



СибАК
sibac.info

ISSN: 2541-9412

СТУДЕНЧЕСКИЙ научный журнал

выпуск №41(127)

часть 4





Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ

№ 41(127)
Декабрь 2020 г.

Часть 4

Издается с марта 2017 года

Новосибирск
2020

УДК 08
ББК 94
С88

Председатель редколлегии:

Дмитриева Наталья Витальевна – д-р психол. наук, канд. мед. наук, проф., академик Международной академии наук педагогического образования, врач-психотерапевт, член профессиональной психотерапевтической лиги.

Редакционная коллегия:

Архипова Людмила Юрьевна – канд. мед. наук;

Бахарева Ольга Александровна – канд. юрид. наук;

Волков Владимир Петрович – канд. мед. наук;

Дядюн Кристина Владимировна – канд. юрид. наук;

Елисеев Дмитрий Викторович – канд. техн. наук;

Иванова Светлана Юрьевна – канд. пед. наук;

Корвет Надежда Григорьевна – канд. геол.-минерал. наук;

Королев Владимир Степанович – канд. физ.-мат. наук;

Костылева Светлана Юрьевна – канд. экон. наук, канд. филол. наук;

Ларионов Максим Викторович – д-р биол. наук;

Немирова Любовь Федоровна – канд. техн. наук;

Сүлеймен Ерлан Мэлсұлы – канд. хим. наук, PhD;

Сүлеймен (Касымканова) Райгул Нұрбекқызы – PhD по специальности «Физика»

Шаяхметова Венера Рюзальевна – канд. ист. наук;

С88 Студенческий: научный журнал. – № 41(127). Часть 4. Новосибирск: Изд. ООО «СибАК», 2020. – 96 с. – Электрон. версия. печ. публ. – [https://sibac.info/archive/journal/student/41\(127_4\).pdf](https://sibac.info/archive/journal/student/41(127_4).pdf)

Электронный научный журнал «Студенческий» отражает результаты научных исследований, проведенных представителями различных школ и направлений современной науки.

Данное издание будет полезно магистрам, студентам, исследователям и всем интересующимся актуальным состоянием и тенденциями развития современной науки.

ISSN 2541-9412

ББК 94

© ООО «СибАК», 2020 г.

Оглавление

Рубрика «Экономика»	6
МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ БАНКОВ В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ Мухамедова София Вадимовна	6
ВЛОЖЕНИЕ ДЕНЕГ БЕЗ РИСКА Надарян Бабкен Мнацаканович Филиппова Ирина Александровна	9
АНАЛИЗ И КОНТРОЛЬ ЗАТРАТ НА ВЫПУСК ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ Павлова Ирина Викторовна Гончаренко Лариса Николаевна	11
КАКИЕ НОВШЕСТВА ДЛЯ АВТОЛЮБИТЕЛЕЙ ПРИНЕС 2020 ГОД Раков Матвей Романович Салмина Екатерина Сергеевна	14
ДИВИДЕНДНАЯ ДОХОДНОСТЬ АКЦИЙ Скворцова Анна Валерьевна	17
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Суркова Анна Владимировна Филиппова Ирина Александровна	21
ОЦЕНКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ ПЕРСОНАЛА И ИССЛЕДОВАНИЕ ЕЁ ЭФФЕКТИВНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ И РОСТА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА СОТРУДНИКОВ Трофимова Екатерина Вячеславовна Салмина Екатерина Сергеевна	23
РАЗВИТИЕ ЭТНОЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ Усачева Евгения Сергеевна Салмина Екатерина Сергеевна	28
РЕКЛАМА Холбобоева Сабина Эльмурадовна Салмина Екатерина Сергеевна	32
АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ Юдин Дмитрий Алексеевич Салмина Екатерина Сергеевна	35
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ Крастелева Екатерина Александровна Семёнов Максим Романович Командоров Владимир Павлович	38
ПРОБЛЕМЫ НОВОГО МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА Чернобровкин Александр Сергеевич Салмина Екатерина Сергеевна	40

Рубрика «Электротехника»	43
НАДЁЖНОСТЬ РЕЛЕЙНОЙ ЗАЩИТЫ Климов Максим Владимирович	43
Рубрика «Энергетика»	46
ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА И ИСТОЩЕНИЕ ТОПЛИВНЫХ РЕСУРСОВ Куценко Александр Владимирович Салмина Екатерина Сергеевна	46
ЭНЕРГИЯ ВЕТРА: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ Макаревич Илья Игоревич	48
ВИМ: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ Осипов Никита Сергеевич	50
Рубрика «Юриспруденция»	53
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ УБЫТКОВ ПО РОССИЙСКОМУ ПРАВУ Артемьева Анастасия Сергеевна	53
ЛИКВИДАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА Ботокараева Алмаш Чыныбековна Данилина Елена Ивановна	56
О ПРОФИЛАКТИКЕ СЕМЕЙНО-БЫТОВОГО НАСИЛИЯ Вилявина Инга Вячеславовна	61
ПОНЯТИЕ ХОЛДИНГ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ Власовец Кристина Александровна	64
АНАЛИЗ ВВЕДЕНИЯ ПРИКАЗНОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС Власовец Кристина Александровна Гофербер Аделина Андреевна	67
ДОКАЗАТЕЛЬСТВА АНТИКОНКУРЕНТНЫХ СОГЛАШЕНИЙ: КОПИИ ДОКУМЕНТОВ ИЛИ ОРИГИНАЛЫ? Гарцева Алена Игоревна	71
ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТА ВОВЛЕЧЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВОЗРАСТА ВИНОВНОГО СТ. 150 УК РФ Евсеев Роман Евгеньевич Агильдин Владимир Валерьевич	73
ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ОРГАНАМИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ НА СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА: РОЛЬ ПРОКУРОРА Жданова Юлия Сергеевна Круковский Владимир Евгеньевич	77
ВЛИЯНИЕ КОЛЛИЗИЙ НА СОСТОЯНИЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ Кабдушева Наталья Шайкуловна	79

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ЗАКОННОСТЬЮ ПРИОСТАНОВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ	82
Куркиева Мадина Хаджимурадовна Ведзижева Лейла Мурадовна Бузуртанова Мадина Абукаровна Беков Багдан Бексултанович	
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОРГАНОВ ПО БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ	85
Курлова Татьяна Александровна Рагунштейн Арсений Григорьевич	
ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	91
Лукин Денис Витальевич	

РУБРИКА

«ЭКОНОМИКА»

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ БАНКОВ В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

Мухамедова София Вадимовна

*магистрант,
кафедра налогообложения и бухгалтерского учета,
Южно-Российский институт управления –
филиал Российской академии народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
РФ, г. Ростов-на-Дону
E-mail: sofimuhamedova@mail.ru*

MEASURES OF STATE SUPPORT FOR BANKS IN LENDING TO LEGAL ENTITIES AND INDIVIDUAL ENTREPRENEURS IN THE CONTEXT OF THE PANDEMIC

Sofia Mukhamedova

*master's student, Department of Taxation and Accounting,
South Russian Institute of Management –
a branch of the Russian Academy
of National Economy and Public Administration
under the President of the RF,
Russia, Rostov-on-Don*

АННОТАЦИЯ

Целью данной статьи является изучение мер государственной поддержки предприятий малого и среднего бизнеса в условиях распространения новой коронавирусной инфекции.

ABSTRACT

The purpose of this article is to study measures of state support for small and medium-sized businesses in the context of the spread of a new coronavirus infection.

Ключевые слова: кредит, реструктуризация, субсидия.

Keywords: credit, restructuring, subsidy.

В марте 2020 года многие субъекты малого и среднего предпринимательства оказались в достаточно непростой ситуации, которая возникла из-за введенных ограничительных мер, связанных с распространением новой коронавирусной инфекции.

Государство стремительно отреагировало на возникшие угрозы в деятельности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. В результате этого государством были предприняты меры, связанные с поддержкой пострадавших отраслей экономики. Банковский сектор был активно вовлечен в реализацию государственных программ поддержки малого и среднего бизнеса. Рассмотрим более подробно наиболее распространенные среди

банков программы субсидирования по кредитам, выданным юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям.

Заемщикам - субъектам малого и среднего предпринимательства, которые осуществляют свою деятельность в отраслях, определенных Правительством Российской Федерации как пострадавшие от COVID-19, и заключили до 3 апреля 2020 года с коммерческим банком кредитный договор, было предоставлено право в соответствии с Федеральным законом от 03 апреля 2020 г. № 106-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа» в любой момент в течение времени действия такого договора, по 30 сентября 2020 года включительно обратиться к кредитору с требованием об изменении его условий, предусматривающим приостановление исполнения заемщиком своих обязательств на срок, определенный заемщиком, если его доходы за предшествующий месяц снизились на 30% и более по сравнению со среднемесячными доходами предыдущего года. Льготный период согласно данным мерам не может превышать шести месяцев [3].

Более того, банки, включенные в список уполномоченных банков согласно Постановлению Правительства РФ от 2 апреля 2020 г. № 422 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на неотложные нужды для поддержки и сохранения занятости», предоставили льготные кредиты под 0% годовых предприятиям малого и среднего бизнеса для выплаты заработной платы и сохранения численности. Льготная ставка устанавливается на срок до 6 месяцев, но не позднее 30 ноября 2020 г. При определении максимальной суммы кредита расчетный размер оплаты труда сотрудников умножается на период субсидирования. После окончания периода субсидирования клиент уплачивает банку проценты в размере 2,25% годовых.

Еще одной важнейшей программой для малого и среднего бизнеса стало Постановление Правительства РФ от 16 мая 2020 г. № 696 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на возобновление деятельности». Согласно данному Постановлению банки предоставляют льготные кредиты под 2% годовых для предприятий наиболее пострадавших отраслей экономики. Кредит предоставляется в период с 1 июня по 1 ноября 2020 г. на возобновление деятельности на срок до 30 июня 2021 г. Максимальная сумма кредита определяется как произведение расчетного размера оплаты труда, численности работников заемщика и базового периода по кредиту.

Особенностью данного вида кредитов является наличие базового периода, периодов наблюдения и погашения. Базовый период кредита - период с даты заключения кредитного договора до 1 декабря 2020 г., который должен быть предусмотрен кредитным договором на дату его заключения. Кредит можно использовать на цели: выплаты заработной платы, рефинансирование ранее взятого кредита на выплату зарплат под 0%, пополнение оборотных средств. При этом проценты, накопленные за базовый период, капитализируются к основному долгу и выплачиваются в конце при установлении графика платежей. При этом есть две даты, определяющие переход кредита на этап наблюдения или погашения – 30.11.2020 г., 31.03.2020 г.

Если клиент сумеет сохранить численность сотрудников в соответствии с нормами, указанными в Постановлении Правительства, то кредит будет списан 01.04.2021 года. Для полного списания при этом необходимо, чтобы у компании на конец каждого месяца, в течение которых действовал кредитный договор, была сохранена занятость не менее 90% от той, которая была установлена на 01.06.2020 г. Половина кредита и процентов будет списана в том случае, если численность будет сохранена в размере не менее 80%. Однако, если данные условия выполнены не будут, то заемщик не сможет претендовать на частичное или

полное списание кредита. Тогда по кредиту с 01.04.2021 года будет установлена коммерческая ставка и график погашения всей суммы кредита тремя равными частями.

Антикризисная программа ФОТ 2.0 стала, по оценкам Министерства экономического развития России, одной из самых востребованных у бизнеса: кредитные соглашения заключили порядка 226 тыс. российских компаний, по которым выдано уже 420 млрд. руб. При этом программой охвачено 5,4 млн. рабочих мест. 41% участников антикризисной кредитной программы из сферы оптовой и розничной торговли, 11% - представители гостиничного бизнеса и сектора общественного питания, 9% - обрабатывающие производства, 4% - строительство и др. [2]

Еще одним важным документом стало Постановление Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 410 «Об утверждении Правил предоставления в 2020 году субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на обеспечение отсрочки платежа по кредитам, выданным субъектам малого и среднего предпринимательства». Данные правила утверждены в рамках реализации плана первоочередных действий по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации из-за коронавирусной инфекции. Они устанавливают цели, порядок и условия предоставления субсидий. В частности, предусматривается, что в период с 1 апреля по 31 декабря заемщику должна быть предоставлена отсрочка платежа по основному долгу на шесть месяцев. При предоставлении такого права процентная ставка по кредитному соглашению не должна увеличиваться [1].

Таким образом, заёмщику компенсируется уплата 67% от процентных платежей по кредиту, предусмотренных графиком платежей за период реструктуризации: Правительство РФ субсидирует 34% недополученных доходов кредитных организаций, 33% списываются за счет банка.

Согласно информации Банка России, полученной от 65 банков (включая все системно значимые кредитные организации), за период с 20 марта по 12 августа 2020 г. число обращений субъектов МСП об изменении условий кредитных договоров (реструктуризации), направленных в банки, составило 140,5 тыс. Количество фактически проведенных реструктуризаций кредитов субъектов МСП достигло 87,2 тыс., их доля в общем количестве одобренных заявок составила 89,3%. Объем ссудной задолженности по реструктурированным кредитам составил 728,8 млрд руб.

Анализируя вышеизложенные доводы, можно отметить, что правительство РФ стремится сократить негативные последствия эпидемии коронавирусной инфекции для всех отраслей экономики страны, включая небольшие и малые предприятия. Меры государственной поддержки, направленные на оказание материальной помощи субъектам малого и среднего бизнеса, имеют весомое влияние на дальнейшее функционирование рассматриваемых предприятий.

Список литературы:

1. Официальный интернет-портал правовой информации // Электронный ресурс [режим доступа: свободный] <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202004030043>.
2. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации // Электронный ресурс [режим доступа: свободный] <https://www.economy.gov.ru/>.
3. Федеральный закон от 03.04.2020 N 106-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа» // Электронный ресурс [режим доступа: свободный] <http://www.kremlin.ru/acts/bank/45403>.

ВЛОЖЕНИЕ ДЕНЕГ БЕЗ РИСКА

Надарян Бабкен Мнацаканович

*Студент инженерно-экономического факультета,
Ульяновский Государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск
E-mail: nadaryan96@bk.ru*

Филиппова Ирина Александровна

*канд. экон. наук, доц.,
Ульяновский Государственный Технический университет,
РФ, г. Ульяновск*

АННОТАЦИЯ

В статье раскрыты основные способы вложения денег, которые дают человеку гарантию на получение прибыли или уверенность в том, что первоначальную сумму возможно сохранить. Вложение без риска – это то, что ищет каждый инвестор для увеличения своих накоплений.

Ключевые слова: инвестор, инвестиции, недвижимость, банковский депозит, облигация, ПАММ-счёт.

Инвестор и инвестиции

Инвестор – это физическое лицо или организация, которые размещают свой капитал для получения прибыли, то есть осуществляют инвестиции. Риск от инвестиции зависит от их суммы, продолжительности, а также от доходности. Существует огромное количество видов инвестиций, но мы отметим самые надёжные и простые, благодаря которым, даже не опытные в этой сфере люди, смогут приумножить свою прибыль.

Недвижимость

Вложение в недвижимость относится к долгосрочным инвестициям. Сдача в аренду купленной квартиры – это самый надёжный способ получения прибыли, так как цена на недвижимость в долгосрочной перспективе растёт и её можно продать в любой момент. Конечно же, стоит отметить, что инфляция мало влияет на данный способ инвестирования. Однако у недвижимости не только одни плюсы, так как та же самая квартира изнашивается и нуждается в ремонте, то есть в дополнительном вложении. К минусам также относят небольшую доходность – это обычно 5-7% от вложенной суммы. За недвижимость её владелец платит налоги, что несомненно влияет на общую доходность. Ну и главное, что доходность от недвижимости зависит от качества ремонта, площади и размещения квартиры. Если она имеет качественный и современный ремонт, огромную площадь для удобного проживания, расположена в центре города, рядом с метро или маршрутной остановке, то она оценивается в более высокую цену. [4]

Банковский депозит

Ещё одним из самых надёжных способ долгосрочного инвестирования является банковский депозит. Данный способ предполагает вложение денег в банк под определённый годовой процент. Самые надёжные и крупные банки страны - такие, как Альфа-Банк, Сбербанк, ВТБ предлагают от 5% до 7% годовых. Без всякого сомнения, если процент за вклад составляет больше 10%, то стоит остерегаться такого банка, так как есть риск быть обманутым. [3] Нужно знать о том, что чем больше человек вложит, тем больший процент ему готов выделить банк. А самое главное – это следить за изменениями уровня инфляции, ведь с ростом инфляции обесцениваются и все накопления.

Облигация

Облигация – это один из видов долговых ценных бумаг, который предоставляет владельцу право на получение через определённый срок вложенных денег с процентами. Эмитентами (лицами или организациями, выпускающими ценные бумаги) могут выступать государственные власти, Центральный банк, акционерные общества, частные предприятия и так далее. Наименьший риск имеет покупка облигаций у государства, так как есть вероятность банкротства различных организаций. Хотя и при их ликвидации в первую очередь выплачивается сумма владельцам облигаций, но нет гарантий, что будет возмещена полная сумма. Государственные облигации приближены к безрисковым, но были случаи, когда Правительства объявляли дефолт на своём долговом рынке, как это было в России в 1998 году. Одним из важных плюсов государственных облигаций является то, что правительство защищает инвесторов, выпуская их с индексацией на инфляцию. Тут важно отметить, что доходность от облигаций составляет около 6-9%, что и говорит о способе без большого риска. [1]

ПАММ-счёт

ПАММ (Percentage Allocation Management Module – Модуль управления процентным распределением). Данный способ инвестирования предполагает передачу своего счёта в доверительное управление человеку, который профессионально занимается продвижением и приумножением капитала, то есть трейдеру. Он имеет право на управление огромным количеством счетов. После получения прибыли, трейдер распределяет её между инвесторами в соответствии с их долей в ПАММ. Плюс ПАММ-счёта заключается в том, что инвестору не нужно обучаться законам рынка, придумывать различные способы и стратегии продвижения капитала. За него всё решает трейдер, который не имеет права вывести вложенные средства своих клиентов, что ещё раз доказывает надёжность данного метода инвестирования. Доходность ПАММ-счетов зависит прежде всего от качества работы трейдера и его опыта. Она может составлять даже 100% и более. Не стоит ориентироваться на краткосрочную доходность счёта, так как качество управления можно выявить только при долгосрочной доходности [2].

Заключение

В статье мы отметили наиболее известные и понятные для человека методы инвестирования, которые являются почти безрисковыми. Но риск всё-таки есть, потому что речь идёт о вложении денег, и никто точно не знает, как могут измениться внутренние и мировые рынки. Можно проследить то, что уровень риска зависит от суммы вложенных денег и, конечно же, от уровня доходности. Если доходность от инвестирования небольшая, то и вероятность потерять денежный капитал низок. Как я уже не раз отмечал, что в сфере инвестирования инфляция играет огромную роль, неблагоприятно влияя на накопления. Поэтому очень важный фактор успешности и эффективности работы инвестора – это правильный выбор стратегии, благодаря которой вкладчик сможет обойти все преграды на пути к получению огромной прибыли. По моему мнению, ПАММ-счета являются наиболее выгодными при выборе способа инвестирования, так как они не требуют особых знаний от инвестора и находятся под управлением профессионального инвестиционного стратега. Но важно найти проверенного трейдера, которому можно доверять, чтобы не быть обманутым.

Список литературы:

1. «Анализ ценных бумаг» Грэма и Додда / Пер. с англ. – М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2000 – 704 с.: ил. Глава 24
2. Инвестиции: учебник для вузов / под ред. Л.И. Юзвович, С.А. Дегтярева, Е.Г. Князевой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 543 с.
3. Комсомольская правда [электронный ресурс] – URL: <https://www.kp.ru/guide/protenty-povkladam.html>
4. Экономические статьи [электронный ресурс] – URL: <http://www.ereport.ru/articles/finance/kuda-vlozhit-million-rublej-tak-chtoby-zarabotat.htm>

АНАЛИЗ И КОНТРОЛЬ ЗАТРАТ НА ВЫПУСК ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Павлова Ирина Викторовна

*студент, кафедра экономики,
бухгалтерского учета и финансового контроля,
ФГБОУ ВО Омский государственный
аграрный университет имени П.А. Столыпина,
РФ, г. Омск
E-mail: iv.pavlova18z37@omgau.org*

Гончаренко Лариса Николаевна

*Научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
ФГБОУ ВО Омский государственный
аграрный университет имени П.А. Столыпина,
РФ, г. Омск*

ANALYSIS AND CONTROL OF FINISHED PRODUCT OUTPUT COSTS

Irina Pavlova

*student, Department of Economics,
accounting and financial control Omsk state agrarian
University named after P.A. Stolypin
Russia, Omsk*

Larisa Goncharenko

*Scientific adviser, candidate of Sciences in Economics,
candidate of Economic Sciences, associate professor,
Omsk state agrarian University named after P.A. Stolypin
Russia, Omsk*

АННОТАЦИЯ

В данной статье рассматриваются особенности процесса контроля затрат на выпуск готовой продукции, как один из важных элементов управления затратами организации. Выделены наиболее важные элементы системы управления затратами, ее цель и методика.

ABSTRACT

This article discusses the features of the process of controlling costs for the production of finished products, as one of the important elements of cost management of the organization. The most important elements of the cost management system, its purpose and methodology are highlighted.

Ключевые слова: анализ затрат, контроль затрат, управление затратами, готовая продукция.

Keywords: cost analysis, cost control, cost management, finished products.

Высокие экономические показатели работы любой организации характеризуется степенью ее конкурентоспособности. Самой конкурентоспособной является та компания, продукция или услуги которой имеют наиболее оптимальное соотношение «цена–качество».

Экономика предпринимательской структуры основана на принципах соизмерения доходов от производственной деятельности в денежной форме и затрат, связанных с осуществлением данной деятельности. От размера затрат зависит потенциальная прибыль субъекта хозяйствования.

Оценка затрат и анализ эффективности управления ими – это важная функция управления предприятием, поскольку уменьшение указанных экономических показателей приводит к росту прибыли организации.

В условиях современной экономики, калькулированию себестоимости продукции руководители предприятий уделяют особое внимание. Существенная доля усилий управленцев направлена на уменьшение затрат, которые непосредственно связаны с производством готовой продукции/услуг. Иными словами, анализ затрат – это одна из важнейших составляющих системы производственного менеджмента, а сами затраты представляют собой денежную оценку стоимости различных видов ресурсов, необходимых для производства и реализации продукции за определенный временной промежуток [3, с. 13; 5, с. 71; 7, с. 223].

Управление затратами организации – это процесс, который объединяет такие стадии, как учет, анализ, планирование и контроль. Результатом данного процесса можно назвать разработку и принятие управленческих решений, которые направлены на снижение затрат.

Совокупность взаимосвязанных элементов управления затратами можно разделить на следующие этапы: планирование и нормирование; регулирование, организация, мотивация; учёт; анализ; контроль [1, с. 83].

Рассмотрим более подробно каждый элемент системы управления затратами. Цель планирования заключается в оптимизации затрат на изготовление продукции. Под нормированием подразумевается процесс установления максимального размера запаса и расходования ресурсов, которые необходимы для обеспечения процесса производства продукции и ее сбыта.

Нормативная база организации выступает в качестве основы планирования, контроля и регулирования деятельности структурных подразделений; сопоставления затрат производства с достигнутым результатом; разделения ответственности между подразделениями за результаты осуществляемой деятельности; справедливой оценки оплаты труда и поощрения деятельности работников по результатам работы.

Управление затратами на основе норм направлено на предупреждение неоправданных потерь, улучшение политики закупок, совершенствование эффективности производства, определение расхода ресурсов производства и их дальнейшее эффективное использование [4, с. 56].

Еще один важнейший элемент системы управления – осуществление учета производственных затрат. Главным назначением этого элемента является осуществление контроля над производственной деятельностью и управление затратами на осуществление такой деятельности. Учет затрат на производство продукции относится к управленческому учету. Обязанность по осуществлению учета возложена на главного бухгалтера. Экономический анализ выстраивается на основе данных учета, прогнозов, планов и отчетности.

Основной целью анализа затрат является выявление возможностей для более эффективного использования ресурсов производства. Не менее важные цели – обеспечение прибыли, минимизация затрат, связанных с производством и реализацией продукции. К числу задач анализа таких затрат относятся:

- выявление и мобилизация резервов для снижения себестоимости продукции в дальнейшем;
- проведение анализа динамики и выполнение плана по наиболее важным показателям себестоимости продукции;
- оказание влияния на формирование показателей себестоимости продукции;
- установление факторов, оказывающих влияние на динамику показателей и выполнение плана по ним, а также сумм и причин, вызвавших отклонение фактически понесенных затрат от плановых [2].

Анализ имеет важное значение в обеспечении оптимального уровня себестоимости, увеличении конкурентных преимуществ и повышении финансового результата организации [3, с. 154].

Методика анализа затрат на производство готовой продукции, применяемая в настоящее время на многих предприятиях, производится по двум направлениям:

- анализ прямых затрат, которые относятся непосредственно на себестоимость конкретных видов продукции;
- анализ косвенных затрат, которые относятся на конкретные виды продукции пропорционально их трудоемкости.

Анализ затрат производится в следующей последовательности:

- анализ динамики затрат за ряд предшествующих периодов;
- анализ структуры затрат на производство продукции;
- определение уровня затрат на рубль товарной продукции;
- анализ влияния различных факторов на уровень затрат;
- анализ безубыточности и запаса финансовой прочности и маржинальный анализ.

Эффективное управление организацией не представляется возможным систематического контроля над уровнем затрат на производство готовой продукции. Контроль является завершающим процессом анализа и планирования, именно он направляет деятельность предприятия на выполнение ранее установленных заданий и позволяет выявлять и устранять различные отклонения

Контроль затрат на производство готовой продукции даёт возможность выявить неиспользованные резервы, а также и потери.

В процессе контроля затрат определяется корректность: распределения по отчетным периодам затрат на производство; метода оценки и точности оценки расходов; распределения общепроизводственных расходов [6, с. 72].

Итак, управление затратами на производстве образует многоцелевую систему, в которой должны участвовать все производственные звенья и службы предприятия. Анализ и контроль затрат являются важнейшими элементами управления затратами организации. Анализ затрат заключается в исследовании их динамики и структуры, а также выявлении факторов, влияющих на уровень затрат организации. Контроль затрат на предприятии осуществляется по центрам ответственности.

Процесс управления затратами, служит связующим звеном между затратами и полученными финансовыми результатами на основе принятого управленческого решения и выступает фактором конкурентоспособности. Управление затратами направлено на их оптимизация и снижение. Для этого в настоящее время активно используются современные технологии.

Список литературы:

1. Асаул А.Н. Управление затратами и контроллинг: учебник / А.Н. Асаул [и др.]. – Кызыл: Тувинский государственный университет, 2019. – 236 с.
2. Воробьева И.А. Анализ и планирование затрат в организации / И.А. Воробьева // Материалы X Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» [Электронный ресурс] Электрон. дан. – Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2018/article/2018003311>, свободный. – Загл. с экрана. – (дата обращения: 6.05.2020).
3. Врублевский Н.Д. Управленческий учет издержек производства в про–мышленных отраслях / Н.Д. Врублевский. – М.: Редакция журнала «Бухгал–терский учет», 2016. – 154 с.
4. Гаранина М.П. Управление затратами и ценообразование: учеб. пособие / М.П. Гаранина, О.А. Бабордина. – Самара: Самар. гос. техн. ун–т, 2018. – 154 с.
5. Гомонко, Э.А. Управление затратами на предприятии: Учебник / Э.А. Гомонко. – М.: КНОРУС, 2017. – 320 с.
6. Сорокина К.О. Управление затратами в компании / К.О. Сорокина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – №3. – С. 70–75.
7. Тумашова А.В., Филин С.А. Современные концепции методов управления затратами на производстве и проблемы их внедрения // Молодой ученый. – 2019. – №15. – С. 223–225.

КАКИЕ НОВШЕСТВА ДЛЯ АВТОЛЮБИТЕЛЕЙ ПРИНЕС 2020 ГОД

Раков Матвей Романович

*студент, кафедра менеджмент и логистика на транспорте,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

E-mail: rakovmatvey47@gmail.com

Салмина Екатерина Сергеевна

*научный руководитель, ст. преп.,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

WHAT INNOVATIONS FOR MOTORISTS BROUGHT IN 2020

Matvey Rakov

*student,
department of management and logistics in transport,
Samara State University of Transport
Russia, Samara*

Ekaterina Salmina

*scientific adviser, Senior Lecturer,
Samara State University of Transport,
Russia, Samara*

АННОТАЦИЯ

В работе рассмотрены новшества, влияющие на аспекты использования транспортных средств, появившиеся в 2020 году.

ABSTRACT

The paper considers innovations that affect aspects of vehicle use that appeared in 2020.

Ключевые слова: нововведение, паспорт транспортного средства, ДТП, автомобиль, ГИБДД.

Keywords: innovation, vehicle passport, accident, car, traffic police.

Появление электронных ПТС

С 1 ноября вместо бумажных паспортов транспортных средств (ПТС) будут выписываться электронные, это касается всех ввозимых в Россию автомобилей. Собственники, у которых документы старого образца, также могут по желанию или необходимости получить ЭПТС. При этом важно учесть: в случае замены электронного паспорта на бумажный, последний станет недействительным.

