on the world oil market****Осипова Д.В.**

Магистрант 2 курса,
Ф-т Международных экономических отношений,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
РФ, г.Москва
e-mail: dariavinnik1997@mail.ru

Osipova D.V.

2nd year undergraduate student,
Faculty of International Economic Relations,
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow
e-mail: dariavinnik1997@mail.ru

Научный руководитель**Ивановская Ж.В.**

к.э.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
РФ, г. Москва
e-mail: ZVIvanovskaya@fa.ru

Scientific adviser**Ivanovskaya Zh.V.**

Ph.D., Associate Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow
e-mail: ZVIvanovskaya@fa.ru

Аннотация.

Сегодня прогнозирование будущей стоимости энергоносителей- весьма актуальная проблема для экономических субъектов. Ввиду этого изучение особенностей ценообразования на мировом рынке нефти является важным направлением для специалистов. В данной статье проанализированы основные факторы, в наибольшей степени влияющие на формирование цены на нефть в современных условиях. Особое внимание уделяется зависимости физического рынка нефти от колебаний цены фьючерсных контрактов на нефть. Автор проводит сравнительный анализ движения цены на нефть на спотовом рынке и рынке деривативов. В результате исследования подтверждается выдвинутая автором гипотеза, что в современных реалиях развитие физического рынка нефти в большей степени зависит от колебаний цен фьючерсных контрактов на нефть, чем от фундаментальных факторов.

Annotation.

Today, forecasting the future cost of energy carriers is a very urgent problem for economic entities. In view of this, the study of the specifics of pricing in the world oil market is an important area for specialists. This article analyzes the main factors that are most influencing the formation of oil prices in modern conditions. Special attention is paid to the dependence of the physical oil market on fluctuations in the price of oil futures contracts. The author conducts a comparative analysis of the movement of oil prices in the spot market and the derivatives market. The study confirms the hypothesis put forward by the author that in modern realities the development of the physical oil market is more dependent on fluctuations in the prices of oil futures contracts than on fundamental factors.

Ключевые слова: мировой рынок нефти, ценообразование на мировом рынке нефти, факторы ценообразования, физический рынок нефти, срочный рынок нефти.

Key words: the world oil market, pricing on the world oil market, pricing factors, the physical oil market, the derivatives market.

На современном этапе развития человечества нефть остается одним из основных источников первичной энергии, от которого люди не смогут полностью отказаться и в обозримом будущем, хотя речь о переходе на альтернативные источники энергии идет. Безусловно, сегодня нефть является одним из популярных товаров на

биржевом рынке, покупка и продажа которой происходит на спот рынке и срочном.

В условиях неизбежной глобализации мир и, конечно, экономика в результате обмена товарами, информацией, знаниями становится более взаимосвязанными и открытыми. Следовательно, на процесс ценообразования на нефтяном рынке влияет множество факторов помимо фундаментальных таких как, спрос и предложение, обеспеченность запасами и так далее. Ввиду этого проблема выявления факторов, в наибольшей степени влияющих на процесс ценообразования на мировом рынке нефти, остается актуальной по сей день, ведь прогнозирование будущей стоимости сырья важно для экономических субъектов.

Помимо этого, актуальность темы обусловлена необходимостью развития мирового рынка нефти, его трансформации в сложившихся макроэкономических условиях, тестирования различных моделей поведения рынка и выработки антикризисных мер и т.д.

На текущий момент можно выделить два мнения по поводу ценообразования на нефть:

1. Сторонники фундаментальных закономерностей считают, что цена на нефть определяется фундаментальными взаимосвязями несмотря на появление фьючерского рынка сырья.
2. Сторонники фьючерсного рынка нефти утверждают, что сегодня на нефтяные цены в большей мере влияют спекуляции на срочном рынке.

Автор работы придерживается мнения, что в современных реалиях развитие физического рынка нефти в большей степени зависит от колебаний цен фьючерсных контрактов на нефть, чем от фундаментальных факторов. Результат проведенного исследования должен подтвердить либо опровергнуть выдвинутую гипотезу. Таким образом, цель данной работы - выявить факторы, которые в большей степени влияют на ценообразование на мировом рынке нефти в современных реалиях.

За последние десятки лет рынок нефти совершил качественный скачок в своей трансформации: его конъюнктура претерпела неоднократные и существенные изменения. Если ранее мировой рынок нефти состоял из одного сегмента - рынка физической нефти, то сегодня появился и довольно интенсивно развивается еще и второй сегмент - фьючерсный рынок нефти, или как его называют специалисты, рынок «бумажной» нефти.

Стоит отметить, сегодня рынок фьючерсной нефти обгоняет по объемам торгов и стоимостным измерениям рынок физической нефти, что свидетельствует о том, что цена на нефть формируется на рынке нефтяных фьючерсов или находится в большом влиянии от движения цен на финансовые деривативы.

Фьючерсный рынок нефти состоит из финансовых деривативов на нефть, которые широко распространены по причине наличия возможности управления затратами и рисками. В современных условиях использование производных финансовых инструментов стало механизмом перераспределения спекулятивного капитала из фондового и валютного рынка в товарный рынок, что позволяет спекулянтам зарабатывать прибыль на разнице цен и снижать свои риски при проведении операций торговли [6].

По мнению многих экспертов (В. В. Бушуев, А. А. Конопляник, Я. М. Миркин), волатильность котировок на нефть существенно увеличилась, что связано с интенсивным развитием срочного рынка нефти и финансового сегмента рынка в целом. Ценовые скачки кратно превышают маргинальные изменения объемов физического предложения и спроса на нефть. Во многом это обуславливает интерес к поиску способов адаптации механизмов ценообразования на нефть, в частности со стороны быстро развивающихся экономик, испытывающих растущие потребности в импорте нефти [3]. Одной из причин возросшей волатильности цен на нефть выступают спекуляции с нефтяными деривативами, под которыми понимается продажа/покупка нефти в ожидании снижения/роста цены на актив соответственно с целью получения прибыли.

В мире существует значительное количество сортов нефти, отличающихся друг от друга качественными характеристиками: плотность и содержание серы. Эталонные сорта нефти отличаются низким содержанием серы

и служат ориентиром для определения цены других сортов, имеющих схожие характеристики. Например, плотность нефти марки Brent составляет примерно 38° API, содержание серы - 0,2-1%, а плотность WTI равна 40° API, содержание серы - 0,4-0,5%. Несомненно, на цену маркерного сорта нефти влияют и условия транспортировки, и баланс спроса и предложения на рынке, и степень загруженности нефтеперерабатывающих заводов.

Отмечают, что сорта нефти WTI и Brent стали выступать в качестве мировых маркеров во время развития торговли нефтяными фьючерсами: WTI запущена в Нью-Йорке в 1983 году, Brent- в 1988 году [3].

Нефть Brent стала эталонным сортом нефти, превзойдя другие сорта, благодаря соответствию таким требованиям, как обеспечение безопасности поставок, наличие на рынке нескольких продавцов (добычу на месторождении Brent вели несколько таких крупных компаний, как Exxon Mobil, Royal Dutch Shell), и, конечно, достойные физические характеристики. Котировки нефти Brent- ориентир по ценообразованию двух третей экспортных поставок сырья.

Котировки цены на нефть сорта WTI и Brent (рис. 1) значительно не отстают друг от друга и всегда движутся в одном направлении. Цена WTI исторически превышала Brent на несколько долларов за баррель, что объяснялось различием в качестве, исключение составляет период с 2011 по 2015 года, когда цена нефти Brent была выше, чем цена WTI (в 2011 году на 17% выше). Данная тенденция наблюдается и в наше время, такой скачок цен на нефть Brent связан с ростом добычи сланцевой нефти и необходимостью перестройки нефтетранспортной системы от центра страны до Мексиканского залива, где находятся нефтеперерабатывающие мощности.

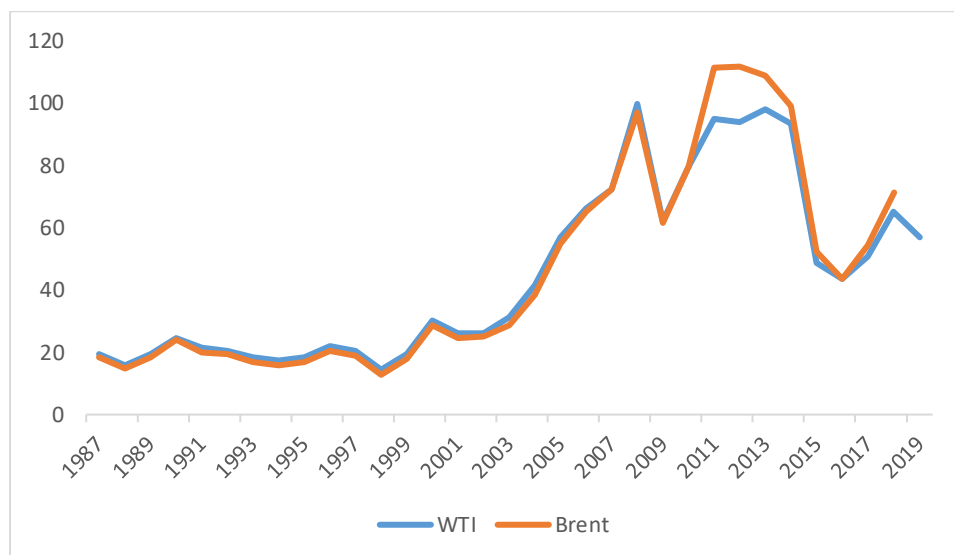


Рисунок 5- Динамика цен на нефть сорта WTI и Brent, \$/баррель [12]

Российская нефть котируется на бирже под несколькими марками, наиболее известная- марка Urals, высокосернистый сорт сырья. Плотность российского экспортного сорта Urals составляет 32° API, содержание серы в нем 2,5%. Цена нефти Urals с 1 по 23 апреля 2020 составила 16 долл. США за баррель, хотя еще в начале года составляла 65 долл. США за баррель (рис. 2).

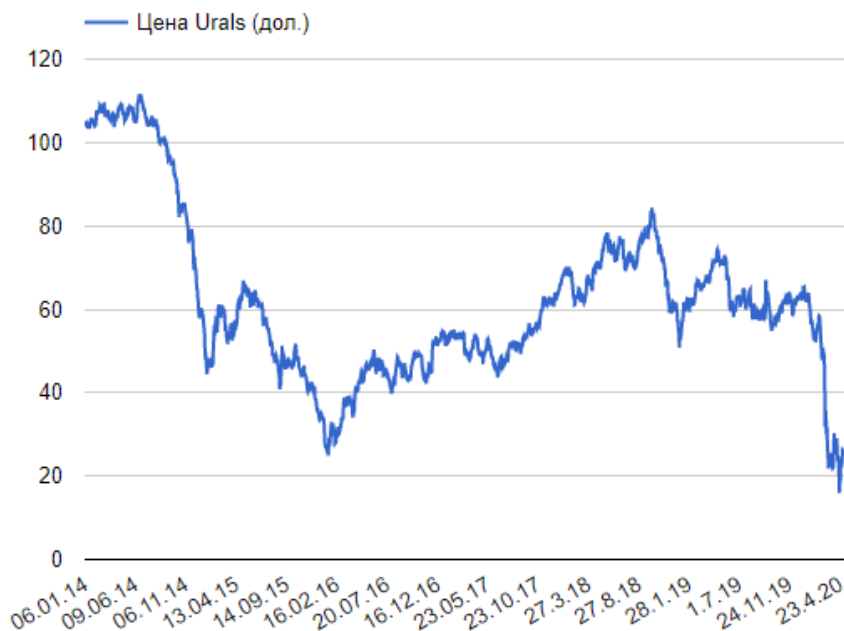


Рисунок 6 Цена нефти Urals, \$/баррель [11 https://investbrothers.ru/stata/stata_oil/urals/]

В течение всего I квартала наблюдалось значительное снижение и цен, и физических объемов экспорта трубопроводного газа в Европу, что связано с падением текущего спроса и высокими запасами в хранилищах после теплой зимы [14].

Стоимость российской нефти ниже, чем стоимость Brent, обычно на 1-2 доллара, так как Urals- более тяжелое и содержит больше серы (рис. 3). Основные производители отечественной марки нефти- ГазпромНефть, Роснефть, Сургутнефтегаз, Лукойл.

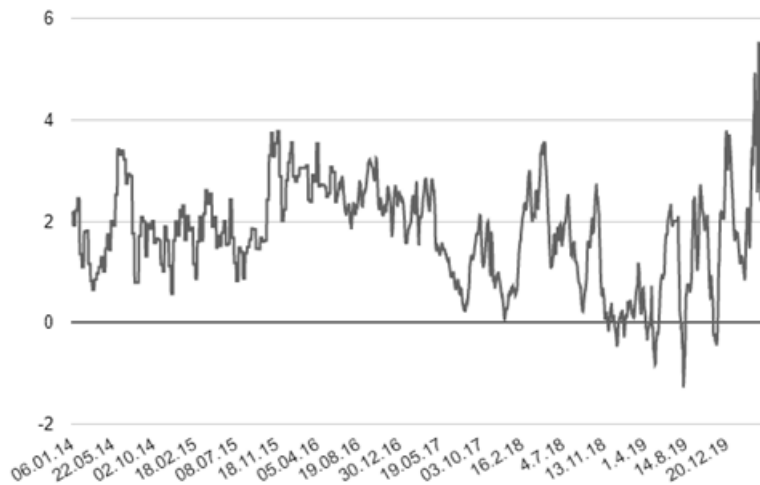


Рисунок 7 Разница между ценой нефти Brent и Urals, \$ [11]

Фьючерс на российскую нефть расчетный, то есть в момент истечения контракта физической поставки базового товара не происходит. Ликвидность по инструменту остается очень низкой и достигает лишь несколько контрактов в день.

Долгосрочные тенденции изменения котировок на нефть связаны с влиянием фундаментальных факторов, краткосрочные же тенденции связаны в основном с поведением и ожиданиями игроков финансового рынка, нефтяных спекулянтов (крупнейшие инвестиционные банки и аффилированные с ними нефтетрейдеры) [1].

Таким образом, рынок нефти значительно трансформировался за последние десятилетия, что произошло на фоне глобализации, финансиализации, появления новых инструментов. На уровень мировых цен на нефть влияет целый ряд факторов, как фундаментальных, так и факторов кратковременного характера.

Интенсивное развитие финансового рынка позволило различным финансовым компаниям и физическим лицам участвовать в торговле нефтью с помощью деривативов и зарабатывать денежные средства без непосредственного участия в физических поставках сырья. Несомненно, такие действия отражаются на динамике нефтяных цен на спот рынке.