Ещё одно нововведение: вместо таможенной службы оформлением ПТС будут заниматься специальные организации, список которых опубликован на сайте министерства промышленности и торговли России. Причём в реестре присутствуют организации, находящиеся в странах-участницах ЕАЭС: в России, Армении, Казахстане, Белоруссии и Киргизии. Соответственно, и ЭПТС действовать будут одинаково.

Всеми процессами занимается «Системы электронных паспортов», разработанная госкорпорацией «Ростех». Сведения об интересующем автомобиле, в том числе выписку из

ЭПТС можно заказать на официальном сайте этой компании. Сделать это можно зная идентификационный номер автомобиля. Стоит такая услуга 250 рублей. За оформление ЭПТС нужно будет заплатить 600 рублей. Паспорт старого образца обойдется на 200 рублей дороже.

Оформление ДТП через смартфон

С 1 ноября на всей территории РФ появилась возможность оформлять аварии без привлечения сотрудников ГИБДД, с помощью приложения на телефоне. В экспериментальном режиме система была запущена годом ранее в Москве и Подмосковье, Санкт-Петербурге и Ленинградской, а также в Татарстане.

Оформлять таким образом ДТП можно только в том случае, если в аварии участвуют не более двух человек, при этом нет пострадавших и третьим лицам не причинён ущерб. Процесс оформления останется прежним: составляется схема аварии и делаются фотографии. Все сведения отправляются в страховую компанию через приложение «Помощник ОСАГО».

Однако важно учесть, что подобным образом ДТП можно оформить только если оба участника получили ОСАГО и имеют учетную запись на сайте Госуслуг. В противном случае необходимо непосредственное присутствие сотрудников ГИБДД.

Ужесточение ввоза праворульных автомобилей

С 1 июля этого года в силу вступил новый ГОСТ 33670-2015 технического регламента Таможенного союза, принятый Евразийской экономической комиссией, который изменит требования к получению свидетельства о безопасности конструкции транспортных средств. Значительно усложнится не только ввоз на территорию России автомобилей с правым рулем, но и их дальнейшая постановка на учет и эксплуатация.

Частичный запрет на ввоз, а также новые ограничения на растаможку и постановку на учет в ГИБДД будут распространяться на машины, которые ввозятся после 1 июля 2020 года. Если автомобиль был ввезен и растаможен до вступления в силу нового технического регламента, его можно эксплуатировать без ограничений в прежнем режиме.

Запрет на ввоз автомобилей с правым рулем вводится лишь для тех автомобилей, которые были выпущены для стран с левосторонним движением. Согласно принятому техническому регламенту, под запрет на ввоз распространяется только техника категорий М2 и М3. На легковые автомобили, относящиеся к М1 запрет пока не действует. Однако процедуры их ввоза и растаможки станут сложнее. Помимо этого, чтобы получить ПТС и в дальнейшем поставить на учет в ГИБДД праворульные автомобили владельцу придется заказать в специализированной лаборатории и получить сертификат, отвечающий за соответствие конструкции ТС требованиям по безопасности.

Ко всему прочему, со 2 декабря жителям Дальнего Востока вводят ограничения на ввоз праворульных автомобилей, которые не оснащены системой «ЭРА-ГЛОНАСС».

Временный ввоз автомобилей в Россию

По данным ФТС России срок временного ввоза транспортных средств для личного пользования, который истекает в период с 1 марта 2020 года по 31 марта 2021 года, продлен до 31 марта 2021 года.

Соответствующие изменения внесены в Решение Совета ЕЭК № 47, которое было принято 29 апреля 2020 года в связи с введением ограничительных мер для борьбы с распространением коронавирусной инфекции. Обновленный документ распространяется на правоотношения, которые возникли или возникнут с 1 марта 2020 года по 31 марта 2021 года.

Таким образом, владельцы транспортных средств, по которым невозможно было завершить процедуру временного ввоза в связи с пандемией COVID-19, смогут до 31 марта 2021 года (а не до 30 сентября 2020 года, как было установлено ранее) исполнить обязательства, приятые при ввозе таких автомобилей на территорию ЕАЭС.

Список литературы:

1. Саратовская таможня информирует о продлении временного ввоза автомобилей. URL: <https://вэд24.рф/saratovskaya-tamozhnya-informiruet-o-prodlenii-vremennogo-vvoza-...> (xn--24-dlcj8j.xn--p1ai)
2. Автоновости. URL: Правый руль – 2020: ограничения, нюансы, правила ввоза :: Autonews
3. Информация ФТС России от 25.09.2020. Таможенные документы | Альта-Софт (alta.ru)

ДИВИДЕНДНАЯ ДОХОДНОСТЬ АКЦИЙ

Скворцова Анна Валерьевна

студент инженерно-экономического факультета,
Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск,
E-mail: anyutka_skvorcova@mail.ru

АННОТАЦИЯ

Данная статья посвящена проблеме дивидендной доходности акций. Целью статьи является изучение дивидендной доходности акций и динамики ее роста. В результате проведенных исследований были сделаны выводы о том, что дивидендная доходность акций российских эмитентов отстает от уровня инфляции и в большинстве случаев реальная доходность от инвестиций в акции с расчетом только на дивиденд меньше нуля.

Ключевые слова: дивиденды, дивидендная доходность, дивидендные аристократы, акции, ценные бумаги.

Прежде чем начать рассмотрение дивидендной доходности, необходимо немного ознакомиться с терминологией данного понятия.

Так, дивиденды – это часть прибыли, полученной организацией и компанией, которая распределяется между владельцами ее акций или ценных бумаг. Полученная прибыль направляется компанией либо на реинвестирование, либо на выплату акционерам и инвесторам. На реинвестирование направляют прибыль, как правило, молодые компании или компании роста [4].

Дивидендная доходность – это отношение уровня дивиденда за год на одну акцию к стоимости бумаги, выраженное в процентах. Данный финансовый показатель дает инвестору возможность определить окупаемость своих вложений и их ценность [1]. Он представляет собой метод оценки денежного потока, получаемого вкладчиком на каждую единицу валюты, инвестированную в собственный капитал фирмы.

Расчет дивидендной доходности производится по следующей формуле:

$$\text{Дивидендная доходность} = \frac{\text{Годовой дивиденд на акцию}}{\text{Стоимость акции}} \cdot 100\%$$

Следует отметить, что дивидендная доходность иностранных компаний значительно ниже, чем российских. Например, в США 3–5 % – это довольно высокий уровень. Американские высокодоходные акции (выше 10 %) традиционно считаются высокорисковыми.

На доходность дивидендов влияет нескольких факторов. Совет директоров компании может принять решение о снижении дивидендов по нескольким причинам, в том числе:

1. Потребности руководства фирмы. Часть прибыли остается на счетах компании в резерве. Впоследствии эти средства инвестируются в перспективные проекты, а также используются для поддержки компаний в случае кризиса или других финансовых трудностей.

2. Двойное налогообложение. Согласно законодательству большинства стран, компания уплачивает налог на прибыль до выплаты дивидендов, при этом дивидендные выплаты не могут рассматриваться как расходы. Затем инвесторы, получившие часть своей прибыли, также платят налог на дивиденды, который увеличивает капитал по отношению к регулярному долгу.

3. Поддержка стабильности бизнеса. Чистая прибыль компании на конец отчетного периода может увеличиться, но это не означает автоматического прироста дивидендов. Компании зачастую не в состоянии поддерживать стабильно высокий уровень доходности, поэтому выплаты акционерам будут оставаться в том же диапазоне.

4. Необходимость финансовых вливаний. Полная выплата дивидендов может быть задержана. Учредители АО могут использовать такую меру для инвестирования средств в перспективный продукт или новый филиал компании. В долгосрочной перспективе это положительно скажется на прибыльность, что в свою очередь положительно отразится на стоимости бумаг и на дивидендной доходности акций.

Отдельно можно также упомянуть, что кредитные ограничения могут оказать существенное влияние на уровень дивидендов.

Одним из наиболее привлекательных типов компаний для инвестора являются дивидендные аристократы. Инвестиции в подобные предприятия считаются наилучшим вариантом для пассивного дохода.

Дивидендные аристократы – это компании, систематически повышающие объем дивидендных выплат акционерам. Важным критерием для присвоения такого статуса является выплата и увеличение дивидендов в течение как минимум последних 25 лет [4].

Дивидендная доходность акций должна длительное время поддерживаться на стабильно высоком уровне, а потому в список «аристократов» обычно входит не более 100 компаний. Такие предприятия обладают высокой стабильностью большим потенциалом долгосрочного роста по сравнению с конкурентами.

Одна из крупнейших компаний-аристократов США Target Corp, владеющих сетью розничной торговли под торговыми марками SuperTarget и Target. Дивиденды выплачиваются акционерам ежеквартально с ежегодным увеличением выплат более 50 лет подряд. Если бы в 2009 г. инвестор приобрел 1 тыс. акций Target и сохранял их без реинвестирования и увеличения количества, то сумма дивидендов, получаемых им на каждый год возрос бы с \$680 до \$2480. В пересчете на российские рубли на день получения дивидендов выплаты увеличились бы с 21520 руб. до 148380 руб. в год. Динамику роста можно проследить на рисунке 1.



Рисунок 1. Динамика роста дивидендов TGT

Данный пример показывает способность генерирования растущего пассивного дохода простым инвестированием средств в акции компаний с хорошей дивидендной историей.

Рассмотрим дивидендный доход некоторых российских компаний.

1. ПАО «Сургутнефтегаз»

Общая сумма дивидендов по каждой привилегированной акции устанавливается в размере 10 процентов чистой прибыли Общества за финансовый год, деленной на количество данных акций.

Рассмотрим дивиденды «Сургутнефтегаз» на акцию в таблице 1.

Таблица 1.

Динамика дивидендов «Сургутнефтегаз»

Показатель \ Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Дивиденд, руб/акцию	0,6	0,5	0,6	0,65	0,6	0,6	0,65	0,65	0,65
Дивидендный доход, ао, %	2,4	1,9	2,1	2,8	1,8	1,9	2,3	2,4	1,8
Дивиденд ап, руб/акцию	2,15	1,48	2,36	8,21	6,92	0,6	1,38	7,62	0,97
Дивидендный доход, ап, %	13,1	7,4	9,1	27,8	15,6	1,9	4,9	19,3	2,4
Дивиденды/прибыль, %	13	15	13	8	27	8	11	20	29
Дивидендная выплата, млрд. руб.	38,0	29,0	40,0	86,0	75,0	26,1	33,9	81,9	30,7

По итогам 2019 года компания «Сургутнефтегаз» выплатила дивиденды в размере 0,65 рублей на обыкновенную акцию и 0,97 рублей на привилегированную акцию. Общая сумма выплат составила 30,7 млрд рублей. Дивидендная доходность по обыкновенной акции по текущей рыночной цене составляет 1,8%, дивидендная доходность по привилегированной акции составляет 2,4%.

2. Группа «Московская биржа»

Биржевая группа «Московская биржа» была создана в ее нынешнем виде в 2011 году, когда произошло слияние ММВБ и РТС. Через 2 года было проведено публичное размещение акций на общую сумму 15 млрд рублей. Сегодня ММВБ является крупнейшей площадкой РФ и Восточной Европы по объему торгов и количеству участников. Она также входит в топ-20 бирж мира по объему торгов и совокупной капитализации ценных бумаг. Помимо этого, она также является публичным акционерным обществом, акции которого продаются и покупаются инвесторами. Ценные бумаги компании демонстрируют привлекательную динамику для клиентов и приносят хорошие дивидендные выплаты владельцам.

В таблице 2 представлена динамика дивидендов «Московская биржа».

Таблица 2.

Динамика дивидендов «Московская биржа»

Показатель \ Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Дивиденд, руб/акцию		1,22	2,38	3,87	7,11	7,68	7,96	7,7	7,93
Дивидендный доход, ао, %			3,7	6,6	7,8	6,1	7,3	9,5	5,0
Дивиденды/прибыль, %		35	47	55	58	69	89	84	82
Дивидендная выплата, млрд. руб.		2,90	5,42	8,82	16,2	17,5	18,1	17,5	18,1

По итогам 2019 года компания Московская биржа выплатила дивиденды в размере 7,93 рублей на обыкновенную акцию. Общий объем выплат составил 18,1 млрд рублей. Дивидендная доходность обыкновенной акции по текущей рыночной цене составляет 5,0%.

3. ПАО «Мосэнерго»

ПАО «Мосэнерго» – крупнейшая региональная генерирующая компания в Российской Федерации, технологическая составляющая единой энергетической системы России. Компания является крупнейшим в мире производителем тепла.

Дивиденды «Мосэнерго» на акцию представлены в таблице 3.

Таблица 3.

Динамика дивидендов «Мосэнерго»

Показатель \ Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Дивиденд, руб/акцию	0,03	0,03	0,04	0,01	0,06	0,07	0,17	0,21	0,12
Дивидендный доход, ао, %	1,8	2,2	4,6	1,6	6,9	2,8	6,3	10,1	5,8
Дивиденды/прибыль, %			21	0	0	21	27	39	50
Дивидендная выплата, млрд. руб.	1,19	1,19	1,58	0,39	2,24	2,77	6,57	8,32	4,8

По итогам 2019 года компания Мосэнерго выплатила дивиденды в размере 0,12 рублей на обыкновенную акцию. Общий объем выплат составил 4,8 млрд рублей. Дивидендная доходность обыкновенной акции по текущей рыночной цене составляет 5,8%.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что дивидендная доходность по акциям российских эмитентов ниже уровня инфляции и в большинстве случаев реальная доходность инвестиций в акции при расчете только дивидендов меньше нуля. Несмотря на это, всегда присутствует возможность получения больших дивидендов на рынке.

Список литературы:

1. Кирюхина Ю.С., Жидова О.Е., Никулин А.Н. Модели оптимизации портфеля инвестиций. В сборнике: Региональная экономика: актуальные вопросы и новые тенденции. сборник научных трудов. 2017. С. 110-112.
2. Никулин А.Н., Хайртдинова Ч.Д. Планирование и контроль денежных потоков предприятия. В сборнике: Проблемы и перспективы экономических отношений предприятий авиационного кластера. Сборник научных трудов IV Всероссийской научной конференции. 2020. С. 64-68.
3. Никулин А.Н., Малышева А.В., Быханов А.В. Модели страхования на рынке ценных бумаг (хеджирование). В сборнике: Актуальные проблемы финансов глазами молодежи. Материалы III Всероссийской студенческой научно-практической конференции. 2017. С. 256-258.
4. Финансовый менеджмент: учебник / коллектив авторов; под ред. Р.И. Берзона и Т.В. ТН.И. Берзона и Т.В. Тепловой. – М.: КНОРУС, 214. 654 с. – (Бакалавриат).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Суркова Анна Владимировна

студент, кафедра финансы и кредит,
Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск
E-mail: anna.surkova.2002@mail.ru

Филиппова Ирина Александровна

научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Ульяновский государственный технический университет,
РФ, г. Ульяновск

“Экономические системы – это совокупность взаимосвязанных экономических элементов, образующих определенную целостность, экономическую структуру общества, единство отношений, складывающихся по поводу производства, распределения, обмена и потребления экономических благ.”[1]

В экономике принято различать 4 типа экономических систем: традиционную экономику, командную экономику, рыночную экономику и смешанную экономику.

Традиционная экономика основана на обычаях и традициях, преобладает ручной труд, а товары и услуги создаются для собственного потребления. Экономические роли членов общества определяются наследственностью и кастовой принадлежностью.

При командной экономике факторы производства принадлежат государству. Для данного типа экономической системы характерно директивное планирование и жесткий контроль государством экономической сферы.

В рыночной экономике капитал и земля находятся в частной собственности отдельных лиц. Что, как и для кого производить определяют сами участники рынка. Государство просто следит за тем, чтобы соблюдались законы, а все искажения в экономике быстро исправлялись "невидимой рукой рынка".

В современном мире в чистом виде данные типы систем встречаются крайне редко. В большинстве развитых стран существует смешанная экономика.

Экономическая система России также является смешанной.

Смешанная экономика представляет собой современное хозяйство, в котором активную роль играют как рынок, так и государство.

“Предприниматели и рабочие могут перемещаться из отрасли в отрасль по собственному решению, а не в зависимости от правительственных директив. Государством при этом осуществляется антимонопольная, социальная, фискальная (налоговая) и прочие виды экономических политик, что в определенной мере способствует экономическому росту государства и увеличению жизненного уровня населения.” [2]

Преимущества смешанной экономики: сочетание трех типов экономических систем (традиционной, централизованной, рыночной); частная собственность присутствует в стране вместе с государством; государство защищает конкуренцию и ограничивает создание монополий.

Недостатки смешанной экономики: доходы в стране распределены очень неравномерно; государство стремится уменьшить негативные тенденции чисто капиталистической экономики и поддержать некоторых бедных людей, создавая благоприятные условия для их существования, то есть государство оказывает достаточное влияние на рынок; необходимость разработки моделей развития в соответствии с национальными особенностями.

Современная экономическая система России – это результат сочетания большого количества факторов как экономического, так и политического характера.

Одним из важных факторов, оказавших влияние на формирование экономики России, является воздействие международных экономических связей и процессов, происходивших в мировой экономике. К ним можно отнести экономический кризис 2008-2009 гг.

Можно выделить следующие особенности экономической системы современной России:

- Рыночная система является основой экономической системы России
- Многоукладность, то есть в основе экономики лежит частная собственность, но с ней взаимодействуют государственная, корпоративная и коллективная собственность
- Уделяется большое внимание социальной сфере, повышению уровня жизни населения
- Сочетаются рыночные и государственные способы регулирования экономики
- Носит открытый характер, проводит торговлю со многими странами мира
- Одним из основных ресурсов производства являются знания, информация; используются наукоемкие технологии
- По способу производства - капиталистическая система с преобладание крупной частной собственности на средства производства.

Экономическая система России имеет ряд проблем. К основным проблемам можно отнести:

- Неравномерное развитие регионов и отраслей
- Монополизация некоторых секторов экономики, в результате чего возникают трудности для развития малого и среднего бизнеса
- Уровень инфляции в России в несколько раз выше, чем в других странах (США, Китае, ЕС)
- Недостаточно высокая производительность труда
- Высокий уровень бедности
- Неравное распределение доходов и т.д.

Для решения данных проблем государство разрабатывает различные методы. К таким методам можно отнести: проведение антимонопольной политики, борьба с коррупцией, поддержка малого и среднего бизнеса, поддержка конкуренции.

Таким образом, экономическая система современной России включает в себя как гибкие рыночные механизмы, так и планирование, осуществляемое государством. Данное сочетание позволяет наиболее эффективно развивать экономику страны и решать различные социальные проблемы.

В настоящее время экономическая система России находится на довольно высоком уровне развития, но существует множество возможностей для дальнейшего развития, совершенствования и модернизации.

Список литературы:

1. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://spravochnick.ru/ekonomika/suschnost_celi_i_zadachi_smeshannoy_ekonomiki/problem_y_smeshannoy_ekonomiki/ (дата обращения 14.12.2020).
2. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.bibliotekar.ru/biznes-35/3.htm> (дата обращения 14.12.2020).

ОЦЕНКА РЕКОМЕНДАЦИЙ ПО СТИМУЛИРОВАНИЮ ПЕРСОНАЛА И ИССЛЕДОВАНИЕ ЕЁ ЭФФЕКТИВНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ И РОСТА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА СОТРУДНИКОВ

Трофимова Екатерина Вячеславовна

студент, кафедра экономика,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара

Салмина Екатерина Сергеевна

научный руководитель, старший преподаватель,
кафедра: «Менеджмент и логистика на транспорте»,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара
E-mail: kocha.99kt.1407@mail.ru

АННОТАЦИЯ

Неэффективная система стимулирования может вызвать у работников негатив, неудовлетворенность, что всегда влечет к снижению производительности труда. С другой стороны, эффективная система стимулирует производительность персонала, повышает эффективность человеческих ресурсов, обеспечивает достижение всего комплекса целей системы.

Ключевые слова: стимулирование, производительность труда, управление человеческими ресурсами.

Давно известный факт, что работники предприятия могут всячески способствовать росту эффективной деятельности организации, в то же время могут безразлично относиться к результатам деятельности, противиться нововведениям, нарушающим их привычный ритм работы. И конечно заинтересованный в работе человек, кроме того удовлетворённый ею будет работать эффективно тем самым приносить пользу организации. В этом главная задача системы стимулирования труда.

Основными факторами, влияющими на производительность труда на предприятии, являются:

- повышение технической оснащённости производства
- человеческий фактор (квалификация персонала, сокращение ручного труда, стимулирование сотрудников к производительному труду, физическое и духовное состояние работников).

Смена оборудования на более современное способствует уменьшению затрат труда и соответственно сокращению штата, что тоже всецело влияет на увеличение производительности труда.

От способности руководителя применять в определенных ситуациях те или иные методы воздействия на коллектив зависят многие показатели деятельности предприятия: производительность труда, качество выполняемых работ, взаимоотношения в коллективе, конфликтность, а также другие, связанные как с производственной деятельностью предприятия, так и с установлением определенного социально-психологического климата в коллективе.

Неэффективная система стимулирования может вызвать у работников неудовлетворенность, что всегда влечет к снижению производительности труда.

Руководство организации может разработать хорошие планы, найти оптимальные производственные и организационные подходы, использовать самое современное оборудование и

самые лучшие технологии. Однако все это не даст желаемых результатов, если члены организации не будут должным образом работать, не будут стремиться, своим трудом способствовать достижению организацией намеченных целей.

Готовность человека хорошо выполнять свою работу является одним из важнейших факторов успешной деятельности любой организации. Путь к эффективному управлению человеком лежит через понимание его стимулирования.

Важнейшим фактором является стимулирование работников к производительному труду это самый многогранный вопрос на предприятии.

Оплата труда должна состоять из:

основной заработной платы – вознаграждение за выполненную работу в соответствии с установленными нормами труда. Она устанавливается в виде тарифных ставок для рабочих и должностных окладов для специалистов, руководителей и служащих;

дополнительной заработной платы – вознаграждения за труд сверх установленной нормы. За трудовые успехи и изобретательность и за особые условия труда, в нее входят доплаты, надбавки, гарантийные и компенсационные выплаты, премии, связанные с выполнением производственных функций (дополнительная оплата за работу в ночную смену, работу в выходные и праздничные дни, зональная надбавка, выплаты за рационализаторские предложения и др.);

других поощрительных и компенсационных выплат в форме вознаграждений по итогам работы за год, премии по специальным системам и положениям, компенсационные и другие денежные и материальные выплаты (вознаграждение за безаварийную работу за год, вознаграждение за преданность компании, материальная помощь, выплаты за внедрение проектов бережливого производства и т.д.).

Все системы материальных стимулов должны быть построены таким образом, чтобы в них обязательно содержались все социальные программы – страхование, пенсионные выплаты, оплата всех видов отпусков, временной нетрудоспособности, всех льгот, надбавок и прочего.

Нематериальное стимулирование направлено на повышение лояльности сотрудников к компании одновременно со снижением издержек по компенсации сотрудникам их трудозатрат. Под нематериальными понимаются такие поощрения, которые не выдаются сотруднику в виде наличных или безналичных средств, однако могут требовать инвестиций со стороны компании.

Нематериальное стимулирование на моем предприятии включает в себя:

страхование, медицинское обслуживание, путевки, общественное признание, престиж в компании, повышение квалификации, свободное время, дополнительные отпуска, социальный пакет, награды ценными подарками, вручение наград, грамот, размещение фотографий на досках почета, публичные поощрения.

Считается, что по своей природе материальные и нематериальные формы стимулирования равноценны. Степень их воздействия зависит от уровня развития экономики, традиций общественного строя, а также материального положения, пола и возраста каждого конкретного человека. Известно, например, что молодое поколение предпочитает материальное стимулирование.

Таким образом, в организации применяются различные методы мотивации, направленные на повышение эффективной деятельности работников. В практике управления, как правило, одновременно применяют различные методы и их комбинации. Для эффективного управления стимуляцией необходимо использовать в управлении предприятием все группы методов. Так, использование только властных и материальных мотиваций не позволяет мобилизовать творческую активность персонала на достижение целей организации. Для достижения максимальной эффективности необходимо применение и социально – психологических методов мотивации.

Стимулирование и мотивацию персонала необходимо постоянно совершенствовать и улучшать. Для этого нужно знать в каком направлении двигаться, какие изменения и в какой

области системы стимулирования проводить и т.п. Система стимулирования является составной частью системы управления персоналом на предприятии, поэтому методы оценки системы управления персоналом можно применять и для оценки эффективности системы стимулирования труда.

Для оценки системы стимулирования труда может быть использованы несколько методов: Интервью – опрос «лицом к лицу», получение информации в личном общении. Это не обмен мнениями, а получение информации от одного лица – опрашиваемого. В отличие от беседы, роли участников интервью различны: опрашиваемый выступает, как объект исследования, другой, как субъект. Суть метода: разрабатываются вопросы интервью либо для рабочих предприятия, либо для специалистов, выступающих в роли опрашиваемых. После проведения интервью делаются выводы о системе стимулирования труда и ее воздействии.

Анкетирование – это система логически последовательных методических и организационно – технических процедур, связанных между собой единой целью: получить объективные достоверные данные об изучаемом объекте или процессе для их последующего использования в практике управления.

К методам обоснования относятся: метод сравнений и метод оценки экономической эффективности системы премирования на предприятии.

Метод сравнений позволяет сравнивать существующую систему стимулирования труда на предприятии с подобной системой передовой организации соответствующей отрасли, с нормативным состоянием или состоянием в прошлом периоде.

Об эффективности системы стимулирования системы труда можно судить по эффективности системы премирования на предприятии, являющейся главной из форм ее проявления. Экономически эффективной можно считать такую систему премирования, которая формирует уровень оплаты в соответствии со степенью выполнения показателей и условий премирования и обеспечивает достижение эффекта большего, чем соответствующая ему премиальная часть заработной платы, или равного этой части.

При оценке эффективности системы премирования необходимо дать ей качественную оценку с точки зрения выполнения ею своего функционального назначения. Для этого выявляется: соответствие установленных показателей премирования к задаче предприятия; обоснованность размеров поощрения. Система премирования не оказывает стимулирующего воздействия, если премии слишком низкие (менее 7 – 10% тарифной ставки, должностного оклада).

Анализ деятельности предприятия показывает, что не проводится никаких мероприятий по улучшению положения и поиску новых резервов экономического стимулирования.

Например, можно сделать так, чтобы должностная инструкция считалась не просто формальностью, а практическим приложением к выполнению предоставленной работы. Распределить ответственность, возлагаемую на сотрудника соизмерима с его оплатой труда, и при этом чтобы сотрудник не терял ощущения важности ответственности. Потому что при слишком завышенной оплате труда может работать такой принцип: платят много – значит дорожат, а если дорожат – значит не уволят. Требуется пересмотр и внедрение таких важных положений для компании, как положение о премировании, это позволит четко прописать и быть понятными работникам компании возможных денежных выплат и премий и экономических стимулов в целом. Так как в положении нашего предприятия процент премии специалистам составляет 10%, к тому же показатели к премированию должны быть более конкретизированы и понятны работникам, и кроме того иметь возможность к оценке исполнения показателя.

Совершенствование методов экономического стимулирования персонала должно основываться на установлении зависимости между оплатой труда и эффективностью труда самого работника. Существующая в компании система премирования не ставит размер оплаты труда в зависимость от непосредственной результативности работы персонала. Для более эффективного воздействия материальных стимулов на персонал нематериальных

стимулов на персонал необходимо ввести более дифференцированную систему надбавок к основному фонду оплаты труда для всех работников. Те компоненты, которые оказывают существенное влияние на повышение производительности труда в существующей системе, продолжать использовать во вновь создаваемой системе мотивации.

Экономическое или материальное стимулирование – это прежде всего заработная плата и она важна для всех. Она должна быть конкурентной по сравнению с той, которую работник мог бы получать в другом месте. Зарплата – материальный аспект. Простота, логичность и доступность форм и систем труда обеспечивает широкую информированность о сущности системы оплаты труда. Стимул становится таковым лишь в том случае, когда у работника есть о нем понятная и подробная информация. Исполнители должны четко представлять, в каком случае размер заработной платы, т.е. уровень их материального благосостояния, повысится.

Роль социальных льгот и выплат как части совокупного дохода работников в последние годы заметно возрастает. Специалисты отмечают, что льготы и выплаты перестали носить временный, дополнительный характер. Они превратились в жизненную потребность не только самих работников, но и их семей. Спектр льгот, предоставляемых работникам довольно широк: - оплаченные праздничные дни; - оплаченные отпуска; - оплаченные дни временной нетрудоспособности; - оплаченное время перерыва на отдых; - оплаченное время на обед; - медицинское страхование на предприятии; - дополнительное пенсионное страхование на предприятии; - страхование от несчастных случаев; помощь в повышении образования. И это еще далеко не весь перечень социальных благ, которыми может обеспечить эффективно функционирующая компания своих сотрудников.

При рассмотрении стимулирующих средств, применяемых в нашем предприятии видно, что их недостаточно, чтобы сотрудники чувствовали себя защищенными, они не в полной мере получают заботу о себе со стороны руководства компании. Разработка нового социального пакета позволит удовлетворить потребность работников в безопасности, а также решить некоторые материальные проблемы своих сотрудников.

Таким образом, руководству следует придерживаться следующих направлений мотивации труда и управления персоналом:

1. Чем будет лучше система экономического стимулирования, тем более четко она должна быть прописана в административных актах, распоряжениях, приказах, инструкциях, положении о премировании, положении об оплате труда и тем более понятнее должна быть доведена до рядового сотрудника руководством.