Фьючерс на нефть является одним из самых ликвидных финансовых инструментов на рынке. Использование фьючерсов на нефть позволяет застраховаться от неблагоприятных колебаний цен на нефть или спекулировать на падении, росте цен.

Согласно данным Нью-Йоркской товарной и Межконтинентальной биржи среднедневной объем торгов фьючерсными контрактами на нефть на 5 мая 2020 года составляет 1 405 939 контрактов (рис. 4). На данном графике отображается динамика за март и апрель 2020 года: объемы торгов фьючерсами не снижались менее 1 миллиона контрактов. На 5 мая 2020 года объем фьючерсов на энергетические продукты в целом составляет 2 600 610 контрактов (NYMEX).

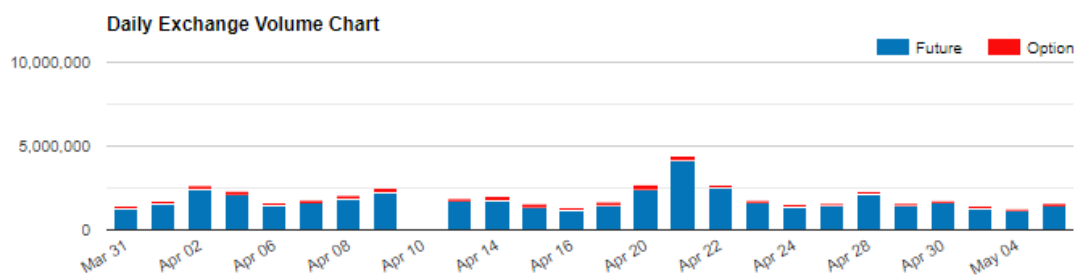


Рисунок 8 Среднедневной объем торгов фьючерсами на нефть, март -апрель 2020 [13]

За период с 2005 по 2017 год среднедневной объем торгов нефтяными фьючерсами вырос примерно в 7,5 раз (рис. 5). Это свидетельствует о том, что среднегодовой объем открытых позиций по фьючерсам на нефть возрос с развитием финансовализации рынка нефти и продолжает расти.

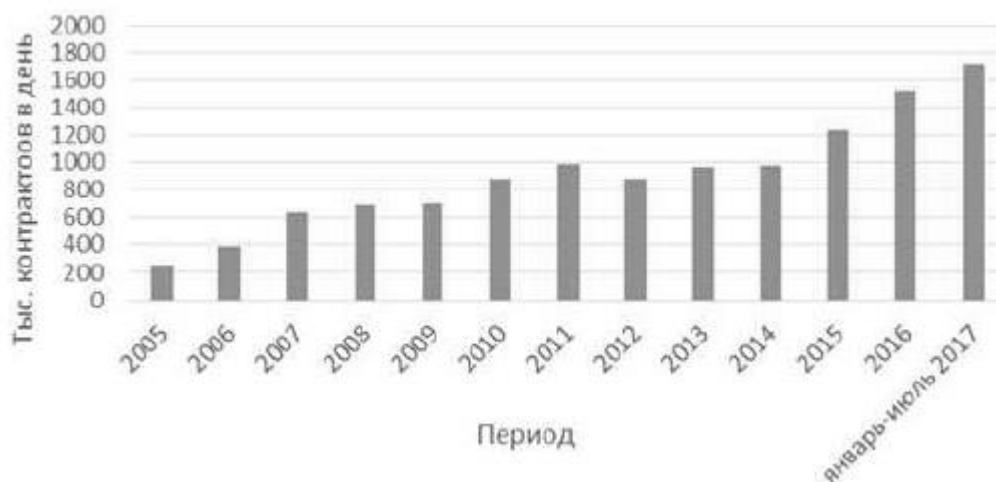


Рисунок 9 Среднедневной объем торгов нефтяными фьючерсами на NYMEX и ICE [5]

Объем торгов нефтепродуктами на биржевом рынке в 2018 году составил 872,3 млрд руб. (прирост к 2017 году более чем 25 %), при этом в натуральном выражении объем торгов вырос всего на 4 % и достиг 20,14 млн. тонн, что свидетельствует о существенном росте цен на нефтепродукты [9].

Если сравнить цену фьючерса на нефть WTI и цену базового актива WTI, то выясняется, что среднегодовая цена дериватива и базового актива в основном не отличается, фьючерс дешевле на несколько центов (рис. 6). Если сравнивать среднедневные цены, то ситуация несколько меняется: во-первых, меняется ценовая разница, во-вторых, наиболее часто цена фьючерса дороже стоимости базового актива.

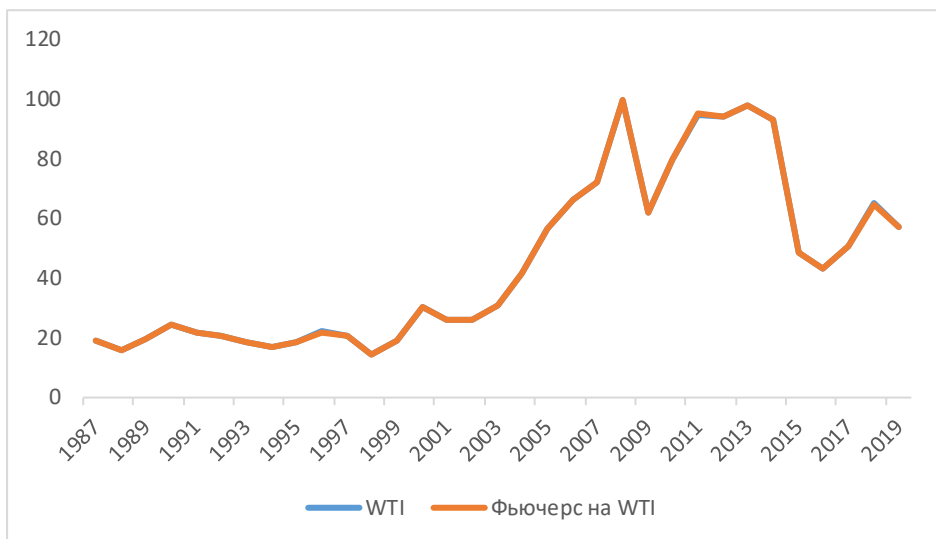


Рисунок 10 Среднегодовая цена фьючерса на WTI и WTI [12]

Фьючерсы на нефть WTI на бирже NYMEX – наиболее активно продаваемый товар в мире. Ежедневно продаётся и покупается почти в три раза больше физического объёма мирового производства / потребления нефти. На NYMEX заключается за день в среднем около 152 тысяч фьючерсных контрактов по сорту нефти WTI, на LIPE - около 70 тысяч фьючерсных контрактов по сорту Brent. При этом добыча нефти соответствующих сортов составляет 700-800 баррелей в сутки.

Анализ спроса и предложения нефти показывает, что движение этих показателей взаимосвязано: двигаются в одном направлении, периодически пересекаясь. В основном они находятся не в равновесном состоянии, причем спрос превышает предложение, однако показатели 2015 года сильно отличаются: объем произведенной нефти был намного выше требуемого количества сырья (рис. 7).



Рисунок 11 Спрос и предложение нефти на мировом рынке, млн.бар.в сутки [11]

Несомненно, спрос и предложение в рассмотренный период отражались на колебании уровня цен, который постоянно был высоким и спекулятивным и довольно часто зависел от техногенных и политических факторов.

Длительное падение мировых цен на нефть произошло во второй половине 2014 г. Одна из важнейших причин, вызвавших это падение- технологическая революция добычи нефти из сланцевых месторождений в США, которая позволила этой стране не только нарастить производство с 265 до 465 млн т, но одновременно сократить импорт и начать ее экспортировать. В результате предложение нефти на мировом рынке стало заметно превышать спрос, в следствие чего цены покатались вниз.

Первый квартал 2020 года отличается резким снижением спроса на нефть. Стоит указать про аномальную ситуацию в мире, когда цены майского фьючерсного контракта на нефть WTI ушли в минус (рис. 8). Специалисты объясняют данный случай резким снижением потребления нефти в мире в связи с пандемией коронавируса. Спрос снижается - запасы нефти в хранилищах растут. Фьючерс на нефть приблизился к своему дню исполнения (21 апреля), его владельцы уже в мае должны были забрать купленную нефть. Однако спрос на сырье упал, следовательно, продать нефть становится сложно, а за хранение нефти свыше определенного срока в хранилищах нужно доплачивать. Ввиду этого владельцы майского контракта были готовы доплатить, лишь бы контракт кто-нибудь перекупил, что привело к падению цены до минусовой отметки в 40 долларов за баррель.

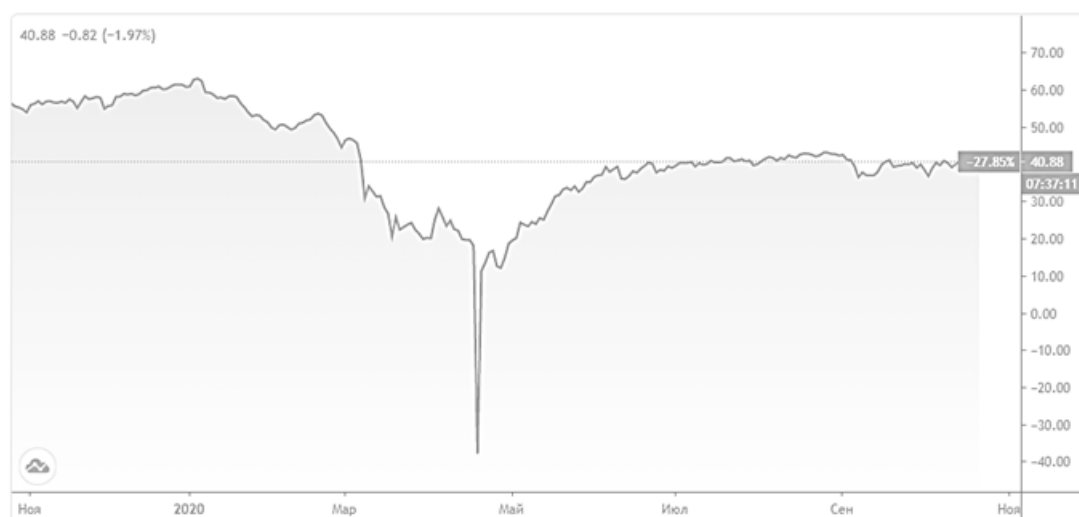


Рисунок 12 Майский фьючерс WTI [14]

Отметим, что такая ситуация моментально отрицательно повлияла на котировки июньского фьючерса, так как трейдеры предвидели схожие проблемы с ним в будущем. Пострадали и участники, чьи контрактные обязательства привязаны к нефтяным котировкам. Так, Московская биржа приостановила торги ввиду неготовности работать с отрицательными котировками WTI, примерно потери клиентов биржи составили от 700 млн до 1 млрд рублей.

Помимо пандемии коронавируса снижение потребления нефти обусловлено и размолвками России и Саудовской Аравии: в марте прекратило действовать соглашение ОПЕК+ об ограничении добычи. В результате чего на рынке образовался беспрецедентный избыток нефти. Хотя специалисты считают, что сохранение договоренности об ограничении добычи сырья вряд ли предотвратило бы коллапс цен на нефтяном рынке.

По оценкам специалистов объем так называемой «бумажной нефти» в период пиковых цен на нефть составлял более 50 трлн долл., превышая объем торгуемой физической нефти в десятки раз [10].

Что касается прогнозов производства и потребления нефти, то в начале 2020 года ОПЕК и МЭА давали в принципе оптимистические надежды, однако ситуация в мире неожиданно развернулась в кризисное положение. Цены на нефть значительно упали в первом полугодии 2020 года.

Теперь специалисты МЭА прогнозируют, что спрос на нефть в мире в 2020 году снизится из-за распространения коронавирусной инфекции на рекордные 9,3 млн баррелей в сутки. На этом фоне также существенно сократился объем переработки нефти. По прогнозам аналитиков МЭА, в 2020 году показатель снизится на 7,6 млн баррелей в сутки в годовом выражении - до 74,3 млн баррелей в сутки. При этом агентство отмечает, что наряду с сокращением нефтепереработки ожидается увеличение запасов нефтепродуктов.

Также отмечается, что общее снижение объемов предложения с учетом сокращений в ОПЕК+ переведет рынок в состояние дефицита во втором полугодии 2020 года, что наконец положит конец росту запасов в хранилищах и позволит вернуть рынок в нормальные условия.

Организация ВР в годовом отчете за 2019 год прогнозирует три варианта развития событий по нефтяному спросу и предложению (рис. 9). Во-первых, каждый вариант предполагает, что нефть будет продолжать играть значительную роль в мировой энергетической системе в 2040 году. Во-вторых, требуется значительный уровень инвестиций.

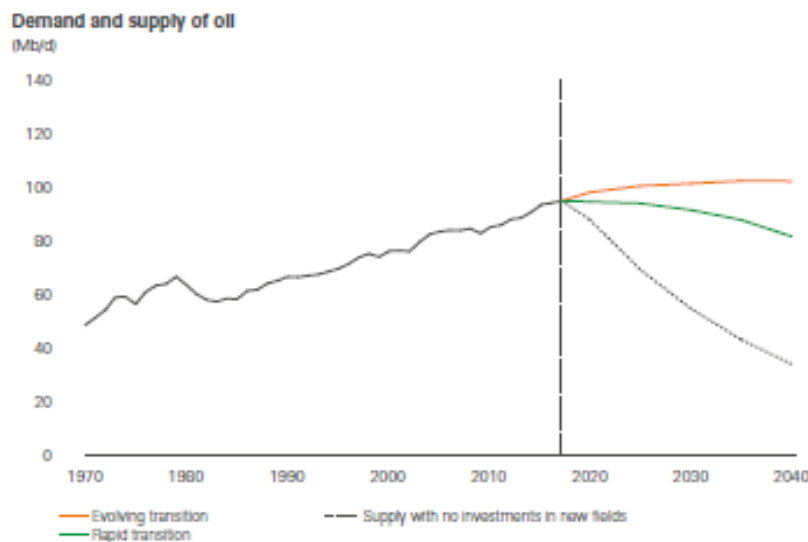


Рисунок 13 Прогноз на спрос и предложение нефти в мире [2]

В 2013 г. мировые цены на нефть многократно превышали издержки ее производства: в Великобритании – в 2,1 раза, в Саудовской Аравии и Кувейте – более чем в 10 раз [10].

Также в исследовании М. Соколова, доктора экономических наук, отмечается, что темпы роста потребления нефти в мире не критичны по возможностям наращивания ее добычи. Так на 2015 год в странах ОЭСР совокупные запасы нефти составляли 4,2 млрд баррелей, что позволяло обеспечивать их потребности в течение 91 года, а по отдельным нефтедобывающим странам: в Венесуэле – 341 года, в Ираке – 102 года, Кувейте – 100 лет, Канаде – 128 лет, Саудовской Аравии – 72 года, Иране – 160 лет [10].

Такие статистические данные свидетельствуют, что мировые цены на нефть периодически отрываются от своих фундаментальных основ, определяющих их уровень – издержек производства, спроса, предложения и геологических запасов. На стоимость сырья начинают влиять политические факторы, биржевые котировки на фьючерсы, спекуляции и так далее.

Аномальная ситуация, произошедшая в апреле 2020 года, показала, что все-таки спрос и предложение продолжают играть важную роль в ценообразовании на нефть. Однако мы увидели, насколько финансовый рынок взаимосвязан: от резкого падения цен на фьючерс WTI пострадали и другие участники, не только держатели этих обязательств. Инвесторы считают, что даже меры ОПЕК+ по сокращению предложения не смогут компенсировать резкий обвал спроса на рынке. Запасы в нефтехранилищах Кушинга, откуда осуществляется поставка по торгуемым на Nymex фьючерсам, стремительно растут в 2020 году, также, как и в 2009 году и в 2015 году.

Мировой нефтяной рынок подвергался постоянным изменениям своей внутренней структуры, следовательно, механизм ценообразования также трансформировался. Если еще пару десятилетий назад был картельный принцип ценообразования, цена устанавливалась странами ОПЕК, то сейчас цена образуется на бирже, где количество участников на рынке сейчас не ограничено, действует конкурентный принцип ценообразования.

Проведенный анализ выше действительно свидетельствует о наличии влияния различных факторов на формирование стоимости черного золота на мировом рынке. Их можно разделить на две группы: фундаментальные факторы и факторы кратковременного характера.

Итак, к фундаментальным факторам влияния относятся предложение и спрос на нефть на рынке, динамика издержек добычи и транспортировки, обеспеченность запасами и мощностями. Согласно экономической теории именно эти факторы должны влиять на процесс ценообразования сырья в наибольшей степени.

Однако в современных реалиях мы видим, что зачастую факторы кратковременного характера влияют в большей степени, чем фундаментальные. Например, природные катастрофы, политическая нестабильность в мире, военные конфликты в регионах, где имеются значительные запасы сырья или ведется масштабная его добыча.

Ввиду становления и развития фьючерсного рынка нефти можно выделить такие факторы, как спекулятивные операции на срочном рынке по нефтяным фьючерсам, конкуренция со стороны природного газа и альтернативных источников энергии, научно-технический прогресс, позволяющий добывать нефть со сравнительно низкими издержками из сланцев, битуминозных песков и из залежей тяжелой нефти.

Сегодня при прогнозировании цен на нефть необходимо учитывать движение рынков капитала, курс валют. В условиях глобализации невозможно выделить какой-либо конкретный фактор, влияющий на цену, так как идет комплексное влияние множества факторов, то есть цена реагирует на все, что изменяет баланс спроса и предложения на рынке.

Цена физической нефти зависит от биржевых котировок фьючерсов, на стоимость которых влияет комплекс факторов таких, как:

- изменения спот цены товара;
- наличие данного товара на складе;
- издержки хранения товара на складе;
- время, которое осталось до исполнения фьючерсного контракта;
- безрисковая процентная ставка.

Так фьючерс, имеющий более долгий срок до окончания контракта, стоит дороже аналогичного фьючерса с меньшим сроком. Это объясняется тем, что инвестор, покупая фьючерс с приближающимся сроком исполнения вкладывает деньги на меньший срок, и большой срок до исполнения фьючерсного контракта подразумевает больший уровень риска.

Также на цену нефти влияют решения стран ОПЕК, которые периодически повышают либо понижают объем квот на добычу нефти. Так, увеличение добычи приводит к росту предложения, следовательно, цена снижается, и наоборот, при уменьшении добычи - цена растет. Экономические кризисы не проходят мимо: обычно снижается уровень спроса на энергоресурсы, и снижается уровень цен.

По оценке ИМЭМО РАН, 95% рынка деривативов контролируются четырьмя крупнейшими американскими инвестиционными банками: JP Morgan Chase, Citibank, Bank of America, Goldman Sachs. Также специалисты отмечают, что США выигрывают от высоких цен (на рынке «бумажной» нефти как финансовый оператор операций с финансовыми деривативами, плюс как растущий производитель, а теперь и экспортер, сланцевой нефти) более, чем от низких (на рынке физической нефти как страна импортер жидкого топлива).

Несомненно, на стоимость черного золота влияет множество факторов. На фундаментальные факторы влияют факторы кратковременного характера, что явилось результатом развития фьючерсного рынка нефти и перехода нефти от сырьевого товара к финансовому инструменту, доступ к которому открыт для любого трейдера.

Важнейшим элементом в ценообразовании на нефть является биржевая торговля на спотовых и срочных рынках, где сегодня ведущие позиции занимают WTI и Brent. Многие специалисты придерживаются мнения, что

на формирование цены нефти на спотовом рынке влияют в значительной степени спекулятивные операции на фьючерсном рынке.

Таким образом, возникает проблема справедливого ценообразования. Согласно теории и рыночным законам на цену должен влиять баланс спроса и предложения, издержки производства, запасы и так далее. Однако с появлением спекулянтов на срочном рынке данные факторы отошли на второй план. Проведенный анализ показал, что основополагающую роль в международной торговле нефтью играет биржевое ценообразование на рынке фьючерсов.

Многие специалисты утверждают, что сегодня рынок нефти находится под рычагами США. В сторону увеличения США могут повлиять через интенсификацию торговли бумажной нефтью, значимая доля контроля над которой приходится на ее самые крупные банки и накопительные фонды. В сторону спада - путем увеличения добычи и экспорта нефти и природного газа из сланцевых месторождений.

Несомненно, на процесс ценообразования нефти влияет множество факторов: в современных условиях нельзя оградиться лишь фундаментальными взаимосвязями, так как мир становится взаимосвязанным и тесным. Различные политические события, договоренности способны повлиять на объем предложения сырья, например, согласие ОПЕК и ОПЕК+. Экономические кризисные ситуации снижают уровень потребления нефти, что отражается на цене.

Свободный доступ к срочному рынку предполагает появление спекулянтов на фьючерсном рынке нефти, которые могут искусственно занижать и завышать цены контрактов, что отражается и на спот рынке. Нефть трансформировалась из просто сырьевого товара в финансовый инструмент, причем очень ликвидный. Анализ показал, что объем торгов фьючерсами превышает объем потребления и добычи в несколько раз.

Рынок нефти подвержен влиянию многих факторов, 2020 год является настоящим испытанием как для нефтяного рынка, так и для мировой экономики в целом. Инфекционная пандемия обрушила спрос на черное золото сначала в Китае, а затем в других развитых странах.

Таким образом, современная цена нефти - это результат нового механизма ценообразования, отражающего результаты глобализации. Сегодня рынок нефти отрывается от рынка физического. Цена на черное золото находится под значительным влиянием ненефтяных спекулянтов.

Список используемой литературы:

1. Эволюция системы ценообразования на мировом энергетическом рынке: экономические последствия для России / под ред. О.И. Маликовой, Е.С. Орловой. — М: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2017. — с. 22-26
2. Годовой отчет BP statistical review of world energy 2019. URL: <https://www.bp.com>
3. Гаранина О.Л. Актуальные вопросы биржевого ценообразования на нефть // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-voprosy-birzhevo-go-tsenoobrazovaniya-na-neft>
4. Жуков С., Копытин И. Спотовый рынок для иракской нефти и перспективы трансформации ценообразования на сырую нефть. Мировая экономика и международные отношения, 2017, т. 61, № 12, с. 36-42.
5. Казаков В. И. Анализ факторов, оказывающих влияние на цену фьючерсов на нефть // Бизнес-образование в экономике знаний. 2018. №2 (10). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-okazyvayuschih-vliyanie-na-tsenu-fyuchersov-na-neft>
6. Катюха П. Б. Мировой нефтяной рынок на пороге нового ценового передела // Российский внешнеэкономический вестник. 2020. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-neftyanoy-rynok-na-poroge-novogo-tsenovogoperedela>
7. Кирницкая Т. Е. Торговля нефтью на мировом рынке // Economics. 2019. №1 (39). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/torgovlya-neftyu-na-mirovom-rynke>
8. Литвинок И.И., Гулиев И.А. — Россия на биржевом рынке жидких углеводородов // Энергетический вестник. — 2016. — № 1. — С. 87 - 107. URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=21450
9. Сергеев А. В. Анализ современного состояния биржевой торговли нефтепродуктами в России // Вести научных достижений. Экономика и право. 2019. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-sovremennogo-sostoyaniya-birzhevoy-torgovli-nefteproduktami-v-rossii>

10. Соколов М.М. Перспективы потребления нефти в мире и динамика мировых цен на нее // Вестник Института экономики РАН. 2019. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-potrebleniya-nefti-v-mire-i-dinamika-mirovyh-tsen-na-nee>
11. Официальный сайт Invest Brothers, URL: https://investbrothers.ru/stata/stata_oil/urals/
12. Официальный сайт EIA, URL: <https://www.eia.gov>
13. Официальный сайт NYMEX, URL: <https://www.cmegroup.com>
14. Официальный сайт Tradingview: <https://ru.tradingview.com>

Статистический анализ динамики значений проходного бала для поступления за счёт бюджетных ассигнований в Самарский государственный экономический университет**Statistical analysis of the dynamics of the values of the passing score for income from budget allocations in Samara state University of Economics****Глотова А.В.***Студент 2 курса,**института национальной и мировой экономики,**Самарский государственный экономический университет,**РФ, г. Самара**e-mail: awesome.glotova@yandex.ru***Glotova A.***2nd year student,**Institute of national and world economy,**Samara State University Of Economics**Russia, Samara**e-mail: awesome.glotova@yandex.ru***Научный руководитель****Чистик О.Ф.***Доктор экономических наук, профессор**Самарский государственный экономический университет,**РФ, г. Самара***Research advisor****Chistik O.***Doctor of Economics, Professor**Samara State University Of Economics**Russia, Samara***Аннотация.**

В данной статье рассматривается проблема поступления абитуриентов в высшие учебные заведения экономического спектра. На примере Самарского государственного университета будут исследованы приказы о зачислении абитуриентов за 2018-2020 года, а также рассмотрена и проанализирована динамика увеличения минимального проходного балла на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета по программе бакалавриата на направление 38.03.01 Экономика. В процессе анализа будут выявлены причины увеличения минимального проходного балла и сделан прогноз для последующего года.

Annotation.

This article deals with the problem of applicants' admission to higher educational institutions of the economic spectrum. On the example of Samara state University, we will study the orders on enrollment of applicants for 2018-2020, as well as consider and analyze the dynamics of increasing the minimum passing score for places within the admission control figures at the expense of Federal budget allocations for the bachelor's program in the direction of 38.03.01 Economics. The analysis will identify the reasons for the increase in the minimum passing score and make a forecast for the next year.

Ключевые слова: рынок труда, высшее учебное заведение, Самарский государственный экономический университет, бакалавриат, абитуриенты, минимальный проходной балл, экономика.

Key words: labor market, higher education institution, Samara state University of Economics, bachelor's degree, applicants, minimum passing score, Economics.

В системе экономических отношений рынок труда занимает важное место. На этом рынке сталкиваются интересы трудоспособных людей и работодателей, которые представляют государственные, муниципальные, общественные и частые организации. Отношения, складывающиеся на рынке труда, имеют ярко выраженный социально-экономический характер. Занятость населения и потребности в работниках напрямую оказывают влияние на социально-экономическое развитие России. Они затрагивают насущные потребности большинства

населения страны.

Конкуренция трудоспособного населения на рынке труда охватывает множество аспектов. Каждый индивид трудоспособного возраста ищет все возможные пути повышения своей конкурентоспособности в гонке за поиск и получение перспективного, высокооплачиваемого и престижного места работы. Нам следует учесть, что с одной стороны, конкуренция на рынке труда обусловлена следующими критериями:

1. Ограниченное количество высокооплачиваемых рабочих мест;
2. Большое число трудоспособного населения, желающего получить высокооплачиваемую и престижную работу и т.д.

С другой стороны, конкурентоспособность индивида среди трудоспособного населения может выражаться в:

- Возрасте индивида;
- Уровне квалификации;
- Навыки в профессиональной деятельности;
- Опыте работы;
- Наличии высшего образования и т.д.

Как было сказано выше, одним из инструментов повышения конкурентоспособности индивида на рынке труда является наличие диплома о высшем образовании в соответствии со специализацией, компетенцией и квалификацией искомой вакансии.

Из этого следует, что поступление в университет – это очень ответственная и важная часть жизни выпускников многих школ и средних профессиональных учреждений. Этому событию предшествует сдача единого государственного экзамена (ЕГЭ), по результатам которого проходит общий конкурс на поступление в высшие учебные заведения на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, а также обучения на договорной основе.

Единый государственный экзамен (ЕГЭ) — это форма государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего общего образования (ГИА). Для поступления в высшее учебное заведение чаще всего сдается единый государственный экзамен по трем дисциплинам (в отдельных случаях число дисциплин может варьироваться от двух до четырех), требуемых в данном учреждении. После сдачи ЕГЭ в каждом высшем учебном заведении начинается приемная комиссия, где проходит общий конкурс на поступление на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, а также ведется прием документов на обучение на договорной основе. Большинство ребят мечтает учиться бесплатно, поэтому результаты единого государственного экзамена имеют для них значение. Но не стоит думать, что сдача ЕГЭ влияет только на поступление на бесплатное обучение. В каждом высшем учебном заведении установлен свой проходной (минимальный) балл по единому государственному экзамену для принятия документов и зачислению на обучение даже по договорному принципу. В последние года количество школьников, сдающих ЕГЭ, неуклонно возрастает, поэтому выпускникам стоит задуматься о хорошей сдаче экзаменов, даже если они планируют учиться за собственный счет.

Начиная с 1990-х годов становятся популярными экономические и юридические специальности. В настоящее время эти направления в обучении не утратили своей актуальности, поэтому в данной статье мы рассмотрим контингент студентов, поступающих на направление «Экономика». Но в настоящий момент, высшие учебные заведения экономического спектра имеют очень мало бюджетных мест для бесплатного обучения. Однако даже количество мест на обучение на договорной основе не слишком велико. Поэтому, особенно в последние года, среди выпускников школ складывается большой конкурс для поступления в экономические и

юридические вузы не только на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, но и на места по договору.