2. Следует развивать горизонтальные связи между отделами компании, которые носят как формальный, так и неформальный характер, это будет восполнять недостаток информации и способствовать взаимообогащению знаниями об общей ситуации.

3. Усовершенствовать премиальную систему, в которой исполнитель должен четко представлять, в каком случае размер заработной платы и премий, т.е. уровень их материального благосостояния, повысится, чего ждет от него организация, чтобы это желание было обоюдным и согласованным.

Список литературы:

1. Алехина О.Е. Стимулирование развития работников организации / О.Е. Алехина // Управление персоналом. – 2007. - № 1. - С. 50-52.
2. Варданян И.С. Предложение по совершенствованию системы нематериального стимулирования / И.С. Варданян // Управление персоналом. - 2005. - №4. - С. 42-46.
3. Виханский О.С. Менеджмент: человек, стратегия, организация, процесс: учебное пособие / О.С. Виханский. - М.: МГУ, 2005.– 58.
4. Ключков А. Мотивация персонала на реализацию стратегии компании / А. Ключков// Финансовая газета. Региональный выпуск. - 2008. - №6 - С. 23-25.

5. Страхова О.А. Организация труда управленческого персонала / О.А. Страхова. – М.: Питер СПб, 2005. – 688 с.
6. Шапиро Н.А. Мотивация и стимулирование персонала / Н.А. Шапиро - М.: ГроссМедиа, 2005. - 224 с.
7. Володин А. Что побуждает нас работать: теория мотивации труда / А. Володин // Банковские технологии.- 2006.- № 10. - С. 29-31.
8. Гагарский В. Повышение эффективности системы мотивации персонала / В. Гагарский // Региональный выпуск. - 2008. - № 3. - С. 18-20.

РАЗВИТИЕ ЭТНОЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Усачева Евгения Сергеевна

*студент, направления «Строительство железных дорог,
мостов и транспортных тоннелей»,
Самарский Государственный Университет Путей Сообщения,
РФ, г. Самара
E-mail: ev.usa4eva@yandex.ru*

Салмина Екатерина Сергеевна

*научный руководитель, старший преподаватель
кафедра «Менеджмент и логистика на транспорте»,
Самарский Государственный Университет Путей Сообщения,
РФ, г. Самара*

АННОТАЦИЯ

Статья рассматривает понятие этноэкономики, ее характерные черты и особенности. Выявляется место и роль этноэкономики в современной России. На примере республики Башкортостан.

Ключевые слова: этноэкономика, экономика, экономическая деятельность, специализация регионов.

На сегодняшний день предметом изучения этноса выступают особенности исторических, религиозных, географических, культурных факторов, а также условий проживания, что в свою очередь показало влияние на появление нового научного направления – этноэкономики.

В современных теоретических и практических исследованиях национальной экономики принято выделять макро- и микроуровня, но также можно выделить еще и мезоуровень. К нему, как правило, можно отнести отраслевую, межотраслевую корпоративную, региональную форму организации экономической деятельности.

Этноэкономика представляет собой территориально-локализованный исторически сложившийся на основе хозяйственного образа жизни этноса определенный участок экономики, характеризующийся господством традиционных, в основном аграрных форм хозяйственной деятельности. Большая часть авторов считают этноэкономику «наукой о взаимосвязи традиций, этносов, культуры, обычаев, а также религиозных взглядов всевозможных наций с их хозяйственной деятельностью».

Этноэкономика наиболее выражена в регионах России: казачества, горных районов Дагестана, Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкессии, Калмыкии, Башкортостана.

Характерные черты или основные типологические признаки традиционной этноэкономики:

1. Органическая связь производственной деятельности, имеющей товарную направленность, с ведением домашнего хозяйства и его замкнутостью.

2. Использование преимущественно местных сырьевых ресурсов, произведенных в домашних хозяйствах.

3. Индустриальный характер труда, базирующийся на умениях и навыках, передаваемых и накапливаемых от поколения к поколению, называемый иначе эмпирический хозяйственно-трудовой опыт.

4. Преобладание неформального характера обмена ресурсами и услугами.

5. Регулирование рынка труда преимущественно неформальными институтами.

6. Низкая социальная и территориально-пространственная мобильность населения, позволяющая сохранять функциональные особенности этноэкономики.

7. Экстенсивный тип занятости с использованием сырьевой хозяйственной инфраструктуры и преобладанием ручного труда [1].

Стоит отметить, что этноэкономика непосредственно является неотъемлемой частью экономики переходных обществ, которые имеют сложную полиэтническую структуру. На рисунок 1 представлена структура этноэкономики.

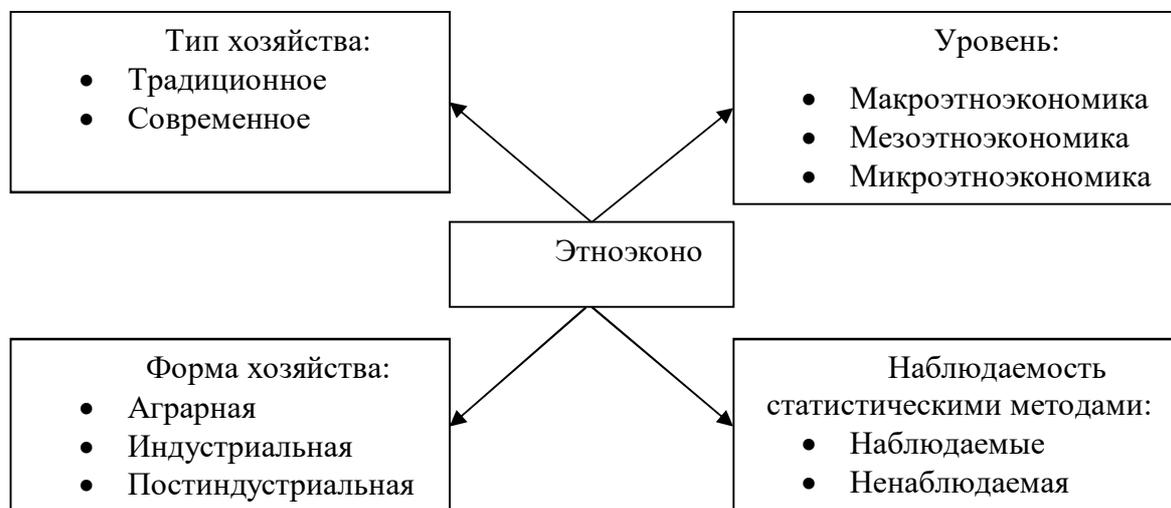


Рисунок 1. Структура этноэкономики [2]

К достоинствам данного сегмента экономики относят: невысокую стоимость начальных капиталовложений; возможность использования надомного труда, то есть уменьшение транспортных, арендных и других издержек.

Этноэкономика служит опорой и подстраховкой для экономики региона, дает ей дополнительную устойчивость; увеличивает конкурентоспособность территории данного этноса. Она может также служить своеобразным мостом разноплановых составляющих местного воспроизводства.

Недостатки свойственные этноэкономике: подвластность климатическим условиям; неучтенность особенностей федеральными и местными органами, при этом создавая теневой сектор, криминализацию на местных рынках, а также увеличение безработицы.

Роль этноэкономики в развитии региона наиболее ярко проявляется в ряде ее специфических функций:

- стабилизирующая функция: этноэкономика выполняет роль структурообразующего каркаса аграрной сферы экономики полиэтнического региона;
- амортизирующая функция: этноэкономика смягчает разрушающее воздействие кризисно-деструктивных явлений на экономику региона;
- социально-экономическая функция: этноэкономика, впитывая высвобожденные из других сфер экономики трудовые ресурсы, способствует снятию напряженности в сфере занятости населения;
- функция сохранения традиций и обычаев этносов.

Как правило выделяют три основных направления развития этноэкономики: рыночно- этническое (этнотуризм), индустриально-этническое (промышленная переработка сельскохозяйственного сырья), традиционно-этническое (сельское хозяйство, народные промыслы и ремесла).

Большую численность на территории Российской Федерации имеет населения русского народа. Исходя из статистических данных на 2010 год, русских в России проживает более 111000000 человек, что составляет около 77% населения России. Далее следуют такие

народы как: татары - 5310649 человек, что составили 3,72% от всех и украинцы - 1927988 человек или 1,35% от всех. Отметим, что более 180 народностей проживают в России.

Все регионы России имеют свойственные ему характерные черты этноса. Но выедем небольшое количество примеров специализации регионов, такие как оленеводство –занятие, существующее и формирующее базу экономики Севера, Дальнего Востока, а также Сибири и Якутии; рыбный промысел, осуществляющийся в Мурманской области и на Дальнем Востоке; коневодство – в Адыгее, Республике Башкортостан и т.д.

Башкортостан или Республика Башкортостан – субъект Российской Федерации, республика в её составе. Входит в Приволжский федеральный округ РФ, является частью Уральского экономического района [2].

Основным занятием башкир в прошлом было полукочевое скотоводство, которое сочеталось с земледелием, охотой, бортничеством, пчеловодством, птицеводством, рыболовством, собирательством и др. Из ремёсел применялись ткачество, выделка войлока, производство безворсовых ковров, шалей, вышивка, обработка кожи (кожевничество), обработка дерева, металла [3].

Этноэкономика сочетается не только с этносом, культурой, обычаями народа, а также с религией. Поэтому примером этноэкономики республики может служить производство халяльной продукции.

Понятие «халяль» в переводе с арабского языка означает разрешение или одобрение чего-то с точки зрения религии Ислама. Это понятие объединяет не только продукты, но и финансовые операции, а также может быть применимо к практически всем сферам человеческой жизни [5].

Количество активов исламских финансовых компаний в России около 1 млрд руб. При этом объем сделок на этом рынке за последние 10 лет составляет около 20 млрд [6]. Суммарный оборот халяльной продукции на территории России оценивают в миллиарды рублей, тем не менее точной статистики емкости рынка данной продукции к сожалению, нет.

Более 50% населения Республики Башкортостан исповедуют ислам. Из регионов Российской Федерации в развитии рынка халяльной продукции выделяются Республика Татарстан и Московская область. В Республике Башкортостан к наиболее известным производителям халяльной продукции можно отнести ООО «Мелеузовский мясокомбинат», ООО «Самирель».

В регионах с прошлого года активно реализуется программа «Развитие коневодства Республики Башкортостан». Благодаря которой в 2019 - 2020 годы предусмотрена господдержка отрасли.

Производства кумыса оказывает на экономику Республики Башкортостан большое влияние. В настоящее время на территории осуществляют свою работу около 170 кумысных ферм с поголовьем дойных кобыл больше 8 тысяч, каждый год производится 3,7 тысяч тонн кумыса.

Так же можно сказать, что Республика Башкортостан имеет большой потенциал для развития большого количества видов туризма. регион обладает высоким потенциалом для становления международным туристическим центром, имея в своих активах такие рекреационные ресурсы, как заповедники, озера и реки для рыбалки, живописные горы для занятий альпинизмом и катания на лыжах, санатории и курорты.

Большой спрос на сегодня день проявляется на уникальную, экологически чистую продукцию с высокой добавленной стоимостью, что увеличивает потенциал российской сельскохозяйственной продукции и развитие этноэкономики страны. Развитие этих и других сегментов региональных экономик, также претерпевающих влияние этноэкономики, способно дать толчок их развитию.

Не может не оценена роль этноэкономики в экономики России. Ускорение роста региональных экономик с помощью экономических преобразований в сфере этноэкономики увеличивают конкурентоспособность регионов на рынке. Развития этноэкономики и ее суть заключается в том, что она может придать стимул развитию региона, повысит уровень доходов населения.

Список литературы:

1. Этноэкономика как сегмент хозяйственной деятельности, её характерные черты, функции и формы. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://culture.wikireading.ru/92737> (Дата обращения 9.12.2020).
2. Башкортостан. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Башкортостан> (Дата обращения 10.12.2020);
3. Башкиры. [Электронный ресурс] Режим доступа <https://ru.wikipedia.org/wiki/Башкиры> (Дата обращения 10.12.2020).
4. Продукция халяль. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://medinaschool.org/library/creed/halyal/produksiya-halyal> (Дата обращения).

РЕКЛАМА

Холбобоева Сабина Эльмурадовна

*студент, направление «Строительство железных дорог,
мостов и транспортных тоннелей»,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара
E-mail: kholboboeva.sabina@mail.ru*

Салмина Екатерина Сергеевна

*научный руководитель, старший преподаватель,
кафедра: «Менеджмент и логистика на транспорте»,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

Реклама занимает очень большую роль в нашей жизни. В какой -то степени она определяет наш образ и стиль жизни, и оказывает некое влияние на наши взгляды, также наше отношение к себе и окружающему миру. Реклама определяет, что хорошо и что плохо, что полезно, а что вредно. Практически всегда мы покупаем то, что нам говорят или "советуют". Каждый день нам приходится непроизвольно сталкиваться с рекламой из различных источников. Она может привлечь внимание к Интернет-ресурсу, книге, информации, новому бренду, магазину – в общем, ко всему тому, что не в достаточной степени известно потребителю.

Реклама - информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке, публичное оповещение фирмой потенциальных покупателей, потребителей товаров и услуг об их качестве, достоинствах, преимуществах, а также о заслугах самой фирмы.

Главной целью рекламы является донесение информации от рекламодателя до целевой аудитории.

Задача рекламы - побудить представителей целевой аудитории к действию (выбору товара или услуги, осуществлению покупки и т. п., а также формированию запланированных рекламодателем выводов об объекте рекламирования).

Функции рекламы:

1. Привлечение клиентов - информирование их о новых товарах, услугах, местах продаж. Обычно в рекламном сообщении перечислены конкурентные преимущества рекламируемой компании, плюсы, которые могут приобрести ее клиенты.

2. Увеличение продаж – подразумевается, что реклама, как инструмент маркетинга, способствует повышению объема продаж. Однако для того, чтобы клиент сделал выбор в пользу рекламируемого магазина, одного рекламного сообщения, как правило, оказывается мало. Реклама лишь направляет и заставляет запомнить.

3. Регулирование сбыта – если забывать о данной функции рекламы, можно легко заработать отрицательный имидж. Всегда нужно помнить о том, что количество товара должно соответствовать ожиданиям от рекламной кампании.

Одной из самых раздражающих черт современного российского телевидения является переизбыток рекламы в лучшее вечернее время (так называемое "прайм-тайм"). Причем, чем интереснее фильм или передача, тем больше места занимает реклама. С точки зрения рекламодателя это понятно: чем интереснее программа, тем большее число зрителей ее смотрит. Соответственно, реклама, показанная именно в это время, будет особо эффективной. Довольны обилием рекламы и телеканалы: чем ее больше, тем больше будут и их доходы. Ведь в "прайм-тайм" стоимость минуты рекламы выше всего.

На огромной территории постоянно меняющегося рынка ни один товар не потребляют повсеместно в одинаковой степени. Поэтому общенациональный рекламодатель - и тот, чьи товары расходятся по всей стране, и тот, чьи товары распространяются только в определенных регионах, - должен рассматривать рынок как совокупность отдельных рынков, отличающихся друг от друга. Некоторые рынки "плодоносны", и их можно обрабатывать с большой выгодой для себя, другие - "бесплодны", и на них вообще не стоит тратить усилий.

Определить местонахождение "плодоносных" рынков и оценить их потенциальную емкость для своих товаров, является главной целью при анализе рынка. Располагая этими сведениями, рекламодатель сможет затем распределить свои усилия между различными рыночными зонами пропорционально их потенциальной емкости и, следовательно, добиться максимального возмещения расходов на рекламу.

Величайшие рекламные ходы в истории:

В такси за мороженым.

24 июля 2015 года сервис для заказа такси Uber провёл масштабную акцию по доставке своим пользователям бесплатного мороженого, которая проходила в 252 городах мира. В России принять участие могли жители Москвы, Санкт-Петербурга и Екатеринбурга. Несмотря на то, что не все смогли полакомиться мороженым от Uber (например, о проблемах сообщали российские потребители), акция принесла сервису мировое признание и совершенно новый статус глобальной компании.

Парад игрушек.

День благодарения один из самых любимых и важных праздников в США, традиционно отмечаемый в четвертый четверг ноября. С этого момента начинается праздничный сезон, который продолжается вплоть до Рождества и Нового года. Одним из главных событий этого праздника является грандиозный ежегодный парад, организуемый сетью универмагов Macy's с 1927 года. Его главная достопримечательность - надувные игрушки огромных размеров (герои мультфильмов, сказок и телепередач), которые проносят от Центрального парка до входа в универмаг - напротив Хералд-сквер.

Час на себя.

Час Земли – ежегодное международное событие, проводимое Всемирным фондом дикой природы (WWF). Проводится в последнюю субботу марта и призывает всех – частных лиц, организации, школы, муниципальные образования, коммерческие учреждения – выключить свет и другие не жизненно важные электроприборы (кроме лифтов) на один час, чтобы стимулировать интерес к проблеме изменения климата, энергетического объединения человечества.

Впервые это мероприятие было организовано Всемирным фондом дикой природы в Австралии совместно с изданием The Sydney Morning Herald в 2007 году, уже на следующий год получило мировую поддержку, а в 2009 году уже стало самой массовой акцией в истории человечества – по оценкам WWF, оно коснулось более миллиарда жителей планеты. В России Час Земли проводится с 2009 года.

Поскольку реклама служит множеству разных хозяев для множества разных целей, а ее эффект почти всегда затуманен последствиями прочих возможных явлений, она будет продолжать оставаться сферой действия неопределенных стимулов. Следовательно, подобно кляксе, ее могут толковать по-разному, в зависимости от того, кто смотрит и какой именно аспект многогранной рекламной деятельности рассматривают. Из этого, кажется, можно сделать один совершенно четкий прогноз. Реклама будет продолжать представлять во множестве обликов для множества людей: в виде путеводителя для потребителей и их обманщика, в виде фактора стимулирования рыночной деятельности и ее подрыва.

Важно чтобы реклама привлекала потребителя, а не отпугивала его, необходимо правильно ее использовать, делать ее живой, интересной, яркой, запоминающейся и в тоже время ненавязчивой.

Список литературы:

1. Влияние рекламы на потребителя. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://novainfo.ru/article/1959> (Дата обращения 12.12.2020).
2. Что такое реклама – полный обзор понятия. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://hiterbober.ru/business-terms/reklama-vidy-zadachi-celi-funkcii.html> (Дата обращения 12.12.2020).
3. 10 величайших рекламных трюков в истории. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.sostav.ru/publication/10-velichajshikh-reklamnykh-tryukov-za-vsyu-istoriyu-22708.html> (Дата обращения 12.12.2020).

АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Юдин Дмитрий Алексеевич

*студент, кафедра менеджмент и логистика на транспорте,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

E-mail: dyudin716@gmail.com

Салмина Екатерина Сергеевна

*научный руководитель, ст. преп.,
Самарский государственный университет путей сообщения
РФ, г. Самара*

AUTOMOTIVE INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION DURING THE PANDEMIC PERIOD

Dmitry Yudin

*student,
department of management and logistics in transport,
Samara State University of Transport
Russia, Samara*

Ekaterina Salmina

*Scientific adviser, Senior Lecturer
Samara State University of Transport
Russia, Samara*

АННОТАЦИЯ

В работе рассмотрены проблемы автомобильной промышленности Российской Федерации, с которыми она столкнулась в период пандемии. Также представлены итоги первых трех кварталов 2020 года.

ABSTRACT

An overview of the problems faced by the automotive industry of the Russian Federation during the pandemic. Also the results of the first three quarters of 2020.

Ключевые слова: падение, проблема, пандемия, спрос, кампания, автомобиль, промышленность, производство.

Keywords: drop, problem, pandemic, demand, campaign, car, industry, production.

Одной из ведущих отраслей современного машиностроения является производство автомобилей. Это сложный и многоэтапный технологический процесс, для осуществления которого необходимы мощная инженерно-техническая, ресурсная и промышленная базы, а также наличие квалифицированных и обученных кадров.

Характерной особенностью данного вида промышленного производства является высокий уровень капитальных затрат, а также расходов на оборудование. Не меньшее значение играет и квалифицированная рабочая сила, оплата труда которой также предполагает высокие издержки [1].

В 2020 году производство автомобилей было временно прекращено из-за пандемии коронавируса; в июне загрузка автозаводов в России упала ниже 30 % [2].

В первые пол года падение спроса на новые автомобили в России составило 15%, но по результатам первых трех кварталов его удалось сократить, благодаря тому, что продажи июля на 7% больше (если сравнивать их с июлем 2019-го) и сентября, который тоже оказался успешным, – 154 тысячи автомобилей против 149 тысяч, проданных за этот месяц в 2019-го году.

В общем за три квартала 2020 года в России было продано 1 млн 95 тысяч новых легковых и легких коммерческих авто против 1 млн 271 тысячи автомобилей годом ранее: падение спроса составило 13,9%. Но, хоть в сентябре около половины продаваемых на российском рынке брендов показали рост, по итогам девяти месяцев в плюсе оказались только такие марки как Cadillac, Suzuki, Skoda, Porsche, Isuzu, Fiat и китайские марки Changan, Haval, Geely, Chery и FAW.

Ни одна компания из первой пятерки лидеров не смогла предотвратить падение спроса. Прибыль Лады за девять месяцев упала на 14% (с 265 тысяч до 227 тысяч машин), продажи Kia упали сразу на 17% (139 тысяч авто), у Hyundai и Renault упадок составил по 14% (114 тысяч и 88 тысяч). Потому девятипроцентный упадок продаж автомобилей марки Volkswagen на их фоне кажется достаточно умеренным: за первые три квартала продали 74 тысячи машин по сравнению с прошлогодней 81 тысячей.

По итогам девяти месяцев самыми покупаемыми автомобилями на рынке оказались Лада Гранта, Лада Веста и Kia Rio, при этом продажи Лад упали на 13%, а Kia Rio потерял немногим более 15%, при этом у конкурирующего с ним внедорожника Hyundai Creta продажи выросли на 0,2%, понемногу сокращая разрыв. Из списка лидеров по итогам трех кварталов 2020 года исчезла Chevrolet Niva, так как в июле автомобиль перешел в собственность Лады, не попав в подсчет АЕБ, ну а плюсовую динамику, помимо Hyundai Creta, показали только Toyota RAV4 и Skoda Octavia (плюс 22% и 5%).

Поэтапная реабилитация российского рынка предоставила возможность пересмотреть прогноз реализации на весь 2020 год. По новейшим расчетам АЕБ, потери российского рынка составят около 13% (еще три месяца назад предполагали, что упадок составит 24%), а за год будет продано 1 млн 552 тысячи новых автомобилей. Тем не менее в АЕБ надеются на относительно стабильную ситуацию в последние три месяца и отсутствие жестких «карантинных» ограничений[3].

С августа начали исчезать автомобили в дилерских салонах. Сейчас все склады пустые – «БМВ», «Тойота», «Лексус», «Хендай», «Лада» и т.д. Объемы производства сильно снизились. В период пандемии нарушились производственно-логистические цепочки. Комплектующие для некоторых автомобилей поставляют из 20-30 стран. Из-за пандемии логистические связи прервались. Это коснулось почти всех автопроизводителей. Группам «Рено-Ниссан», PSA и другим весной пришлось закрывать заводы по производству автомобилей, а в странах Азии закрывались заводы по производству автозапчастей.

На данный момент процессы восстанавливаются. Но изменилась система распределения автомобилей, которая пришлась не в пользу России. В нашу страну поставлять новые автомобили будут в последнюю очередь, так как автопроизводителям мы не выгодны. Автомобиль в долларовой эквиваленте в нашей стране один из самых дешевых. Для примера, «Логан» в России стоит почти в 2 раза дешевле, чем в Европе. Из этого понятно, что производители, чтобы как-то компенсировать свои убытки, более вероятно повезут свою продукцию в страны, где они получают больше прибыли.

Какое время это продлится? Сначала давали прогнозы – до конца этого года. Уже сейчас никто не сомневается, что это затянется как минимум до весны[4].

Список литературы:

1. Автомобильное машиностроение. URL: <https://fabricators.ru/article/avtomobilnoe-mashinostroenie> (дата обращения 20.11.2020).

2. Автомобильная промышленность России. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Автомобильная_промышленность_России (Дата обращения 24.11.2020).
3. Российский авторынок: итоги первых трех кварталов 2020 года. URL: <https://autoreview.ru/news/rossiyskiy-avtorynok-itogi-pervyh-treh-kvartalov-2020-goda> (дата обращения 24.11.2020).
4. Как повлияла пандемия на авторынок и куда исчезли автомобили? URL: https://newsomsk.ru/news/109153-kak_povliyala_pandemiya_na_avtornok_i_kuda_ischezl/ (дата обращения 25.11.2020).

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И НЕФОРМАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ

Крастелева Екатерина Александровна

*магистрант,
Воронежский Государственный Университет,
РФ г. Воронеж*

Семёнов Максим Романович

*магистрант,
Воронежский Государственный Университет,
РФ г. Воронеж
E-mail: makssemenn1997@mail.ru*

Командоров Владимир Павлович

*научный руководитель, канд. экон. наук, доц.,
Воронежский Государственный Университет,
РФ г. Воронеж*

АННОТАЦИЯ

В статье рассмотрено определение неформальных институтов, освещены их основные функции и понятия, а также их взаимодействие и влияние на государство и развитие экономики. Так же определяются различия между формальными и неформальными правилами и их влияние на экономический климат.

Ключевые слова: государство, неформальные институты, нормы, правила, экономика, развитие, технологический прогресс.

В настоящее время важность институтов увеличилась, тем самым проведя черту между экономическим ростом и развитием страны. Под институтами понимают политические, экономические и социальные нормы в обществе и при общении между людьми. Стоит отметить, что существует два типа институтов: формальные, которые включают в себя законы и права собственности, а также неформальные, сюда входят обычаи, традиции, нормы поведения.

Неформальные институты включают в себя все правила и нормы, которые установлены в обществе и в свою очередь поддерживаются моральными и нормативными аспектами. Неформальные институты зачастую возникают в связи с различными событиями и явлениями. Источниками формирования данного типа институтов могут являться как исторические события, так и некомпетентность формальных институтов. Из-за нарушения ряда правил формальными институтами создается возможность образования неформальных правил, которые в последствии способны помочь пресечь непопулярную или даже незаконную деятельность. В следствие чего неформальные институты попадают под определение любого поведения, которое выходит за пределы формальных правил.

Все эти правила как формальные, так и неформальные менялись с течением времени для того, чтобы снизить неопределенность в экономике и ее процессах. В свою очередь экономические институты оказывали свое влияние на экономические стимулы, что способствовало добиваться определенных результатов. Именно эти понятия – экономические стимулы и неформальные правила тесно взаимосвязаны. Государство активно использует прием «кнута и пряника» для контроля некоторых аспектов в экономике, применяя наказания за нарушение правил или давая поощрение в виде инвестиций и дополнительного бюджетирования. Все это стабильно до тех пор, пока со стороны государства не будет нарушения именно неформальных норм. Нарушение данных правил сопоставимо с совершением недобросовестных деяний, ведь именно данные правила должны пресекать незаконные деяния.

Как заметил Кэрол Роуз «...капиталистическая собственность обладает своего рода моральной и культурной инфраструктурой, которую мы по ошибке считали естественной, в то время как в действительности ей обучаются с помощью устойчивых коммерческих практик, и с их разрушением она исчезает».

Данное высказывание подразумевает под собой выстраивание неких доверительных отношений для сотрудничества компаний и предприятий между собой, а также государства и экономики. Отсюда выстраиваются некие границы между воровством и здоровой конкуренцией. Нельзя разорить конкурента устроив поджог его фабрики, но можно снизить стоимость собственного товара путем минимизации издержек и технологического прогресса. Эти неформальные нормы - нормы морали, поддерживают справедливость, и их нельзя сравнить с законами, вводимыми государством. Данные нормы государства, в виде реформ, которые оно издает, могут разрушить баланс, который выстраивался долгое время. Новая реформа тем или иным образом навредит определенной группе людей и поддержит другую. Люди начнут нарушать все сформированные правила, для того чтобы найти для себя выгоду в другом месте. Подобная политика, направленная на реформирование жизни определенных групп лиц, нарушает вышеупомянутые правила и является аморальным действием, и несет за собой тяжелейшие последствия для развития экономики в виде нарушения баланса и справедливости в государстве в целом.

В повседневной жизни принятие решений опирается на моральные и общественные нормы. Составление формальных правил для каждого действия, потребовало бы огромное количество ресурсов, а контроль за их соблюдением оказался бы просто невозможным. Именно благодаря неформальным, можно сказать негласным правилам, происходит взаимодействие внутри общества. В свою очередь, взаимодействие государства и экономики является неким симбиозом этих двух видов правил. Соблюдение законов государства создает основу, опираясь на которую происходит взаимодействие государства и экономики в целом, а соблюдение общественных норм ведет к здоровому и эффективному развитию экономики. Контроль за неформальными нормами со стороны правительства привел бы к полному контролю всех отраслей и всех предприятий страны, что в свою очередь повлекло за собой регрессию.

Таким образом, в современном мире не стоит недооценивать неформальные правила, ведь они и государство тесно связаны и функционируют бок о бок для создания благоприятной среды и развития экономики. Так же, как и в обществе, которое имеет субъекты и объекты, взаимодействующие между собой, государство и экономика работают сообща, опираясь на свод правил - формальных и неформальных. Они являются одним из наиболее эффективных инструментов контроля и постоянно доказывают свою значимость для развития всех сфер и отраслей в государстве.