Данная статья посвящена анализу проходного балла для поступления в Самарский Государственный экономический университет (СГЭУ) по программе бакалавриата на направление «Экономика». Выбор высшего учебного заведения обусловлено рядом факторов:

1. СГЭУ – единственное высшее учебное заведение именно экономического спектра в Самарской области;
2. Данный университет имеет свыше 2000 абитуриентов каждый год;
3. Проходной балл для поступления в Самарский государственный университет на бюджетной основе на направление «Экономика» в 2020 году составил 259 баллов, который является относительно высоким по всей Российской Федерации.

В данной работе мы рассмотрим и проанализируем изменение и возможные причины изменения проходного балла для поступления в СГЭУ по программе бакалавриата на направление 38.03.01 Экономика на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета.

Самарский Государственный Экономический университет – учебное заведение высшего образования, находящееся в г.о. Самара. В Самарском государственном экономическом университете ведется подготовка по 8 укрупненным группам специальностей и направлений подготовки (УГСН), реализуются 13 направлений подготовки бакалавриата (39 программ). Уровень магистратуры и специалитета: ведется подготовка по 3 УГСН магистратуры - 8 направлений подготовки 32 магистерские программы) и 1 специальность «Экономическая безопасность» (специализация «Судебно-экономическая экспертиза»). Факультет среднего профессионального образования реализует 2 УГСН по трем программам подготовки специалистов среднего звена. Университет готовит кадры высшей квалификации по 6 направлениям подготовки аспирантуры.

По данным с сайта Самарского государственного университета за 2018-2020 годы абитуриенты, подавшие документы и прошедшие общий конкурс поступления на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета по программе бакалавриата на направление 38.03.01 Экономика, имели следующие баллы по единому государственному экзамену, которые представлены в интервальных вариационных рядах (табл.1; табл.2; табл.3):

Таблица 4. Баллы абитуриентов, зачисленных в СГЭУ на направление экономика в 2018 году

Балл ЕГЭ	243-253	254-264	265-275	276-287	Итого
Число студентов	41	29	11	5	86
Средний балл по группе	248	258,7	268,3	281,5	256,47

Источник: Приказ № 1559-С от 08 августа 2018 года и приказ №1535-С от 03 августа 2018
<http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>

Таблица 5. Баллы абитуриентов, зачисленных в СГЭУ на направление экономика в 2019 году

Балл ЕГЭ	253-261	262-271	272-281	282-291	Итого
Число студентов	12	23	11	5	51
Средний балл по группе	256,8	266,3	276,4	284,5	268,38

Источник: Приказ № 11690-С от 08 августа 2019 года и приказ №1675-С от 03 августа 2019
<http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>

Таблица 6. Баллы абитуриентов, зачисленных в СГЭУ на направление экономика в 2020 году

Балл ЕГЭ	259-265	266-272	273-279	280-287	Итого
Число студентов	12	10	7	4	33
Средний балл по группе	263,1	269	275,4	282,3	269,70

Источник: Приказ № 1227-С от 25 августа 2020 года и приказ №1212-С от 24 августа 2020
<http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>

Нами был осуществлен анализ динамики проходного балла для поступления в Самарский государственный университет на направление «Экономика» по общему конкурсу поступления на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, так как его результаты могут способствовать объективной оценке размера проходного балла.

Результаты анализа динамики проходного балла для поступления в Самарский государственный университет на направление «Экономика» по общему конкурсу на поступление на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета за 2018-2020 годы представлены в таблице 4:

Таблица 7. Результаты анализа проходного балла за 2018 -2020 годы

Год	Минимальный проходной балл	Самый высокий балл	Процент максимального балла от минимального	Средний балл	Процент среднего балла от минимального
2018	243	287	118,1%	256,47	105,5%
2019	253	291	115%	268,38	106,1%
2020	259	287	110,8%	269,70	104,1%
В среднем за период	251,67	288,3	114,6%	262,61	104,3%

Из изученных и полученных нами данных можно сделать следующие выводы:

1. Минимальный проходной балл в Самарский государственный университет на бюджетное обучение в 2018 году составлял 243, в 2019 он увеличился на 10 баллов и стал 253, в 2020 году он уже составил 259.

2. Увеличение минимального проходного балла можно связать с сокращением мест в рамках общего конкурса на прием на обучение за счет бюджетных ассигнований:

- В 2018 году число мест составляло 86;
- В 2019 году – 51;
- В 2020 году – 33.

3. Также увеличение минимального проходного балла можно связать с укрупнением потока абитуриентов для поступления в Самарский государственный университет на направление 38.03.01 Экономика.

4. Стоит заметить, что наивысший балл абитуриента, поступившего на данное направление, практически не изменился: в 2018 и 2020 годах он составил 287, в 2019 – 291, в среднем за период 288,7.

5. Также, следует отметить снижение разницы между минимальным и максимальным баллами. В процентном соотношении в 2018 году они отличались на 18,1 %, в 2019 – на 15 %, в 2020 – на 10,8%. В среднем за период эта разница составляет 14,6 %.

6. Динамика среднего балла также имеет положительную тенденцию, поэтому можно судить о том, что с последующем периоде средний и минимальный проходные баллы будут непременно возрастать.

Опираясь на вышеизложенное статистическое исследование и выводы по нему, мы можем построить прогноз для будущих абитуриентов Самарского государственного экономического университета:

1. Увеличение минимального проходного балла на направление 38.03.01 Экономика в рамках бесплатного обучения в диапазоне от 6 до 8 баллов, т.е. до 265-267 баллов;

2. Уменьшение числа бюджетных мест по общему конкурсу приблизительно на 10 мест, с учетом тенденции к снижению (с 2018 на 2019 года – 35 мест, с 2019 на 2020 года – 18 мест);

3. Возрастание числа абитуриентов, которые состоят из выпускников 11-ых классов, сдающих единый государственный экзамен;

4. Возрастание числа абитуриентов, состоящих из выпускников средних профессиональных

учреждений, поступающих в вузы по ЕГЭ или по вступительным экзаменам.

Таким образом, будущим выпускникам школы и средних специальных учреждений, желающим поступать в высшие учебные заведения на экономические направления, в частности в Самарский государственный экономический университет, следует тщательно подготовиться к единому государственному экзамену. Если вы стремитесь к поступлению на места в рамках контрольных цифр приема за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета, то вам необходимо иметь по ЕГЭ балл, не ниже 262 (для будущих абитуриентов СГЭУ). Также данной категории абитуриентов следует принимать участие в университетских и всероссийских олимпиадах школьников, в сдаче ГТО, а также при возможности стремиться получить аттестат особого образца об отличном окончании учебного заведения. Перечисленные действия помогут абитуриентам получить дополнительные баллы к набранным баллам по ЕГЭ и увеличить свою конкурентоспособность при общем конкурсе на поступление на места в рамках контрольных цифр приема за счет федеральных бюджетных ассигнований.

Хорошее обучение в высшем учебном заведении, приобретение теоретических знаний и практических умений, наличие диплома о высшем образовании – это залог успешного преодоления конкуренции на рынке труда при поиске рабочего места с последующим карьерным ростом.

Список используемой литературы:

1. Кузнецов В.В., Сайфутдинов Р. А., Большухина И. С. Проблемы и перспективы развития рынка труда в РФ// Вестник УлГТУ. 2018. №4. С. 56-59.
2. Чистик О.Ф. Анализ динамики численности занятых лиц и потребности в работниках//Наука XXI века: актуальные направления развития. Изд-во Самарского государственного экономического университета. Самара. 2020. № 2-2. С. 119-122.
3. Основные сведения о ЕГЭ: http://www.ege.edu.ru/ru/main/main_item/
4. <https://www.sseu.ru/obrazovatel'naya-deyatelnost/obrazovatel'naya-deyatelnost>
5. Приказ № 1559-С от 08 августа 2018 года и приказ №1535-С от 03 августа 2018 <http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>
6. Приказ № 11690-С от 08 августа 2019 года и приказ №1675-С от 03 августа 2019 <http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>
7. Приказ № 1227-С от 25 августа 2020 года и приказ №1212-С от 24 августа 2020 <http://www.sseu.ru/abitur/priem-na-bakalavriat>

Формирование положительной учебной мотивации младших школьников во внеурочной деятельности**Formation of positive educational motivation of primary schoolchildren in extracurricular activities**

Елисеева Анастасия Викторовна
студентка 3 курса магистратуры,
психолого-педагогический факультет
Московский городской педагогический университет,
Россия, г. Москва
e-mail: eliseeva1401@gmail.com

Eliseeva Anastasia Viktorovna
3rd year Master's student,
Faculty of Psychology and Education
Moscow City Pedagogical University,
Russia, Moscow
e-mail: eliseeva1401@gmail.com

Научный руководитель
Недвецкая М.Н.,
кандидат педагогических наук, доцент, профессор департамента педагогики
Московский городской педагогический университет,
Россия, г. Москва

Scientific adviser
Nedvetskaya M.N.,
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor,
Professor of the Department of Pedagogy
Moscow City Pedagogical University,
Russia, Moscow

Аннотация.

В данной научной статье описаны методы, формы и приёмы организации занятий в рамках воспитательной внеурочной деятельности, которые должны обеспечить повышение положительной мотивации младших школьников к обучению.

Annotation.

This article describes the forms, methods and techniques for increasing the positive motivation of younger students to study in extracurricular activities.

Ключевые слова: ученик, мотив, внеурочная деятельность, учебная деятельность, учебная положительная мотивация.

Key words: student, motive, extracurricular activities, learning activities, learning positive motivation.

Актуальность представленной темы заключается в том, что в современной социальной ситуации к качеству образования предъявляются новые требования, уделяется особо пристальное внимание развитию таких личностных качеств учащихся, как стремление к саморазвитию и самоопределению, где ключевую роль играет формирование у школьников мотивации к учению и целенаправленной познавательной деятельности.

Современные социальные условия требуют воспитания активного человека, способного постоянно развивать и совершенствовать свои способности, самостоятельно ставить цели и способы их достижения. Но решение данных задач невозможно без формирования такой системы мотивации, в которой бы доминирующее место занимали внутренние познавательные и широкие социальные мотивы. Если человеку удастся сформировать такую мотивацию, то в будущем у него появится внутренняя необходимость личностного развития, он будет успешно самореализовываться в обществе.

Являясь фактически «ядром» личности, мотивы учения приобретают большое значение и для современной школы. Особенно остро этот вопрос стоит на начальном этапе обучения. Младший школьный возраст считается сензитивным для формирования мотивов учения. Так как в этот период учебная деятельность активно развивается и находится в статусе ведущей, положительная мотивация к учению становится фундаментом для развития социально-личностного потенциала учащихся, формирования у них способностей самостоятельного приобретения знаний и развития их познавательных интересов.

Смысл и значимость учения для школьника заложены в основании его мотивационной сферы. Однако учебная деятельность может иметь для школьников не одинаковый смысл (мотив). И для наилучшей организации учебного процесса важно знать мотивы школьников, уметь их выявлять и рационально управлять ими.

По мнению Д.Б. Эльконина мотивами, побуждающими учебную деятельность являются мотивы, связанные с ее содержанием, приобретенные общественным способом действия – мотивы собственного роста [12]. Поэтому подлинной положительной учебной мотивацией можно считать проявление ребёнком познавательного интереса, осознание им личностной и общественной значимости учения. Чтобы сформировать и развить такую мотивацию, учитель должен создать условия и ситуации, где бы желательные мотивы и цели складывались и развивались с учетом индивидуальности и внутренних намерений ученика.

Первоисточником поведенческой активности и деятельности личности принято считать потребности, но сама по себе потребность не может реально направлять и регулировать поведение. Для этого нужен стимул, побуждение, т.е. мотив. И.П Ильин полагает, что процесс формирования мотива как основания действия, поступка и побуждения к нему, начинается с возникновения потребности личности и заканчивается возникновением намерения и побуждения к достижению цели [6].

С одной стороны, мы имеем потребность. Рассматривая данное понятие, можно заметить, что оно само по себе предусматривает деятельность по своему удовлетворению. Для завершения не хватает только объекта, который удовлетворил бы данную потребность в конкретной ситуации.

В виде такого объекта выступает мотив. Это некий раздражитель или система раздражителей, способных побуждать деятельность по устранению потребности. Следовательно, структурную единицу мотивации мы можем наблюдать в виде сочетания: потребность + мотив.

Несмотря на вековую историю разработки проблемы мотивов, до сих пор не существует единства ученых о сущности понятия «мотив», его взаимосвязи с потребностями и целями. В большей степени ученые склонны считать, что мотив – это побуждение личности к активности для удовлетворения определенной потребности.

Рассмотрим понятие учебный мотив как компонент «учебной мотивации». Л.И. Божович определяет учебный мотив как «все, что побуждает активность школьника, в том числе и принятие им решения, и чувства долга, и сознание необходимости» [3, с.150].

Под мотивом учения, по мнению А.К Марковой, следует понимать «направленность учащегося на отелльные стороны учебного процесса». Это направленность ученика на овладение знаниями, желание получить хорошие отметки, установить определенные отношения с одноклассниками и т. п. [9].

Фактически это все факторы, обуславливающие проявление учебной активности: направленность ученика на овладение знаниями, желание получить хорошие отметки, установить определенные отношения с одноклассниками и т. п. Таких мотивов множество, поэтому одним из важных тезисов учебной мотивации, является тезис о полимотивированности деятельности человека. А.И. Савенков, ссылаясь на Б.Ф. Ломова, пишет, что «к той или иной деятельности личность далеко не всегда побуждается определенным единственным мотивом; мотивов может быть несколько: тогда деятельность выступает как полимотивированная».

Мотивы учения оказывают огромное влияние на ход учебной деятельности, а также на отношение ребенка к учебе. Как справедливо заметила Л.И. Божович, учебная деятельность «является ведущей на протяжении всего школьного возраста, а, следовательно, и мотивы, побуждающие ее, должны иметь существенное значение для детей в этот период психического развития» [3, с.151].

Поэтому следует рассмотреть виды учебных мотивов, побуждающих школьников включаться в учебную деятельность. Следует отметить, что единой классификации мотивов в структуре учебной деятельности не существует.

Существуют классические классификации, разделяющей мотивацию учения на внешнюю и внутреннюю. К внутренним мотивам относят ценностные мотивы, связанные с внутренним благополучием (собственное развитие в процессе учения, формирование системы личностных убеждений, установок). На этом основании выделяют мотив самосовершенствования. Внешняя мотивация зависима от внешних факторов и не связана с получением знаний, она реализуется в потребности в собственном благополучии (боязнь плохих отметок, наказание родителей и т.д.). Такие мотивы неустойчивы и, как правило, кратковременны.

Ослабление внешнего воздействия обычно приводит к прекращению учебной деятельности. На основе данной классификации, М.В. Матюхина и А.К. Макарова выделяют две аналогичные группы (познавательную и социальную) учебных мотивов, но дифференцируют их по уровням [30].

Первая большая группа познавательных мотивов включает несколько уровней:

- широкие познавательные мотивы (направлены на овладение учеником теоретическими понятиями, знаниями, фактами);
- учебно-познавательные мотивы (направлены на усвоение способов добывания нового);
- мотивы самообразования (направлены на самостоятельное совершенствование способов получения знаний и навыков).

Мотивы самообразования могут обеспечивать наличие у учащихся «мотива достижения», который будет основываться на стремлении ученика к совершенствованию своих результатов в ходе постоянного соревнования с самим собой.

Первая категория мотивов направлена на то, чтобы помочь ученику преодолеть встречающиеся на его пути трудности, препятствующие учебной деятельности, формировать познавательную активность.

Функция мотивов второй группы совершенно другая – это мотивы, связанные с окружением ребенка, его социальными контактами.

В процессе формирования мотивации к учению следует учитывать возрастные особенности младших школьников. Поэтому следует разобраться, как именно формируется и развивается у младших школьников учебная мотивация.

Смена ведущей деятельности и новая социальная ситуация развития способствует изменению мотивационной сферы ребенка. П.И. Арапова выделяет следующие ведущие потребности детей семилетнего возраста:

- потребность в понимании и признании;
 - потребность в интеллектуальном развитии;
 - потребность в самоутверждении, самоуважении;
 - потребность в достижении успеха в условиях соревнования со сверстниками;
 - потребность в игре, где реализуются стремления к интеллектуальному, волевому и моторному развитию
- [2, с.43].

Основным мотивом, поддерживающим положительное отношение к учебе можно считать познавательный интерес (к содержанию и процессу учебной деятельности). Познавательный интерес является фактором формирования активной, творческой и любознательной личности школьника. Интерес, как форма проявления познавательной потребности, особенно актуальна и значима для младших школьников, потому что развивается раньше других мотивов и взаимодействует с ними, носит бескорыстный характер. Интерес – это основная причина действий, ощущаемой и осознаваемой школьником. Условия для создания познавательного интереса обеспечиваются возможностью учащихся продемонстрировать на уроках и занятиях умственную самостоятельность и инициативность.

Интерес, как форма проявления познавательной потребности, особенно актуальна и значима для младших школьников, потому что развивается раньше других мотивов и взаимодействует с ними, носит бескорыстный характер и является реальной причиной действий, ощущаемой и осознаваемой учеником. Условия для создания познавательного интереса обеспечиваются возможностью учащихся проявить в учении умственную самостоятельность и инициативность.

По мнению Е.П. Ильина, основными условиями формирования устойчивой учебной положительной мотивации являются:

- организация учебной деятельности;
- содержательная часть учебного материала;
- коллективные формы учебной деятельности;
- оценка учебной деятельности;
- стиль педагогической деятельности учителя [6, с.267].

Если обратиться к теории деятельности А.Н. Леонтьева, то можно сделать вывод о том, что мотивация возникает, если предполагаемая норма деятельности отвечает имеющейся потребности. То есть учитель должен предложить ученику такую деятельность, которая отвечала бы его потребности, а именно познавательному интересу [8].

Поэтому, организуя учебно-воспитательный процесс и отбирая материал для уроков, учитель должен ориентироваться на формирование познавательных интересов младших школьников.

Мы предположили, что учебную положительную мотивацию лучше всего формировать в комплексе занятий в процессе воспитательной внеурочной деятельности. Занятия будет способствовать воспитанию познавательной мотивации младших школьников. Мотивация будет формироваться при соблюдении следующих педагогических условий:

- 1) учет индивидуальных интересов детей при подборе игр;
- 2) организация группового взаимодействия;
- 3) учет возрастных особенностей при составлении и проведении занятий;
- 4) использование игровых упражнений и заданий;
- 5) создание ситуации успеха.

На внеурочных занятиях учитель имеет возможность использовать различные методы для формирования учебно-познавательной мотивации:

- формирование доверительных, открытых отношений в классе, а также укрепление и совершенствование осознанности мотива;
- создание мотивации для повышения эффективности учебной деятельности;
- эмоциональная и развлекательная обстановка;
- представление задачи;

- способность применять навыки на практике;
- достижимость и устойчивость целей;
- обновление текущих потребностей ребенка;
- обучение самоконтролю и самооценке.

Учитель можете создать позитивное настроение для выполнения заданий, создав неформальную классную среду: расставить иначе парты; разделить детей на группы; организовать занятия как веселую игру с образовательной целью урока. А чтобы сформировать устойчивый учебный интерес младших школьников, нужно организовывать занятия с элементами игры, урок-путешествие в сказочный мир, викторины, в процессе защиты творческих проектов с участием вымышленных персонажей или популярных героев детей и любых других неформальных интерактивных занятий.

Таким образом, чтобы на занятии внеурочной деятельности ученик был участником эффективного учебного процесса, имел личную заинтересованность, понимал, что и зачем он будет делать, учителю нужно использовать различные формы, методы и приемы повышения мотивации на разных этапах занятий в рамках внеурочной деятельности. Их чередование повышает желание детей учиться и открывать новые знания. Без возникновения этих учебных мотивов, без положительной учебной мотивации знания не могут принести положительного результата.

Список используемой литературы:

1. Амонашвили, Ш.А. Основы гуманной педагогики. Книга 3. Школа жизни/ Ш.А. Амонашвили. – М.: Амрита, 2012.
2. Арапова, П.И. Кризисные периоды личностного развития школьника: монография / П.И. Арапова. – М.: МГПУ, 2015. – 116 с.
3. Божович, Л. И. Проблемы формирования личности: избр. психол. тр. / Под ред. Д.И. Фельдштейна; Рос. акад. образования, Моск. психол. соц. ин-т. – 3-е изд. – М.: МПСИ; Воронеж: МОДЭК, 2001. – 349 с.
4. Гамезо, М.В. Словарь-справочник по педагогической психологии / М.В. Гамезо, А.В. Степаносова, Л.М. Хализева. – М.: Наука, 2001. – С. 312.
5. Гани, С.В. Развитие учебной мотивации первоклассников при различных стилях педагогического руководства / С.В. Гани, А.В. Гани // Вопросы образования. – 2009. – №1. – С. 188 – 198.
6. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы / Е.П. Ильин. – СПб, 2003. – 512 с.
7. Кулагина, И.Ю. Педагогическая психология: учебное пособие / И.Ю. Кулагина. – М.: ТЦ Сфера, 2008. – 480 с.
8. Леонтьев, А.Н. Проблемы развития психики/ А.Н. Леонтьев. – М.: АПН РСФСР, 1959. – 345 с.
9. Маркова, А.К. Мотивация учения и ее воспитание у школьников / А.К. Маркова, А.Б. Орлов, Л.М. Фидман. – М.: Педагогика, 1983. – 64 с.
10. Маркова, А.К. Формирование мотивации учения в школьном возрасте: пособие для учителя / А.К. Макарова. – М.: Просвещение, 1983. – 96
11. Матюхина, М.В. Мотивация учения младших школьников / М.В. Матюхина. – М.: Педагогика, 1984. – 144 с.
12. Эльконин, Д.Б. Детская психология [Электронный ресурс]: учеб. Пособие для студ. высш. учеб. заведений / Д.Б. Эльконин. – М.: Академия, 2004

Формирование имиджа образовательных организаций в системе дополнительного образования**On the image-making paradigm of educational organizations in the system of additional/extracurricular education****Жамкова Майя Юрьевна**

Студент 2 курса

Факультет Институт журналистики, коммуникаций и медиаобразования
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Московский педагогический государственный университет» (МПГУ)
Россия, ЦФО, 127006, г. Москва, ул. Каретный Ряд, 2
e-mail: 1502199696@mail.ru

Zhamkova Maya Yurievna

Student 2 term

Faculty of Institute of Journalism, Communication and Media Education
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Moscow Pedagogical State University"
(MPGU)
Russia, Central Federal District, 127006, Moscow, st. Karetny Ryad, 2
e-mail: 1502199696@mail.ru

Милюхина Александра Владимировна

Студент 2 курса

Факультет Институт журналистики, коммуникаций и медиаобразования
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Московский педагогический государственный университет» (МПГУ)
Россия, ЦФО, 127006, г. Москва, ул. Каретный Ряд, 2
e-mail: srozhhik@yandex.ru

Milyukhina Alexandra Vladimirovna

Student 2 term

Faculty of Institute of Journalism, Communication and Media Education
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Moscow Pedagogical State University"
(MPGU)
Russia, Central Federal District, 127006, Moscow, st. Karetny Ryad, 2
e-mail: srozhhik@yandex.ru

Аннотация.

Позитивный имидж образовательной организации системы дополнительного образования играет важную роль в поддержании организации в состоянии конкуренции. Как уже известно, конкурентоспособность является главным фактором, который определяет успех организации дополнительного образования. В данной статье описан путь создания устойчивого и благоприятного образа организации дополнительного образования, при использовании четко проработанного плана, который приведет к желаемым результатам.

Annotation.

The positive image of the educational organization of the additional education system plays an important role in maintaining the organization in a state of competition. As is already known, competitiveness is the main factor that determines the success of organizing additional education. This article describes the way to create a sustainable and favorable image of the organization of additional education, using a well-developed plan, which will lead to the desired results.

Ключевые слова: Имидж, дополнительное образование, организация дополнительного образования, конкуренция, образовательные организации.

Key words: Image, additional education, organization of additional education, competition, educational organizations.

Проблема создания имиджа образовательных организаций становится актуальной в современном мире. Организациям дополнительного образования в настоящее время необходимо быть конкурентоспособными и

создавать свой положительный имидж. Но практика показывает, что очень немногие организации знают механизмы и методы его формирования и поддержания.

Очевидно, что все родители тщательно подходят к выбору организации дополнительного образования для своих детей. Существует множество критериев оценки, которые позволяют сформировать общее впечатление о положительном имидже. Благодаря сложившемуся впечатлению об организации, у людей складывается представление и о ее репутации. Исходя из этого, мы можем заключить, что имидж представляет собой образ, который сформирован в общественном сознании или индивидуально искусственно, посредством массовой коммуникации и психологического влияния. Актуальность данной темы очень важна, потому что сформированный имидж образовательных организаций определяет их успех в целом.

Для поддержания работоспособности организации ей необходимо достаточное количество обучающихся, именно от этого зависит существование организации дополнительного образования. В связи с увеличением количества организаций, предоставляющих образовательные услуги качественного уровня, возникает конкурентная борьба за привлечение обучающихся. Обладая равными характеристиками, лидирующие позиции займет организация, чей имидж имеет наиболее высшую оценку. Организация, чье имя часто упоминается в положительном контексте, выглядит более выигрышным в глазах родителей и обучающихся. Этим объясняется актуальность формирования имиджа организации в настоящее время.

Образовательный процесс обычно понимается как механизм взаимодействия обучения и познания, воспитания и самообразования, обеспечивающий развитие человека как личности. Этот механизм во многом зависит от специфики организации и основных образовательных технологий, которые в них используются.

Термин "дополнительное образование" означает такой вид образования, который нацелен на полный охват образовательных потребностей личности в развитии духовной, нравственной, физической, интеллектуальной и профессиональной сфер.

Иными словами, дополнительное образование – это образование, находящееся вне общего государственного стандарта.

Кроме воспитания и творческого развития личности дополнительное образование способствует решению ряда других социально значимых вопросов, таких как занятость, самореализация и социальная адаптация детей, формирование здорового образа жизни, профилактика правонарушений и других асоциальных проявлений среди детей и подростков. С помощью дополнительного образования детей решаются проблемы обеспечения качественного образования по выбору, социально-экономические проблемы детей и семьи, и улучшения здоровья российского общества в целом.

Расходы бюджетов всех уровней на дополнительное образование детей являются долгосрочными инвестициями в будущее развитие российского общества, его кадровый потенциал, развитие интеллектуальной, научной, технической, творческой и культурной жизни общества, профилактики безнадзорности и асоциальных проявлений в детской и подростковой среде.

В настоящее время некоторые дополнительные образовательные услуги являются платными. Это происходит из-за низкого уровня финансирования системы образования в целом и дополнительного, в частности, отсутствие высококвалифицированного персонала и оборудования, недостаточным материально-техническим оснащением этой сферы образования. Возможность предоставления оплачиваемых услуг дает возможность сотрудникам организаций дополнительного образования понимать и критически оценивать свой потенциал, осознавать свою роль в удовлетворении культурно-образовательных запросов социума, проанализировать свои внутренние резервы. Введение платных услуг в систему дополнительного образования способствует здоровой конкуренции в сфере образования, укрепляет и поддерживает финансовое положение образовательной

организации, увеличивает его ответственность за результаты образования, способствует развитию различных форм и методов обучения, вносит новое в содержание образования.

Развитие имиджа организации дополнительного образования – это процедура, в ходе которой благодаря существующим ресурсам создается спланированный образ. Имидж оказывает значительное влияние на спрос на образовательные услуги конкретной организации.

Современные российские образовательные организации, осознавая значимость имиджа как элемента конкурентоспособности, находятся в непрерывном процессе его формирования и укрепления. При взаимодействии всех заинтересованных сторон образуются впечатления от организации, которые, в свою очередь, усиливают или ослабевают доверие к организации. Исследования подтверждают, что в большинстве случаев качество услуг образовательной организации менее важно, чем её имидж, поскольку положительное или отрицательное эмоциональное восприятие оказывается сильнее определённых характеристик, показателей и результатов.

В первую очередь, имидж образовательной организации является, восприятием целевыми аудиториями. Благодаря данному утверждению можно предположить, что для формирования имиджа образовательного учреждения необходимо учесть мнения всех заинтересованных сторон, проявить клиентоориентированный подход. Именно этим можно объяснить возможное образование у одной организации нескольких вариаций имиджа. Во время создания имиджа образовательной организации для нескольких целевых аудиторий необходима основа, которая объединит все концепции.

Имидж находится в прямой зависимости от взаимосвязи между образовательной организацией и заинтересованными лицами, которые по-разному могут интерпретировать поступающую об организации информацию.

Организациям дополнительного образования необходимо создавать и развивать положительный имидж с целью получения конкурентного преимущества:

- владеть различными факторами, которые способствуют созданию имиджа организации дополнительного образования;
- анализировать восприятие организации аудиториями, на которых направлена деятельность организации и сравнить позиции настоящего времени и значениями «как должно быть»;
- анализировать оказанное воздействие сложившегося имиджа на степень доверия к организации ДО.

Разные целевые группы по-разному реагируют на комбинации фактором, влияющих на формирование образовательной организации, поэтому определить все факторы достаточно проблематично.