Список литературы:

1. Айдарханов М. Основы экономической теории. Учебник. М.: Фолиант. 2017. 432 с.
2. Васильев В.П., Холоденко Ю.А. Экономика. Учебник и практикум. М.: Юрайт. 2020. 298 с.
3. Гринберг Р.С., Рубинштейн А.Я., Нуреев Р.М. Экономика общественного сектора (новая теория). Учебник. М.: Инфра-М, РИОР. 2016. 440 с.
4. Ивашковский С.Н. Экономика для менеджеров. Микро- и макроуровень. Учебное пособие. М.: Дело. 2019. 408 с.
5. Мишкин Фредерик С. Экономическая теория денег, банковского дела и финансовых рынков. М.: Вильямс. 2018. 880 с.
6. Поликарпова Т.И. Экономическая теория. Учебник и практикум для бакалавриата и специалитета. М.: Юрайт. 2019. 254 с.
7. Федотов В.А., Комарова О.В. Экономика. Учебник. М.: Инфра-М. 2017. 196 с.
8. Эскиндаров М.А., Шаркова А.В., Меркулина И.А. Экономика и финансы ТЭК. Учебник. М.: КноРус. 2019. 448 с.

ПРОБЛЕМЫ НОВОГО МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

Чернобровкин Александр Сергеевич

студент,
Строительство железных дорог,
мостов и транспортных тоннелей,
Самарский государственный
университет путей сообщения,
РФ. г. Самара
E-mail: aleck.chernobrovkin@yandex.ru

Салмина Екатерина Сергеевна

научный руководитель, старший преподаватель,
специальность: «Экономика»,
кафедра: «Менеджмент и логистика на транспорте»
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ. г. Самара

PROBLEMS OF THE NEW INTERNATIONAL DIVISION OF LABOR

Alexandr Chernobrovkin

Student, Samara state Transport University,
Russia, Samara

Ekaterina Salmina

Scientific adviser, Senior Lecturer, Associate professor,
Samara state Transport University,
Russia Samara

АННОТАЦИЯ

Статья рассматривает вопросы о проблемах международного разделения труда. Международное разделение труда опирается на устойчивую и экономически выгодную специализацию отдельных стран по производству определенных видов продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в соответствующих количественных и качественных отношениях. Нарушение или несоблюдение условий справедливого обмена приводит к возникновению конфликтных ситуаций.

ABSTRACT

The article examines questions about the problems of the international division of labor. The international division of labor is based on the stable and economically profitable specialization of individual countries in the production of certain types of products and leads to the mutual exchange of production results between them in appropriate quantitative and qualitative relations. Violation or non-observance of the conditions of a fair exchange leads to conflict situations.

Ключевые слова: международное разделение труда, государство, проблема, экономика.

Keywords: international division of labor, state, problem, economy.

Экономические взаимоотношения между людьми стали закладываться очень давно, когда люди только вставали на путь эволюции и развития. Основу объединения национальных хозяйств во всемирное хозяйство составило международное разделение труда – часть макроэкономики, основанная на специализации народного хозяйства определенной страны на

производстве особых видов товаров, услуг и обмене ими с другими государствами с помощью торговли.

Особенность государств, входящих в МРТ, обусловлена их историческим развитием, географическим расположением, климатическими и природными различиями, наличием природных ископаемых, человеческих ресурсов, уровнем индустриального развития.

Научная литература обозначает начало современного этапа МРТ 70-е, 80-е годы, оно совпадает с происходившими на тот момент процессами глобализации. В этот период снижается значимость природно-климатических и географических условий страны, определявших ранее ее специализацию, основным критерием становится уровень научно-технического прогресса государства-производителя.

Главная проблема порожденных нынешней системой МРТ - это усиление противоречий между промышленно-развитыми и развивающимися странами. Развитые страны более активно вовлечены в МРТ, и диктуют свои условия на международных рынках труда и капитала, следовательно, развивающиеся страны становятся объектом распределения труда, а не его субъектом. Угнетает ситуацию диспропорция при распределении экономических благ, полученных от МРТ. Такая ситуация опасна возникновением конфликтов на национальном и международном уровнях.

Развитые страны и ТНК, владеющие информацией, необходимой для управления производством, управляют зависимыми от них странами. В таком случае граждане одних государств находятся в выгодном положении и обогащаются, в то время как население других отдаёт своё здоровье и жизнь на обеспечение наиболее трудоёмких и опасных процессов производства, деградируют культурно и превращаются в обслуживающий персонал низшего сорта в рамках мировой экономики. Поэтому вопрос о пользе глобализации системы МРТ остаётся открытым. Население стран, которые в данных условиях развиваются и обогащаются составляет около 10 % всего населения Земли. Оставшиеся 90 % фактически исключены из системы распределения благ от деятельности МРТ.

Развитые страны не заинтересованы в устранении таких диспропорций в системе МРТ, так как это может угрожать их доминированию в данной сфере международных экономических отношений.

Все большее обнищание в бедных странах приводит к недовольству и напряженности между этносами и различными социальными группами населения. Вооруженные конфликты и терроризм – крайние формы проявления этой напряженности.

Похожая ситуация может образоваться среди отдельных отраслей. Отрасли, получающие выгоды от внешней торговли обеспечены большим притоком капитала и квалифицированной рабочей силы по сравнению с менее успешными отраслями, которые значительно проигрывают из-за возросшей открытости рынка. Такие отрасли вынуждены приспосабливаться к изменившимся хозяйственным условиям, чтобы избежать оттока капитала, сокращения рабочих мест, повышения безработицы. Но для обучения и переквалификации людей требуются внушительные социально-экономические ресурсы.

Необходимо отметить, что, неконтролируемое развитие МРТ может привести к нарушению традиционных экономических связей внутри страны, деградации неконкурентоспособных, но необходимых для экономики государства предприятий и целых производств, нарастанию социальных проблем, агрессивному проникновению инородных данному обществу идей, ценностей и моделей поведения.

Таким образом, система МРТ, несмотря на продолжительную историю, все еще находится в стадии формирования. Мероприятия по преобразованию и совершенствованию системы международного разделения труда должны учитывать интересы всех участников МРТ, а не отдельной страны, или группы государств. Системе МРТ необходимо быть выгодной для национальных экономик стран, участвующих в ней. Этого можно достичь путем специализации на выпуске такой продукции и услуг, к которым у государств – участников МРТ есть предпосылки и созданы наиболее благоприятные условия. Это даст возможность использовать средства, полученные в результате международного разделения

труда внутри страны на нужды населения и удовлетворение личных потребностей, увеличение уровня и качества жизни. Главным образом МРТ должно приносить лишь положительный эффект.

Список литературы:

1. Международное разделение труда: формы и тенденции его развития на современном этапе [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://privetstudent.com/kursovyue/ekonomika-kursovyue/4697-mezhdunarodnoe-razdelenie-truda-formy-i-tendencii-ego-razvitija-na-sovremennom-jetape.html>.
2. Роль России в мировой экономике в 2020 году этапе [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://center-yf.ru/data/economy/rol-rossii-v-mirovoy-ekonomike-v-2020-godu.php>.
3. Проблемы международного разделения труда этапе [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://studwood.ru/1560560/ekonomika/problemy_mezhdunarodnogo_razdeleniya_truda.
4. Новое международное разделение труда [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: https://en.wikipedia.org/wiki/New_international_division_of_labour.

РУБРИКА

«ЭЛЕКТРОТЕХНИКА»

НАДЁЖНОСТЬ РЕЛЕЙНОЙ ЗАЩИТЫ

Климов Максим Владимирович

*студент, кафедра электрооборудования,
Липецкий государственный технический университет,
РФ, г. Липецк
E-mail: 3skb@bk.ru*

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются функциональная надёжность микропроцессорных устройств релейной защиты, статистические данные об отказах устройств.

Ключевые слова: микропроцессорные устройства релейной защиты, функциональная надёжность, показатели надёжности.

Какой бы надёжностью не обладала электроэнергетическая система, со временем в ней начинают возникать различные повреждения и нарушения нормальных режимов работы, что может привести к аварийным ситуациям. При дефиците времени и важности оперативного принятия соответствующих мер в случае аварии желательно, чтобы управление осуществлялось в автоматическом режиме. Для этого используются специальные устройства релейной защиты и автоматика (РЗА).

Что такое система релейной защиты

К релейной защите относится огромный управляющий комплекс, который представляет собой согласованно и целенаправленно действующие, взаимосвязанные элементы и автоматические выключатели. Такие комплексы охватывают большинство основных элементов электроэнергетических систем, от генераторных установок до приёмников электроэнергии.

Основные требования, которые предъявляют к системам РЗА – возможность масштабирования, чувствительность датчиков, высокий уровень надёжности, моментальное реагирование.

В течение последних двух десятилетий в сфере электроэнергетики наблюдается стремительный переход от электромеханической релейной защиты к микропроцессорной. Причём данная тенденция касается как только строящихся энергетических объектов, так и уже существующих подстанций, которые были построены десятки лет назад, когда микропроцессорные устройства ещё не обрели широкого распространения. Замена старых реле защиты электромеханического типа обусловлена многочисленными преимуществами микропроцессорных комплексов перед микроэлектронными.

Конструктивные особенности микропроцессорных РЗА

Существуют различные виды микропроцессорных систем РЗА, которые имеют многие общие параметры, в том числе тип структурных схем. Как правило, микропроцессор – это центральный узел цифровых устройств, который посредством интерфейсов ввода-вывода осуществляет обмен данными с периферийными приборами. Последние дополнительные узлы осуществляют сопряжение микропроцессоров с внешней рабочей средой в виде датчиков исходной информации, объектами управления, операторами и пр.

Практически все операции по обработке информации в цифровых защитных устройствах осуществляется микропроцессором по определённым алгоритмам, реализованным в виде

программного обеспечения. Центральный процессор отвечает за управление и подачу сигналов (команд) на тот или иной узел защитного комплекса.

Именно поэтому помимо процессора любая система РЗА оснащается другими основными узлами, в частности, внешними запоминающими устройствами для хранения выполняемой программы. В микропроцессорной РЗА основные программы обычно записывают в постоянные запоминающие устройства (ПЗУ), а переменные и промежуточные данные хранятся в оперативном запоминающем устройстве (ОЗУ).

К обязательным элементам микропроцессорных устройств РЗА также можно отнести:

- преобразователи сигналов;
- аналого-цифровые преобразователи;
- дисплей, клавиатура;
- блоки питания;
- разъёмы связи.

Показатели надёжности микропроцессорных систем РЗА

Одно из важнейших требований, которые предъявляют к комплексам релейной защиты и автоматики – надёжность. Данное свойство показывает правильность и безотказность работы систем при различных повреждениях и ненормальных режимах, для защиты при которых и предназначены конкретные устройства. Благодаря уникальным алгоритмам некоторые РЗА могут срабатывать даже при поломках и нарушениях нормальных режимов функционирования, для которых они не предназначены. Если говорить коротко, то надёжность характеризует способности систем релейной защиты выполнять поставленные задачи при эксплуатации, ремонте, хранении и транспортировке.

К основным показателям надёжности можно отнести время безотказного функционирования и степень интенсивности отказов (число отказов за определённый временной промежуток).

К работе комплексов РЗА предъявляют ряд требований:

- если система работает без аварий, защитные устройства должны находиться в режиме ожидания;
- если повреждения произошли за границами зоны действия, РЗА должна находиться в состоянии готовности;
- если на защищаемых объектах происходят какие-либо повреждения, защитный комплекс должен мгновенно срабатывать для минимизации негативных последствий (вплоть до порчи имущества и гибели людей).

В некоторых случаях вышеперечисленные требования могут быть нарушены – в таких ситуациях защита даёт отказ в функционировании (обычно это случается из-за фактора случайности или неопределённости в работе комплекса РЗА). Среди наиболее распространённых причин отказов можно выделить:

- ложное срабатывание (если аварий в системе нет);
- излишнее срабатывание (когда имеются повреждения за пределами действия релейной защиты);
- отказ срабатывания (если имеются повреждения на защищаемых объектах).

Случайность или неопределённость в работе РЗА может проявляться из-за различных факторов, которые подразделяются на два вида:

- те, которые проявляются при полной исправности и правильной настройке защиты;
- те, которые возникают из-за неисправности или некорректной настройки.

Если релейная защита действует не по заданному алгоритму, требуется как можно скорее определить причины подобных нарушений. Зачастую отказ в функционировании РЗА возникает в трёх ситуациях:

- при низком техническом совершенстве: здесь речь идёт о неблагоприятном сочетании событий, для которых система в принципе не предназначена;
- при ошибках проектировщиков, операторов;

- при возникновении неисправностей в схемах защиты.

Отказы в функционировании РЗА по причине ошибок

Большинство современных микропроцессорных устройств РЗА представляет собой систему, состоящую из аппаратной и программной части. Особенность аппаратной части защиты – распределённые во времени этапы, которые могут иметь различную интенсивность отказов.

На стадии приработки интенсивность отказов повышена для каждой части защитной системы. В дальнейшем при отказах элементов РЗА, которые не смогли выдержать приработку, при нормальном функционировании аппаратная интенсивность отказов стабилизируется. На стадии старения вследствие естественного временного износа устройств наблюдается существенное повышение интенсивности отказов.

Если говорить о функциональной надёжности, то динамика интенсивности отказов имеет несколько другой вид. Главная особенность программной надёжности – постоянное увеличение с течением времени, что обусловлено системой исправления ошибок. Благодаря этому со временем наблюдается уменьшение интенсивности отказов работы защитных устройств.

Рассматривая отказы, причиной которых становится недостаточная программная надёжность, можно заметить тенденцию, что погрешности в работе программной части микропроцессорных устройств часто возникают при определённом наборе входных данных, которые не предусмотрены при проектировании. Данные ошибки называют неявными. В таких случаях вероятность ошибок определяется вероятностью возникновения непредусмотренных наборов входных данных (инициирующее событие) и количеством неявных погрешностей.

Также не стоит исключать ошибки в кодировании, которые считаются явными. В данном случае огрехи будут постоянно возникать во время запуска программных модулей. Вероятность неправильного срабатывания программной части РЗА из-за явных ошибок зависит от их числа и частоты запуска модулей, несущих в себе конкретные огрехи.

Исправность надёжности программной части также зависит от человеческого фактора. При разработке программного обеспечения данный компонент надёжности определяется на этапе документирования. К сожалению, сегодня рабочая и техническая документация не всегда позволяет полноценно и точно отображать каждый аспект эксплуатации РЗА. Из-за этого также могут часто появляться ошибки. Конечно, они связаны не только с недочётами документации, но и со сложностью программного интерфейса, недостаточным уровнем обучения обслуживающего персонала и др.

Заключение

Практика мировых и отечественных предприятий электроэнергетической системы свидетельствует о том, что в будущем устройства релейной защиты и автоматики на микропроцессорных комплексах будут обретать всё большую востребованность, поэтому вопрос надёжности данных устройств является одним из наиболее актуальных и важных. Чтобы повышать надёжность столь важных систем защиты как РЗА, требуется применять комплексный подход к разработке, изучать и минимизировать вероятность всевозможных факторов, снижающих эту надёжность.

Список литературы:

1. Чернобровов Н.В., Семенов В.А. Релейная защита энергетических систем: Учебное пособие для техникумов. М.: Энергоатомиздат, 1998. – 800 с.
2. Типкина А.П. Оценка программной надёжности микропроцессорных релейных защит // Наукоедение, 2015. №2. С. 1
3. Булычев А.В., Наволочный А.А. Релейная защита в распределительных сетях: Пособие для практических расчётов. М.: ЭНАС, 2011. 208 с.

РУБРИКА

«ЭНЕРГЕТИКА»

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА И ИСТОЩЕНИЕ ТОПЛИВНЫХ РЕСУРСОВ

Куценко Александр Владимирович

*студент, кафедра менеджмент и логистика на транспорте,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

E-mail: saniokkutsienko17@gmail.com

Салмина Екатерина Сергеевна

*научный руководитель, ст. преп.,
Самарский государственный университет путей сообщения,
РФ, г. Самара*

THE ENERGY PROBLEM AND THE DEPLETION OF FUEL RESOURCES

Aleksandr Kutsenko

*student,
department of management and logistics in transport,
Samara State University of Transport,
Russia, Samara*

Salmina Ekaterina

*scientific adviser, Senior Lecturer,
Samara State University of Transport,
Russia, Samara*

АННОТАЦИЯ

В работе рассмотрены современные глобальные проблемы энергетики, которые являются актуальными в настоящее время для всего мирового сообщества. Кроме этого, в данной статье предложены основные способы и пути решения энергетической проблемы.

ABSTRACT

Review of current global energy issues, which are currently relevant for the entire world community. In addition, this article proposes the main methods and ways of solving the energy problem.

Ключевые слова: энергия, проблема, топливо, истощение, запасы, дефицит, нефть, уголь, газ.

Keywords: energy, problem, fuel, depletion, reserves, scarcity, oil, coal, gas.

Высокие темпы сокращения запасов и нарастание дефицита ископаемых энергоресурсов, связанные с их использованием и нагрузкой на окружающую среду, обуславливают актуальность исследования энергетической проблемы в контексте исчерпаемости природных энергоносителей.

Энергетическая проблема – прежде всего, проблема надежного обеспечения человечества топливом и сырьем. Главная причина возникновения энергетической проблемы интенсивное использование минерального топлива, начавшееся в двадцатом столетии. Сейчас мы потребляем нефть, газ и уголь со скоростью, примерно в миллион раз превышающей

скорость их естественного образования в земной коре. Очевидно, что рано или поздно они будут исчерпаны. В этом и заключается суть стоящей перед человечеством энергетической проблемы [1].

Увеличение потребности в энергии обусловлено ростом мирового населения и улучшением качества жизни, развитием мировой промышленности, индустриализацией развивающихся стран. Многократное увеличение объема мирового энергобаланса неизбежно ведет к значительному истощению природных ресурсов [2].

Доступные запасы нефти и газа примерно на два порядка превышают их современное годовое извлечение, запасы угля – на три порядка. По оценке разведанных запасов наиболее доступных видов топлива, можно назвать максимальное время, на которое этих запасов может хватить. Для нефти – это 65 лет, для газа – 44 года, для угля – 320 лет. Учитывая, что потребление продолжает расти, реальные значения должны быть заметно меньше [3].

Одной из причин растущего дефицита топлива является утяжеление условий его добычи и, как следствие, удорожание этого процесса. Сегодня, для разведки новых ископаемых, приходится постоянно увеличивать глубину шахт, газовых и нефтяных скважин [4].

Существует два основных способа решения энергетической проблемы: экстенсивный и интенсивный. Экстенсивный путь предполагает дальнейшее наращивание добычи традиционных энергоресурсов и абсолютный рост энергопотребления. Интенсивный путь заключается в первую очередь в снижении энергозатрат на единицу произведенной продукции, последовательно проводимом развитыми странами, что позволило значительно смягчить последствия энергетического кризиса.

Помимо этого, для решения проблем энергетики ученые разрабатывают альтернативные источники энергии:

1) Солнечная энергия; 2) Биоэнергетика; 3) Гидроэнергия; 4) Энергия ветра; 5) Водородная энергетика.

Также существуют проекты использования энергии морских течений, энергии волн, геотермальной энергии, термальной энергии теплых морей, осмотических явлений при впадении пресной воды в соленое море [5].

Наше время характеризуется обострением взаимоотношений человеческого общества и природы. Оно вызвано ростом населения Земли, загрязнением окружающей среды и ограниченными возможностями биосферы к его нейтрализации. Эти противоречия начинают тормозить дальнейший научно-технический прогресс человечества.

Осознание глобальной экологической катастрофы, заставляет мировое сообщество искать пути выхода из кризисной ситуации. В сложившейся ситуации важно правильно распределить существующие ресурсы, спрогнозировать дальнейшее развитие энергетики и промышленности и возможные проблемы, связанные с этим.

Список литературы:

1. Энергетическая проблема и исчерпаемость топливных ресурсов. URL: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/82593/1/sueb_2020_012.pdf (дата обращения: 10.12.2020).
2. Суть проблемы истощения энергетических ресурсов. URL: <http://refbox.org/page,6,3469-sut-problemy-istoscheniya-energeticheskikh-resursov.html> (дата обращения: 10.12.2020).
3. Истощение энергетических ресурсов. URL: <https://poisk-ru.ru/s13506t2.html> (дата обращения: 10.12.2020).
4. Глобальная экологическая проблема «Истощение энергетических ресурсов» - причина возникновения, пути решения. URL: https://studwood.ru/1328011/ekologiya/globalnaya_ekologicheskaya_problema_istoschenie_energeticheskikh_resursov_prichina_vozniknoveniya_puti_resheniya (дата обращения: 10.12.2020).
5. Энергетическая проблема человечества и пути ее решения. URL: <https://fb.ru/turbopages.org/fb.ru/s/article/327190/energeticheskaya-problema-chelovechestva-i-puti-ee-resheniya> (дата обращения: 10.12.2020).

ЭНЕРГИЯ ВЕТРА: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Макаревич Илья Игоревич

студент,

*кафедра Интеллектуальные электрические сети,
Донской Государственный Технический Университет,*

РФ, г. Ростов-на-Дону

E-mail: ilya.makarevich14@yandex.ru

WIND POWER: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Ilya Makarevich

student, Don State Technical University,

Russia, Rostov-on-Don

АННОТАЦИЯ

В данной статье описаны преимущества и недостатки использования энергии ветра.

ABSTRACT

This article describes the advantages and disadvantages of using wind energy.

Ключевые слова: энергия ветра, альтернативная энергетика, ветроэнергетика.

Keywords: wind energy, alternative energy, wind power.

Ветроэнергетика не стоит на месте и в последние годы стремительно развивается. Все развитые страны имеют тенденцию развивать данное направление энергетике, и с каждым годом ветрогенераторов становится все больше. И это решение логично, ведь ветроэнергетика базируется на неисчерпаемом и «чистом» топливе – энергии ветра.

Предлагаю рассмотреть «плюсы» и «минусы» использования во всем мире ветрогенераторов.

Преимущества

1. Ветроэнергетика базируется на использовании возобновляемого источника энергии. Воздушные потоки вечно движутся в нашей атмосфере, и они не требуют никаких усилий со стороны человека для их создания.

2. Во время эксплуатации ветряной электростанции отсутствуют какие-либо вредные выбросы (парниковые газы, отходы производства) в окружающую среду. Энергия, полученная таким способом, является полностью «чистой».

3. Для своего обслуживания и функционирования ветряная электростанция не требует водных ресурсов (в отличие от ТЭС и АЭС).

4. Габариты. Площадь, которую занимает мачта ветрогенератора, является небольшой, что в современном мире является большим плюсом.

5. Ветрогенерация отлично подходит для автономных территорий, на которые сложно доставить электроэнергию привычным способом по ЛЭП.

6. После введения в эксплуатацию ветряной электростанции, стоимость киловатт-часа генерируемой таким образом электроэнергии значительно снижается. Например, в США специально исследуют работу вновь установленных станций, оптимизируют эти системы, и таким образом удается снижать стоимость электроэнергии для потребителей до 20 раз от первоначальной стоимости.

7. Ветрогенераторы после своей установки требуют минимальное техническое обслуживание.

Недостатки

1. Ветроэнергетика полностью зависит от внешних условий. Достичь постоянного ветра определенной скорости невозможно, именно поэтому необходимо создание системы хранения и передачи потребителям электроэнергии.

2. Строительство ветрогенераторов является дорогим удовольствием, при условии, что к самому ветряку необходимо создать инфраструктуру.

3. Некоторые эксперты считают, что ветряки искажают природный ландшафт, что их вид нарушает естественную природную эстетику. Поэтому крупным фирмам приходится прибегать к помощи профессионалов по дизайну и ландшафтной архитектуре.

4. Ветрогенераторы создают аэродинамический шум, который создает дискомфорт как людям, так и животным. Во многих странах данный вопрос регулируется, требуя минимальное расстояние от ветряка до жилых массивов.

Да, ветроэнергетика не является панацеей для человечества и имеет минусы. Но всё-таки ее плюсы точно достойны для того, чтобы люди использовали данный вид генерации энергии.

Список литературы:

1. Правила устройства электроустановок: 7-е издание (ПУЭ)/ Главгосэнергонадзор России. М.: Изд-во ЗАО «Энергосервис», 2007. 610 с.
2. <http://electricalschool.info/energy/1539-jenergija-vetra-preimushhestva-i.html> (дата обращения: 12.12.2020).

BIM: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ

Осипов Никита Сергеевич

*магистрант,
кафедра электро- и теплоэнергетики,
Оренбургский государственный университет,
РФ, г. Оренбург
E-mail: nik_osipov_98@mail.ru*

BIM: ADVANTAGES AND DISADVANTAGE

Nikita Osipov

*master,
department of electrical and thermal power engineering,
Orenburg state University,
Russia, Orenburg*

АННОТАЦИЯ

В данной статье рассмотрены основные достоинства и недостатки моделирования с помощью BIM технологий. Приведен процесс развития информационного моделирования, а также указаны возможные проблемы, возникающие при внедрении BIM технологий.

ABSTRACT

This article discusses the main advantages and disadvantages of modeling using BIM technologies. The process of information modeling development is presented, as well as possible problems arising during the implementation of BIM technologies are indicated.

Ключевые слова: информационное моделирование; BIM; проектирование.

Keywords: information modeling; BIM; designing.

BIM технология (Building Information Modeling) это информационное моделирование объекта. BIM технология появилась в ходе развития САПР (система автоматизированного проектирование). BIM технология от САПР отличается:

- трехмерное черчение, позволяющее наиболее четко представить визуализацию моделируемого объекта;
- объекты, спроектированных с помощью BIM технологий, имеют базу данных. В ней содержится полная, подробная характеристика объекта (технологическая, техническая, архитектурная, сметная, экономическая, инженерно-строительная), при наличии специальных требований база может содержать юридическую, экологическую, эксплуатационную и другую характеристику.

BIM проектирование – это проектирование с помощью специализированного комплекса программ. Этот комплекс состоит из ряда программ, которые разработаны для выполнения конкретных задач. Например, для архитектора одни программы, для электрика другие.

Впервые BIM - технологии в реальном проекте использовал разработчик ПО для Autodesk и Bentley Systems, Роберт Эйш, при реконструкции Терминала 3 аэропорта London Heathrow в 1970-1990 г.

На сегодняшний день почти все престижные архитекторы и проектные компании работают с BIM технологиями. Так, например, при строительстве художественного музея в Денвере по проекту Даниэля Либескинда в 2006 году, удалось сократить сроки реализации

на 14 месяцев, благодаря созданной модели взаимодействия подрядных организаций с привязкой к сетевому графику.

В России одной из первых компаний, применивших BIM технологии в проектировании, является АО «КБ Высотных и Подземных сооружений» (г. Санкт-Петербург). Проектное бюро разработало более 70 объектов различных уровней сложности, такие как сцена Мариинского театра, 120-этажный небоскреб в Азербайджане и другие.

Достоинства BIM

Отличительные особенности объекта, спроектированного с помощью BIM, являются:

- все элементы согласованы и взаимосвязаны друг с другом;
- в процессе развития проекта имеется возможность дополнять, изменять, анализировать и прогнозировать результат;
- проект имеет привязку к реальному времени и месту;
- над проектом могут работать одновременно специалисты различных направлений, так же имеется возможность комбинировать технические решения, предложенные ими, в едином пространстве.

В числе достоинств BIM следует отметить:

- способность конструировать объект в 3-D пространстве;
- возможность автоматического создания проектно-сметной документации высокого качества;
- в чертежах, размерах, спецификациях, сметах отсутствуют ошибки;
- актуальная информация об эксплуатационных и стоимостных показателях материалов;
- визуальное моделирование, в ходе которой каждый специалист может просмотреть реализацию заложенных им технических решений,
- удобство управления строительством и эксплуатацией объекта;
- наличие актуальных данных для возможности реконструкции, технической модернизации и сноса зданий и сооружений по завершении их жизненного цикла.

По исследованиям специалистов, использовавшие BIM технологий, было выявлено сокращение ошибок на 41 %, сокращение количества проектных изменений на 31%, сокращение стоимости строительства на 23%, сокращение продолжительности проекта на 19%.

Недостатки BIM:

- высокая стоимость программного обеспечения;
- высокая стоимость курса обучения комплексу программ;
- в связи с высокой стоимостью нет смысла использовать BIM для малых проектов;
- привязка процесса к одному поставщику ПО;
- для улучшения работы с применением BIM, необходимо чтобы все производители электротехнических товаров создали свои базы оборудования;
- потеря существующих рабочих практик при переходе на BIM, возникает необходимость в создании новых наработок;
- необходимо вручную настраивать параметры проектной документации, так как формат BIM не совпадает с нормами выпускных документов в России.

Таким образом, можно сделать вывод, что развитие BIM - это естественный процесс эволюции технологии проектирования. BIM технологии упрощают создание рабочей документации, повышают производительность, позволяют визуализировать проект на всей стадии разработки в формате 3D-модели. Несмотря на это процесс внедрения BIM в России, имеет ряд «подводных камней», которые необходимо устранять на законодательном уровне.