Образовательным организациям необходимо акцентировать внимание не только на формировании и развитии имиджа, но и на поддержании своей репутации. Ориентированная на рынок и клиентов организация общается и взаимодействует с ними на постоянной основе. Созданию благоприятной репутации для учреждения содействуют правильно налаженные маркетинговые коммуникации. Важность формата взаимодействия усиливается тем, что основной выбор относительно своего дополнительного образования делают обучающиеся, и представленная информация должна соответствовать уровню восприятия, быть интересной и детализированной, чтобы сформировать желание делиться ей со сверстниками.

Эффективная и качественная деятельность современного образовательного учреждения возможна только при планировании собственного долгосрочного развития с учетом базовых потребностей общества и государства. В этом смысле особенно важно подходить к построению образов от формирования имиджа образовательной организации. Некоторые исследователи понимают имидж организации дополнительного образования как эмоционально окрашенный образ, содержащий установки и предназначенный для

психологического воздействия данной ориентации на определенные группы социальной среды образовательной организации.

Формирование имиджа как сложного социально–психологического образования направлено на реализацию таких задач, как установление доверия между организацией и общественностью, устранения различий между группами, уменьшение барьеров при общении, популяризации их деятельности.

В формировании имиджа организации дополнительного образования важно понимать, что будь то участник педагогического коллектива или администрации организации, или же фирменный стиль и атрибутика – все это является звеном единого целого, несущего информацию в общество. От формирования этого образа и зависит успех организации. Для того чтобы в полной мере образ организации дополнительного образования обрел позитивный имидж, он должен спланировать этот образ и на основе имеющихся ресурсов выработать механизмы и способы управления.

Формирование имиджа организации дополнительного образования состоит из трех компонентов:

- а) формулировка имиджевых целей и имиджевой стратегии;
- б) создание имидж-портрета;
- в) выбор способов продвижения имиджа.

Трудно спорить с утверждением, что образование обладает высокой экономической и социальной значимостью в экономической системе любой страны. Она имеет воздействие на развитие и состояние всех предприятий, независимо от отрасли, к которой они принадлежат. В современных изменяющихся экономических условиях жизнеспособными остаются только конкурентоспособные организации. В то же время, важно отметить, что даже конкурентоспособным образовательным организациям нужно постоянно отслеживать состояние рынка образовательных услуг и идти в ногу со временем, чтобы обеспечить свою устойчивость. Понятие «конкурентоспособность» многогранно, оно отражает различные аспекты деятельности образовательной организации, качество оказываемых образовательных услуг и многое другое.

Когда учебное заведение предоставляет образовательные услуги и гарантирует стабильный уровень качества, оно начинает работать над созданием собственного имиджа. Аналогичный процесс наблюдается при организации дополнительного образования, которое решает не только учебные задачи, но и задачи по формированию гармоничной творческой личности. Кроме того, положительный имидж организации дополнительного образования является управленческой функцией, ресурсом будущего развития образовательной организации.

Высокий уровень предоставляемых услуг автоматически создает положительный имидж учреждения, примером тому служит Центр внешкольной работы г. Москвы «На Сумском». Благодаря многолетней истории Центр обладает множеством выпускников и обучающихся, что уже положительно сказывается на имидже учреждения. Многочисленные конкурсы и мероприятия, организуемые не только для обучающихся Центра и их родителей, но и для жителей района создают привлекательный образ учреждения для широкой аудитории. Выдержанный стиль учреждения, регулярное обновление установленных стендов и плазменных экранов дают всем посетителям Центра возможность познакомиться с внутренним устройством учреждения и его жизнью вне занятий. Отвечая современным новшествам, у Центра имеются аккаунты в социальных сетях, которые наполнены актуальным контентом. Центр концентрирует свое внимание не только на обучении детей в возрасте до 18 лет, но и создает программы для родителей. Примером этого служит уникальный родительский проект «Необыкновенный концерт». Вся информация своевременно поступает на официальный сайт учреждения. Все педагоги Центра постоянно повышают свою квалификацию о чем можно узнать со страниц сайта. Кабинеты

Центра оснащены современным оборудованием, что позволяет расширять границы охватываемых направлений деятельности. Каждый кабинет оформлен в соответствии с направлением деятельности объединения.

Многогранное определение «конкурентоспособность» отражает самые разные аспекты деятельности по организации дополнительного образования и качества образовательных услуг. Имидж организации дополнительного образования и ее конкурентоспособность связаны напрямую. Основная задача образа - создать положительное отношение к кому-то или чему-то. Если сформирован позитивный настрой, придет уверенность, а в свою очередь высокие оценки и уверенный выбор. Это психологическая цепочка, порожаемая позитивным настроем. Кроме того, положительный имидж, как правило, способствует повышению престижа, а, следовательно, авторитета и влияния. Положительный имидж также является важным фактором для высокого рейтинга, что очень важно в публичной деятельности, богатой разнообразной информацией.

Вопросы имиджа организации дополнительного образования находятся на начальной стадии изучения. Стабильность положительного имиджа можно интерпретировать как важный компонент методического продукта, дополнительного ресурса управления и развития организации дополнительного образования.

Целенаправленно созданный имидж организации дополнительного образования является не набором случайных компонентов, а целостной системой взаимосвязанных качеств, интегративной совокупностью характеристик, которые включают в себя образы руководителя и сотрудников организации дополнительного образования. Значительную роль представляет мнение социума об уровне образования и комфорта в организации, цен на услуги образования и внешних атрибутов.

Исходя из выше сказанного, сформировались основные инструменты создания и поддержания имиджа организации дополнительного образования:

1. Развитие организационной культуры;
2. Создание корпоративного дизайна;
3. Образование имиджа предоставляемых услуг дополнительного образования;
4. Развитие социального имиджа;
5. Формирование имиджа руководителя и персонала организации.

Следовательно, формирование положительного образа организации дополнительного образования является необходимым условием для поддержания своей конкурентоспособности и увеличения числа обучающихся.

Исходя из выше изложенного, мы можем сделать следующий вывод – позитивный имидж играет важную роль в поддержании организации в состоянии конкуренции. Как уже известно, конкурентоспособность является главным фактором, который определяет успех организации дополнительного образования. Таким образом, создавая устойчивый и благоприятный образ организации дополнительного образования, необходим разработанный план, нацеленный на получение желаемого результата.

Список используемой литературы:

1. Батракова Л.Г. «Формирование эффективного имиджа образовательного учреждения» / Ярославский педагогический вестник – 2013 – № 4
2. Березина В. А. Дополнительное образование детей в современных условиях / В. А. Березина. // Нормативные документы образовательного учреждения. – 2006. – № 3. – С. 17–19.
3. Зуева Е.И. Подходы к формированию имиджа образовательного учреждения. – М. – 2007 – 124 с.
4. Пискунов М.С. Имидж образовательного учреждения: структура и механизмы формирования / М.С. Пискунов // Мониторинг и стандарты в образовании. – 1999. – С. 45–51.
5. Томилова М.В. Модель имиджа организации/ М.В. Томилова // Маркетинг в России и за рубежом – 1998 – № 1 – с. 5–17.

Этническая журналистика как средство гармонизации межнациональных отношений**Ethnic journalism as a means of harmonizing interethnic relations*****Овасафян Евгения Авриковна****Студент 1 курса**Факультет журналистики**Московский государственный университет**РФ, Москва**e-mail: evgenia.ovasafyan@yandex.ru****Ovasafyan Evgenia Avrikovna****Student 1 term**Faculty of journalism**Lomonosov Moscow State University**Russia, Moscow**e-mail: evgenia.ovasafyan@yandex.ru***Аннотация.**

В рамках исследования рассматривалась этническая журналистика в качестве средства гармонизации межнациональных отношений и средства эскалации межнациональных конфликтов. Были выявлены инструменты, которые осознанно или бессознательно используют журналисты, освещающие этнические темы и межнациональные конфликты. Также проанализирована роль этнических средств массовой информации в реализации государственной национальной политики.

Annotation.

The study considered ethnic journalism as a means of harmonizing interethnic relations and a means of escalating interethnic conflicts. Tools that are consciously or unconsciously used by journalists covering ethnic topics and interethnic conflicts were identified. The role of ethnic mass media in the implementation of state national policy is also analyzed.

Ключевые слова: Этническая журналистика, межнациональные отношения, язык вражды, кросс-культурность.

Key words: Ethnic journalism, interethnic relations, hate speech, cross-culture.

В условиях многонациональности нашего общества регулярно возникает большое число острых проблем в сфере национальной политики. Во многом на изменение уровня этнофобии влияет работа СМИ.

В рамках исследования этнические СМИ рассматривались в качестве средства гармонизации межнациональных отношений. Для этого была проанализирована история развития этнической журналистики, рассмотрены этнические СМИ Санкт-Петербурга и на основе их анализа выявлены типологические особенности. Также выявлена роль СМИ в освещении конфликтов (в том числе согласно концепции государственной национальной политики), проведен сравнительный анализ кросс-культурных СМИ регионального и федерального уровней и предложен вариант альтернативного этнического СМИ с учетом выявленных ошибок.

Для того, чтобы выявить типологические особенности этнической журналистики, обратимся к петербургской газете «Гул». Это газета-информационный листок для женщин из Центральной Азии и членов их семей.

Первый выпуск появился на свет в декабре 2016 года. Инициатива создания издания принадлежит девушкам-участницам проекта «Дети Петербурга». Среди них и мигранты из Центральной Азии, и девушки из России. Основные цели газеты: просветительские, образовательные, правозащитные. Инициативная группа делится информацией о том, куда можно обратиться при столкновении с проблемами при оформлении документов, что делать при нарушении обязанностей работодателя, как помочь ребенку с изучением русского языка, где найти свою национально-культурную организацию и куда сходить бесплатно в Петербурге.

На основе анализа выпусков газеты «Гул» были выявлены следующие типологические особенности этнических средств массовой информации:

1. Целевая аудитория.

Целевой аудиторией является определенный этнос или группа этносов, проживающие на конкретной территории. В данном случае — представители Центральной Азии. Однако материалы, которые публикуются в газете и в группе газеты «ВКонтакте», интересны мигрантам, которые приехали в том числе из других стран.

2. Охват, территория распространения.

Активность этнических СМИ зависит от территории распространения, так как направлена на конкретную целевую аудиторию — конкретный этнос или группу этносов (не считая кросс-культурные издания). В данном случае охват оправдывается тем, что в Санкт-Петербурге большое число мигрантов из Центральной, Средней Азии, среди которых большое число женщин.

3. Материалы на нескольких языках.

В рассматриваемом случае газета, целевая аудитория которой — женщины из Центральной Азии, выпускается на 4 языках: русском, узбекском, таджикском и киргизском.

4. Тематическая направленность.

Основная тематика — освещение этнических проблем, особенностей культур, обычаев, традиций народов. И новое явление — кросс-культурный контент, объединяющее звено, содержащее интересную информацию межэтнического характера для более широкой, чем определенная концепцией издания, целевой аудитории. В рассматриваемом примере основной упор сделан на правозащиту и образование.

5. Функциональность.

Основная цель этнических СМИ — культурная интеграция, заключающаяся в объединении представителей разных национальностей через призму поиска точек соприкосновения при сохранении национальной аутентичности.

Мы живем в полиэтнической среде, в которой одной из приоритетных государственных задач является гармонизация межнациональных отношений при сохранении и популяризации национальной культуры и национального языка. Поэтому этнические СМИ и публикации на этническую тему должны быть ориентированы не на узкую целевую аудиторию (конкретный этнос), а на общество в целом. Для этого необходимо использовать современные форматы и способы подачи материалов, выстраивать взаимодействие с аудиторией и вовлекать ее в процесс генерации и анализа информации.

Кросс-культурная журналистика сохраняет в себе основополагающие национальные знания и стремится к наполнению знаниями об основах построения гражданского общества с его плюрализмом, многонациональностью в ее уважении ко всем этносам и религиям.

Эти задачи на сегодняшний день стоят не только перед этнической журналистикой. Все журналисты должны задавать себе вопросы: «Каким знанием и открытием я хочу поделиться? Зачем я это делаю и что следует после моего заявления?». Это связано с тем, что освещение межнациональных отношений — тема сложная для общества и самих средств массовой информации, которые могут как помочь разрешить конфликт, так и вызвать его эскалацию.

Процесс гармонизации межнациональных отношений направлен на недопущение и предотвращение межнациональных конфликтов. Несмотря на то, что понятие этнической журналистики изучено достаточно поверхностно, не имеет зафиксированного определения, «этничность» в средствах массовой информации Российской Федерации присутствует очень давно. Связано это с многонациональностью страны. Часто в журналистских материалах упоминается национальность человека в негативном контексте (если совершается

какое-то преступление). Отношение к действию одного человека проецируется на всю этническую группу, к которой принадлежит преступник. Соответственно, говоря об участии этнической журналистики в гармонизации межнациональных отношений, нельзя не упомянуть роль СМИ в урегулировании конфликтов, особенности их освещения.

Роль любого средства массовой информации в условиях конфликта заключается во всестороннем анализе ситуации, диагностировании положений и взглядов конфликтующих субъектов, доведении информации до потребителя и воздействующем влиянии на сознание людей с целью оперативного и конструктивного разрешения проблемы. Журналист обычно рассказывает о предмете конфликта — проблеме, стимулирующей вступить оппонентов в противоборство, о прямых и косвенных представителях конфликтующих сторон (в том числе о поддержке органами исполнительной власти, общественными организациями), то есть помогает идентифицировать участников конфликта и проанализировать их деструктивное взаимодействие.

Иногда журналисты могут прогнозировать как возникновение, так и развитие конфликта, предлагать пути его решения. С помощью СМИ можно подготовить аудиторию к назревающим конфликтам, предупредив то или иное поведение людей, а также закрепить в подсознании людей, что такое «хорошо» и что такое «плохо» (в частности, что любой конфликт нужно стремиться разрешить мирным путем, нет хороших наций, есть хорошие люди и так далее). Таким образом, СМИ — это не сторонний наблюдатель на конфликтной арене, а самостоятельный игрок, от тактики которого зависит результат. Однако часто из самостоятельного игрока СМИ превращается в зависимого и служащего интересам конкретной конфликтующей стороны. Все вышеизложенные процессы будут иметь смысл только в том случае, когда журналист работает непредвзято и транслирует объективные сведения. Он через формирование представления о конфликте и конкретных установок у аудитории влияет косвенно на конфликт, его длительность и интенсивность.

Благодаря работе средств массовой информации обеспечивается информационная открытость и к решению конфликта включается большое количество людей. При идеальном раскладе СМИ оказывает влияние на выработку общественного мнения, что стимулирует общественное и экспертное давление на конфликтующие стороны и ускоряет процесс выработки решений, приводит к снижению уровня напряженности и постепенной деэскалации конфликта. Иногда это становится единственным способом решения проблемы. Важно учитывать, что если даже журналист не стремится повлиять на конфликт, то его материал в любом случае оказывает влияние на восприятие конфликта аудиторией.