Список литературы

1. В. Талапов, Технологии BIM: расходы на внедрение и доходы от пользования, [Электронный ресурс]. Систем. требования : AdobeAcrobatReader http://isicad.ru/ru/articles.php?article_num=16748.
2. В.П. Куприяновский, С.А. Синягов, А.П. Добрынин, BIM- цифровая экономика. Как достигли успеха? Практический подход к теоретической концепции. // International Journal Of Open Information Technologies. 2016. 3. vol.4.
3. О.И. Пакидов, Что такое BIM и зачем он нужен строительному комплексу России, [Электронный ресурс]. Систем. требования : AdobeAcrobatReader http://isicad.ru/ru/articles.php?article_num=15092.
4. К. Новоковский, Так ли эффективны BIM- технологии проектирования, как об этом говорят?, [Электронный ресурс]. Систем. требования : AdobeAcrobatReader <https://maistro.ru/articles/stroitelnye-konstrukcii.-proektirovanie-i-raschet/obzor-bim-tehnologij>.

РУБРИКА

«ЮРИСПРУДЕНЦИЯ»

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ ЗАРАНЕЕ ОЦЕНЕННЫХ
УБЫТКОВ ПО РОССИЙСКОМУ ПРАВУ

Артемяева Анастасия Сергеевна
студент магистратуры,
Сибирский юридический университет,
РФ, г. Омске
E-mail: ivanova56137@gmail.com

Следствием интенсивного развития экономических отношений и международных торговых связей стала неизбежная рецепция в отечественную цивилистику иностранных правовых конструкций. Экономика нового времени заставила участников оборота искать наиболее выгодные и эффективные способы защиты своих прав при осуществлении коммерческой деятельности. Одним из таких новых и ранее неизвестных российскому правопорядку способов защиты гражданских прав стал институт заранее оцененных убытков. На сегодняшний день наблюдается широкое распространение обозначенного условия в контрактах между субъектами предпринимательской деятельности. В самом общем виде заранее оцененные убытки можно определить как установленную договором денежную сумму, которую виновная сторона обязана уплатить при неисполнении или ненадлежащем исполнении договорных условий. Заранее оценённые убытки (ЗОУ) – институт англо-американского права. Действующее гражданское законодательство не запрещает заранее предусмотреть в договоре заранее оцененные (вероятные) убытки и оценить их размер. Однако существует ряд практических и теоретических проблем связанных с реализацией обозначенного института в российском частном праве. В юридической литературе нередки случаи отождествления ЗОУ с иными правовыми категориями, в частности с возмещением потерь (indemnity) и неустойкой. Назрела принципиальная необходимость в глубоком теоретическом изучении и осмыслении института ОЗУ, зарубежного и отечественного опыта его применения. Рассматриваемый вопрос представляет не только сугубо теоретический, но и в большей степени практический интерес. Поскольку судебная практика демонстрирует диаметрально противоположные подходы к разрешению споров, связанных с взысканием подобного рода убытков. В рассматриваемой связи хотелось бы тезисно обозначить наиболее острые, по мнению автора, проблемы правоприменения.

В сложившейся судебной практике имеются дела, в которых в результате отсутствия доктринального понимания рассматриваемого правового явления прослеживается его смешение с иными правовыми институтами, имеющими самостоятельное правовое регулирование. Во-первых, достаточно часто отечественные суды рассматривают ЗОУ в качестве неустойки, если они по формальным признакам соответствуют пени или штрафам. Например, в деле № А40-114700/15 Истец обратился в суд с требованием о взыскании задолженности по договору и заранее оценённых убытков. Требования были удовлетворены, однако, примечательно, что в мотивировочной части суды буквально указывали «Истец также просил взыскать с ответчика в качестве компенсации заранее оцененных убытков (*неустойку*)...[1]». В деле № А06-10191/2017 очевидно прослеживается отождествление института заранее оцененных убытков с институтом возмещения потерь (indemnity). Если же ЗОУ не соответствуют законодательной конструкции неустойки, закрепленной в ГК, встречается практика, когда арбитры квалифицируют соответствующее условие договора в качестве «классических убытков», следовательно, возникает угроза отказа в удовлетворении

заявленных требований ввиду недоказанности состава. Суды нередко приходят к выводу, что отсутствует совокупность обстоятельств, необходимых для взыскания убытков, предусмотренная ст. ст. 15, 393 ГК РФ (постановления ФАС Восточно-Сибирского округа от 15.11.2010 № Ф02-5888/2010 по делу № А19-1828/10 и АС Московского округа от 21.01.2015 № Ф05-14196/2014 по делу № А40-42680/14), поскольку заранее установленный соглашением сторон размер оцененных убытков не является санкцией, в связи с тем что, возможность их взыскания поставлена в зависимость от наличия убытков как таковых.

Нельзя не отметить, что неоднозначность в восприятии ЗОУ и понимании их юридической сущности существует только в рамках отечественной цивилистики. Дискуссионной остается тема, допускает ли Венская конвенция заключение соглашения о заранее оцененных убытках [2]. Обозначенный вопрос возник в связи с рассмотрением спора между российской и германской компаниями еще в 2006 году, единоличный арбитр пришел к выводу о допустимости такого соглашения в силу закрепленных в Конвенции правил [3, С.336 - 352]. Примечательно в этой связи рассмотреть правовую позицию, изложенную в одном из решений МКАС. Состав арбитража отметил, что содержащееся в Договоре понятие "согласованные и заранее оцененные убытки" отсутствует как в Венской конвенции, так и в субсидиарно применяемом гражданском законодательстве РФ. Руководствуясь законоположениями ст.15 ГК РФ, суд пришел к обоснованному выводу, что ЗОУ не укладываются в законодательную конструкцию «убытков» с точки зрения российского права. В связи, с чем квалифицировал согласованное сторонами условие о заранее оцененных убытках в качестве неустойки и на основании п.1 ст.330 ГК РФ удовлетворил заявленные требования. Между тем, существует положительная арбитражная практика взыскания заранее оцененных убытков, например, в Постановлении Восьмого арбитражного апелляционного суда от 26.11.2015 г. № 08АП-12937/2015 по делу № А70-6015/2015, суд указал «убытки могут быть заранее оценены и возмещены по соглашению сторон. Каких-либо запретов на этот счет гражданское законодательство не содержит. Более того, подобного рода договоренности полностью соответствуют принципу свободы договора». Обозначенный подход получил дальнейшее развитие в правоприменительной практике многих судов, например, постановления ФАС Северо-Кавказского округа от 24.06.2014 г. по делу № А32-3514/2013, ФАС Западно-Сибирского округа от 24.07.2014 г. по делу № А75-616/2013 и др. Можно предположить, что принятие подобных решений было обусловлено правовой позицией отраженной в информационном письме Президиума ВАС № 156 от 26.02.2013 года. Впервые на уровне высшей судебной инстанции был снят вопрос об отождествлении ЗОУ с неустойкой.

Резюмируя вышеизложенное, следует отметить, что в цивилистической доктрине и юридической практике отсутствует единый подход к пониманию сущности и правовой природы видовой категории, заранее оцененных убытков, что, безусловно, негативно сказывается на имущественном и правовом положении участников оборота. Исходя из комплексного анализа судебной практики и научной литературы нельзя однозначно определить, что представляют собой ЗОУ содержательно и нормативно. Некоторые авторы априори не рассматривают ЗОУ как отдельный вид убытков как таковых. А.В. Томсинов в своей работе отмечает: « Договорные убытки в праве Англии и США ...есть синоним российского «возмещения убытков»[5].

Таким образом, на сегодняшний день институт заранее оцененных убытков нуждается в глубоком теоретическом и практическом осмыслении. Принципиально важно понять и однозначно определить являются ли ОЗУ самостоятельным способом защиты или представляют лишь способ определения убытков. Поскольку существующая на сегодняшний день правовая неопределенность не позволяет субъектам предпринимательской деятельности в полной мере защитить свои права и законные интересы.

Список литературы:

1. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 20.05.2016 N Ф05-3280/2016 по делу № А40-114700/15. Доступ из справочно – правовой системы «Консультант Плюс».
2. «Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Заключена в г. Вене 11.04.1980). Доступ из справочно - правовой системы «Консультант Плюс».
3. Розенберг М.Г. Применение Венской конвенции 1980 г. в практике МКАС при ТПП РФ: некоторые актуальные вопросы // Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения: Сборник статей к 75-летию Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации / Под ред. А.С. Комарова; МКАС при ТПП РФ.М.: Статут, 2007. С. 336 - 352.
4. Решение МКАС при ТПП РФ от 22.06.2012 по делу N 49/2011. Доступ из справочно - правовой системы «Консультант Плюс».
5. Томсинов А.В. Договорные убытки в праве Англии и США: дисс. ...канд. юрид. наук. Москва, 2011.

ЛИКВИДАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Ботокараева Алмаш Чыныбековна

магистрант, Юридический институт,
Российский Университет Транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва
Email: botokaraeva97@mail.ru

Данилина Елена Ивановна

научный руководитель, д-р экон. наук,
проф. кафедры «Административное право,
экологическое право, информационное право»
Юридический институт,
Российский Университет Транспорта (МИИТ),
РФ, г. Москва

LIQUIDATION OF A LEGAL ENTITY

Almash Botokaraeva

master's student of the Law Institute,
Russian University of Transport (MIIT)
Russia, Moscow

Elena Danilina

scientific adviser, Dr. Econ. Sciences,
prof. Department of "Administrative Law,
Environmental Law, Information Law"
of the Law Institute, Russian University of Transport (MIIT)
Russia, Moscow

АННОТАЦИЯ

В статье раскрывается понятие «ликвидация юридического лица», выявляется юридическая природа и определяется место ликвидации юридического лица в системе гражданского права. На основании современного гражданского законодательства исследуются сущность и юридические особенности данного процесса. Формируется вывод о многоаспектности правовых конструкций ликвидации юридического лица.

ABSTRACT

The article reveals the legal nature and determines the place of liquidation of a legal entity in the system of civil law. Both theoretical and practical issues related to the termination of a legal entity are considered. The conclusion about the multidimensional nature of legal structures of liquidation of a legal entity is formed.

Ключевые слова: Ликвидация, юридическое лицо, государственная регистрация, прекращение, банкротство.

Keywords: Liquidation, legal entity, state registration, termination

В любом капиталистическом обществе состав субъектов предпринимательской и иной экономической деятельности, как правило, составляют разного рода организации коммерческого и некоммерческого типа. Последние так же могут быть активными участниками рыночных отношений, несмотря на основную цель своей деятельности. Согласно п. 1 ст. 48 ГК РФ [1], такие организации имеют статус юридического лица, которое обладает собственной

правосубъектностью. В связи с этим особую актуальность приобретает вопрос о процессе ликвидации юридического лица, влекущего его «гражданскую смерть», то есть прекращение его деятельности без перехода прав и обязанностей в порядке правопреемства к другим лицам [1].

Проблемы ликвидации юридических лиц являются социально и общественно значимой темой, поскольку затрагивают не только учредителей, должников и кредиторов, но и работников организаций, включая членов их семей, в некоторых случаях пенсионеров и других лиц.

Существуют 2 вида ликвидации: добровольная и принудительная.

В законодательстве нет четкого перечня оснований, относящихся к добровольной ликвидации юридических лиц.

Совсем немного об основаниях говорится в ст. 61 ГК РФ юридическое лицо может принять решение о ликвидации в следующих случаях: 1) истекло время, на которое изначально создавалось общество; 2) необходимость в дальнейшей деятельности общества отсутствует.

К другим причинам, по которым происходит добровольное закрытие фирмы, относятся следующие: 1) достигнута изначально поставленная цель и дальнейшее существование организации не имеет смысла; 2) наступление нерентабельности юридического лица и в дальнейшем это может привести к убыточной деятельности; 3) отсутствие идей для развития бизнеса; 4) возникновение разногласий между участниками; 5) фактическая деятельность не ведется.

Необходимо обратить внимание, что существует форма юридического лица, которую нельзя добровольно ликвидировать – это фонд. Процедура ликвидации данного юридического лица начинается только после вынесения судом такого решения по заявлению заинтересованных лиц, чаще всего это учредители и участники данного фонда.

Организация может быть ликвидирована по судебному решению на основании иска его учредителя (участника) ввиду невозможности достижения целей, ради которых она была создана (п/п. 5 п. 3 ст. 61 ГК РФ). Как отмечают А.С. Власова и Н.М. Удалова, данная норма направлена на защиту интересов учредителей юридических лиц и устранения из системы хозяйственных отношений субъектов, не имеющих возможности нормально участвовать в гражданском обороте по причине разрушения корпоративных связей [8, с. 155].

Анализ алгоритма добровольной ликвидации юридических лиц наглядно показывает, что ликвидация – это не отдельный юридический факт, а сложный юридический состав, процедура, включающая ряд юридических фактов (это и решения органов управления, и сделки, и юридически значимые сообщения, и другие действия). Иными словами, ликвидация и прекращение не являются синонимами, прекращение – это цель ликвидации, ее результат.

Основанием принудительной ликвидации всегда является решение суда. Инициатором судебного процесса может являться в пределах своей компетенции определенный в законе государственный орган, орган местного самоуправления или в некоторых случаях участник компании. Для подачи иска о ликвидации юридического лица требуются весомые причины, перечень которых определен в ст. 61 ГК РФ и в некоторых других законах.

Заметим, что исключение недействующей организации из реестра – лишь право, а не обязанность налоговых органов. Но осуществить его они могут при наличии одновременно двух условий:

- «если компания в течение последних 12 месяцев, не сдавалась бухгалтерская отчетность;
- если в течение этого же не происходило движений на банковских счетах» [8, с. 77].

Помимо процедуры принудительной ликвидации допускается возможность принудительного исключения компания из ЕГРЮЛ, что в целом влечет аналогичные с ликвидацией последствия. При использовании этого варианта достаточно лишь установить и подтвердить

фактическое прекращение организацией своей деятельности. Судебный акт в этом случае не требуется. Инициатором и исполнителем решения становится налоговый орган.

Основания ликвидации ООО, как и других компаний, указаны в ГК РФ и иных нормативно-правовых актах, при этом они разделены на группы согласно компетенции органов власти, уполномоченных обратиться в суд при выявлении позволяющих это сделать юридических фактов.

По своей направленности ликвидация и банкротство преследуют единую цель – исключение юридического лица из Единого государственного реестра юридических лиц (далее ЕГРЮЛ), однако ликвидация является наиболее лояльным способом прекращения деятельности юридического лица, нежели банкротство, сопряженное с большим количеством рисков и невыгодных для юридического лица последствий.

Необходимо отметить, что не смотря на существенные отличия процедур, они обладают множеством сходных черт и заимствований.

Действующее законодательство не раскрывает в должной степени характерных особенностей института ликвидации юридического лица, что приводит к частому сравнению с институтом банкротства, и попытке определить ее самостоятельность. Однако, необходимо отметить ключевые отличия, позволяющие разграничить эти два института:

1. целью ликвидации является прекращение деятельности юридического лица, тогда как банкротство предусматривает прекращение деятельности лишь в случае неплатежеспособности должника;

2. ликвидация в отличие от банкротства не требует обязательного участия арбитражного суда и арбитражного управляющего, поскольку за проведением данной процедуры можно обратиться в налоговый орган в случае отсутствия задолженности;

3. ликвидация не всегда связана с долгами юридического лица, тогда как банкротство инициируется именно вследствие возникновения задолженности и неспособности юридического лица удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам.

При более детальном исследовании процедур, первое, на что необходимо обратить внимание – база законодательного регулирования, посредством которой осуществляется каждая из процедур.

Процедура банкротства юридического лица является более обширной в плане законодательного регулирования, поскольку регулируется объемным по содержанию Федеральным законом от 26.10.2002 № 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" (далее закон о банкротстве) и иными нормативно-правовыми актами, не противоречащими ему. В свою очередь регулирование процедуры ликвидации заключается в нескольких статьях Части первой Гражданского кодекса Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ, не считая специального законодательства, регулирующего ликвидацию отдельных категорий субъектов, например, кредитных организаций.

Важно отметить, что положения по проведению ликвидации не находят своего прямого отражения в законе о банкротстве.

Споры, связанные с ликвидацией юридических лиц, по большей части, принадлежат к категории внешних корпоративных споров. Однако существуют и определенные случаи, когда такие споры порождаются корпоративным конфликтом. Такой конфликт может быть результатом недобросовестных действий одним из участников юридического лица. В качестве примера хотелось бы привести Постановление Федерального арбитражного суда Западно-Сибирского округа, в котором суд удовлетворил требования истца, признав, что ликвидация является единственным вариантом разрешения доказанного непреодолимого конфликта между двумя участниками общества с равными долями акций (по 50%). При этом суд не посчитал нужным разобраться в действительных намерениях участников общества, исследовать доводы ответчика о том, что видимость конфликта создана истцом для захвата имущества общества и что юридическое лицо способно продолжать свою деятельность. Примечательно, что право участника юридического лица обратиться в суд с иском о его

ликвидации действительно предусмотрена законодательством, однако злоупотребление правом возможно всегда [5].

Относительно споров, связанных с ликвидацией юридических лиц, которые по своей природе являются внешними, то их сущность состоит в том, что истцами в данных спорах являются, как правило, органы государственной власти (органы ФНС РФ), либо должностные лица органов государственной власти (прокуроры).

В целях наиболее верного разрешения арбитражными судами споров, связанных с ликвидацией юридического лица, Президиум ВАС РФ еще в 2000 году издал информационное письмо, содержащее обзор практики разрешения споров, связанных с ликвидацией юридических лиц (коммерческих организаций). Рассмотрим аспекты разрешения некоторых подобных споров [6]:

1) осуществление юридическим лицом деятельности, подлежащей лицензированию, после аннулирования лицензии является в соответствии с положениями гражданского законодательства основанием для ликвидации юридического лица. В таких случаях исковое заявление в арбитражный суд подает прокурор в соответствии со ст. 52 АПК РФ. Однако следует заметить, что в случае, если лицензируемая деятельность является лишь одним из видов деятельности данного юридического лица, это не является основанием для его ликвидации;

2) в случае отзыва лицензии у кредитной организации, Центральный Банк РФ вправе обратиться с иском о ликвидации такой организации. В данном случае истец будет обосновывать свои требования положениями ФЗ «О банках и банковской деятельности»;

3) арбитражный суд может своим решением ликвидировать юридическое лицо в случае неоднократного нарушения им закона. Истцом в таком случае может выступить орган государственной власти. Однако стоит учитывать, что арбитражный суд в случае неоднократного нарушения юридическим лицом закона, имеет право, но не обязан принимать решение о его ликвидации, поскольку суд обязан учитывать характер допущенных нарушений и их последствий, и, что самое главное, учитывать характер последствий своего решения;

4) в случае нарушения акционерным обществом или обществом с ограниченной ответственностью сроков для приведения учредительных документов в соответствие с законодательством, регулирующим порядок создания или деятельности таких обществ, арбитражный суд имеет право вынести решение о ликвидации юридического лица по исковому заявлению прокурора. Невыполнение данных требований законодательства является грубым нарушением закона и безусловным основанием для принудительной ликвидации юридического лица.

На основе анализа судебной практики о ликвидации юридических лиц можно сделать два основных вывода:

1) подавляющее большинство исковых заявлений о ликвидации юридических лиц арбитражными судами удовлетворяются;

2) большая часть данных исковых заявлений исходит от налоговых органов [7, с. 66].

Подводя итоги, отметим, что, несмотря на вполне подробное регулирование споров, связанных с ликвидацией юридического лица, это, к сожалению, не мешает вынесению арбитражными судами необоснованных судебных решений, нарушающих права юридических лиц, как хозяйствующих субъектов. По нашему мнению, данный фактор неблагоприятно влияет на экономическую ситуацию в стране в целом, поскольку уменьшает уровень конкуренции на рынке, лишает граждан стремления активно заниматься предпринимательской деятельностью путем создания юридических лиц, подрывает авторитет органов судебной власти и лишает организации права на объективное и всестороннее рассмотрение спора в арбитражном суде.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. О некоторых вопросах, возникающих при рассмотрении судами дел, связанных с приостановлением деятельности или ликвидацией некоммерческих организаций, а также запретом деятельности общественных или религиозных объединений, не являющихся юридическими лицами: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27. 12. 2016 г. № 64. // Российская газета. 2017. № 1.
3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
4. Постановление Федерального арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 01.09.2015 по делу № А46-12003/2014. Режим доступа: <http://kad.arbitr.ru/Card/7a587efeb3cf-44c6-9d08cf957cb79216>.
5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 13 января 2000 № 50 «Обзор практики разрешения споров, связанных с ликвидацией юридических лиц (коммерческих организаций)» // Специальное приложение к Вестнику ВАС РФ. - 2003. - № 10 (ч. 1).
6. Богдановская В.А. Ликвидация юридического лица: понятие и основания // Юридическая наука и правоохранительная практика. – 2014. – № 12. – С. 88-90.
7. Власова А.С., Удалова Н.М. Право учредителя (участника) на ликвидацию юридического лица в судебном порядке // Закон. 2017. - № 10. - С. 154-166.
8. Егорова М.А. Принудительная реорганизация и ликвидация юридического лица как способ защиты гражданских прав // Гражданское право. - 2017. - № 1. - С. 3-7.
9. Игнатченко В.В. Ликвидация юридического лица // Actual science. – 2017. – № 1. – С. 91.
10. Калинин А.Р. Некоторые аспекты, связанные с ликвидацией юридических лиц. // Отечественная юриспруденция. – № 2 (27). – 2018. – С. 66.
11. Чашин А.Н. Реорганизация и ликвидация юридических лиц. М.: Дело и Сервис, 2017. - 128 с.

О ПРОФИЛАКТИКЕ СЕМЕЙНО-БЫТОВОГО НАСИЛИЯ

Вилявина Инга Вячеславовна

*магистрант, юридический факультет,
Астраханский государственный университет,
РФ, г. Астрахань
E-mail: agafonova1594@mail.ru*

Последние несколько лет в России поднималась тема о конфликтах в семье, которые сопровождались домашним насилием. Это не могло остаться незамеченным и не могло слишком долго игнорироваться. Именно поэтому было принято решение на законодательном уровне закрепить такую сложную тему как домашнее насилие, а также предусмотреть сферу наказаний за данные деяния.

Стоит заметить, что данная тема вызвала широкий резонанс среди населения, а также жаркие споры по поводу проекта закона о домашнем насилии.

28 сентября 2016 года в Государственную Думу Российской Федерации был официально внесен на рассмотрение законопроект «О профилактике семейно-бытового насилия». Однако данный законопроект был отклонен ввиду некоторых его противоречий Семейному Кодексу Российской Федерации и Конституции Российской Федерации, кроме того некоторые положения уже дублировали существующее законодательство.

После отклонения указанного проекта закона процесс редакции и подготовка новой версии значительно затянулся. Однако в 2019 году в обществе вспыхнули горячие споры по поводу необходимости принятия законопроекта о домашнем насилии. Проводились определенные кампании, проекты, освещались истории, которые должны были привлечь внимание государства к данной теме. Среди самых ярких проект «Я не хотела умирать». Участницы проекта показали на фото как могут выглядеть люди, подвергшиеся семейному насилию. Многие из них также старались показать и отношение насильника к данной проблеме и нарисовать его психологических портрет.

Так была предпринята попытка создания новой версии закона. По мнению разработчиков, закон о домашнем насилии необходим ввиду распространенности внутрисемейного насилия. Проблема Уголовного Кодекса заключается в том, что его нормы начинают действовать после совершения преступления.

Необходимо заметить, что общество разделилось на два лагеря. Нейтральных граждан по отношению к законопроекту практически нет. Среди поддерживающих принятие законопроекта достаточно много феминистских структур, на что в свою очередь обращала внимание противоположная сторона, которая против принятия указанного законопроекта.

Сторона, которая против проекта закона, в большинстве случаев состоит из представителей традиционных религий и верующих людей. По их мнению, в семейную жизнь не нужно вмешиваться государству, впускать в свою семью чужих людей, которые разрешат семейный конфликт. По мнению религиозных представителей, данный законопроект подтолкнет семьи к разрушению, разводам, не позволив сохранить семью.

Для более конкретного понимания необходимо рассмотреть сам законопроект и проанализировать необходимость принятия указанного закона.

Самое главное определение предмета, который регулирует данный законопроект выглядит следующим образом: «семейно-бытовое насилие – умышленное деяние, причиняющее или содержащее угрозу причинения физического и (или) психического страдания и (или) имущественного вреда, не содержащее признаки административного правонарушения или уголовного преступления».

Цель данного законопроекта описана в понятии профилактика семейно-бытового насилия. Таким образом данный проект направлен на осуществление комплекса правовых, экономических, социальных, медицинских, психологических, педагогических мер субъектами профилактики семейно-бытового насилия, направленных на защиту прав, свобод и законных

интересов человека и гражданина в сфере семейно-бытовых отношений, оказание помощи лицам, подвергшимся семейно-бытовому насилию, выявление и устранение причин и условий возникновения семейно-бытового насилия, пресечение семейно-бытового насилия и привлечение к ответственности нарушителей.

Нововведением считается защитное предписание – документ, который оформляется должностным лицом органа внутренних дел и определяет меры защиты лиц, подвергшихся семейно-бытовому насилию, а также судебное предписание – судебный акт, определяющий меры защиты лиц, подвергшихся семейно-бытовому насилию.

Рассмотрим подробнее ряд мер, направленных на профилактику семейно-бытового насилия, которые согласно закону, должны будут применяться к гражданам. Правовая профилактика заключается в правовом информировании и просвещении касательно прав и обязанностей граждан, о существующих возможностях защиты, о социальной помощи. Она направлена на становление законопослушных граждан.

Отдельно отметим профилактическую беседу, профилактический учет и профилактический контроль. Достаточно спорным по своей сути является профилактическая беседа. Ведь исходя из обстоятельств нарушитель скорее всего является вспыльчивым и агрессивным по темпераменту и своему характеру. Обсуждение данных вопросов может привести к более серьезным последствиям после беседы. Данный профилактический метод стоит достаточно аккуратно вводить в практику, после составления психологического портрета нарушителя.

Профилактический учет и контроль помогут отследить дальнейшее поведение нарушителя и будут являться определенным сдерживающим механизмом.

Согласно статье 23 основной задачей реализации специализированной психологической программы является психологическое сопровождение нарушителей с целью выявления причин и условий совершения семейно-бытового насилия и профилактики семейно-бытового насилия. Данная статья несет в себе положительный элемент нахождения источника возникшей ситуации. Основной вопрос касается того как именно будет осуществляться указанное психологическое сопровождение, ведь для осуществления такой работы потребуется значительное количество времени и определенной квалификации сотрудников, осуществляющих указанное выше сопровождение.

Теперь снова вернемся к защитному и судебному предписанию. Согласно проекту закона, если было выявлено и подтверждено семейно-бытовое насилие, то в отношении нарушителя выносится судебное предписание согласно которому существует ряд запретов и ограничений:

- совершение семейно-бытового насилия;
- вступление в контакт, общение с лицом (лицами), подвергшимся (подвергшимися) семейно-бытовому насилию, в том числе по телефону, с использованием информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;
- попытка выяснять место пребывания лица (лиц), подвергшегося (подвергшихся) семейно-бытовому насилию, если это лицо (лица) находится (находятся) в месте, неизвестном нарушителю.

Данные запреты безусловно помогут лицам, которые подверглись семейно-бытовому насилию, однако остается ряд вопросов, среди которых где именно в это время будет находиться (проживать) нарушитель.

Так противники законопроекта критикуют предложенный вариант, уточняя что это нарушает конституционные права человека. Среди критики также присутствуют замечания о нарушении права на неприкосновенность жизни, личную и семейную тайну, право на защиту информации о частной жизни граждан (и семей), а также право на жилище.

Подводя определенный итог о проекте закона «О профилактике семейно-бытового насилия» нужно сказать, что данный закон все еще требует значительных доработок и четкости определений. В данной редакции понятия толкуются слишком широко, что может

привести к перекосу в окончательных выводах и заключениях. Данный законопроект нужен обществу как определенная гарантия и возможность защиты.

Однако, на мой взгляд прежде чем принимать данный закон необходимо актуализировать Семейный Кодекс Российской Федерации, проанализировать Гражданский Кодекс, Уголовный Кодекс, а также Кодекс об административных правонарушениях. Это действительно серьезная, многоплановая работа, однако она должна быть проведена. Данный законопроект является ответом на запрос российского общества о помощи.

Список литературы:

1. Швабауэр А.В. Угрозы и истоки законопроекта о профилактике семейно-бытового насилия, Ж.: Криминология: вчера, сегодня, завтра, 2020 г. – 14-23 с.
2. Законопроект «О профилактике семейно-бытового насилия» <http://consultant.ru/>.

ПОНЯТИЕ ХОЛДИНГ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Власовец Кристина Александровна

*студент, кафедры гражданское право
и гражданское судопроизводство,*

Южно-Уральский государственный университет (НИУ ЮУрГУ),

РФ, г. Челябинск

E-mail: christina.99@mail.ru

THE DEFINITION OF A HOLDING UNDER RUSSIAN LEGISLATION

Christina Vlasovets

Student,

Department of civil law and civil procedure,

South Ural state University,

Russia, Chelyabinsk

АННОТАЦИЯ

Настоящее законодательство, которое так или иначе регулирует холдинговые отношения и деятельность холдингов, содержит существенные пробелы, которые порождают проблемы правового и неправового характера. Одним из таких пробелов является отсутствие законодательной дефиниции понятия холдинг. В настоящей статье мы попытаемся разобраться в этой проблеме, опираясь на нормативно-правовые акты и зарубежный опыт.

ABSTRACT

This legislation, which in one way or another regulates holding relations and the activities of holdings, contains significant gaps that give rise to problems of a legal and non-legal nature. One of such gaps is the lack of a legal definition of the concept of a holding. In this article, we will try to understand this problem, relying on regulatory legal acts and foreign experience.

Ключевые слова: понятие холдинга, пробелы правового регулирования, дочерняя компания, головная компания.

Keywords: holding concept, regulatory gaps, subsidiary, parent company.

В настоящее время происходит активное развитие корпораций, а вследствие их взаимодействия и высокой конкуренции в рыночной экономике возникает необходимость их объединения. Однако компании не всегда выбирают путь полного слияния, а предпочитают создавать тот или иной механизм взаимодействия, позволяющий им сохранить статус юридического лица и при этом сотрудничать с другими корпорациями. В связи с этим появляются объединения юридических лиц, зачастую называемые холдингами.

Поскольку сейчас в Российской Федерации холдинги являются одной из самых распространенных форм предпринимательского объединения, то давно уже назрел вопрос изучения различных аспектов правового регулирования их создания и функционирования.

На данный момент единый нормативно-правовой акт о правовом регулировании холдингов на территории Российской Федерации отсутствует, а в отечественном праве есть лишь некоторые законодательные акты, которые так или иначе упоминают холдинг или понятие холдинговой компании в своем тексте.

Так, в частности, упоминание о холдингах содержится в Федеральном законе «О банках и банковской деятельности» от 2 декабря 1990 N 395-1, где в ст. 4 дается понятие банковского холдинга, однако, данная норма регулирует деятельность только банковских холдингов, которые обусловлены спецификой такого холдинга.[1] Поскольку банковский холдинг является одним из разновидностей большого множества холдингов, то в

действительности возникает необходимость в едином нормативно-правовом акте, который бы содержал в себе общие положения о разных видах типах холдинговых структур.

Ученые (такие, как И.С. Шиткина, А.В. Габов) определяют холдинг как корпоративное объединение, которое представляет собой группу организаций, обладающих формально юридической самостоятельностью. Понятие холдинговой компании или головной материнской компании определено было в Указе Президента от 16 ноября 1992 г. № 1392 «О мерах по реализации промышленной политики при приватизации государственных предприятий» [2], котором говорится о том, что является холдинговой компанией и имеется отсылка к тому, что дочерняя компания – это компания, контрольные пакеты акций которой входят в состав активов холдинговой компании.

И.С. Шиткина говорит о том, что законодатель не уточнял какая организационно-правовая форма может являться дочерней, какая является головной (материнской) [9], следовательно, мы можем сделать вывод только из статьи 67.3 ГК РФ о том, что головной может быть хозяйственное общество и товарищество, дочерним предприятием не может быть хозяйственное товарищество, также в силу ГК РФ [5].

Также речь о холдингах ведется и в Федеральном законе «Об акционерных обществах» от 26 декабря 1995 N 208-ФЗ [3], в соответствии с пп. 18 п. 1 ст. 48 которого принятие решения об участии в холдинговых компаниях, финансово-промышленных группах, ассоциациях и иных объединениях коммерческих организаций относится к компетенции общего собрания акционеров.

Антимонопольное законодательство, не оперируя собственным понятием «Холдинговая компания», относит эти хозяйствующие субъекты к группе лиц (ст. 4 Закона о конкуренции), несмотря на то, что понятие группы лиц несколько шире понятия холдинга [4].

Следует отметить, что при установлении доли участника рынка и участника группы лиц, доля такого участника устанавливается с учетом доли на рынке каждого лица, если говорить о холдинге, то доля каждой компании, которая входит в состав холдинга каждой дочерней компании суммируется и доля холдинга на рынке является составной частью всех частей организаций, т.е. можно говорить о том, что принадлежность компании к холдингу может повлиять на определение холдинга как хозяйствующего субъекта, занимающего доминирующее положение.

Налоговый кодекс относит холдинги к категории взаимозависимых лиц, сделки, совершаемые с участием таких лиц, могут иметь особые правовые последствия, они могут использоваться для изменения сумм налогов [6]. По сути, холдингом можно назвать даже два юридических лица, учрежденные родственниками, чему соответствует определение группы лиц (ст. 9 Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции»), взаимозависимых лиц (ст. 105.1 Налогового кодекса РФ), а также аффилированных лиц (ст. 4 Закона РСФСР от 22 марта 1991 г. № 948-1 «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках», ст. 53.2 ГК РФ) [8].

На наш взгляд, данное понятие можно определить следующим образом: холдинговой компанией является хозяйственное общество, которое в силу преобладающего участия в уставном капитале иных хозяйственных обществ (участников холдинга), либо в соответствии с договором, либо иным образом имеет возможность прямо или косвенно (через третье лицо) определять решения, принимаемые хозяйственными обществами – участниками холдинга.

Попытки принять закон о холдингах уже неоднократно принимались, но все были тщетны, поскольку были недоработанными. Так, например, проект Федерального закона «О холдингах» уже был принят Государственной Думой и одобрен Советом Федерации, но был отклонен Президентом РФ, поскольку при его разработке не были достаточно четко определены экономические и юридические цели создания и регламентации деятельности такого образования как холдинг, поэтому Закон содержит большое количество неясных положений, применение которых будет затруднено, а отдельные его нормы противоречат ГК РФ и иным федеральным законам. В законопроекте совершенно не затрагивались вопросы взаимоотношения холдингов с антимонопольными, налоговыми органами, не рассматривались

аспекты внутренних взаимоотношений в холдинге, не было уделено внимание вопросам корпоративного управления и корпоративного контроля в этом предпринимательском объединении. [8]

Если обратиться к опыту развитых государств, то можно заметить, что в большинстве из них нет специальных законодательных актов, регулирующих деятельность холдингов. Например, в Германии, Франции и Великобритании нет отдельного холдингового законодательства, но вопросы создания, преобразования и прекращения деятельности холдингов регулируется антимонопольным законодательством, законодательством о промышленности и т.п. В отличие от европейских стран в США есть холдинговое законодательство, основу которого составляют Закон США о коммунальной холдинговой компании 1935 г. (закрепивший правило о том, что корпорация, имеющая 10% и более акций с правом голоса в другой компании, подлежит регистрации как холдинговая) и Закон США о банковских холдингах 1956 г. (определяющий банковский холдинг как корпорацию, которой принадлежат 25% голосующих акций двух и более банков).

Таким образом, проблема определения правовой природы правового регулирования для холдинговых компаний – это актуальная, сложная, но решаемая задача, требующая внимания, в том числе возможно и принятия единого специального закона и соответствующего пакета поправок к отраслевому законодательству.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 27.12.2018) «О банках и банковской деятельности» // Собрание законодательства РФ. - 05.02.1996. - № 6. - ст. 492.
2. Указ Президента РФ от 16 ноября 1992 г. N 1392 "О мерах по реализации промышленной политики при приватизации государственных предприятий" (с изменениями и дополнениями) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 31.07.2020) "Об акционерных обществах" // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 11.12.2020).
4. Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 N 135-ФЗ (последняя редакция) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
6. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.09.2019, с изм. от 31.10.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2019) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 12.12.2020).
7. Закон РСФСР от 22.03.1991 N 948-1 (ред. от 26.07.2006) "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 12.12.2020).
8. Паспорт проекта Федерального закона N 99049555-2 "О холдингах" (внесен депутатами Государственной Думы ФС РФ В.К. Гусевым, А.И. Лукьяновым, А.Г. Пузановским, Н.Н. Савельевым) (снят с рассмотрения) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
9. Шиткина И.С. Холдинги. Правовой и управленческие аспекты. – М. : Городец-Издат, 2003. – 368 с.

АНАЛИЗ ВВЕДЕНИЯ ПРИКАЗНОГО ПРОИЗВОДСТВА В АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

Власовец Кристина Александровна

*студент, кафедра гражданское право
и гражданское судопроизводство,*

*Южно-Уральский государственный университет
(НИУ ЮУрГУ),*

РФ, г. Челябинск

E-mail: christina.99@mail.ru

Гофербер Аделина Андреевна

студент,

*кафедра гражданское право и гражданское судопроизводство,
Южно-Уральский государственный университет (НИУ ЮУрГУ),*

РФ, г. Челябинск

E-mail: adelina.goferber.99@mail.ru

ANALYSIS OF THE INTRODUCTION OF ORDER PRODUCTION INTO THE ARBITRATION PROCESS

Vlasovets Christina Alexandrovna

Student,

*Department of civil law and civil procedure,
South Ural state University,*

Russia, Chelyabinsk

Goferber Adelina Andreevna

Student,

*Department of civil law and civil procedure,
South Ural state University,*

Russia, Chelyabinsk

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются оптимизация судебного процесса. Анализируются точки зрения ученых касательно вопроса о приказном производстве. Отражается ряд проблем правового регулирования приказного производства, которые актуальны на сегодняшний день. В статье вносятся предложения об устранении пробелов в правовом регулировании данного института.

ABSTRACT

The article deals with the optimization of the judicial process. The points of view of scientists regarding the issue of writ production are analyzed. It reflects a number of problems of legal regulation of writ proceedings, which are relevant today. The article makes proposals to eliminate gaps in the legal regulation of this institution.

Ключевые слова: приказное производство, судебный приказ, должник, взыскатель, беспорность требований, обжалование судебного приказа.

Keywords: clerical proceedings, court order, debtor, recoverer, undisputed claims, appeal against a court order.

Одной из основных задач, стоящих перед судебной системой является доступность правосудия наиболее широкому кругу субъектов. Эти концепции нашли свое отражение в формировании и выделении из общего процессуального (искового) порядка упрощенных форм.

Приказное производство позволяет в какой-то мере избежать судебной волокиты, предполагает ускоренный порядок рассмотрения заявленных требований. Главной задачей введения данного института стало рассмотрение и разрешение в исковом производстве документально подтвержденных и неоспариваемых притязаний, для которых применение сложной процессуальной формы судебного процесса не требуется.

Поскольку приказное производство является еще молодым правовым институтом, то логично, что существуют некоторые проблемы его применения. Например, такие как совершение судебных ошибок в связи с неверным определением правоотношения как бесспорного. Чаще всего это связано с недостаточностью доказательств, носящих больше опосредованный характер. Наряду с этим под бесспорностью материально-правового требования, с которым взыскатель обращается в суд, понимается, что это требование не должно оспариваться должником в силу того, что оно подтверждено такими убедительными доказательствами, что у суда не должно возникнуть сомнений в обоснованности требований взыскателя. Вместе с тем нужно признать, что термин «бесспорность требования» в отношении к приказному производству носит отчасти условный характер, так как не исключен тот факт, что даже если взыскатель предъявит веские доказательства, должник может заявить свои возражения против требований заявителя либо, не оспаривая открыто этих требований, молчаливо игнорировать исполнение своих обязанностей. К примеру, совершенная в простой письменной форме, долговая расписка не будет являться исчерпывающим доказательством обязанности должника выплатить денежные средства, что подтверждает п.1 ст. 160 ГК РФ. В связи с этим считаем необходимым урегулировать этот вопрос и расширить перечень доказательств, чтобы он носил исчерпывающий характер.

Также следует обратить внимание на вопрос, касающийся обжалования судебного приказа. В силу статьи 229.5 АПК РФ должник, не согласившийся с судебным приказом, может в течение 10 дней направить возражение в суд. При этом закон не обязывает мотивировать свое возражение и предоставлять доказательства в его обоснование [1]. В связи с этим, должники часто подают возражения для того, чтобы не исполнять судебный приказ и затянуть процесс. Суд не знает, действительно ли существует спор о праве и необходимо ли передать дело на рассмотрение в исковое производство или же должник необоснованно подал возражение, чтобы отсрочить удовлетворение требований взыскателя. Считаем, что для решения этого вопроса следует взять за основу заочное производство из ГПК РФ. В ст. 242 ГПК РФ при отмене заочного решения ответчик обязуется предоставить доказательства, подтверждающие уважительные причины его неявки, а при несоблюдении этого условия суд выносит определение об отмене заочного решения [2].

На практике нередки случаи, когда после отмены судебного приказа на основании немотивированных возражений должника взыскатель обращается за защитой своих прав в порядке искового производства. При этом должник не является в судебное заседание и не направляет возражений на иск. Следует отметить, что законодательное регулирование обоснованности возражений должника зависит от характера приказного производства. Приказное производство, например, в немецкой доктрине определяется как форма инициирования процесса. Протест должника не отменяет сам приказ, но делает невозможным его исполнение, в результате чего дело передается на рассмотрение суда в порядке искового производства. При такой модели приказного производства необоснованность возражений полностью оправдана.

В соответствии с принципом состязательности стороны обязаны доказать обстоятельства, на которые они ссылаются как на основание своих требований и возражений.

Можно сказать, что ссылка должника на обстоятельства и доказательства, подтверждающие наличие обстоятельств, связанных с оспариваемыми требованиями, является одной

из причин отмены судебного приказа. Данный порядок позволяет обойти отмену судебного решения на основании немотивированных возражений должника.

Для модернизации правил приказного производства некоторые ученые (в частности, А.Е. Сметанников) [7] предлагают усилить корреляцию между приказным и исковым производством, введя дополнительные правила перехода от приказного к исковому производству в случае отмены судебного приказа. Возможность преобразования приказного производства в исковое позволит сократить потери времени в случае отмены судебного приказа на основании возражений должника, а также упорядочить деятельность по разрешению правового спора.

Другой спорный вопрос - взыскание издержек, связанных с рассмотрением дела. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела» от 21 января 2016 г. № 1 не включает в перечень дел, по которым возмещаются издержки [3]. Ст. 106 АПК РФ говорит о том, что судебные издержки включают расходы, которые понесли лица, участвующие в деле. К таковым можно отнести: расходы на адвокатов, на проведение экспертизы, на сбор необходимых документов, т.е. судебные расходы возмещаются лицу, понесшему их, за счет лица, не в пользу которого принят окончательный судебный акт по делу. Поскольку Пленум Верховного Суда РФ в данный перечень не включил судебный приказ как судебное постановление, по которому могут быть взысканы судебные издержки, возникает ряд правовых проблем. Так, ч. 3 ст. 65 АПК РФ указывает, что истец обязан приложить доказательства в обоснование своих требований. Этими документами могут быть запросы в государственные органы, органы местного самоуправления, ЕРКЦ и другие инстанции.

Арбитражные суды сформировали три позиции в отношении данного вопроса. Так, Семнадцатый арбитражный апелляционный суд считает, что заявление о взыскании судебных расходов, которое было приложено к заявлению о выдаче судебного приказа, может быть рассмотрено как без вызова сторон, так и в судебном заседании в соответствии со ст. 159 АПК РФ [4]. Напротив, Восьмой арбитражный суд указывает на невозможность в приказном производстве заявлять требования о возмещении судебных издержек, а именно расходов на оплату услуг представителя в связи с тем, что последние не являются бесспорными [5]. Позиция Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда заключается в следующем: заявление о взыскании судебных расходов, которое поступило в суд после вынесения судебного приказа, рассматривается в судебном заседании согласно ст. 159 АПК РФ, по результатам чего выносится определение [6].

Мы считаем, что позиция Семнадцатого арбитражного апелляционного суда наиболее приемлема, поскольку требование о взыскании судебных расходов на оплату юридических услуг и уплату госпошлины не является исковым, а производно от него и подлежит рассмотрению в порядке приказного производства.

Список литературы:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации (АПК РФ) от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 09.12.2020).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (ГПК РФ) от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
3. Постановление пленума Верховного суда РФ от 21 января 2016 года №1 «О некоторых вопросах применения законодательства о возмещении издержек, связанных с рассмотрением дела». // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Официальный сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).

4. Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 13 июля 2017 г. N 17АП-8553/2017-ГК по делу N А60-6187/2017 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
5. Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 1 сентября 2017 г. по делу N А75-9116/2017 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
6. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 7 июля 2017 г. N 15АП-9733/2017 по делу N А53-6334/2017 // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).
7. Сметанников А.Е. Правовые аспекты ускорения арбитражного судопроизводства / А.Е. Сметанников // Журнал российского права. - М.: Норма, 2003. -№ 6. // КонсультантПлюс: справочно-правовая система [Офиц. сайт]. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.12.2020).

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА АНТИКОНКУРЕНТНЫХ СОГЛАШЕНИЙ: КОПИИ ДОКУМЕНТОВ ИЛИ ОРИГИНАЛЫ?

Гарцева Алена Игоревна

магистрант, кафедры коммерческого права,

Юридический факультет,

Санкт-петербургский государственный университет

РФ, г. Санкт-Петербург

E-mail: alena_gartseva@mail.ru

В соответствии с частью 6 статьи 71 Арбитражного процессуального кодекса РФ (далее - АПК РФ), арбитражный суд не может считать доказанным факт, подтверждаемый только копией документа или иного письменного доказательства, если утрачен или не передан в суд оригинал документа, а копии этого документа, представленные лицами, участвующими в деле, не тождественны между собой и невозможно установить подлинное содержание первоисточника с помощью других доказательств [1]. Аналогичная норма содержится в части 7 статьи 67 Гражданского процессуального кодекса РФ [2].

Вместе с тем, Президиумом Высшего арбитражного суда РФ в постановлении от 12.11.2013 № 18002/12 была сформирована следующая позиция [4]:

1) непредставление подлинных документов, подтверждающих совершение запрещенных действий, и (или) надлежащим образом заверенных копий не может быть само по себе основанием для вывода о недоказанности их совершения. Таким образом, ВАС РФ не согласился с нижестоящими инстанциями, которые, ссылаясь на нормы ч. 6 ст. 71 АПК РФ, потребовали от ФАС России предоставления в качестве доказательства состоявшейся электронной переписки подлинных документов с цифровой подписью, либо надлежащим образом заверенных копий. По мнению ВАС РФ, совокупность норм АПК РФ, на которую ссылаются суды нижестоящих инстанций, в данном случае применена неверно, поскольку определяет требования к доказательствам правомерных действий. Нормами же ст. 11 Закона о защите конкуренции установлен запрет на неправомерные действия (страница 8 Постановления Президиума ВАС РФ от 12.11.2013 № 18002/12).

2) отсутствие тождества документов и материалов в каких-то частях при доказывании нарушений со множеством участников может также не иметь значения (например, не играют существенной роли незначительные несовпадения информации протоколов о кворуме, составе участников). Таким образом, ВАС РФ отметил необходимость отказа от формализованного подхода к оценке доказательств, что оказало определенное воздействие на судебную практику.

Представляется, отказ от формализованного подхода в части оценки тождества копий документов, если противоречия несущественны, справедлив. Однако в контексте рассмотрения и разрешения дел об антиконкурентных соглашениях возможность отказаться от требования предоставить в качестве доказательств оригиналы документов или надлежаще заверенные копии сомнителен. Кроме того, не вполне понятен вывод ВАС РФ о том, что нормы ч. 6 ст. 71 АПК РФ определяют требования к доказательствам исключительно правомерных действий.

Таким образом, поскольку вывод ВАС РФ в первую очередь обусловлен тем, что применение нормы ч. 6 ст. 71 АПК РФ определяет требования к доказательствам правомерных действий, представляется разумным сформировать более развернутую аргументацию данной позиции. В связи с объединением ВС РФ и ВАС РФ рекомендуется сформировать соответствующие разъяснения ВС РФ. Потребность разъяснений обусловлена тем, что иные решения, вынесенные высшими судебными, свидетельствует о необходимости соблюдения требований ч. 6 ст. 71 АПК РФ без разделения доказываемых действий на правомерные и неправомерные (например, Определение Верховного Суда РФ № 310-ЭС20-16328 по делу № А68-788/2019 от 21.10.2020) [5]. Кроме того, нижестоящие инстанции в своих решениях

ссылаются на положения Постановления Президиума ВАС РФ от 12.11.2013 № 18002/12 (см., например, Решение Арбитражного суда Архангельской области от 2 марта 2015 г. по делу № А05-14848/2014, Постановление четырнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу № А05-14848/2014 от 3 июня 2015 года) [6], [7]. С целью избежания формирования неверных подходов в практике оценивания доказательств по делам об антиконкурентных соглашениях и иным делам обозначенные разъяснения со стороны ВС РФ представляются актуальными и целесообразными.

Список литературы:

1. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 N 95-ФЗ // «Собрание законодательства РФ». - 29.07.2002. - N 30. - ст. 3012. - (ред. от 08.12.2020).
2. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ // «Собрание законодательства РФ». - 18.11.2002. - N 46. - ст. 4532. - (ред. от 08.12.2020).
3. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ «О защите конкуренции» // Собрание законодательства РФ. - 31.07.2006. - №31 (1 ч.). - ст. 3434. - (ред. от 24.04.2020).
4. Постановление Президиума Высшего арбитражного суда РФ № 18002/12 от 12 ноября 2013 года.
5. Определение Верховного Суда РФ № 310-ЭС20-16328 по делу № А68-788/2019 от 21 октября 2020 года.
6. Постановление четырнадцатого арбитражного апелляционного суда по делу № А05-14848/2014 от 3 июня 2015 года.
7. Решение Арбитражного суда Архангельской области по делу № А05-14848/2014 от 2 марта 2015 года.

**ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУБЪЕКТА ВОВЛЕЧЕНИЯ
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО В СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ
В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВОЗРАСТА ВИНОВНОГО СТ. 150 УК РФ**

Евсеев Роман Евгеньевич

*магистрант, кафедра уголовного права,
криминологии и уголовного процесса,
Байкальский Государственный университет,
РФ, г. Иркутск
E-mail: romanevseev1998@yandex.ru*

Агильдин Владимир Валерьевич

*научный руководитель, канд. юр. наук, доц.,
Байкальский Государственный университет,
РФ, г. Иркутск*

**PROBLEMS OF DETERMINING THE SUBJECT OF INVOLVEMENT
OF A MINOR IN THE COMMISSION OF A CRIME, DEPENDING
ON THE AGE OF THE OFFENDER, ARTICLE 150 OF THE CRIMINAL
CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Roman Evseev

*master's degree,
Baikal State University,
Russia, Irkutsk*

Vladimir Agildin

*scientific advisor,
Associate Professor, Ph.D.
Baikal State University,
Russia, Irkutsk*

АННОТАЦИЯ

В статье анализируется одна из проблем применения ст. 150 УК РФ (вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления) – несущественная разница в возрасте между потерпевшим и субъектом преступления. Рассматриваются теоретические аспекты, судебная практика и различные пути решения указанного вопроса, высказываемые в юридической литературе.

ABSTRACT

The article analyzes one of the problems of application of article 150 of the criminal code (involving a minor in committing a crime) – insignificant age difference between the victim and the offender. Theoretical aspects, judicial practice, and various ways of solving this issue expressed in the legal literature are considered.

Ключевые слова: вовлечение, несовершеннолетние, преступление, разница в возрасте.
Keywords: involvement, minors, crime, age difference.

В УК РФ предусмотрена самостоятельная глава (гл. 20), устанавливающая ответственность за преступления против семьи и несовершеннолетних. Одним из самых распространенных составов данной главы является вовлечение несовершеннолетних в совершение преступления.

Статья 150 УК РФ предусматривает ответственность за вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления путем обещаний, обмана, угроз или иным способом; данное деяние может быть совершено только специальным субъектом – лицом, достигшим 18-летнего возраста. На первый взгляд, рассматриваемый состав преступления кажется довольно простым, однако на практике возникают некоторые проблемы применения указанной нормы. В настоящей статье мы предлагаем рассмотреть один из наиболее сложных и неоднозначных вопросов в плане понимания и применения состава, а именно незначительную разницу в возрасте между виновным и потерпевшим.

Ранее действовавший Уголовный Кодекс РСФСР 1960 г. содержал подобную норму. Так, ст. 210 УК РСФСР предусматривала ответственность за вовлечение несовершеннолетних в преступную деятельность, однако данная норма находилась в главе 10 «Преступления против общественной безопасности, общественного порядка и здоровья населения». Изменение местоположения указанной статьи в действующем уголовном законе означает, что такое преступление причиняет вред, прежде всего, самому несовершеннолетнему, его нормальному физическому и психическому развитию, а не общественному порядку, как было раньше. Таким образом, мы плавно перешли к рассмотрению объекта названного состава преступления.

Принципу защиты и охраны прав несовершеннолетних уделяется повышенное внимание не только на российском, но и на международном уровне. К числу факторов, подрывающих нормальное развитие несовершеннолетних, относится вовлечение их в преступную деятельность. Борьба с данным фактором играет важнейшую роль в нормальном развитии и функционировании общественных институтов. Таким образом, главным предназначением уголовно-правового запрета, закрепленного в ст. 150 УК РФ, является недопущение влияния взрослых лиц на несовершеннолетних, а именно на их неокрепшую психику, и недопущение использования такого влияния для совершения преступлений.

Из сказанного можно прийти к выводу, что непосредственным объектом рассматриваемого состава преступления являются общественные отношения в сфере нормального физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития несовершеннолетних членов общества. Общественная опасность данного деяния объясняется тем, что под негативным влиянием взрослого лица у несовершеннолетнего искажается представление о системе ценностей, преступление воспринимается как нормальное, допустимое явление. Следовательно, даже если вовлекаемый несовершеннолетний совершает преступление, по делу в отношении взрослого лица он признается потерпевшим.

Как уже было указано выше, на практике возникают неоднозначные случаи, требующие определенного разрешения. Например, рассмотрим ситуацию, когда преступление совершается двумя лицами, одному из которых за несколько дней до совершения деяния исполнилось 18 лет, а совершеннолетие второго наступило через неделю после. При этом инициатором преступления выступил восемнадцатилетний. Формально данное деяние обладает признаками состава преступления, предусмотренного ст. 150 УК РФ. Но всегда ли можно в таком случае признать вовлекаемое лицо потерпевшим, а совершеннолетнего – виновным?

В литературе отмечается, что ситуации, связанные с вовлечением в совершение преступления подростка, которому в скором времени исполнится восемнадцать, должны оцениваться с учетом того, что в таком случае речь идет уже о достаточно взрослом человеке, который способен критически относиться к своему поведению. В связи с этим, в науке отмечают, что наказывать за вовлечение в совершение преступления лицо, когда между ним и «потерпевшим» нет существенной разницы в возрасте, нецелесообразно.

Встречается также точка зрения о том, что для квалификации по рассматриваемой статье необходимо установить, что совершеннолетний, воспользовавшись именно своим возрастным преимуществом, вовлек несовершеннолетнего в совершение преступления. Как мы помним, единственным основанием уголовной ответственности является совершение деяния, содержащего все признаки состава преступления. Предлагаем рассмотреть этот вопрос применительно к обсуждаемой проблеме более подробно. Так, установление только двух признаков, а именно объективной стороны и субъекта преступления недостаточно для

квалификации деяния по рассматриваемому составу. Признать наличие посягательства на объект преступления в таком случае достаточно сложно. Спорным является то, что человек едва старше может посягнуть на нравственные основы воспитания несовершеннолетнего, который формально сам через несколько дней/недель/месяцев достигнет 18-летнего возраста и привить ему навыки преступного поведения для будущей взрослой жизни. Кроме того, необходимо обратить внимание на субъективную сторону рассматриваемого деяния, которая характеризуется умышленной формой вины. Осознание «виновным» общественной опасности содеянного, характерной для указанного преступления, также ставится под сомнение. Как правило, совместное участие в совершении преступления не предполагает цели вовлечения, «виновный» воспринимает «потерпевшего» как равного, совершение преступления уже допускается обоими, а в некоторых случаях является нормальной привычной деятельностью.

На сегодняшний день судебная практика складывается по-разному. Некоторые суды формально подходят к решению данного вопроса и считают, что разница в возрасте между потерпевшим и субъектом преступления не имеет значения. Так, приговором Кармаскалинского районного суда (Республика Башкортостан) № 1-21/2018 от 20.02.2018 г. совершеннолетний А. был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 150 УК РФ. «Потерпевший» в вечернее время вышел на улицу, где встретил ранее знакомого «подсудимого», они поговорили, распили спиртные напитки, после чего «подсудимый» предложил украсть в магазине продукты и пообещал разделить похищенное. «Потерпевший» согласился и предложил свою помощь в совершении кражи. После чего они проникли в магазин, похитили продукты питания и алкоголь, все похищенное разделили между собой. Доводы защиты о том, что между подсудимыми имеется незначительная разница в возрасте, ранее «потерпевший» был судим за аналогичные преступления, совершал их самостоятельно, не были приняты во внимание, поскольку «для квалификации действий подсудимого по ч. 1 ст. 150 УК РФ разница в возрасте несовершеннолетнего вовлекаемого и виновного лица, а также предшествующее этому поведение несовершеннолетнего правового значения не имеют. Субъект преступления – любое лицо, достигшее возраста 18 лет». Однако формализм, по нашему мнению, не всегда отвечает требованиям справедливости и объективности.

Противоположное решение было принято Постановлением № 1-92/2019 от 06.05.2019 г. Красногорским районным судом г. Каменск-Уральского (Свердловская область). А. вовлек несовершеннолетнего Б. в совершение преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 158 УК РФ, а именно в кражу бензина, путем обещаний «прокатиться» на автомобиле. По данному делу прокурор отказался от обвинения, мотивировав свой отказ незначительной разницей в возрасте А. и несовершеннолетнего лица, а также их давнее знакомство.

В юридической литературе предлагаются различные пути решения данного вопроса. Одни авторы видят решение в установлении предельного возраста вовлекаемого в совершение преступления шестнадцатью годами. Тем самым презюмируется, что в 16 лет несовершеннолетний осознает общественно-опасный характер преступных деяний и не может быть подвергнут воздействию со стороны взрослых лиц. По нашему мнению не нужно изменять норму, а необходимо индивидуально подходить к решению данной проблемы в каждом конкретном случае, прекращать производство по уголовному делу в связи с малозначительностью деяния.