Зачастую материалы в СМИ не только не помогают стабилизировать ситуацию и заблокировать проблему, но и наоборот еще больше провоцируют конфликтующие стороны и не связанную напрямую с проблемой общественность на импульсивные дестабилизирующие шаги. Если журналист, анализируя ситуацию, позиционирует конфликтные отношения как враждебные, то не включенная в явное и неявное противоборство лица будет воспринимать их именно так. Так СМИ стимулирует не активный процесс разрешения конфликта, а процесс его дальнейшего усложнения, применение силовых методов как единственно результативных в сложившихся враждебных условиях.

Михаил Мельников, аналитик Центра экстремальной журналистики Союза журналистов России, описывает позитивную и негативную модели сопровождения конфликтов в средствах массовой информации [47, с. 21–23]. Позитивная (или идеальная) модель состоит из описания реальной проблемы, из-за которой возник конфликт, оценки реального состояния конфликта на данный момент, составления образа конфликтующих сторон, использования ретроспективы (как было до, как зарождался конфликт, какие подобные конфликты были и как они разрешались). При использовании позитивной модели журналист избегает стереотипных высказываний

и заключений, не гиперболизирует те или иные факты, не включает оценочные слова, анализирует возможные пути разрешения конфликта.

Негативная (или реальная, по отношению к статистике) модель состоит из трансляции ложных или неявных стимуляторов конфликта, нарушения реальной логики развития конфликта. Автор материала использует стереотипы и шаблоны, рисует ложные образы конфликтующих сторон, подчеркивает, какая сторона виновата, делится не всеми важными для реального восприятия картины фактами, а только выгодными для конкретной стороны, конкуренты называются врагами, придается ситуации излишний драматизм. Таким образом, потребитель получает искаженную и неполную информацию о конфликте, что вызывает запланированную реакцию на происходящее. Часто такие публикации стимулируют эскалацию конфликта, его усложнение, затягивание.

Исследователи Петр Киричек и Павел Потапов [3, с. 12–14] обращают внимание на то, что толерантные публикации (которые по классификации Михаила Мельникова мы бы назвали позитивными) подготовлены в конкретном жанре, обладают семантической точностью, написаны в публицистическом стиле с использованием высокой и нейтральной лексики. Негативные, нетолерантные этнические публикации противоположны по оформлению и содержанию: используется гибридный жанр, присутствуют разговорные слова, даже сниженная лексика, транслируются идеи бытового уровня, нарушаются стилевые нормы.

Кандидат филологических наук Марина Шахбазян [2, с. 279] описывает формы подачи текстовых этнических материалов: в них содержится информация о жизни народов, их культуре, быте, экономике, генерируются и закрепляются в общественном сознании этнические образы и стереотипы, идеи (позитивные и негативные), транслируются правдивые или интолерантные сведения о судьбе народа, используется особая лексика (или нейтральная, или эмоционально окрашенная, сниженная, разговорная).

Чтобы обозначить особенности подачи нетолерантных материалов в СМИ, в том числе связанных с дискриминацией по национальному признаку, используют понятие «язык вражды». Доктор филологических наук Павел Хроменков [6, с. 60–61] называет «языком вражды» или «риторикой ненависти» особую языковую модель с использованием приемов, позволяющих унижить, выразить неприязнь к какой-то группе людей, объединенных по религиозному, этническому, половому, политическому или иному признаку.

Дмитрий Авраамов, родоначальник научных исследований по профессиональной этике российского журналиста, отмечал, что нарушения, связанные с упоминанием национальностей людей в негативном ключе, являются следствием обострений межнациональных отношений в стране. Многие журналисты сами могут находиться под впечатлением от тех или иных событий, иногда личного опыта, дать волю своим чувствам, чем обречь материал на чрезмерную субъективность [1, с. 182–185]. Отсюда и клише «чеченская мафия» и частотное по употреблению «лица кавказской национальности». Что касается упоминания национальности преступника, Авраамов считает это допустимым лишь в том случае, когда говорится о межэтническом конфликте, указание на национальность важно для понимания проблемы. Обратимся к конкретному журналистскому материалу с упоминанием этнической принадлежности преступников, чтобы выяснить, оправдано ли оно.

8 апреля 2020 года команда интернет-СМИ «ТОК», которое входит в группу проектов Международного информационного агентства «Россия Сегодня», опубликовала видео «Грабежи и налеты во время карантина» [7]. Формат «ТОКа» — титрованные фото и видео. Основная тема рассматриваемого материала — преступления, которые совершаются в период самоизоляции оставшимися без работы и средств к существованию людьми.

Начинается видео с кадров, на которых в Казани пожилую женщину толкает мужчина и вырывает у нее сумку. Согласно данным, указанным в титрах, потерпевшая скончалась, а грабителя быстро арестовали. Вторая

история в том же видео очень похожа на предыдущую: в Челябинске мужчина отбирает у женщины сумку, она падает, громко кричит, однако это не останавливает преступника, он убегает с наживой.

На 36 секунде на экране появляются кадры с трудовыми мигрантами и подпись: «Люди рассказывают о нападениях гастарбайтеров». Далее зрителю демонстрируется в качестве подтверждения скриншот записи из группы «Подслушано ЖК София СПб» в социальной сети «ВКонтакте» о том, что группа мигрантов отобрала продукты возле магазина «Лента» у женщины с ребенком. Журналисты сообщают, что сейчас у трудовых мигрантов трудности с работой, а для депортации оснований нет и границы закрыты. Следом мы видим фотографию Юлии Макаровой, которая, вероятно, поделилась своей историей с «ТОКом». Она рассказала, что однажды днем на ее мужа напала группа трудовых мигрантов из Таджикистана. Примечательно, что сопровождаются титры видеокдрами очередей, вероятнее всего, в миграционных центрах и их дворах.

На второй минуте появляются кадры из Всеволожска (Ленинградская область). Ориентируясь на подпись, понимаем, что на видео цыганка отбирает у женщины сумку, в которой 300 тысяч рублей.

Далее журналисты сообщают, что в России, несмотря на локальные истории, увеличение числа преступлений не зафиксировано, а в Нью-Йорке их стало за период активного распространения коронавирусной инфекции на 12% больше.

В чем идея этого видеоролика? Вероятнее всего, журналисты хотели предупредить жителей Российской Федерации о том, что ухудшение экономического положения населения может вынудить отдельных людей пойти на преступления. Однако 44 секунды (примерно 40%) видео, которое продолжается 1 минуту 49 секунд, посвящено разбоям трудовых мигрантов и цыганки. Соответственно, особый акцент (вероятно, осознанно) делается на нарушениях с их стороны. Но возникает следующая ситуация: яркие кадры насилия мы наблюдаем в начале ролика (истории из Казани и Челябинска), у аудитории в памяти скорее останутся они (а там преступники не трудовые мигранты), чем скриншот записи в социальной сети и фотография жены пострадавшего. Эта сохранившаяся зрительная информация соединится с основным по содержанию посылом: «Мигранты активно совершают преступления». Итогом станет дополнительный всплеск негатива в сторону иностранцев, работающих в России.

К слову, на заставке видеоролика мы видим фотографию представителя, вероятнее всего, Средней Азии, и подпись «Эпидемия преступности».

Освещение межэтнических отношений — одна из самых болезненных тем для современных российских средств массовой информации. Часто можно встретить публикации о представителях разных этнических меньшинств с четким разделением всех на «своих» и «чужих». Журналисты употребляют эмоционально окрашенные слова, чтобы произвести впечатление на аудиторию, вызвать резко негативное отношение к конкретной группе лиц, одной из конфликтующих сторон. К примеру, негативное отношение к представителям некоторых религиозных групп выражается заменой словосочетания «обращение в религию» на слова вербовка, промывка мозгов (хотя смена религии не всегда является решением, принятым под давлением и связанным с экстремистской деятельностью). Пост (любой, вне зависимости от религии) может быть назван губительным для здоровья принудительным лишением еды, а пожертвования на содержание религиозной организации, оплату венчания, крещения, отпевания, панихид — воровством. Да, среди направлений экстремистской деятельности есть и религиозный терроризм, а некоторые менеджеры религиозных организаций выставляют негуманные счета за церковные обряды, однако локальные ситуации не следует принимать за норму и проецировать на все схожие случаи. Материал становится субъективным, что противоречит стандартам качественной журналистской работы информационного и аналитического жанра.

Подводя итог, можно сказать, что чаще всего журналисты в своих материалах интолерантного содержания разделяют всех на «своих» и «чужих», используют стереотипы и ярлыки («лицо кавказской национальности»), обобщают, ведут политику двойных стандартов (если ты этническое меньшинство, то твои права ограничены, борец-победитель — россиянин, остальные кавказские и закавказские борцы — нет), искажают исторические факты или осознанно выдают только часть из них, в том числе гиперболизируя часть данных, чтобы создать негативный образ конкретной этнической группы, используют явные и неявные призывы к насилию, все эти приемы можно назвать дегуманизацией, информационным унижением национальной жертвы [4].

Таким образом, подтверждается прямое влияние СМИ на уровень межнациональной напряженности, поэтому в ходе реализации государственной национальной политики особое место должно уделяться работе со СМИ. Если не будут работать СМИ, то жители многомиллионной страны без собственной инициативы не узнают об истории и культуре этнических групп, не смогут всесторонне проанализировать конкретные проблемы в этой сфере, не будут осведомлены о целях и задачах государственной национальной политики. Помимо этого, если роль СМИ в гармонизации межнациональных отношений будет недооценена, авторы публикаций экстремистского и ксенофобского настроения скорее всего не будут привлечены к юридической ответственности, тогда смысл многих мероприятий межнациональной направленности будет сведен к нулю.

СМИ не должны навязывать обществу этнофобские идеи и стереотипы, вызывающие ненависть к конкретным этническим группам. В формировании национальной политики они должны решать следующие задачи:

1. Создавать материалы о культуре, традициях, проблемах разных национальностей, рассказывать о примерах межнационального взаимодействия.
2. Транслировать идею равенства прав всех народов и важности межнационального сотрудничества.
3. Генерировать и реализовывать в сотрудничестве с региональными печатными, электронными и интернет-СМИ проекты, направленные на поддержку малочисленных народов.
4. Не допускать использование «языка вражды» в публикациях.
5. Содействовать прекращению враждебных настроений в межнациональной среде.

Список используемой литературы:

1. Аврамов, Д.С. Профессиональная этика журналиста: учебное пособие / Д.С. Аврамов. — М, 1999. — 222 с.
2. Журавлева, Е.А. Толерантность и культура межнационального общения: учебно-методическое пособие / Е.А. Журавлева, В.В. Шалин — М.: Карьера, 2009. — 308 с.
3. Киричек, П.Н. Печать и этнос / П.Н. Киричек, П.Ф. Потапов. — Саранск: Красный Октябрь, 2005. — 104 с
4. Мельник, Г.С. Mass-media: психологические процессы и эффекты / Г.С. Мельник. — СПб.: Изд-во Санкт-Петербургского университета, 1996. — 160 с.
5. Мельников, М. Прикладная конфликтология для журналистов / М. Мельников. — М.: Права человека, 2006. — 158 с.
6. Хроменков, П.Н. «Язык вражды» как направление научного дискурса / П.Н. Хроменков // Иностранные языки в высшей школе — 2014. — №2. — С. 60–67.
7. Эпидемия преступности [Электронный ресурс] / Официальная группа «ВКонтакте» интернет-СМИ «ТОК» МИА «Россия Сегодня» — Режим доступа: <https://vk.com/tokvideo>, свободный. (Дата обращения: 14.05.2020).

Возможность привлечения аутсорсинга для создания call-центра**Possibility of outsourcing to create a call center****Гришкова Д.Ю.**

канд. тех. наук

доцент,

Сибирский государственный университет путей сообщения

Новосибирск, Россия

e-mail: raigas@inbox.ru**Grishkova D. Yu.**

Cand. Techn. sciences'

associate Professor,

Siberian transport university

Novosibirsk, Russia

e-mail: raigas@inbox.ru**Аннотация.**

В определенный момент времени у многих компаний появляется потребность в организации call-центра. Создать его своими силами или пользоваться услугами стороннего центра обработки вызовов? Каждая компания решает для себя сама в зависимости от экономической целесообразности и оценки рисков. Окупаемость затрат call-центра зависит от максимального использования рабочего времени операторов. Однако, не существует точной формулы, которая рассчитывает объем минут, при котором собственный колл-центр выгоднее, чем аутсорсинг, так как на это влияет огромное количество факторов. В любой компании количество звонков может увеличиваться и уменьшаться в зависимости от различных факторов. Это может быть связано с проведением рекламных компаний или с сезонными всплесками активности покупателей. Чем выше колебания загрузки собственного call-центра, тем больше можно сэкономить, отдав часть этой нагрузки в обслуживание на аутсорсинг. В статье рассмотрена возможность привлечения компании-аутсорсера для организации работы call-центра при взаимодействии с клиентами в рамках деятельности ООО «Б-Т-К».

Annotation.

At a certain point in time, many companies need to organize a call center. Create it yourself or use a third-party call center? Each company decides for itself, depending on the economic feasibility and risk assessment. The cost recovery of the call center depends on the maximum use of the operators' working time. However, there is no exact formula that calculates the amount of minutes at which an in-house call center is more profitable than outsourcing, as this is influenced by a huge number of factors. In any company, the number of calls can increase or decrease depending on various factors. This may be due to advertising campaigns or seasonal outbreaks of customer activity. The higher the load fluctuations of your own call center, the more you can save by outsourcing part of this load to service. The article considers the possibility of attracting an outsourcer company to organize the work of a call center when interacting with clients within the framework of B-T-K LLC.

Ключевые слова: аутсорсинг, взаимодействие с клиентом, call-центр, риски, ключевые бизнес-процессы.

Key words: outsourcing, customer interaction, call center, risks, key business processes.

В современных условиях в различных сферах обслуживания клиенты обращают внимание не только на качество потребляемого продукта или услуги, но и на качество логистического сервиса. Рассмотрим возможность обеспечения логистического сервиса путем введения Call-центра в транспортной компании «Б-Т-К»

Проанализировав клиентскую базу за период с сентября 2018 года по май 2019 года, можно отметить, что отток новых клиентов составил 54%.

Естественно, определенный процент потенциальных клиентов не сделал оплату по личным мотивам, но не менее половины из них отказались от перевозки именно из-за сервисного обслуживания.