Не касаясь путей решения данной проблемы, очевидно одно: рассматриваемый вопрос имеет не только теоретическое, но и практическое значение и должен быть установлен в каждом конкретном случае с учетом обстоятельств совершенного преступления, а не только исходя из формальных требований закона.

Список литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : федер. закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ [ред. от 07 апр. 2020]. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Уголовный кодекс РСФСР [Электронный ресурс] : от 27.10.1960. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Блум М.И. Уголовная ответственность за вовлечение несовершеннолетнего в преступную деятельность и пьянство / М.И. Блум // Вопросы эффективности уголовно-правовых мер воздействия на несовершеннолетних правонарушителей. Рига. – 1971. С. 172-175.
4. Коровин Е.П. Вовлечение в совершение преступления: уголовно-правовая характеристика и особенности квалификации : дис. ... канд. юрид. наук. / Е.П. Коровин. – Ростов-на-Дону, 2008. С. 212-215.
5. Кузнецова Н.Ф. Учение о преступлении : учебник для вузов / под ред. Н. Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. – Москва : Зерцало, 2006. – 400 с.
6. Курс российского уголовного права. Особенная часть : учебник / под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. – Москва : Спарк, 2001. – 670 с.
7. Пудовочкин Ю.Е. Вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления: новые решения и новые проблемы / Ю.Е. Пудовочкин // Российская юстиция. – 2000. – № 12. С. 7-12.
8. О судебной практике по делам о преступлениях несовершеннолетних и о вовлечении их в преступную и иную антиобщественную деятельность [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26 дек. 1990 г. № 5. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
9. О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда РФ от 01 февр. 2011 г. № 1. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
10. Решение по делу № 1-92/2019. URL: <https://sudact.ru/regular/court/reshenya-krasnogorskii-raionnyi-sud-g-kamensk-uralskogo-sverdlovskaja-oblast> (20.10.2020).
11. Решение по делу №1-21/2018. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/zLces9gAYXH1> (20.10.2020).

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ОРГАНАМИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ НА СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА: РОЛЬ ПРОКУРОРА

Жданова Юлия Сергеевна

студент,

Вятский государственный университет,

РФ, г. Киров

E-mail: yulya.zhdanova.98@list.ru

Круковский Владимир Евгеньевич

научный руководитель, канд. юрид. наук,

Вятский государственный университет,

РФ, г. Киров

Прокурорский надзор на стадии возбуждения уголовного дела - это специфическая деятельность, осуществляемая от имени Российской Федерации федеральными государственными органами прокуратуры, заключающаяся в проверке соблюдения прав, свобод человека и гражданина при разрешении и рассмотрении сообщений и заявлений о преступлениях, а также в обеспечении защиты интересов государства и общества в части соблюдения требований законов, а именно предотвращения уклонения от предусмотренной законом ответственности.

Согласно п.1 ст.144 УПК РФ стадия возбуждения уголовного дела включает в себя несколько этапов: получение и регистрация сообщения о преступлении, проверка информации, принятие решения.

Прокурор выступает гарантом законности как в государстве в целом, так и на каждой отдельной стадии уголовного процесса. Изменения и дополнения в УПК РФ, внесенные в 2007 году непосредственно коснулись полномочий прокурора, которые в наше время реализовать весьма сложно.

Разделились мнения авторов о данных ограничениях полномочий прокуроров на первоначальной стадии уголовного процесса. А.М. Багмет отмечает необходимость в еще большем ограничении, а также закреплении возможности его вмешательства в деятельность следователя только в случае приема информации о нарушении конституционных прав граждан. В.С. Шадрин говорит о том, что уголовно-процессуальная регламентация полномочий прокурора и его деятельности в стадии возбуждения оставляет желать лучшего, поскольку не позволяет в полной мере реализовать возможности прокурорского надзора для обеспечения неукоснительного исполнения законов органами предварительного расследования на первоначальной стадии. Также отмечается, что решение об отказе в возбуждении уголовного дела по материалам проверки сообщения о преступлении заслуживает постоянного повышенного внимания прокуроров еще и потому, что, как показывает анализ практики органов предварительного следствия, незаконные отказы в возбуждении уголовного дела достаточно распространены.

Обращаясь к статистике, четко прослеживается увеличение обращений граждан. В Кировской области за 12 месяцев 2019 года пришло 355 обращений в УМВД о необоснованном отказе в возбуждении уголовного дела, в то время как в 2018 году – 282, в 2017 году – 215, 2016 году поступило 307 обращений.

Таким образом, считаем целесообразным вернуть часть полномочий прокурора для усиления контроля за деятельностью органов предварительного следствия, а именно запрашивать и, следовательно, незамедлительно получать для изучения материалы, которые послужили основанием для отказа в возбуждении уголовного дела, а также возможность возбуждать уголовное дело самостоятельно при отмене незаконного постановления об отказе в возбуждении уголовного дела.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2001. [52, с. 4921].
2. Абдул-Кадыров Ш.М. Функции и полномочия прокурора в стадии возбуждения уголовного дела // Законность. – 2012. – [9, с. 12–15].
3. Багмет А.М. Место и роль принципа процессуальной самостоятельности следователя в уголовном процессе // Российская юстиция. – 2014. – [5, с. 20–22].
4. Кругликов А.П. Полномочия прокурора по возбуждению уголовного дела и осуществлению уголовного преследования // Законность. – 2012. – [1, с. 12–16].
5. Шадрин В.С. Надзор военного прокурора за законностью отказа в возбуждении уголовного дела // Право в Вооруженных Силах. – 2015. – [7, с. 201].
6. Логинов Н.А. Прокурорский надзор за реализацией права на защиту в стадии возбуждения уголовного дела (по законодательству России и иных государств-участников СНГ) // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2018.[1, с. 160–170].
7. https://43.мвд.рф/citizens/Obzori_obrashhenij_grazhdan/item/19421671/.
8. https://43.мвд.рф/citizens/Obzori_obrashhenij_grazhdan/item/9403405/.

ВЛИЯНИЕ КОЛЛИЗИЙ НА СОСТОЯНИЕ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Кабдушева Наталья Шайкуловна

*Магистрант, кафедра Трудового права,
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная
юридическая академия»
РФ, г. Саратов
E-mail: tasha4752@mail.ru*

IMPACT OF CONFLICTS ON THE STATE OF LEGAL REGULATION OF LABOR RELATIONS

Natalia Kabdusheva

*Undergraduate, Department of Labor Law,
Saratov State Law Academy,
Russia, Saratov*

АННОТАЦИЯ

В статье исследуются влияние коллизий на особенности правового регулирования отношений в сфере труда, их значимость и степень воздействия на трудовые отношения в вопросах рассмотрения споров трудового характера, происходит ознакомление с социально-правовой ролью коллизий в трудовом праве.

ABSTRACT

This article examines the influence of collisions on the peculiarities of legal regulation of relations in the sphere of labour, their significance and the impact on the employment relationship in matters of employment disputes of the character, it comes together with the socio-legal role conflicts in labor law.

Ключевые слова: коллизии, трудовые нормы, правовое регулирование, судебная практика, механизм разрешения коллизий.

Keywords: conflicts, labor standards, legal regulation, judicial practice, conflict resolution mechanism.

В настоящее время трудовое законодательство Российской Федерации имеет в себе как разнообразные пробелы, так и коллизии, несмотря на наличие значительного количества научных работ.

Одной из главных целей принятия Трудового кодекса Российской Федерации является урегулирование отношений в сфере труда между работниками и работодателями по ряду вопросов, например, касательно профподготовки, охраны труда и повышения квалификации.

Под пробелом в праве подразумевается частичное или полное отсутствие юридических норм в законодательстве, которое разрешается путем принятия новой правовой нормы. Коллизия же представляет собой столкновение правовых норм, регулирующих одни и те же общественные отношения.

В настоящее время особо обострилась проблема противоречий в правовых нормах в силу происходящего взаимодействия значительного количества субъектов права.

Коллизии следует разделять на межотраслевые (между несколькими отраслями, например, между Конституцией и Трудовым кодексом) и внутриотраслевые (внутри одной отрасли, например, между статьями одного и того же нормативно-правового акта) [1].

Рассмотрим внутриотраслевые коллизии на примерах.

В статье 4 Трудового кодекса Российской Федерации закреплена законодательно сформированная дефиниция принудительного труда, под которым подразумевается «выполнение работы работником под угрозой применения какого либо наказания (насильственного воздействия)»[2], одновременно с чем в соответствии с Трудовым кодексом и иными федеральными источниками законодательства работник вправе отказаться от выполнения этой работы, например, по причине нарушения сроков выплаты заработной платы.

Еще одним примером внутриотраслевых коллизий выступает положение статьи 346 Трудового кодекса Российской Федерации, согласно которой с работниками религиозной организации может быть заключен договор о полной материальной ответственности в соответствии с перечнем, который определен во внутренних установлениях религиозной организации. Стоит обратить внимание на тот факт, что перечень работников, с которыми должен быть заключен договор о полной материальной ответственности закреплён на федеральном уровне в Постановлении Минтруда Российской Федерации от 31 декабря 2002 года № 85[3]. Статья же 346 представляет религиозным организациям возможность устанавливать свой перечень лиц на локальном уровне.

Помимо этого вышеуказанная статья противоречит нормам части 2 статьи 242 ТК РФ, в которой прописано, что материальная ответственность на работников в полном размере от причиненного ущерба возлагается на работников лишь в случаях, которые предусмотрены Трудовым кодексом или иными федеральными законами.

Приведем примеры межотраслевых коллизий.

Рассмотрим Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 19 декабря 2018 года № 45-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 178 Трудового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки М.В. Трофимовой»[4].

В части 1 статьи 178 ТК РФ указано, что в случае расторжения трудового договора по причине ликвидации организации (п.1 ч.1 ст. 81 ТК РФ) либо сокращения численности или штата (п.2 ч. 1 ст. 81 ТК РФ) работнику, подлежащему увольнению, выплачивается выходное пособие в сумме среднего месячного заработка с сохранением среднего месячного заработка на период трудоустройства, но не более двух месяцев с момента увольнения.

Гражданка Трофимова, предъявившая жалобу, пояснила, что была уволена в связи с ликвидацией общества с ограниченной ответственностью в связи с чем ей было выплачено выходное пособие, положенное по трудовому законодательству. Поскольку в течение двух месяцев М.В. Трофимова не трудоустроилась, она решила обратиться к бывшему работодателю с требованием о сохранении среднемесячного заработка на период трудоустройства, однако она узнала, что процедура ликвидации ООО завершена, о чем была внесена соответствующая запись в единый государственный реестр юридических лиц, на основании чего гражданка подала иск в районный суд. Суд в удовлетворении иска отказал, ссылаясь на то, что процедура ликвидации не была нарушена.

М.В. Трофимовой было усмотрено нарушение ее прав, предусмотренных статьями 2,7 и 37 Конституции Российской Федерации, положениями Гражданского кодекса Российской Федерации, а также Федеральным законом от 8 августа 2001 года № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», которые позволяют в течение двух месяцев завершить ликвидацию организации и тем самым лишают уволенных сохранения среднего заработка на период трудоустройства, таким образом противореча статье 178 Трудового кодекса Российской Федерации.

Конституционный суд поддержал позицию заявившей и постановил, что законодатель обязан внести в текущее законодательство изменения, которые будут направлены на установление правового механизма и обеспечат сохранение среднего заработка на период трудоустройства для работников, уволенных в связи с ликвидацией организации.

Статья 67 Трудового кодекса Российской Федерации в части 2 вызывает значительное количество вопросов с практической точки зрения. Согласно указанной статье трудовой договор принято считать заключенным в случае, если работник уже приступил к работе по поручению и с ведома работодателя или его представителя даже в том случае, если договор

не оформлен соответствующим образом, а именно, в письменной форме. При этом Трудовым кодексом не раскрывается понятие уполномоченного лица и можно лишь догадываться о том, кого законодатель подразумевает в данном случае. Можно сделать предположение что представителем является начальник отдела кадров как лицо, ответственное за решение кадровых вопросов, хотя стоит сделать оговорку о том, что на промышленных предприятиях допуск к работе осуществляет в том числе, и начальник структурного подразделения.

В пункте 12 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 17 марта 2004 года № 2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» приводится разъяснение положений вышеуказанной 67 статьи в части определения «представителя работодателя» под которым подразумевается лицо, наделенное полномочиями по найму работником в соответствии с законом, а также иными нормативно-правовыми актами и учредительными документами юридического лица из чего можно сделать вывод об ограниченности перечня представителей [5].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что коллизии нельзя однозначно оценивать как положительное или отрицательное явление поскольку такой подход не сможет отразить всей многогранности этого правового явления. Стоит лишь отметить, что наличие коллизий, несомненно, свидетельствует о необходимости переработки и сопоставления норм права на всех уровнях.

Список литературы:

1. Турсанов Е.М. Пробелы и коллизии в трудовом законодательстве // SCI-ARTICLE. // URL: <https://sci-article.ru/stat.php?i=1558973666> (дата обращения: 17.12.2020).
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197 – ФЗ (ред. от 16.12.2019). Российская газета. № 256. 31.12.2001.
3. Постановление Минтруда Российской Федерации от 31.12.2002 № 85 «Об утверждении перечней должностей и работ, замещаемых или выполняемых работниками, с которыми работодатель может заключать письменные договоры о полной индивидуальной или коллективной (бригадной) материальной ответственности, а также типовых форм договоров о полной материальной ответственности // Российская газета. № 25. 2003.
4. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 19 декабря 2018 года № 45-П «По делу о проверке конституционности части 1 статьи 178 Трудового кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданки М.В. Трофимовой» // КонсультантПлюс // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_314000/ (дата обращения: 17.12.2020).
5. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 17.03.2004 № 2 (ред. от 24.11.2015) «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» // Официальные документы в образовании. – №13. – 2016.

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР ЗА ЗАКОННОСТЬЮ ПРИОСТАНОВЛЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СЛЕДСТВИЯ

Куркиева Мадина Хаджимурадовна
студент юридического факультета,
Ингушский государственный университет,
РФ, г. Магас
E-mail: madina.kurkieva@bk.ru

Ведзижева Лейла Мурадовна
студент юридического факультета,
Ингушский государственный университет,
РФ, г. Магас
E-mail: leylavedji@gmail.com

Бузуртанова Мадина Абукаровна
студент юридического факультета,
Ингушский государственный университет,
РФ, г. Магас
E-mail: madina_abukarovna@mail.ru

Беков Багдан Бексултанович
научный руководитель,
заведующий криминалистической лабораторией,
старший преподаватель, кафедра уголовного права и процесса,
Ингушский государственный университет,
РФ, г. Магас

АННОТАЦИЯ

Статья посвящена исследованию деятельности органов прокуратуры в сфере надзора за законностью приостановления производства по уголовным делам. Проведенное исследование позволяет утверждать, что в настоящее время прокурорский надзор в данной сфере сохраняет свою актуальность, но обязанности прокуратуры в части проверки постановлений о приостановлении производства по уголовному делу нуждаются в пересмотре.

ABSTRACT

The article is devoted to the study of the activities of the Prosecutor's office in the field of supervision of the legality of suspending criminal proceedings. The study suggests that at present, Prosecutor's supervision in this area remains relevant, but the Prosecutor's office's responsibilities in terms of checking decisions on suspension of criminal proceedings need to be reviewed.

Ключевые слова: прокурорский надзор; приостановление производства по уголовному делу; отмена постановления о приостановлении производства по уголовному делу; интересы потерпевшего.

Keywords: Prosecutor's supervision; suspension of proceedings in a criminal case; cancellation of the decision to suspend proceedings in a criminal case; interests of the victim.

Прокуратура с позиции действующего законодательства является единой федеральной системой органов, на которую возложена обязанность по осуществлению надзора за соблюдением законов на территории Российской Федерации (статья 1 федерального закона от 17 января 1992 года № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации [2]). Данный статус у прокуратуры возник давно и сохраняется на протяжении многих лет.

Даже в период нестабильности, которая присутствовала после распада СССР, уважение к органам прокуратуры сохранялось. Населением они воспринимались как более понятный и эффективный институт государства, куда можно обратиться за защитой нарушенных прав, в том числе тогда, когда шла о нарушении прав в рамках уголовного судопроизводства. Возможность осуществления защиты путем обращения в суд использовалась гражданами не так часто. Как следствие прокуратура обеспечивала и продолжает обеспечивать соблюдение государственных гарантий защиты интересов граждан.

Одним из самостоятельных видов прокурорского надзора является надзор за исполнением законов со стороны органов, уполномоченных на осуществление оперативно-розыскной деятельности, дознания и предварительного следствия. Задачи и полномочия прокурора в данной сфере определяются не только федеральным законом «О прокуратуре Российской Федерации», но и Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации, а также подзаконными нормативными актами, в том числе ведомственными приказами, которые разъясняют действующее законодательства и нередко содержат алгоритм верных действий для сотрудников прокуратуры.

Законность важна на всех стадиях уголовного судопроизводства. Не является исключением и вопрос о приостановлении производства по уголовному делу. По данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации в 2016 году органами прокуратуры было отменено 453 260 постановлений о приостановлении производства по уголовному делу, в 2017 году – 440 576, а в 2018 году – 432 661 постановление [6]. Динамика данного показателя свидетельствует о том, что количество отмененных постановлений о приостановлении производства по уголовным делам снижается, но в отсутствие исследования причин снижения выводы сделать сложно. Тем не менее количество отмененных постановлений о приостановлении предварительного расследования остается достаточно высоким, что свидетельствует об активной работе органов прокуратуры, а также внимательности при изучении материалов уголовных дел и причин приостановления производства.

Анализ положений статьи 208 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации позволяет утверждать, что приостановление производства по уголовному делу законодатель связывает исключительно с лицом, которое должно быть привлечено к уголовной ответственности, поскольку приостановление производства по уголовному делу допускается только в следующих случаях:

- если лицо, подлежащее привлечению в качестве обвиняемого, не установлено;
- если лицо, имеющее статус подозреваемого либо обвиняемого, скрылось от следствия, а также если его местонахождение невозможно установить по иным причинам;
- если местонахождение подозреваемого либо обвиняемого известно, но в силу ряда причин отсутствует реальная возможность его участия в уголовном деле;
- наличие у подозреваемого либо обвиняемого тяжкого заболевания, препятствующего его участию в следственных и иных процессуальных действиях, при условии, что оно подтверждено медицинским заключением [1].

Приведенный перечень оснований для приостановления производства по уголовному делу является исчерпывающим. Интересы потерпевшего как фактор, влияющий на возможность приостановить производство по уголовному делу в законе не упомянуты. Однако закрепление данных положений закона не следует толковать как отсутствие у потерпевшего возможности отреагировать на постановление о приостановлении производства по уголовному делу. В силу положений статьи 209 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации следователь после принятия решения о приостановлении предварительного следствия обязан уведомить о принятом решении потерпевшего [1]. Далее потерпевший, ознакомившись с постановлением, самостоятельно принимает решение о наличии либо отсутствии оснований для его обжалования. В первом случае потерпевший вправе сделать выбор в части государственного органа, в который он может направить обращение и обжаловать постановление о приостановлении производства по уголовному делу – в суд либо в прокуратуру.

Прокурор наделен полномочиями оценить постановление о приостановлении производства по уголовному делу и, при наличии к тому оснований, руководствуясь положениями статьи 211 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, отменить его. Об отмене постановления о приостановлении производства по уголовному делу прокурор выносит мотивированное постановление, указывая, какие обстоятельства должны быть расследованы дополнительно, а затем направляет постановление и проанализированные материалы руководителю следственного органа.

Нередко на практике возникают ситуации, когда решение о приостановлении производства по уголовному делу принимается вследствие формально проведенного расследования, то есть присутствует неполнота. Отмена прокурорами постановлений о приостановлении предварительного следствия также не дает значимых результатов, поскольку вновь процессуальные и следственные действия совершаются формально. В нарушаются права потерпевших, что недопустимо, как отметил Конституционный Суд Российской Федерации [3]. Во всех случаях после отмены постановления о приостановлении производства по уголовному делу должна производиться тщательная и всесторонняя проверка, все возможные следственные и процессуальные действия должны быть совершены.

Как проблему действующего законодательства в части осуществления надзора за приостановлением уголовных дел можно определить отсутствие указания на обязательность проверки каждого постановления о приостановлении уголовного дела, как это было ранее. На практике получается, что при отсутствии возражений со стороны участников уголовного судопроизводства постановление о приостановлении уголовного дела, даже явно незаконное и необоснованное, никем не будет оспорено. В результате гарантии защиты прав потерпевших становятся номинальными. Представляется, что ситуацию следует изменять, закрепляя за прокурорами обязанность по проверке каждого постановления о приостановлении производства по уголовному делу как способ дополнительной проверки и более углубленного надзора за следствием.

Итак, подводя итоги, можно отметить, что органы прокуратуры в настоящее время осуществляют надзор за проведением предварительного следствия. Они не контролируют и не направляют ход следствия, а реагируют на выявленные нарушения закона. Отмена постановления о приостановлении производства по уголовному делу является одним из способов устранения нарушений закона, а также прав и свобод человека. В первую очередь – прав потерпевших, поскольку до рассмотрения дела по существу судом они не имеют возможности полноценно восстановить нарушенные права и возместить причиненный им ущерб.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 52 (ч. I). – Ст. 4921.
2. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (ред. от 27.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 1995. – № 47. – Ст. 4472.
3. Определение Конституционного Суда РФ от 12.03.2019 № 578-О «По жалобе гражданина Сулова Олега Борисовича на нарушение его конституционных прав частями первой, шестой и седьмой статьи 148 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Вестник Конституционного Суда РФ. – 2019. – № 3.
4. Кассационное определение Московского городского суда от 26.12.2011 № 22-16003/11 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
5. Кругликов А.П., Бирюкова И.А. Процессуальное руководство прокурором уголовным преследованием от имени государства - принцип уголовного судопроизводства // Законность. – 2019. – № 2. – С. 38-42.
6. Основные статистические данные о деятельности органов прокуратуры / Официальный сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/stat/data/> (дата обращения 21.01.2020).

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОРГАНОВ ПО БОРЬБЕ С ТЕРРОРИЗМОМ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Курлова Татьяна Александровна

*магистрант,
кафедра конституционного и административного права,
Курский государственный университет,
РФ, г. Курск
E-mail: kurlova-tanya@mail.ru*

Рагуניתейн Арсений Григорьевич

*научный руководитель,
канд. ист. наук, доц. кафедры конституционного
и административного права,
Курский государственный университет,
РФ, г. Курск*

АННОТАЦИЯ

Данная статья посвящена сравнительному анализу органов по борьбе с терроризмом в России, США, Франции и Германии. Терроризм, как социально опасное явление, уже давно является глобальной угрозой всего человечества, и, следовательно, борьба с ним автоматически обретает общемировое измерение. Объединение усилий правоохранительных органов и служб безопасности заинтересованных государств, в свою очередь, предполагает обмен опытом такой борьбы, выявление наиболее эффективных ее форм.

Ключевые слова: терроризм, правоохранительные органы, противодействие терроризму, Российская Федерация, США, Франция, Германия.

На сегодняшний день терроризм и другие общественно опасные проявления экстремизма прочно укрепили свои позиции в общественной жизни каждого гражданина, и на протяжении ни одного десятилетия являются большой угрозой всего человечества. Негативные настроения различных этносов, кризис идеологии и государственно-правовой системы, беспочвенная враждебность между людьми являются фундаментальными факторами для порождения крайне опасного явления современности – терроризма. Это влечет за собой неизбежные межгосударственные конфликты и провокации, страх и недоверие друг к другу различных общественно-социальных групп.

В настоящее время зачастую сложно, а иногда и невозможно дать прогностическую оценку рассматриваемому явлению, что в свою очередь довольно серьезно осложняет процесс реализации противодействия терроризму. Руководствуясь аналитическими данными рейтинга, отражающего индекс (уровень) террористической активности в различных странах мира, с уверенностью можно констатировать негативно-критический факт, свидетельствующий о том, что такое столь страшное явление, как терроризм, не побеждено окончательно ни одним государством в мире. В рамках своевременной и действенной борьбы с данным явлением на современном этапе возникает острая необходимость прогнозирования, разработки и реализации механизмов, которые природой своих действий позволят снизить напряженность рассматриваемой проблемы на всех ее уровнях, в том числе и на законодательном.

Исходя из вышеизложенного, целью данного сравнения является рассмотрение спектра вопросов, направленных на изучение противодействия терроризму, принимая во внимание зарубежный опыт, а также нормативно-правовое регулирование рассматриваемого преступного явления.

В соответствии с вышеупомянутым рейтингом, отражающим уровень террористической активности в различных странах, можно выделить для сравнения следующие страны: Россия,

США, Германия и Франция. Данные страны занимают близкие позиции в данном рейтинге, поэтому стоит сравнить именно их. В качестве критериев для сравнения в работе использованы: название органа по борьбе с терроризмом, правовые основы по борьбе с терроризмом, основные цели и задачи органов по борьбе с терроризмом, функции органов по борьбе с терроризмом.

С целью координации усилий по противодействию терроризму Указом Президента Российской Федерации от 15 февраля 2006 г. № 116 «О мерах по противодействию терроризму» созданы Национальный антитеррористический комитет и Федеральный оперативный штаб из представителей силовых структур и правоохранительных органов во главе с директором ФСБ России. Заместителем председателя комитета является министр внутренних дел Российской Федерации. В субъектах Российской Федерации образованы антитеррористические комиссии и оперативные штабы [2].

Несмотря на то, что борьба с терроризмом является прерогативой ФСБ России, большая роль в ее осуществлении принадлежит органам внутренних дел. Это связано с тем, что именно в дежурные части территориальных ОВД, как правило, и поступает первичная информация о совершенных террористических актах или угрозе их возникновения. Поэтому именно сотрудники полиции самостоятельно предпринимают все первоначальные действия для их пресечения.

Правовую основу борьбы с террористическими актами в России составляют Конституция Российской Федерации, общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры, Федеральный закон от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму», Уголовный кодекс Российской Федерации, другие федеральные законы, указы и распоряжения Президента, постановления и распоряжения Правительства, а также принимаемые в соответствии с ними иные нормативные правовые акты федеральных органов государственной власти и нормативные правовые акты МВД России [1].

В соответствии с Положением о Национальном антитеррористическом комитете (утв. Указом Президента Российской Федерации от 26 декабря 2015 г. № 664 «О мерах по совершенствованию государственного управления в области противодействия терроризму») основными задачами комитета являются разработка мер по противодействию терроризму, участие в международном сотрудничестве, подготовка предложений Президенту России по формированию государственной политики и совершенствованию законодательства в этой области, а также организация информирования населения о возникновении и нейтрализации угроз террористической направленности.

Из возложенных на комитет задач вытекают и его функции: анализ причин и условий возникновения и распространения терроризма, разработка мер по их устранению, мониторинг террористических угроз и террористической активности в Российской Федерации, разработка мер по противодействию этим угрозам, подготовка проектов концепций, планов и иных документов в области противодействия терроризму, своевременное информирование населения через средства массовой информации о преступлениях террористической направленности или об угрозах их совершения, а также о мерах по минимизации и (или) ликвидации последствий таких преступлений и другие [3].

Изначально в США важная роль в борьбе с терроризмом отводилась специальному отделу в структуре ФБР. Новая специальная служба была создана в США в сентябре 2001 г. Несмотря на ранее существовавшие системы безопасности, которые включали Федеральное бюро расследований, Центральное разведывательное управление, Министерство обороны, полицию и разведывательное сообщество в целом, надлежащий уровень безопасности не был достигнут. После террористических актов 11 сентября 2001 г, которые фактически послужили «стимулом» для быстрых действий, Соединенные Штаты предприняли ряд мер по пресечению возможной террористической деятельности в будущем. Поскольку террористические акты представляют угрозу для всего международного сообщества, необходимы четкие меры по борьбе с терроризмом. Вот почему в Соединенных Штатах для обеспечения адекватного уровня безопасности была создана принципиально новая структура, включающая в себя множество

служб безопасности и нацеленная на достижение оптимального взаимодействия всех ведомств для предотвращения угрозы террористических актов и боевых действий.

Такой структурой стало Министерство внутренней безопасности США (Департамент внутренней безопасности), объединившее в себе существовавшие ранее службы обеспечения безопасности и специально созданные ведомства, предназначенные для осуществления новых методов борьбы с террором. Глава министерства подчиняется непосредственно президенту и является его советником по вопросам борьбы с терроризмом.

Окончательно новое министерство было сформировано и начало работать с 1 марта 2003 г. В его состав вошли ряд существовавших ранее ведомств и подразделений, ведавших различными аспектами национальной безопасности США, таких как Береговая охрана, Федеральная служба охраны, Таможенная и пограничная служба США, Секретная служба и Федеральное агентство по управлению в чрезвычайных ситуациях (США) и т.д.