Глобализация и унификация всех товаров и услуг на рынке делает клиентский сервис и обслуживание ключевым фактором при выборе компании. Ниже приведены основные актуальные проблемы компании:

- отсутствие информирования клиентов по статусу запросов на почту, либо на заказы с сайта. (отработано

за 2018 год заявок с сайта: 676 из 900);

- срывы сроков доставки;
- количество полученных претензий от клиентов: сентябрь – 32 шт; октябрь – 121 шт; ноябрь – 46 шт; декабрь – 31 шт; январь – 14 шт.

Отсутствие должной обработки по качеству обслуживания, не дает понимания удовлетворения клиента и позволяет только интуитивно строить выводы о качестве сервиса в целом.

Загруженность менеджеров по логистике позволяет им работать с уже имеющимися клиентами или клиентами готовыми наверняка осуществить заказ и подтвердить его оплатой. Однако, потенциально упущенная прибыль от клиентов с меньшей готовностью, вероятнее всего, может быть достаточно значима. Так как ранее не была разработана и не внедрена такая статистика упущенной прибыли, невозможно привести точные цифровые показатели [1]. Рассмотрим цели и задачи Call-центра.

Цели создания Call-центра:

- снизить количество потерянных клиентов с 54% до 25% за счет улучшения контроля перевозки и отгрузок и своевременного информирования клиентов;
- наладить получение обратной связи от клиентов по исполненным перевозкам, для улучшения логистического обслуживания.

Задачи Call-центра:

- прием и обработка потока входящих звонков, поступающих через единый номер;
- обработка заявок, приходящих на общую почту и с сайта, верификация и информирование клиентов по статусу перевозки груза;
- обработка запросов «обратного» звонка с сайта;
- распределение потока входящих звонков по подразделениям, в зависимости от сути запроса (FPL, Контейнер, Сборка);
- контроль исполнения сроков поставки, контроль за маршрутом груза, контроль за разгрузкой и погрузкой груза;
- обеспечение контроля и оценки качества взаимодействия между клиентами и сотрудниками компании, благодаря возможности записи телефонных разговоров операторов call-центра;
- получение обратной связи по исполненным перевозкам [2].

Процесс взаимодействия работников компании «Б-Т-К» с клиентами без call-центра представлено на рисунке 1, с применением call-центра – на рисунке 2.

Как можно заметить, актуальность внедрения обусловлена многими факторами, которые требуют дальнейшего анализа и соответствующих расчетов [3, 4].

Однако, несмотря на все кажущиеся преимущества, никогда нельзя забывать о рисках, которые влечет за собой возможное внедрение call-центра при привлечении компании-аутсорсера, ведь это всегда может повлечь за собой непредвиденные и очень неприятные последствия. К факторам риска относятся: недостаточно точный расчет проекта по внедрению аутсорсинга, возможность расхождения тактики ведения дел между компанией заказчика и фирмы-аутсорсера, разглашение коммерческой информации, продажа информации конкурентам.

Методы администрирования бизнес-процессов компании должны отвечать многим критериям для наилучшего конкурентирования в реалиях современного рынка.

В первую очередь применяемая методология должна быть способна на своевременное определение потребностей покупателя, для возможности быстрого реагирования, на меняющийся спрос и повышающиеся стандарты качества клиентского сервиса.

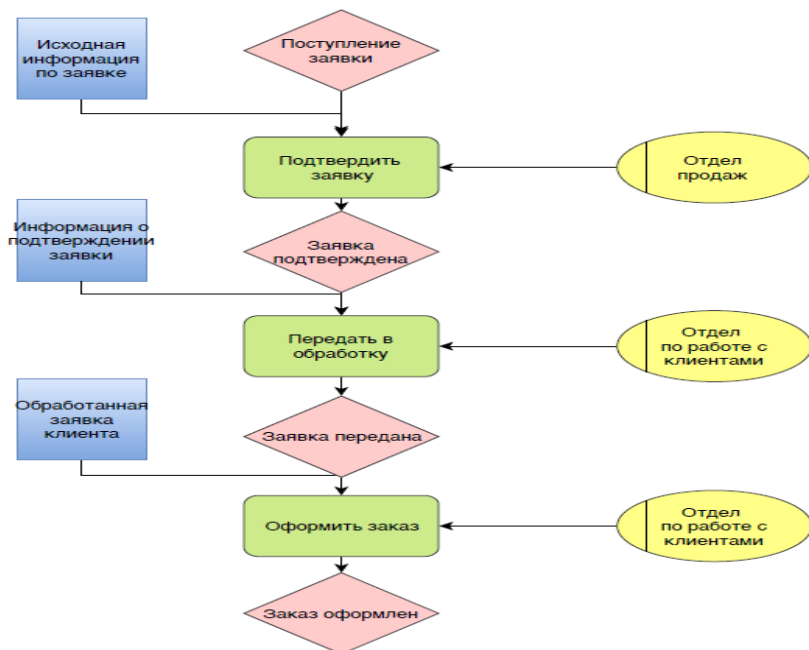


Рисунок 1. Процесс взаимодействия работников компании «Б-Т-К» с клиентами без call-центра

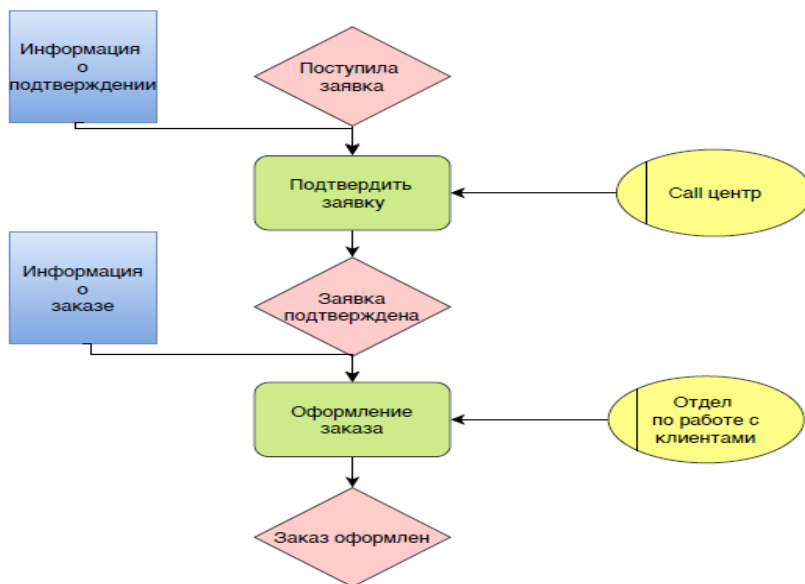


Рисунок 2. Процесс взаимодействия работников компании «Б-Т-К» с клиентами с call-центром

Это является одним из важнейших критериев, при определении системы управления, так как если рассмотреть любой товар и услугу с позиции глобализации явно прослеживается тенденция к унификации. Это означает, что средства для производства существуют уже у всех крупных игроков рынка, они могут качественно производить любой товар и услугу, однако качественный сервис и быстрое реагирование на изменение спроса – это ключевое качество, которое способно сделать компанию по-настоящему процветающей [5].

Следующей особенностью хотелось бы выделить современную ресурсную конкуренцию. Ресурсами же могут выступать:

- технологические ресурсы;
- информационные ресурсы;
- трудовые ресурсы (компетентные специалисты).

Также современный менеджмент предполагает развитие компании на глобальном рынке, возможно с использованием компаний-партнеров, при этом данные объединения должны быть созданы на основе экономических решений и проектного подхода.

Однако в основе философии компании должна быть заложена идея о производстве высококачественного продукта или услуги, которая действительно решает задачи потребителя и соответствует всем стандартам.

Изучая практику разных компаний, выбравших для себя путь развития через аутсорсинг, можно определить некоторые закономерности, встречающиеся в системах менеджмента и ранее, а также разительные отличия.

Описанные выше наиболее востребованные на глобальном рынке ресурсы позволяют сделать ключевой вывод о том, что ресурсы, требующиеся для современной компании, находятся во внешней среде и требуют привлечения сторонних специалистов. Все эти принципы являются неотъемлемой частью практического аутсорсинга [6].

При проектном подходе в управлении организацией моделирование служит важнейшим инструментом и позволяет решить следующие задачи:

- прогнозирование рисков;
- планирование бюджета на основе анализа рынка;
- выбор тактических решений по управлению компанией;
- анализ и оптимизация бизнес-процессов компании позволяет принять взвешенные решения, базирующиеся на аналитике.

Все решаемые задачи в рамках данной методологии базируются на системном анализе в рамках изучаемого бизнес-процесса. Модели формируются на основе пошагового изучения всей системы компании целиком или же на отдельно взятом бизнес-процессе.

Основными составляющими моделирования аутсорсинга могут служить:

- параметры конечной цели модели бизнес-процессов;
- описание ограничений функционирования бизнес-процессов;
- описание возможных управленческих решений;
- описания влияния механизмов управленческих решений.

Данный анализ может выявить целевое назначение внедряемой системы аутсорсинга, пример данного метода осуществлён для компании ООО «Б-Т-К» и представлен в таблице 1.

Также при делегировании ряда функций сторонним компаниям может возникнуть проблема в определении ключевых процессов, которые нежелательно отдавать на аутсорсинг, так как это в значительной степени понижает возможность влияния на процесс деятельности в целом.

При определении ключевых бизнес-процессов важно наглядно представить основные процессы компании и смоделировать процесс создания товара или услуги. Для данного метода достаточно схематичного обозначения.

Также, необходимо определить неэффективные бизнес-процессы, это можно сделать, описав детально все бизнес-процессы в их текущем и желаемом состоянии.

Любые процессы, которые планируются передать на внешнее управление можно обусловить определёнными этапами.

Таблица 1. Первичный анализ целевого использования аутсорсинга

Причины внедрения аутсорсинга	-лимит ресурсов компании; - вынужденное сокращение затрат; - желание повысить эффективность и скорость обработки заявки; -необходимость оперативного отклика на изменения потребительских требований.
Цели внедрения	-повышение рентабельности компании; -повышение конкурентоспособности компании.
Методы реализации	- использование внешних ресурсов компаний-аутсорсеров; - фокусировка ресурсов на ключевых бизнес-процессах.
Возможные ограничения	- отсутствие опыта внедрения аутсорсинга; - отсутствие компетентных компаний-аутсорсеров; - возможные утечки информации - риск невозможности контроля ключевых процессов.
Ресурсы и средства для реализации	- анализ собственных ресурсов; - составление плана по внедрению аутсорсинга; - оценка рисков.

Первыми для внешнего управления передаются неспециализированные в разрезе деятельности компании или финансово невыгодные.

На рисунке 3 изображены основные бизнес-процессы компании «Б-Т-К».

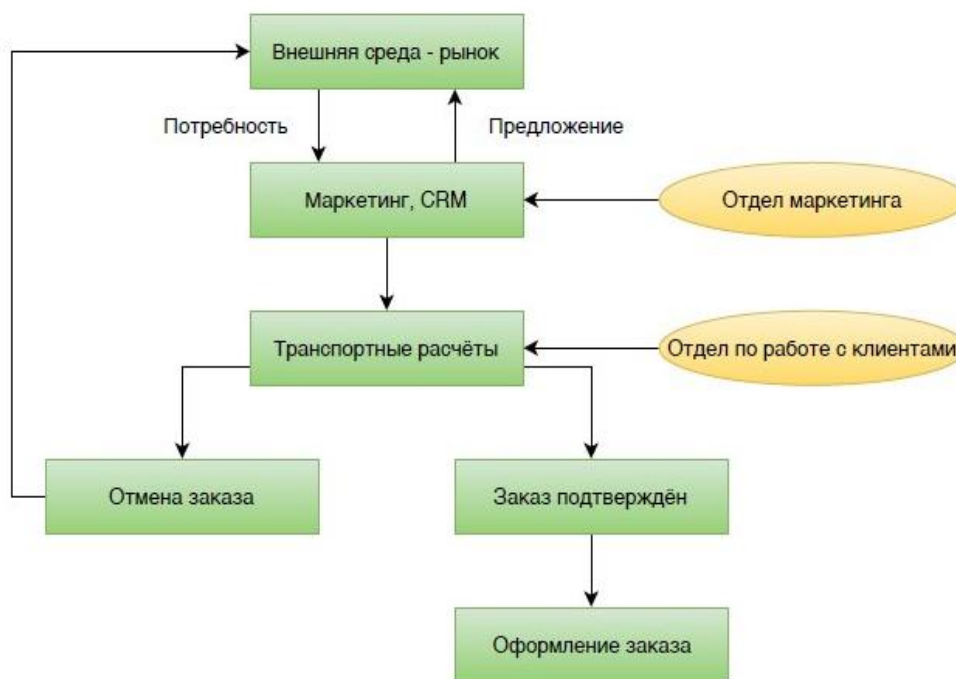


Рисунок 3. Ключевые бизнес-процессы компании «Б-Т-К»

Использованная выше методология для аналитики компании «Б-Т-К» показала то, что процесс оптимизации принятия заказов является ключевым и профильным для компании, однако решение о внедрении аутсорсинга или его нецелесообразности может принимать только лицо, занимающиеся стратегическим или тактическим управлением всей компании.

В данном случае, чтобы сделать вывод о целесообразности аутсорсинга необходимо сделать

дополнительный анализ, который включает в себя экономические показатели рентабельности.

Важно сказать, что при внедрении аутсорсинга некоторые из внутренних подразделений могут быть подвержены трансформации или упразднению. Это могут быть как отдельные должности, так и целые подразделения.

Список используемой литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации. – М.: ЮРАЙТ – М, 2002. — 168 с.
2. Николайчук В. Логистика в сфере распределения. - СПб.: Питер, 2013.- 158 с.
3. М. Каменнова, А. Громов, М. Ферапонтов, А. Шматалюк. Моделирование бизнеса. — М.: Весть-МетаТехнология, 2000. — 327 с. — ISBN 5-89163-043-5.
4. Методы принятия управленческих решений и моделирование промышленного производства: Учеб. пособие. / М.А. Бражников, И.В. Хорина, Р.А. Селиванова. –Самара: Самар. гос. техн. ун-т, 2012. –107с.
5. Богданов А.Г. Методы разработки управленческих решений: Учебно-методическое пособие. – Казань: Издательство КГУ, 2010 –49 с.
6. Логистика: Учебник. Полный курс МВА / под ред. В.И. Сергеева, — М.: Эксмо, 2011. — 944 с.

«Вопросы студенческой науки»

Сборник научных статей

Выпуск №10 (50)
Октябрь 2020

Сохранена авторская орфография и пунктуация.

«Скиф»

Россия, г. СПб, Богатырский пр. 12, офис 315.
E-mail: info@sciff.ru

www.sciff.ru