Антитеррористическое законодательство США, сформированное в его нынешнем виде после терактов 11 сентября, остается одним из самых жестких в мире. Структурно оно сочетает в себе федеральные законы и законы штатов. Основным законом остается Акт о патриотизме или Патриотический акт (Акт «О сплочении и укреплении Америки путём обеспечения надлежащими средствами, требуемыми для пресечения и воспрепятствования терроризму») 2001 г., который предоставлял службам безопасности карт-бланш практически для любых действий, которые могли бы помочь предотвратить террористические акты. Он был в основном направлен на регулирование деятельности специальных служб по выявлению террористических групп путем отслеживания их активности в Интернете, включая проверку электронных писем, подозреваемых в причастности к террористической деятельности. В то же время стало возможным, при наличии чрезвычайных обстоятельств, искать подозреваемых без постановления суда, но только с разрешения прокуратуры, что часто вызывало критику правозащитников. Поэтому на смену ему в 2015 г. вступил в силу Акт о свободе США, запрещающий Агентству национальной безопасности (АНБ) вести прослушивание разговоров, а также электронную слежку, и собирать информацию о гражданах США. Теперь слежка возможна только через суд.

Основная цель министерства – предупреждать и предотвращать террористические акты в Соединенных Штатах. Это достигается за счет взаимодействия министерства со всеми департаментами и службами, организациями и местными органами власти в области безопасности и координации их деятельности. Результатом этого взаимодействия должно стать решение следующих задач: снижение уязвимости страны к террористам, минимизация ущерба и содействие ликвидации последствий террористических актов, совершенных на территории страны, изменение и дополнение стратегии национальной безопасности США. В то же время правоохранительные органы соответствующих уровней (федеральный, штата, муниципальный) по-прежнему отвечают за расследование террористических актов. Исходя из целей и задач этого органа, можно сделать вывод, что Министерство внутренней безопасности США было создано именно в качестве основного координирующего органа [4].

Вопросами борьбы с терроризмом в Германии занимается Министерство внутренних дел, Федеральное ведомство по охране конституции, Федеральное ведомство по уголовным делам (ВКА) и Федеральная разведывательная служба (BND), а также военная контрразведка (MAD). Кроме того, в каждой из 16 федеральных земель существуют свои министерства внутренних дел и внутренние спецслужбы. Это объясняет такие проблемы, как рассредоточение сил и дублирование функций.

Попыткой изменить ситуацию и решить эту проблему можно считать создание в 2004 г. в Берлине Общего центра по борьбе с терроризмом (GTAZ). Общий центр по борьбе с терроризмом (нем. Gemeinsames Terrorismusabwehrzentrum, GTAZ) является общим координационным центром служб безопасности земель и федерации, созданной в штаб-квартире Федерального ведомства криминальной полиции для координации борьбы с международным терроризмом. Формирование единого центра было необходимо с учетом того факта, что из-

за федеративного устройства Германии безопасность граждан находится в руках каждой из земель в отдельности.

Однако, этот центр по-прежнему не имеет единого руководства, не участвует в планировании или проведении антитеррористических операций и служит только для обмена информацией между полицией и спецслужбами. Одной из наиболее важных проблем в области противодействия терроризму для Германии является поддержание баланса между мерами, необходимыми для борьбы с терроризмом, и обеспечением демократических свобод. Любые, даже незначительные изменения, направленные на ужесточение антитеррористических мер, наталкиваются на серьезное сопротивление в немецком обществе, вызванное опасениями по поводу возможного нарушения гражданских прав.

В германском уголовном законодательстве нет специального закона, объединяющего все или, по крайней мере, основные нормы ответственности за терроризм. С учетом вышесказанного, основными источниками антитеррористического законодательства в Германии являются Уголовный кодекс 1871 г. (версия 1998 г.) и Закон о судеустройстве с вводным к нему законом. В какой-то степени таким источником можно также считать Уголовно-процессуальный кодекс Германии, в который были внесены поправки в 1989 г. (в частности, был введен институт явки с повинной), а также Закон от 11 мая 1976 г. «О компенсации жертвам насильственных деяний» (новая редакция от 7 января 1985 г.).

На немецкое законодательство, которое определяет ответственность за преступления террористического характера, также повлияли события 11 сентября 2001 г. в США – после них Бундестаг принял закон от 10 декабря 2001 г. «О финансировании борьбы с терроризмом». Закон предлагал финансировать антитеррористическую деятельность за счет средств, полученных от повышения ставок налога на табак и страхового налога.

Закон позволил государственным структурам получать информацию о подозреваемых в терроризме – от банковских данных до интернет-активности и даже отслеживать местонахождение их мобильных телефонов.

Общий центр по борьбе с терроризмом осуществляет анализ сведений, связанных с террористическими угрозами, и обеспечивает оперативный обмен информацией между национальными спецслужбами по этой тематике [5].

Во Франции в борьбе с терроризмом принимают участие подразделения контрразведки (DST), службы внешней разведки (DGSE), национальной полиции, правовой полиции, жандармерии. В особых случаях подключаются подразделения Министерства обороны (в частности, ВВС). Помимо того, что в состав спецслужб входят специальные подразделения по борьбе с терроризмом, к проведению совместных антитеррористических операций могут привлекаться также эксперты из других организаций.

В структурный состав национальной полиции Франции входит дивизия по борьбе с терроризмом (D.N.A.T.), задачей которой является выявление и пресечение террористической деятельности. D.N.A.T. координирует деятельность полиции в отношении выявления, локализации и задержания лиц, готовящихся к совершению террористического акта на территории страны. В состав отдела входят два специализированных исследовательских отдела по вопросам международного терроризма и сепаратизма.

Координация и обмен информацией между службами, участвующими в борьбе с терроризмом, осуществляется в рамках деятельности Отдела по координации борьбы с терроризмом (UCLAT) подчиняющегося генеральному директору национальной полиции. UCLAT – центр координации борьбы с терроризмом. Создан в 1984 г.

С 9 сентября 1986 г. деятельность служб по борьбе с терроризмом во Франции основывается на специальном антитеррористическом законодательстве – законе «О борьбе с терроризмом и посягательствами на государственную безопасность», которое определяет терроризм как «индивидуальное или коллективное действие, направленное на грубое нарушение общественного порядка путем устрашения или террора», Уголовном кодексе Франции от 22 июля 1992 г. в специальном разделе «О терроризме» включено шесть статей, предусматривающих ответственность за преступления террористического характера.

Основными задачами этого органа являются сбор и передача информации, связанной с террористическими угрозами, аналитическая работа, прогнозирование рисков и контроль за обеспечением безопасности на массовых мероприятиях. UCLAT организует обмен информацией между оперативными подразделениями всех органов власти, гражданскими и военными службами, участвующими в борьбе с терроризмом, включая судебную полицию и тюремные администрации. В связи с этим, можно сказать, что здесь присутствует не только аналитическая и координирующая функции, но и прогностическая и контрольная [6].

Терроризм уже давно является глобальной угрозой всего человечества, и поэтому борьба с ним автоматически приобретает глобальное измерение. Объединение усилий правоохранительных органов и служб безопасности заинтересованных государств, в свою очередь, предполагает обмен опытом такой борьбы, выявление ее наиболее эффективных форм. Исходя из вышеизложенных характеристик антитеррористического законодательства представленных стран, мы видим, что все органы по борьбе с терроризмом в этих странах имеют одну общую и объединяющую их цель – минимизация и предотвращение террористических актов. При этом в каждая из этих стран в борьбе с данным явлением объединяет усилия правоохранительных органов и специальных служб. Поэтому в каждой из стран в борьбу с данным явлением вступает несколько служб, объединенных координирующим органом. В Российской Федерации – это Национальный антитеррористический комитет, в США – Министерство внутренней безопасности, в Германии – Общий центр по борьбе с терроризмом, во Франции – Отдел по координации борьбы с терроризмом. Все они имеют под собой нормативно-правовую основу, в соответствии с которой выполняют свои функции. Объединяющей функцией для всех стран является координирующая функция. Помимо нее для органа США характерна контрольная функция, для Германии – аналитическая, для Франции – прогностическая, контрольная и аналитическая.

Вследствие вышесказанного, можно сделать вывод о том, что основными путями развития противодействия терроризму на сегодняшний день являются:

- создание инновационной нормативно-правовой базы, отвечающей не только правовым стандартам, но и практическим требованиям с целью эффективной борьбы с международным терроризмом;
- формирование аналитико-мониторинговых центров для отслеживания и контроля террористической активности бандформирований, исламистских групп, а также предупреждения локальных террористических актов в различных государствах мира;
- проведение антиидеологической работы, а также ликвидация распространения печатной продукции, запрет на публикацию в сети Интернет, в средствах массовой информации медиа-контента, призывающего в ряды боевиков, а также восхваляющего идеологию террора;
- проведение процедуры как политического, так и экономического социального оздоровления в странах, которые стали участниками террористических конфликтов;
- открытие новых экспертных площадок для внедрения инновационных предложений в рамках усовершенствования процесса расследования дел террористической направленности;
- налаживание тесных контактов между государствами с целью проведения эффективных оперативно-розыскных мероприятий на международном уровне, направленных на пресечение, а также предупреждение террористических актов во всем мире.

Терроризм на сегодняшний день является одной из самых сложных проблем для мирового сообщества. Он имеет глобальное распространение, которое угрожает жизни многих людей, независимо от страны проживания. Политическое руководство большинства стран мира считает борьбу с терроризмом одной из важнейших национальных задач. Поэтому для каждой страны основными направлениями деятельности в этой области можно считать совершенствование нормативно-правовой базы, формирование специальных органов и подразделений по борьбе с терроризмом и усовершенствование их технического оснащения.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006, № 11. Ст. 1146.
2. Указ Президента Российской Федерации от 15 февраля 2006 г. № 116 «О мерах по противодействию терроризму» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 8. Ст. 897.
3. Указ Президента Российской Федерации от 26 декабря 2015 г. № 664 «О мерах по совершенствованию государственного управления в области противодействия терроризму» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 52 (часть I). Ст. 7591.
4. Карпович О.Г. Противодействие терроризму в США: Монография. М:Юнити-Дана:Закон и право. 2017. – 175 с.
5. Самсоненко А.В., Пальцев А.И. Борьба с терроризмом и противодействие терроризму в России и Германии // Сибирский международный. 2016. № 18. С. 150-157.
6. Смирнова О.А., Помазан А.С. Французский опыт противодействия терроризму // Вестник Нижегородского университета им. Н.И Лобачевского. 2010. №1. С. 270–273.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Лукин Денис Витальевич

*магистрант, кафедра гражданского права,
Московский финансово-промышленный университет «Синергия»,
РФ, г. Пермь
E-mail: 59denis59@mail.ru*

Гражданско-правовая ответственность предпринимателей наступает в соответствии с законодательством, а также в рамках договора. Центральным положением всякого договора должна выступать ответственность сторон за неисполнение либо ненадлежащее исполнение своих договорных обязательств.

Особенность ответственности предпринимателей сегодня состоит в том, что она может быть, как виновной, так и безвиновной.

В настоящее время основы привлечения субъекта предпринимательской деятельности к ответственности закреплены в ч. 3 ст. 401 ГК РФ [25]. Учитывая недостаточную точность законодательных определений, некоторыми авторами были высказаны мнения о существовании невиновной ответственности в предпринимательской деятельности [21, с. 134]. Как считают отдельные авторы, ответственность основывается на риске, вне зависимости от причин, которые способствовали неисполнению обязательства.

Действующим законодательством по мнению И.В. Ершовой, Г.Д. Отнюковой признаются одновременно два принципа ответственности предпринимателей: принцип «ответственности за вину» применяется совместно с принципом «ответственности за риск» [21, с. 178].

В диспозиции ст. 401 ГК РФ закреплена общая норма о повышенной ответственности субъекта предпринимательства, увеличивая ответственность предпринимателя до категории непреодолимой силы, хотя по установлению в законодательных актах или по соглашению сторон признается допустимым установление дифференцированной ответственности, в том числе с помощью закрепления нормы об «ответственности за вину».

Из содержания ст. 401 ГК РФ, вытекает, что на законодательном уровне предоставлена участникам правоотношений в предпринимательской деятельности возможность самостоятельно принимать решение о привлечении к ответственности в случае неисполнения обязательства. Ю.П. Каширина справедливо считает, что увеличенный характер ответственности субъекта предпринимательской деятельности может быть заключен и в солидарном характере обязательств нескольких должников, в случае если законодательством, иными правовыми актами или условиями обязательства не устанавливается иное (п. 2 ст. 322 ГК РФ).

В качестве еще одного примера можно привести ст. 403 ГК РФ, применимую и в предпринимательской деятельности, в соответствии с которой должник несет ответственность за действия третьих лиц, на которых возлагалось исполнение конкретного обязательства, если законом не установлено, что ответственность будет нести третье лицо. В отдельных статьях ГК РФ содержится прямое указание об обязанности определения вины при неисполнении обязательств конкретного вида. Данная норма относится к нормам об ответственности, например, по договору электроснабжения, страхования и др.

В системе предпринимательских отношений характеристика вины обладает своими отличительными чертами, так как виновная ответственность указывает случаи неисполнения обязательства, сопровождаемые имеющимися доказательствами, которые свидетельствуют о реальной возможности указанного исполнения. Не менее актуальной проблемой правового регулирования ответственности в предпринимательской деятельности является вопрос об освобождении от ответственности предпринимателя, который осуществлял деятельность в условиях коммерческого риска. Коммерческий риск допустим только в отношении собственного имущества, что вытекает из понятия предпринимательской деятельности, из содержания которого вытекает, что предприниматель осуществляет свою деятельность на свой риск.

Например, если должник подвергает опасности имущество кредитора, то он несет обязанность возмещения причиненных убытков [4, с. 12].

Б.В. Завидов считает, что «ответственность предпринимателя несравненно выше, чем всех других участников гражданского оборота» [9, с. 27]. В некоторых случаях российским законодателем ограничивается ответственность предпринимателя. Это можно отнести в договоре контрактации к производителю сельскохозяйственной продукции (ст. 535 ГК РФ) [2, с. 53].

Производитель сельскохозяйственной продукции, будучи по договору контрактации субъектом предпринимательской деятельности, несет ответственность, как считает О.А. Кузнецова, в «случае неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязательств по договору только в случае наличия его вины» [16, с. 145]. Ответственность в предпринимательской деятельности исключает вину, наступает при отсутствии ее и не исключается при наличии обстоятельств непреодолимой силы.

Таким образом, субъекты предпринимательской деятельности как участники коммерческого оборота по общей норме будут нести в отношениях между собой ответственность не только за виновное, но также и за случайное нарушение договорных обязательств. В.З. Гушин указывал, что «допущение законодателем безвиновной ответственности свидетельствует о медленном отходе гражданского права от теории обязательной вины, т.е. от довода о том, что без вины не будет ответственности» [7, с. 52].

Предприниматель может быть освобожден от ответственности, если сможет доказать, что надлежащим образом не смог выполнить условия договора ввиду обстоятельств непреодолимой силы, чрезвычайных и непредотвратимых в данной ситуации. В п. 3 ст. 401 Гражданского кодекса РФ перечислены наиболее распространенные обстоятельства, на которые ответчики традиционно ссылаются для снятия с себя ответственности: во-первых, наличие нарушений обязанностей со стороны их контрагентов; во-вторых, ввиду отсутствия на рынках необходимой для исполнения обязательства продукции; в-третьих, в связи с отсутствием денежных средств, которые необходимы для их выполнения.

Обратимся к судебной практике. В Арбитражный суд Центрального округа обратилось НПО «Алексеевское» к СПК «Большевик» с требованием о взыскании долга и неустойки по договорам контрактации. Согласно обстоятельствам дела НПО «Алексеевское» (заготовитель продукции) ссылалось на тот факт, что СПК «Большевик» (производитель продукции) нарушил условия договоров контрактации, что выразилось в передаче третьему лицу кориандра, который был выращен из его семенного материала. Постановлением Арбитражного суда Центрального округа от 18.11.2016 г. по делу № А08-11034/2014 в удовлетворении требований истцу было отказано ввиду того, что вина СПК «Большевик» заготовителем продукции доказана не была. В январе 2014 г. ООО «Агро-Сервис» потребовало взыскать долг у СПК «Родина-2» по договору поставки сельскохозяйственной продукции. Согласно обстоятельствам дела СПК «Родина-2» в счет оплаты сельскохозяйственной продукции были переданы ООО «Агро-Сервис» семена. Посчитав, что обязательства по поставке ячменя СПК «Родина-2» не были исполнены, ООО «Агро-Сервис» потребовал от СПК погашения задолженности и уплаты неустойки либо отгрузки продукции. Однако претензию СПК оставил без ответа. Постановлением ФАС Западно-Сибирского округа от 23.01.2014 г. по делу № А03-956/2013 в удовлетворении требования было отказано, так как стороны согласовали замену одного вида продукции на другой вид, следовательно, обязательства по поставке которого были исполнены. В своем решении ФАС Западно-Сибирского округа ссылается на норму ст. 538 Гражданского кодекса РФ о том, что производитель сельскохозяйственной продукции, которым не были исполнены обязательства, несет ответственность лишь при наличии вины. Наиболее часто применяемым в современных условиях хозяйственного оборота является договор поставки. Выступая в качестве одного из видов договора купли-продажи, данный договор поставки одновременно обладает и своими квалифицирующими признаками, что предполагает применение к нему специальных правил, которые бы учитывали его особенности. Согласно судебной практике, в некоторых случаях возникают сложности в ходе разграничения договора поставки и договора контрактации.

ООО «Агроресурс» обратилось в Арбитражный суд Алтайского края с иском к индивидуальному предпринимателю, главе крестьянского (фермерского) хозяйства Сысоевой Людмиле Викторовне по вопросу взыскания неустойки и стоимости семенной продукции, которая была передана в счет оплаты овса в рамках договора поставки. ООО «Агроресурс» было указано, что ИП Сысоевой Л.В. семенная продукция в счет оплаты по договору была принята, однако обязательства по поставке овса ею выполнены не были. Постановлением ФАС Западно-Сибирского округа от 13.09.2013 г. по делу № А03-505/2013 требование в части стоимости семян было удовлетворено частично, так как часть спорной суммы поставщиком была возвращена, обязанность по уплате полной стоимости семян была установлена. Вместе с тем, в части неустойки в рамках удовлетворения требования судом было отказано, так как вина поставщика в неисполнении обязательств отсутствует, урожай погиб вследствие засухи. Пункт договора, который предусматривал наступление ответственности независимо от вины, был признан ничтожным [28]. В случае заключения договора поставки на сельскохозяйственную продукцию, а не договора контракта, согласно судебной практике, ответчик должен доказать отсутствие своей вины в ходе судебного процесса. Так, ООО «Торговый Дом «РСК» обратилось в Арбитражный суд Московской области с иском к СПК «Рассвет» о взыскании предоплаты по договору поставки, а также штрафа за досрочное расторжение договора. Согласно обстоятельствам дела ООО «Торговый Дом «РСК» был заключен договор поставки сахарной свеклы с СПК «Рассвет». СПК «Рассвет» не смог выполнить свои обязательства по выращиванию и поставке свеклы в связи с гибелью урожая. Согласно постановлению ФАС Московского округа от 26.08.2011 г. № КА-А41/9401-11- П по делу № А41-39626/09 требование истца было удовлетворено, так как СПК «Рассвет» не смог представить доказательств отсутствия своей вины в невозможности поставки продукции, которая была предусмотрена договором поставки [29].

Таким образом, ответственность предпринимателей имеет повышенный характер. Они несут ответственность и за случайное неисполнение обязательства.

В связи с тем, что ответственность предпринимателей по общему правилу возникает независимо от наличия вины, следует не учитывать вину в качестве обязательного условия наступления ответственности, закрепив в законодательстве следующие условия:

1) противоправный характер поведения лица, на которое должна быть возложена ответственность, имеющийся у потерпевшего лица вреда,

2) причинно-следственная связь между противоправным действием правонарушителя и наступившими последствиями.

По мнению К.И. Скловского, «невиновную ответственность можно рассматривать как ответственность за принятое решение, и она представляет деятельность по принятию свободных решений, сопряженных с риском» [24, с. 34]. М.Ф. Лукьяненко полагает, что «правило о безвиновной ответственности за нарушение обязательства может быть изменено договором и может быть установлена ответственность на началах вины» [18, с. 19]

Таким образом, делаем выводы, что механизм ответственности по основанию вины в предпринимательской деятельности может являться в реальности отрицанием самого института ответственности в предпринимательской деятельности, где действие (бездействие) третьих лиц, изменения на рынке и другие внешние условия послужат основанием для освобождения должника от ответственности в связи с тем, что отсутствует его вина. Рассмотрение вины как основания ответственности предпринимателя предоставляет возможность сделать вывод о том, что вина не должна быть учтена в виде обязательного условия наступления гражданско-правовой ответственности, так как по общему правилу субъекты предпринимательской деятельности несут ответственность не только за вину, но и за случай.

Следовательно, предприниматель возлагает на себя риск ответственности без вины не за возможность получения им прибыли, а, напротив, деятельность по получению им прибыли будет возможной, если в свою очередь его контрагент в сделке будет нести ответственность без вины. На наш взгляд, ответственность без вины является не следствием предпринимательской деятельности, а ее предпосылкой.

Проведенный анализ судебной практики позволяет констатировать, что основными условиями оперативности и корректности решений в процессе судебных разбирательств являются оптимальный выбор сторонами договорных отношений вида договора и учет того факта, что согласно действующему законодательству договор контрактации предполагает виновную ответственность производителя продукции, в то время как в большинстве иных предпринимательских договоров, в частности по договору поставки, ответственность будет безвиновной.

Список литературы:

1. Антонова Е.Г. К вопросу о разграничении оснований ответственности в предпринимательской деятельности // Вестник арбитражной практики. 2016. № 4. С. 5 - 12.
2. Арсланов К.М. Гражданско-правовая ответственность без вины в предпринимательской деятельности: российский и германский опыт правового регулирования // Журнал предпринимательского и корпоративного права. 2016. № 1. С. 53 - 56.
3. Богданов Д.Е. Эволюция гражданско - правовой ответственности с позиции справедливости: сравнительно - правовой аспект. М., 2015. С. 146.
4. Гражданское право: Учебник. В 2 т. / Под ред. Б.М. Гонгало.Т. 1..М., 2017. С.315.
5. Гражданское право: учебник: в 2 т. / под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. Т.2. М., 2018. С. 51.
6. Гражданское право. Том 1./Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого.- М., 2013. С.647.
7. Гуцин В.З. Гражданско-правовая ответственность // Современное право. 2015. № 1. С. 52 - 57.
8. Договорное право. Книга 1. Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. - 3-е изд., стер. - М., 2011. С. 573.
9. Завидов Б.Д. Ответственность предпринимателей и юридических лиц в обязательствах. – М., 2016. С. 27, 29.
10. Иоффе О.С. Вина и ответственность по советскому праву // Избранные труды. СПб., 2016. Т. 4. – 512 с.
11. Исупова Е.А. Вина как условие наступления гражданско-правовой ответственности// Концепт. 2019. №1.С. 14.
12. Кабанова И.Е. Гражданско-правовая ответственность публичных субъектов: вопросы теории и практики: монография / отв. ред. М.А. Егорова. М, 2018. С. 18.
13. Каширина Ю.П. Особенности гражданско-правовой ответственности индивидуальных предпринимателей // Территория науки. 2014. № 1. С. 151.
14. Кожевников В.В. Функции юридической ответственности: общетеоретический и отраслевые аспекты // Современное право. 2015. № 4. С. 5.
15. Крашенинников Е.А. Понятие гражданско-правовой ответственности// Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. 2012. № 5. С. 11.
16. Кузнецова О.А. Случай как основание исключения гражданско-правовой ответственности // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2013. Выпуск 1(19). С. 145 - 151.
17. Кузнецов М.В. Ответственность без вины в предпринимательских отношениях // Информационно-аналитический журнал «Арбитражные споры». 2017. № 1. С. 77 - 86.
18. Лукьяненко М.Ф., Зимнева С.В. Непреодолимость обстоятельств и гражданско-правовая ответственность // Юрист. 2018. № 9. С. 19-25.
19. Мильков А.В. К вопросу о характеристике гражданско-правовой ответственности // Закон. 2016. № 9. С. 131.
20. Пискунова Н.И., Целовальникова И.Ю. Общие положения о гражданско-правовой ответственности // Современный юрист. 2018. № 3. С. 60-65.

21. Российское предпринимательское право: учеб. Отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова. – М.: Проспект, 2015. – 484 с.
22. «Российское предпринимательское право» отв. ред. И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова включен в информационный банк согласно публикации – М.: Проспект, 2017. – 480 с.
23. Серков П.П. О понятии юридической ответственности // Журнал российского права.- 2010. -№ 8.- С. 42.
24. Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. – М.: Статут, 2018. 334 с.
25. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть II: Федеральный закон РФ от 26.01.1996 № 14-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
26. Гражданский кодекс РФ. Часть I: Федеральный закон РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
27. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2016 г. № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств» [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс».
28. Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 13.09.2013 г. по делу № А03-505/2013// // Официальный сайт ФАС Западно-Сибирского округа: <https://faszso.arbitr.ru/> (дата обращения: 03.12.2020).
29. Постановление ФАС Московского округа от 26.08.2011 г. № КАА41/9401-11-П по делу № А41-39626/09// Официальный сайт ФАС Московского округа URL: <https://mo.fas.gov.ru/> (дата обращения: 03.12.2020).
30. Апелляционное определение Пермского краевого суда от 20.06.2019 по делу № 33-487/2019// Официальный сайт Пермского краевого суда URL: <http://oblsud.perm.sudrf.ru/> (дата обращения: 03.12.2020).

Электронный научный журнал

СТУДЕНЧЕСКИЙ

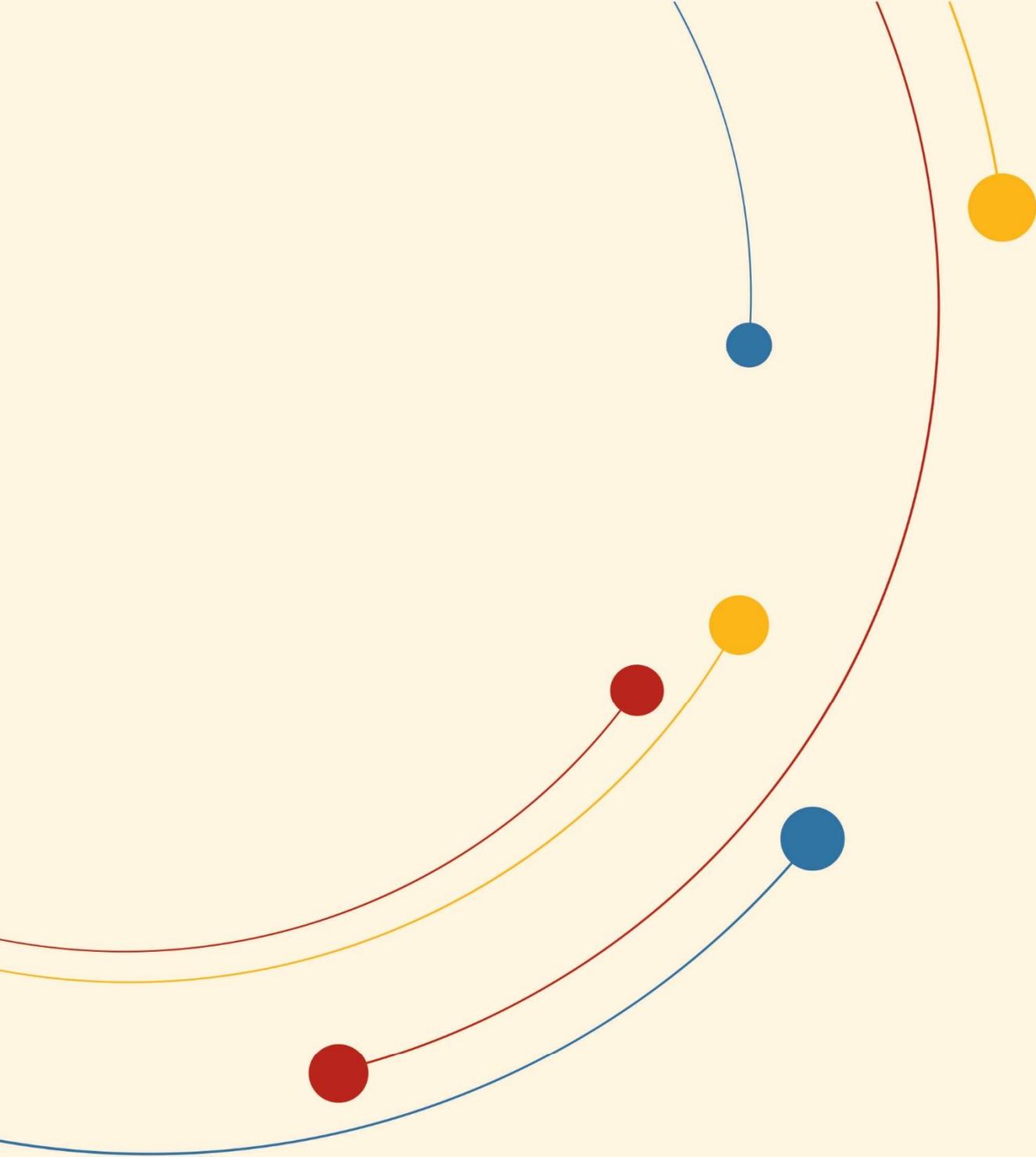
№ 41 (127)
Декабрь 2020 г.

Часть 4

В авторской редакции

Издательство ООО «СибАК»
630049, г. Новосибирск, Красный проспект, 165, офис 5.
E-mail: mail@sibac.info

16+



Свидетельство о регистрации СМИ:
ЭЛ № ФС 77 - 77221 от 20 ноября 2019 г.
г. Новосибирск

